الأنباء
الثلاثاء 6 اكتوبر 2015

مجلس الرقابة لدى الشركة يعينّ "ديتليف فون بلاتين" رئيساً لقسم المبيعات والتسويق

"أوليفر بلومه" رئيساً جديداً للمجلس التنفيذي لدى "بورشه"

أوليفر بلومه

ديتليف فون بلاتين

لوتز ميشكه

عقد مجلس رقابة شركة بورشه الألمانية لصناعة السيارات اجتماعا مؤخرا عين بموجبه الدكتور «أوليفر بلومه» (47 عاما) رئيسا للمجلس التنفيذي لدى صانع السيارات الرياضية بدءا من 1 أكتوبر 2015. ويخلف «بلومه» «ماتياس مولر» (62 عاما) الذي عينه مجلس رقابة شركة فولكسفاغن الألمانية لصناعة السيارات رئيسا جديدا لمجلس إدارة مجموعة صانع السيارات الذي يتخذ من «ولفسبورغ» مقرا له. يجدر الذكر أن «مولر» غادر فولكسفاغن منذ خمسة أعوام بالتحديد ليصبح الرئيس التنفيذي لبورشه. ومنذ مطلع العام 2013، بات «بلومه» عضوا في مجلس بورشه التنفيذي كمسؤول عن الإنتاج والشؤون اللوجستية.

على صعيد مشابه، عينت شركة بورشه «ديتليف فون بلاتين» (51 عاما) عضوا في المجلس التنفيذي للشركة كمسؤول عن المبيعات والتسويق، قادما من الولايات المتحدة الأميركية حيث كان مسؤولا عن «سيارات بورشه أميركا الشمالية» Porsche Cars North America لسبعة أعوام ونيف. وسيتسلم الرئيس الجديد لقسم المبيعات منصبه في 1 نوفمبر 2015، حينما ينتقل سلفه «بيرنهارد ماير» (55 عاما) من «تزوفنهاوسن» إلى «ملادا بوليسلاف» في جمهورية تشيكيا، حيث سيتسلم منصب رئيس مجلس إدارة شركة سكودا.

بالإضافة إلى ذلك، عين مجلس الرقابة عضو المجلس التنفيذي المسؤول عن الشؤون المالية «لوتز ميشكه» (49 عاما) نائبا لرئيس المجلس التنفيذي خلفا لـ «توماس إديغ».

وقد أعرب رئيس مجلس الرقابة لدى شركة بورشه الألمانية لصناعة السيارات، الدكتور «ولفغانغ بورشه»، عن سروره باستقدام «عضو المجلس التنفيذي الجديد ورئيس المجلس الجديد من ضمن الشركة. فتلك الخطوة دلالة واضحة على الشغف والحماس المتأصل في القوى العاملة لدى بورشه، وبرهان على العدد الهائل من المديرين المؤهلين الذين تزخر بهم الشركة». بالإضافة إلى ذلك، يسلط تعيين أشخاص من الشركة الضوء على روح العائلة التي تنبض بها ثقافة بورشه.

كما شكر الدكتور «بورشه» رئيس المجلس التنفيذي المغادر «ماتياس مولر» على التوازن الفريد الذي حققه أثناء فترة خدمته في بورشه طوال خمسة أعوام، قائلا: «قدمت بورشه أثناء رئاسة «ماتياس مولر» «سيارات ثورية جديدة»، ذاكرا على وجه التحديد سيارة «918 سبايدر» الرياضية الخارقة وطراز «مكان» الرياضي المدمج متعدد الاستعمالات. وأعرب عن احترامه البالغ لعهد مولر بقوله: «تألقت إنجازات بورشه في هذه الفترة بإحراز المركزين الأول والثاني على حلبة «لومان» الأسطورية على متن سيارتنا 919 هايبريد التي تعتبر بمنزلة صرح تكنولوجي رائد». بالإضافة إلى ذلك، شهد صانع السيارات الرياضية أثناء رئاسة «مولر» طفرة اقتصادية لم يكن ليتوقعها أحد قبل خمسة أعوام. في هذا السياق، علق رئيس مجلس الرقابة بقوله: «استطاعت بورشه في ذلك العهد أيضا تحقيق ارتفاع يناهز الضعف في كل من مبيعاتها وإيراداتها وعدد موظفيها». ولفت إلى أن ذلك الإنجاز غير مسبوق على الإطلاق في صناعة السيارات الألمانية.

