الأنباء
الاربعاء 15 يوليو 2015

### الغانم: ارتفاع الأرباح التشغيلية بـ 12٪ من الأنشطة الأساسية

# «الخليج» يربح 18,7 مليون دينار بنمو 20٪ بالنصف الأول

أعلن بنك الخليج عن تحقيق صافي ربح بلغ 18,7 مليون دينار للنصف الأول من 2015، أي بارتفاع نسبته 20٪، مقابل 15,6 مليون دينار خلال نفس الفترة من عام 2014. كما بلغت الأرباح التشغيلية قبل المخصصات 55,8 مليون دينار مقابل 53,7 مليون دينار لنفس الفترة من العام الماضي. وقد شهد صافي هامش الفوائد والإيرادات من الرسوم نموا قويا ساهم في تحسن الأداء في البنك بشكل عام.

وبموجب تعليمات بازل 3 بلغ معدل كفاية رأس المال 15,3٪ مقابل المعدل الرقابي المطلوب والبالغ 12,5٪.

أما نسبة القروض غير المنتظمة للبنك، فقد واصلت التحسن أيضا لتبلغ 3,1٪ في نهاية النصف الأول من عام 2015، أي بانخفاض عن النسبة البالغة 5,1٪ منذ عام مضى. كذلك، شهدت النسبة الإجمالية لتغطية القروض غير المنتظمة زيادة لتبلغ 307٪ بنهاية النصف الأول من 2015، مقابل التغطية التي بلغت نسبتها 225٪ بنهاية النصف الأول من 2014.

**كفاية رأس المال عن 15,3٪.. أعلى من المطلوب**

**انخفاض نسبة القروض غير المنتظمة إلى 3,1٪**

**307٪ تغطية القروض غير المنتظمة**

عمر قتيبة الغانم

وتعليقا على هذه النتائج، صرح رئيس مجلس إدارة بنك الخليج عمر قتيبة الغانم، قائلا: «يسرني أن أعلن عن استمرار التقدم الذي أحرزه البنك حتى هذا الوقت من العام، مسجلا نموا بنسبة 20٪ في صافي الربح، ونموا بنسبة 12٪ في أرباحنا التشغيلية من الأنشطة الأساسية. وقد قامت وكالة ستاندارد آند بورز مؤخرا برفع تصنيف بنك الخليج الائتماني على المدى الطويل من المرتبة BBB+ إلى المرتبة A-، مع نظرة مستقبلية مستقرة، مما يعتبر تأكيدا آخر على أن البنك يسير في الاتجاه الصحيح بفضل إرشادات وتوجيهات بنك الكويت المركزي، وجهود مجلس الإدارة والموظفين، وبفضل ثقة عملائنا في مصرفنا».

سيزار جونزاليس بوينو

من جانبه، صرح الرئيس التنفيذي لبنك الخليج سيزار جونزاليس بوينو، ، قائلا: «إن النتائج التي حققها البنك خلال النصف الأول من العام تعكس قدرة البنك على تحقيق نتائج جيدة، مع استمرار الاتجاه الإيجابي الذي شهدناه في الفترات ربع السنوية الماضية. وقد قمنا باستثمارات كبيرة تهدف إلى تعزيز البنية التحتية والنظم والعمليات في البنك. كما نعكف على تعيين المواهب على نحو إيجابي فعال، وتشهد عملية تعزيز المنتجات والخدمات تقدما ملحوظا، وسنبدأ قريبا بمشاهدة تلك المنتجات والخدمات في السوق. كما تتصف قوة المبيعات في مصرفنا بالفاعلية في السوق، مما أدى إلى الحصول على رضاء عملائنا. وباختصار، نشعر جميعا بالقوة المحركة لعملية التغيير في مصرفنا».

ويسعى بنك الخليج دوما إلى الإبداع والابتكار بهدف الارتقاء بالمعايير وللعمل كمثال يحتذى للتميز المصرفي في المنطقة. ويتشرف البنك دائما بالحصول على جوائز قيمة، كان آخرها فوز البنك بجائزة «أفضل بنك في الخدمات المصرفية الفردية الكويت» من إيجن بانكر، وجائزة «أفضل بنك للخدمات الفردية في الكويت» وجائزة «أفضل بنك في خدمة العملاء الأفراد في الكويت» من مجلة إنترناشيونال فاينانس، وجائزة «أفضل بنك تجاري» وجائزة «أفضل ابتكار في الخدمات المصرفية الفردية» من إنترناشيونال بانكر، وجائزة «أفضل تجربة للعملاء للفرع الشامل في الكويت» من شركة إيثوس للحلول المتكاملة، وجائزة «أفضل قرض سيارة» وجائزة «أفضل خدمة للعملاء الأفراد» من بانكر ميدل إيست.

