



صفحة من إعداد: «بريلنت لاب»

على اهم التجارب المحلية والعالمية في عالم اعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة. كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمبادرين.
www.brilliant-lab.com

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة. تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمبادرين في الكويت. كما تنظم العديد من المراسم والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة واهم وسائل وسبل الاستثمار بها.
يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة

كيف تحصل على تمويل لمشروعك من رجال الأعمال؟



توجد طرق عديدة يمكنك الاعتماد عليها لتمويل مشروعك الجديد او حتى مشروعك القائم بالفعل والذي ترغب في تطويره. فمثلا يمكنك ان تعتمد على التمويل الشخصي او استثمار ارباح المشروع او يمكنك ادخال مساهمين او البحث عن شريك مناسب وكذلك يمكنك طلب قرض حسن من احدي الجمعيات او البنوك المانحة للقروض الحسنة.
وتوجد طرق اخرى عديدة يمكنك الاعتماد عليها عندما ترغب في تمويل مشروعك ومن ضمن هذه الطرق طريقة الحصول على التمويل من رجال الأعمال والمستثمرين وهذه الطريقة تعد واحدة من افضل الطرق التمويلية وذلك لأن الدعم لن يكون دعما ماليا فقط وإنما دعم مالي ومعنوي. وايضا ستحصل على الكثير من النصائح المهمة وستستفيد من خبرات الآخرين. بل وأكثر من ذلك ستساعدك الشركة التابعة لرجال الأعمال الذي يمولك او سيساعدك رجل الأعمال الممول لمشروعك بنفسه وذلك لأنه سيربح اذا ما ربح مشروعك وسيخسر اذا ما خسر مشروعك، هذا وبناء على اهمية هذه الطريقة التمويلية فإننا سنعمل فيما يلي على توضيح كيفية اعتمادها والحصول على التمويل اللازم عن طريقها:

5 اذا توصلت الى احد العروض المجدية فمن الطبيعي ان يتم تحرير عقود بهذه الاتفاقات ليضمن كل طرف حقه، وبالطبع يجب ان تلتزم بكافة البنود التي وردت بالعقد ولا تخالف احدها حتى لا تتعرض للمشاكل او على الأقل لا تعرض مشروعك للخسارة.

4 بعدما تنتهي من الخطوات السابقة فإن مجموعة من الهيئات او الأشخاص الذين تقدمت لهم سيرفضون طلبك وهذا امر عادي جدا وهذا لا يعني انهم يرون ان فكرتك غير مجدية او انك لم تقدم لهم ما يقنعهم بل من الممكن ان يكون لديهم مشروعات أخرى او ليس لهم قدرة على التمويل في الوقت الحالي او انهم يستثمرون اموالهم في مجالات أخرى غير المجال الذي تعمل به انت، هذا وستجد من يوافق على عرضك ويعرض عليك المال ولكن بالطبع يجب ان تدرس هذا العرض جيدا وتضمن انه عرض تمويل وليس عرض استغلال كما يفعل الكثير من رجال الأعمال.

3 يجب ان تقنعهم وذلك بتقديم دراسات حديثة وواقعية، بالإضافة الى ذلك يجب ان تظهر في مظهر الوائق من نفسه حتى تتمكن من الاجابة على استفساراتهم وأسئلتهم وبالتالي تزيد فرصك في الحصول على التمويل من احدهم.

1 ان لم يكن لديك مشروع قائم بالفعل فيجب ان تبحث عن فكرة رائعة وتدرسها جيدا وذلك لمعرفة مدى ربحيتها وما يتوقع لها في المستقبل، وفي حالة كان لديك مشروع قائم بالفعل ويحقق ارباحا جيدة وترغب في تطويره فيجب ان تعد جدولا يشتمل على ارباح المشروع بالإضافة الى عمل دراسة جدوى توضح ارباح المتوقعة بعد الحصول على التمويل اللازم وذلك لتقديمها الى الممول، فاستندات خير دليل للائتمان.

6 يجب عليك العمل مع الهيئة او الأفراد الممولين لك جنباً الى جنب لتطبيقوا ما تم الاتفاق عليه على ارض الواقع وبالتالي تتراد ارباح المشروع وهذا ما يعود بالنفع على جميع الأطراف.

2 قم بعمل بحث عن رجال الاعمال والمستثمرين وجمعيات رجال الأعمال ويمكنك الاستعانة

لتعزيز مهارات الشباب في عرض أفكارهم الإبداعية.. وبمشاركة 40 مشروعا تكنولوجيا مسابقة «التحدي العربي للجوال 2015» تنطلق بالكويت



جانب من محاضرة د. باريس داليتراس

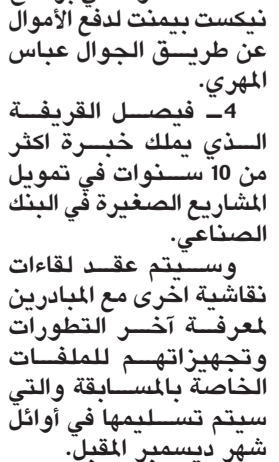
العربية الأخرى القادمة من 13 دولة عربية شقيقة. وخلال الحلقة النقاشية تم الاستعانة بمبادرين كويتيين وأصحاب اختصاص وذوي خبرة في مجال التكنولوجيا، حيث حضر كل من:
1- مؤسس موقع 965 flowers سليمان الطراح .
2- مؤسس شركة ديوانني لاب لإنشاء الألعاب الإلكترونية عن طريق الجوال زيد المجبل.
3- احد مؤسسي برنامج نيكست بيمنت لدفع الأموال عن طريق الجوال عباس المهري.
4- فيصل القريفة الذي يملك خبرة اكثر من 10 سنوات في تمويل المشاريع الصغيرة في البنك الصناعي.
وسيتم عقد لقاءات نقاشية أخرى مع المبادرين لمعرفة آخر التطورات وتجهيزاتهم للملفات الخاصة بالمسابقة والتي سيتم تسليمها في أوائل شهر ديسمبر المقبل.