بدوره أوضح «أوفي هوك»، رئيس مجلس عمل المجموعة لدى بورشه: منذ العام 2010، كان ماتياس مولر بمنزلة «التوربو»، أي القوة الدافعة للتطورات المذهلة التي عصفت ببورشه. وبما أنه يجسد خصائص بورشه بحذافيرها، نحن لسنا سعداء بمغادرته. لكن خلفه «أوليفر بلومه» ليس أقل شأنا على الإطلاق، إذ يزخر باندفاع قل نظيره وإخلاص متجذر لبورشه. أقدر فيه طبيعته المتواضعة وشخصيته الاجتماعية المنفتحة وقلبه الكبير، هذا إلى جانب روح الفريق التي تنبض فيه وحماسه وقدرته على تشجيع زملائه وموظفيه وحثهم على العمل. وأضاف: أعتقد أن تعيين شخص مخضرم في عمليات الإنتاج في منصب القيادة يحمل في طياته دلالات قوية. لا شك لدي أن «أوليفر بلومه» هو الخيار الصحيح لاستكمال ما بنيناه معا مع «ماتياس مولر» وتطويره قدما. فنحن بحاجة إلى الاستمرارية إذا أردنا مواصلة مشاريعنا المخطط لها وضمان مستقبلنا».

سيتسلم «أوليفر بلومه» مهامه في «تزوفنهاوسن» في وقت مثير لبورشه، إذ تستثمر الشركة ما يزيد عن 1,1 مليار يورو في مرافق إنتاجها الحالية في السنوات الخمس القادمة. فعلى سبيل المثال، سيتم تشييد مصنعين جديدين لمحركات السيارات وأجسامها في مقر أعمال الشركة الرئيسي. كما سيعزز صانع السيارات الرياضية خط تجميعه في «تزوفنهاوسن»، بحيث ينتج طرازات «كايمن» بدءا من صيف 2016، هذا إلى جانب سيارات 911 و«بوكستر» التي تخرج من أبواب المصنع حاليا.

كما أعرب الدكتور «بورشه» عن عميق امتنانه لعضو المجلس المغادر «بيرنهارد ماير» قائلا: «نجح «ماير» طوال 14 عاما في الارتقاء بمهنية قسم المبيعات برمته وقاد نمو الشركة العالمي بانتظام، بادئ الأمر كرئيس تنفيذي لـ«بورشه ألمانيا» ومن ثم كعضو مجلس مسؤول عن المبيعات والتسويق منذ العام 2010. وقد تعززت قيمة علامة بورشه التجارية كثيرا تحت قيادته، وساعد التزامه الكبير بورشه في تحقيق مراكز الصدارة في استبيانات رضا العملاء، ما عزز من جاذبية العلامة التجارية بشكل مستدام».

وبحسب رئيس مجلس الرقابة، يحظى «ديتليف فون بلاتين» بأكبر مقدار من الخبرة لمواصلة إنجازات سلفه بشكل سلس للغاية. فعلى سبيل المثال، نجح «فون بلاتين» أثناء ترؤسه أعمال بورشه في الولايات المتحدة الأميركية، في مضاعفة عدد السيارات الجديدة تقريبا المسلمة إلى العملاء الأميركيين، وذلك من حوالي 26,000 سيارة عندما تسلم منصبه في العام 2008 إلى المستوى الحالي لهذا العام. وقد تمثل أبرز إنجازاته في السوق الأميركي بافتتاح مقر «سيارات بورشه أميركا الشمالية» الرئيسي الجديد هذا الربيع في أتلانتا، الذي يتضمن مركزا لتجربة القيادة مع حلبة خاصة به.

العرض الجديد يقدم العديد من المفاجآت والخصومات

مجموعة الملا: ميتسوبيشي بأعلى مواصفات وبأفضل سعر

في إطار الحملات التسويقية القيمة التي تقدمها مجموعة الملا، الوكلاء الحصريون لسيارات ميتسوبيشي في الكويت، أعلنت المجموعة عن إطلاق عرضها الترويجي الجديد «بالتأكيد.. الملا يضمن أعلى المواصفات بأفضل سعر»، والذي تتيح من خلاله الفرصة التي لا يمكن تفويتها أمام عملائها، لاقتناء سيارتهم المفضلة من مجموعة سيارات ميتسوبيشي 2015، بأسعار استثنائية وبمواصفات عالية تتناسب مع مختلف الاحتياجات وتلبي مختلف الأذواق.

وقالت المجموعة في بيان لها، إنها تعمل دائما على تقديم أفضل العروض الترويجية القيمة التي تتسم بالسخاء والتي تستقطب عدد كبير من العملاء نتيجة احتوائها على العديد من المفاجئات والخصومات وحزم الهدايا والكفالات الطويلة التي تصل إلى مدى الحياة، لتضفي بذلك قيمة أكثر واكبر.

وبينت المجموعة انه من خلال هذا العرض الاستثنائي سيحصل العملاء عند شرائهم إحدى طرز ميتسوبيشي على كفالة مدى الحياة، مما يؤكد على متانة وجودة وموثوقية سيارات ميتسوبيشي. ولتمنح المجموعة عملائها الذين هم في قمة سلم أولويتها متعة قيادة خالية من المتاعب وراحة بال واطمئنان مدى الحياة.