### 16 فلسا ربحية السهم لـ 9 أشهر

# الزبن: 13,4 مليون دينار صافي أرباح «ألافكو»

قال نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في شركة ألافكو لتمويل شراء وتأجير الطائرات أحمد عبدالله الزبن إن الشركة حققت أرباحا صافية بلغت 13,4 مليون دينار خلال فترة التسعة أشهر من السنة المالية الحالية والتي بدأت في الأول من أكتوبر الماضي، كما بلغت ربحية السهم 16,3 فلسا، وبلغ إجمالي الإيرادات 47,7 مليون دينار، وبلغت أصول الشركة 707,6 ملايين دينار، كما بلغت حقوق المساهمين 216,2 مليون دينار.

أحمد الزبن

وأشار الزبن في تصريح صحافي عقب اجتماع مجلس الإدارة الى أن الأرباح جاءت متميزة ومنسجمة مع الخطط الموضوعة، وان الشركة قامت بشراء محفظة طائرات مع عقود التأجير المرتبطة بها من شركة Fly Leasing Limited مكونة من ثلاث طائرات، طائرتين من نوع بوينغ B737-800 مؤجرتين على الخطوط الجوية الماليزية لمدة 11 سنة، وطائرة من نوع بوينغ B737-800 مؤجرة على طيران نوك لمدة 10 سنوات، كما قامت ألافكو مؤخرا بتسليم طائرة من نوع أيرباص A320-200 لشركة أجيان ضمن نظام الشراء وإعادة التأجير.

واعتبر الزبن ان هناك عناصر ستساهم بإيجابية في الانتقال بأداء الشركة خلال المرحلة المقبلة نحو آفاق أوسع، خاصة وأن ألافكو قد نجحت في السنوات الماضية في تعزيز تواجدها على الساحة الخليجية، ونجحت أيضا في فتح مجالات للتعاون مع شركات مهمة في أسواق أوروبا وإفريقيا بالإضافة إلى شركات أخرى في منطقة الشرق الأوسط وشرق آسيا والصين وشبه القارة الهندية وأميركا اللاتينية.

### نمو الإيرادات الإجمالية 37٪ لتصل إلى 11 مليون دينار

# «وربة»: 633٪ نمو الأرباح بالنصف الأول

أعلن بنك وربة عن تحقيق نتائج مالية جيدة خلال النصف الأول من العام 2015 انعكست من خلال ارتفاع صافي الأرباح بنسبة 633٪ لتصل إلى 315 ألف دينار مقارنة بـ 43 ألف دينار في الفترة نفسها من العام السابق.

وجاءت هذه الأرباح نتيجة نمو الإيرادات الإجمالية، التي تحققت بفضل الأداء القوي لجميع وحدات الأعمال، حيث بلغت 11,170 مليون دينار بارتفاع نسبته 37٪ مقارنة بالنصف الأول من العام 2014، فيما ارتفعت الإيرادات التشغيلية بنسبة نمو 23٪ وبلغت 7,582 ملايين دينار مع نهاية النصف الأول من العام 2015 مقابل 6,145 ملايين دينار في الفترة ذاتها من العام 2014 وارتفعت إجمالي أصول البنك بفضل إستراتيجيته التوسعية في السوق المحلي والإقليمي والاستثمار في أصول عالية الجودة وقليلة المخاطر، حيث بلغت قيمتها 645 مليون دينار.

وشهدت المحفظة التمويلية نموا ملحوظا وسجلت 457 مليون دينار بنسبة زيادة قدرها 50٪ عن النصف الأول من عام 2014 وكنتيجة لجودة المحفظة التمويلية فقد بلغت نسبة التمويل المتعثر في البنك نسبة 0,24٪ وهي تعتبر من أقل النسب في القطاع المصرفي المحلي فيما بلغت نسبة تغطية المخصصات للتمويل المتعثر في البنك 564٪ كما في نهاية النصف الأول للعام الحالي.

عماد عبدالله الثاقب

**الثاقب: ارتفاع جميع مؤشرات الربحية بفضل خطط طموحة للتوسع محلياً وإقليمياً**

وبالمناسبة، صرح رئيس مجلس إدارة بنك وربة عماد الثاقب: «تمكنا خلال الأشهر الـ 6 الأولى من عام 2015 بفضل الله عز وجل ونتيجة إستراتيجية ناجحة من تحقيق نتائج جيدة وارتفاع في جميع مؤشرات الربحية، جعلت من وربة البنك الأسرع نموا في الكويت بحسب تصنيف مجلة «بانكر ميدل إيست»، وهذا يعود إلى نمو الإيرادات التشغيلية على الرغم من الضغوط التنافسية في السوق، إذ استطعنا توسيع نطاق هوامش الربحية بفضل العديد من المنتجات والخدمات المصرفية المبتكرة التي قدمناها للعملاء بينها حساب التوفير الاستثماري وحساب تحويل الراتب إضافة إلى منتجات التمويل المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية للأفراد والشركات بينها القرض الحسن ومرابحة إكسبرس ومنتج المساومة للسلع المحلية والدولية، وزادت ودائع العملاء والبنوك بنسبة نمو 36٪ لتصل الى 547 مليون دينار عن حجم الودائع في الفترة نفسها من العام 2014 والتي بلغت 402 مليون دينار، الأمر الذي يعكس ثقة العملاء بالبنك.