المشاريع لمعرفة جميع المتطلبات التي سيتم من خلالها اختيار المشاريع المؤهلة للمراحل النهائية لهذا التحدي.
من جانبه، شرح مؤسس مسرعة المشاريع الصغيرة «بريلنت لاب» نذا الديحاني لجميع المشاركين كيفية التنافس والتخطي في هذه المسابقة العربية، كما ذكر ان المنافسة ليست سهلة حيث إن المشاريع الكويتية تتنافس مع عدد من المشاريع

الرئيسي لهذا التحدي شركة ooredoo للاتصالات. وتلقى المبادرون بعد الافتتاح محاضرة للدكتور باريس داليتراس المدير التنفيذي لحاضنة المشاريع التكنولوجية في جامعة IE Business school في اسبانيا، والذي قدم هذه محاضرة بعنوان «العمل في منطقة الخطر»، كما قدمت مسرعة المشاريع الصغيرة «بريلنت لاب» خدمات التسريع والارشاد الخاصة بتلك

في خطوة تهدف إلى حث الشباب العربي على الانخراط في مجال المشاريع الريادية، انطلقت الخميس الماضي فعاليات مسابقة «التحدي العربي للجوال 2015» في الكويت بمشاركة اكثر من 40 مشروعا تكنولوجيا، حيث ان عملية التسجيل في هذه المسابقة كانت قد استغرقت شهر اغسطس الماضي كاملا، وحضر افتتاح البرنامج الشريك المؤسس والراعي

الديحاني: «بريلنت لاب» قدمت خدمات الإرشاد والتوجيه للمبادرين
داليتراس: ريادة الأعمال تتطور بوتيرة سريعة جدا في الكويت



شركة ooredoo للاتصالات هي الشريك المؤسس والراعي الرئيسي للتحدي



سيليقي، للمبادرين المشاركين بالمسابقة والحضور

مشاريع ناشئة

«Jolla» تمنح داعميها بالتمويل الجماعي Jolla Tablet



هكذا هي منصات التمويل الجماعي كما تحدثنا عنها الأسبوع الماضي فأولئك الذين ينتظرون بصبر الحصول على طلباتهم المسبقة للجهاز اللوحي Jolla Tablet من شركة Jolla بعدما قاموا بتمويل هذا المشروع على منصة تمويل المشاريع الناشئة IndieGoGo منذ عام تقريبا سيكون من دواعي سرورنا أن نخبرهم بان شركة Jolla أعلنت هذا الأسبوع أنها بدأت

بشحن الطلبات الأولى للأشخاص الذين دعموا المشروع هذا الأسبوع. للتذكير، فالجهاز اللوحي Jolla Tablet يأتي مع مواصفات تقنية متقدمة تشمل شاشة 7,85 إنشات بدرجة وضوح 2048×1536 بكسل، معالج رباعي النواة بمعمارية 64bit من فئة intel Atom، ذاكرة عشوائية بحجم 2GB، ذاكرة داخلية بحجم 32GB قابلة للتوسيع عن طريق الذاكرة الخارجية MicroSD، كاميرا أمامية بدقة 2 ميغابكسل وخلفية بدقة 5 ميغابكسل، بطارية بسعة 4300mAh. وعلاوة على ذلك، فالجهاز اللوحي Jolla Tablet يدعم مختلف تقنيات الاتصال اللاسلكية التقليدية بما في ذلك WiFi والبلوتوث 4.0 وGPS كما أنه يعمل بنظام SailFish OS.

موقع StartupYar مساعد جيد ومفيد لأصحاب المشاريع الناشئة



بححتاج رواد الأعمال وأصحاب المشاريع الناشئة إلى العديد من الخدمات المساعدة التي تساهم في تسهيل مهامهم، ففوق جميع التفاصيل على عاتقهم يجعلهم بحاجة إلى خدمات كثيرة لكل جزء من مهامهم، فهم بحاجة لخدمات مساعدة في التصميم، وأخرى مساعدة في التسويق، وكذلك الإحصائيات والدعم الفني والكثير غير ذلك.
ويمكن لرواد الأعمال وأصحاب المشاريع الناشئة الاستفادة من موقع StartupYar، والذي يشكل قائمة منسقة وجذابة تحتوي على العديد من الخدمات والأفكار التي تساعد أصحاب الشركات الناشئة على معرفتها والاستفادة منها، والتي تشمل معظم الجوانب التي يحتاج إليها أي رائد أعمال يقوم بإدارة مشروع ناشئ.
ويحتوي الموقع على أقسام مثل التصميم وبداخله خدمات مفيدة في التصميم، وكذلك أقسام لخدمات الشبكات الاجتماعية، التسويق، الاستضافة، الإحصائيات، التمويل، وغير ذلك الكثير، وفي كل قسم يوجد العديد من الخدمات والمشاريع التي يمكن قراءة لمحة عنها والتوجه إلى موقعها وحساباتها على الشبكات الاجتماعية بسهولة.