ويتيح العرض الجديد لعملاء ميتسوبيشي في الكويت اقتناء سيارتهم المفضلة من السيارات المتعددة الاستخدامات بأسعار غير مسبوقة، فميتسوبيشي باجيرو متاح بسعر يبدأ من 7399 دينار فقط، أما ميتسوبيشي باجيرو سبورت متوفر بسعر يبدأ من 6499 دينار، وميتسوبيشي اوتلاندر بسعر يبدأ من 5999 دينار، بالإضافة إلى السيارة المدمجة ASX متوفرة بسعر يبدأ من 4699 دينار.

كما يشمل العرض مجموعة سيارات السيدان وبمقدمتها السيارة الشبابية لانسر EX متاحة بسعر يبدأ من 3799 دينار، وميتسوبيشي فورتس بسعر يبدأ من 3999 دينار. إضافة إلى السيارات الأصغر حجما اتراج بسعر 2899 دينار، وميراج بسعر 2799 دينار.

كما أن العرض يضمن إعادة الشراء بأفضل الأسعار، فسيارات ميتسوبيشي تمتاز بمحافظتها على قيمتها عند إعادة البيع، كما تضمن المجموعة من خلال العرض أيضا الالتزام بأفضل خدمة، والالتزام بمعايير جودة عالية.

وتضمن مجموعة الملا لعملائها الحصول على أعلى قيمة تثمين ممكنة لسياراتهم القديمة، لتكون بذلك الفرصة مناسبة ومواتية للجميع لاستبدال سياراتهم القديمة بإحدى سيارات ميتسوبيشي الحديثة، دون أن يخسروا بعملية تثمين سياراتهم القديمة. مع العلم أن عملية التثمين تتم على جميع أنواع وموديلات السيارات المستعملة.

كما يتيح العرض للعملاء الحصول على أفضل الحلول التمويلية، والحصول على الموافقة الأسرع على الإطلاق لإجراءات عملية التمويل، إضافة إلى مجموعة أخرى من المزايا الاستثنائية.

وأضافت المجموعة أنها لا تدخر جهدا لتقديم أفضل الأسعار والخدمات لعملاء سيارات «ميتسوبيشي» في الكويت، لافتة إلى أنه ولتقديم خدمة أفضل فإنها تستقبل عملائها في معرض الري بشكل متواصل من الساعة 8,30 صباحا إلى 8,30 مساء.

خدمة مميزة لرعاية العملاء من خلال برنامج صيانة حقيقي ومجاني

فيراري

7 أعوام صيانة مجانية

12 سنة كفالة

سيكون بمقدور العملاء الذين يطلبون سيارة فيراري 488 GTB، كاليفورنيا T أو FF والسيارة F12berlinetta من شبكة الوكلاء المعتمدين في الشرق الأوسط وأفريقيا الحصول على برنامج صيانة مجدولة لمدة سبعة أعوام.

برنامج الصيانة الحقيقية هو عبارة عن خدمة حصرية ومميزة من فيراري والتي تضمن الحفاظ على سياراتها وفقا لأعلى المعايير لتلبية متطلبات الشركة الصارمة فيما يتعلق بالأداء والسلامة والاعتمادية، ويعتبر البرنامج فريدا من نوعه، حيث انه هذه هي المرة الأولى التي تعرض فيها شركة مصنعة للسيارات مدة صيانة كهذه مما يدل على الاهتمام الذي توليه فيراري للتأكد من استمتاع عملائها بأقصى قدر من راحة البال.

ويغطي برنامج الصيانة الحقيقية كل سيارة، وبالتالي يمتد لأي مالك لاحق للسيارة خلال مدة السبع سنوات بالكامل وكفالة المصنع لمدة 5 سنوات وهذه الكفالة قابلة للتمديد حتى 12 سنة، ويغطي البرنامج أيضا الصيانة المجدولة على فترات الخدمة القياسية حسب جداول الشركة المصنعة مع عدم وجود قيود على إجمالي عدد الكيلومترات المقطوعة وذلك جنبا إلى جنب مع قطع الغيار الأصلية، وزيوت المحرك والفرامل، والميزة بالنسبة لمالك السيارة هي ضمان أن السيارة ستخضع للفحص الدوري السنوي من قبل فريق فيراري المدربين باستخدام معدات التشخيص المعتمدة من المصنع.

ومع تقديم برنامج الصيانة الحقيقية من فيراري لمدة سبعة أعوام، تستمر الشركة في وضع المعايير الجديدة في جميع جوانب هذه الصناعة لخدمة العملاء.