

«الدولية» للفحص الفني: نصف مليون دينار استثمارات في البنية التحتية



وحماية البيئة». وبعبارتها من أولى البيئة والمحافظة عليها. وقال المدير العام للشركة سامي المطوع: «نحرص دائما في الدولية على أن تأتي احتياجات ومتطلبات العملاء على رأس أولوياتنا. ومن هنا ركزت الشركة في استثمارها على إنشاء مرفق على أحدث طراز يمكنه تقديم تجربة لا مثيل لها في خدمة العملاء، وقد شمل ذلك الحصول على أحدث التقنيات والمعدات المتطورة التي تقدم قراءات دقيقة حول حالة كل سيارة». وأضاف: «إلى جانب ذلك، يتمتع فريق العمل بمهارة عالية ومستوى تدريبي متميز يمكننا من ضمان توافق كل سيارة مع أكثر المعايير والإجراءات صرامة بالكويت فيما يتعلق بالسلامة على الطريق

أعلنت «الدولية» للفحص الفني للسيارات، الشركة الرائدة في خدمات الفحص الفني بالكويت، عن تسجيل قفزة في المبيعات بلغت نسبتها 92% منذ يوليو 2014، حيث قدمت الشركة خلال تلك الفترة خدماتها لنحو 17,950 ألف من أصحاب السيارات، الأمر الذي قاد الشركة إلى تحقيق هذا النمو القياسي. وكشفت الشركة أيضا أنها استثمرت ما يزيد عن نصف مليون دينار على موقعها الجديد في شارع حسان بن علي الرومي بمنطقة الري، حيث خصصت جانبا ضخما من هذا الاستثمار للبنية التحتية والحصول على أحدث التجهيزات. ويتمثل الهدف الأساسي من هذا الاستثمار في دعم جهود الإدارة العامة للمرور في الكويت للحفاظ على عنصر

الشركة سجلت نمواً في المبيعات بـ 92%.. وقدمت خدماتها لنحو 17950 سيارة





KIPS-2015
معرض الكويت الدولي للعقار

تنظيمه «توب إكسبو» خلال الفترة من 5 إلى 10 الجاري بأرض المعارض مشاريع من السعودية وتركيا والبوسنة وبريطانيا بمعرض «الكويت الدولي للعقار»

أعلنت مجموعة توب إكسبو لتنظيم المعارض والمؤتمرات عن اكتمال استعداداتها لإطلاق فعاليات الدورة الثامنة لمعرض الكويت الدولي للعقار والذي تنظمه المجموعة بأرض المعارض بمشرف في القاعة 8 خلال الفترة من 5

معارض

«سيتي سكيب» تطرح عقارات مميزة في تركيا والبوسنة

خلجية وعربية وعالمية. وقد استعرض عدد من المشاركين المشاريع التي سيتم طرحها في المعرض والتي تنوع بين عدة دول من أبرزها السعودية وتركيا والبوسنة وبريطانيا وخدمات عقارية متنوعة.

قال رئيس مجلس إدارة شركة سيتي سكيب الكويت سيد صلاح الطبطبائي إن إنشاء شركة ري فاليو كان لها هدف واحد وهو التوسع الأفقي للتسويق العقاري بمهنية قائمة على خبرات وعلاقات الشركاء في كل دولة والبحث والتطوير المهني العالي، حيث تعد الشركة هي حلقة الوصل بين كل شركات الاستثمار العقاري والعمل النهائي على الصعيد الأوروبي والأميركي والوطن العربي ولها مكاتب تمثيل في أكثر من دولة على حدة وتعمل معاني منظومة عالمية لتخدم المشتري النهائي في كل مكان، حيث تؤمن بأن التسويق مهنة تقوم على أسس علمية متطورة لا يقدر عليها إلا المتخصصون، حيث لا مجال للعشوائية أو الارتجال في هذا المجال الذي يعتبر من أهم المجالات الاقتصادية في العالم. وتقدم سيتي سكيب الكويت لعملائها في معرض الكويت

فاتح أرغوفان: «ريالتي بورت العقارية» دليلك العقاري الأمثل في تركيا

قال مدير عام شركة ريالتي بورت ارغوفان إن الشركة سوف تشارك في المعرض تحت شعار «مستشارك الأول للعقار التركي»، حيث تقوم الشركة بتسويق جميع العقارات ذات العائد المضمون وفي جميع أنحاء تركيا وتوفير فرص استثمارية حقيقية حيث إن مقولة الاستثمار الحقيقي والأمن هي الهدف الحالي للشركة.