وأردف الثاقب قائلا: «التزم وربة خلال الفترة الماضية بمتطلبات المحافظة على سلامة وجودة استثماراته ومحفظته الائتمانية، وارتفع صافي إيرادات التمويل الى 5,5 ملايين دينار مقابل 4 ملايين دينار للفترة المماثلة من العام السابق بنسبة ارتفاع بلغت 38٪، حيث نفذ البنك خلال الربع الثاني من العام الحالي عددا من صفقات التمويل لمؤسسات محلية وإقليمية بينها اختياره مديرا رئيسيا لإصدار صكوك لشركة الطيران الإندونيسية الرائدة «جارودا إندونيسيا» البالغة قيمتها 500 مليون دولار، والمساهمة في صفقة استئجار طائرات لصالح الخطوط الجوية الكويتية إضافة إلى استحواذه على محفظة تمويل من شركة الملا العالمية للتمويل عبر صفقة بلغت قيمتها الإجمالية 20 مليون دينار، وذلك في إطار إستراتيجيته وخططه للتوسع في السوق المحلي والإقليمي.

وأضاف الثاقب: «يحرص وربة على متانة مركزه المالي وجودة أصوله وهو يعمل على اقتناص الفرص الاستثمارية الملائمة والقليلة المخاطر للاستثمار فيها وتحقيق عوائد قوية من شأنها دعم النمو المستقبلي للبنك وتعزيز قدرته التنافسية ورفع حصته في سوق الصيرفة الإسلامية التي تشهد رواجا متزايدا ومنافسة شديدة محليا وإقليميا»..

# الجسار: ارتفاع المحفظة التمويلية 50٪.. وتنوع مصادر الدخل وراء نمو ربحيتنا

قال نائب رئيس مجلس الإدارة الرئيس التنفيذي لبنك وربة جسار دخيل الجسار: «واصل بنك وربة نموه من خلال سياسته الاستثمارية والمصرفية الناجحة مما انعكس إيجابا على مؤشرات الأداء التي كان أبرزها ارتفاع المحفظة التمويلية بنسبة 50٪، حيث بلغت 457 مليون دينار مقارنة مع 304 ملايين دينار في الفترة نفسها من العام السابق، مع انخفاض في نسبة التمويلات المتعثرة التي بلغت نسبتها 0,24٪، ويسعى بنك وربة إلى رفع حصته السوقية في المحفظة التمويلية من خلال عمله على تطوير وابتكار منتجات تمويل متوافقة مع الشريعة الإسلامية تلبي احتياجات العملاء وتخفف عنهم الأعباء المالية، إضافة إلى تمييزهم بالبطاقات الائتمانية ذات المواصفات العالية والتي تمنح حاملها مزايا وخدمات متقدمة».

جسار الجسار

وأضاف الجسار: «نجح بنك وربة في تنويع وتنمية مصادر إيراداته التشغيلية من خلال تركيزه على مختلف قطاعات البنك من الاستثمار والخزينة وتمويل الشركات والتخطيط والمخاطر ومجموعة العمليات والمجموعة المصرفية وتكنولوجيا المعلومات، مع الاهتمام المتزايد بالعملاء وتلبية احتياجاتهم من خلال شبكة الفروع المنتشرة في جميع المحافظات وشبكة متطورة من أجهزة الصرف، وتطوير الخدمات المصرفية الإلكترونية عبر الإنترنت والأجهزة الذكية، وإيلاء اهتمام كبير لدور مركز الاتصال وتطوير ادائه بهدف تأمين أفضل وأرقى خدمة للعملاء، وكذلك الاستثمار في الرأسمال البشري من خلال جذب وتوظيف الكفاءات الوطنية المتميزة وتأهيل وتدريب الكوادر الكويتية الواعدة ورفع قدراتهم عن طريق برامج تدريب متطورة وفق أعلى المعايير العالمية».

ونوه الجسار بإستراتيجية بنك وربة وخطته الطموحة للسنوات الثلاث المقبلة والتي تعتمد على التوسع والنمو من خلال تطبيق أفضل الممارسات المعتمدة في القطاع المصرفي والابتكار في المنتجات والخدمات للأفراد والمؤسسات ليكون قريبا من عملائه عبر طرح منتجات جديدة وفريدة من نوعها في التمويل الإسلامي، وتوظيف الموارد في صفقات مجدية وذات عوائد قوية على المدين القصير والطويل لاسيما في قطاع تمويل الشركات والمؤسسات إذ يمتلك وربة خبرة عالية في هذا المجال، وكذلك التوسع في الذراع الاستثمارية للبنك محليا ومن خلال التواجد في الأسواق الخارجية والبحث عن الفرص الواعدة مع الحفاظ على جودة الأصول في نطاق ممارسات الحوكمة السليمة وإدارة المخاطر وبما يضمن للبنك الملاءة المالية وكفاية رأس المال حسب تعليمات بازل 3 والبنك المركزي الكويتي.