كما إن الشركة رسالة مختلفة عن باقي الشركات فهي قد أقدمت على فتح فرعها الأول خارج تركيا في الكويت نظرا لإقبال الكبير على طلب العقار التركي بجميع أنواعه سواء من قبل الشركات التي تريد العمل في العقار التركي أو من خلال الأفراد الذين يبحثون عن الاستثمار المباشر. ويتضح ذلك في شكل تقديم جميع الدعم والخدمات المتكاملة للشركات العقارية الكويتية سواء كان ذلك بواسطة استشارات خدمية وقانونية وإدارية أو حتى في شكل دعم الشركات بمشاريع عقارية مميزة من ناحية نظم السداد المرنة أو العوائد. وأضاف فاتح أرغوفان إن الشركة تشارك بمشاريع تتناسب مع ما يتجه إليه السوق حاليا إلى الاستثمار العقاري ذي العائد المضمون وهو ما تركز عليه شركة «ريالتي بورت» لعملائها حيث تقدم فرص استثمارية حقيقية وقوية بما تعنيه كلمة الاستثمار العقاري ومشاريع في أسطنبول وانطاليا وديدم وأماكن أخرى في تركيا.

وأوضح مدير التسويق في شركة ريالتي بورت العقارية مصطفى محمود أن الشركة تطرح خلال مشاركتها في المعرض أكثر من مشروع ضخم منها «أنوفيا 4» ومشروع «سيمبول» وتتميز تلك المشاريع بأنها في تجمع سكني راق وأنيق بأسعار غير مسبوقه حيث تقع في منطقة إسطنبول بليك دوزو إسطنبول بالقرب من المطار حوالي 20 دقيقة فقط وجوار الطرق السريعة بالإضافة إلى قربها من جميع الخدمات والأسواق التجارية، ومن ضمن المميزات أن 70% من مساحة المشروع منطقة خضراء وحدائق بالإضافة إلى مركز للياقة البدنية، والتنس، وكرة السلة، وكرة الطاولة وخدمة التوصيل المجاني إلى أقرب محطة عامة وملعب للأطفال ومواقف للسيارات المغطاة ومركز فواتير الدفع والأمن 24 ساعة ومجمعات كبيرة داخلية والحمام التركي وساونا ومحلات الغسيل ومطاعم.

«الأمانة العقارية»: تطرح شققاً وأراضي سكنية وتجارية وزراعية في السعودية

تحدث مدير المبيعات والتسويق لشركة الأمانة العقارية محمد حمدان صابر عن بعض المشاريع التي تقدمها الشركة خلال فترة المعرض وهي عبارة عن شقق وأراضي سكنية وتجارية وزراعية في السعودية في مدينة الخفجي والقرى العليسا والرياض والدمام والطائف، حيث تتميز بالمساحات الكبيرة والأسعار الخيالية التي تبدأ من 3 آلاف دينار كويتي وذلك من أجل أن يكون شعارنا الاستثمار العقاري في متناول جميع الفئات. وأشار صابر إلى أن السوق العقاري السعودي بات من أعلى الأسواق التي تحقق



محمد حمدان صابر



فاتح أرغوفان



إيهاب علام

وتولغا: «بروجيه بياز» تطرح مشروعين جديدين في إسطنبول وبورصة

قال مدير عام شركة بروجيه بياز العالمية مراد وتولغا في تصريح صحفي حول المشاركة بالمعرض أن «بروجيه بياز» تجاوز حجم مبيعاتها اليوم 2 مليار دولار من خلال تقديم خدمات استشارية لنحو 30 مشروع عقاري متنوع، إضافة إلى بيع أكثر من مليون متر مربع من المساحات في مختلف مناطق تركيا. وأكد على أن الشركة مستمرة في نشاطها العقاري من خلال مكاتبها التي تقع في إسطنبول، والكويت، والسعودية، وكذلك من خلال فريقها الاحترافي الذي يتكلم معك اللغة نفسها.

وأما المشروع الثاني فهو مشروع «بوتانك 224»، الواقع وسط مدينة بورصة وهو الخطوة الأولى لمشروع التحول العمراني الأكبر في تركيا.