



صفحة من إعداد: «بريلنت لاب»

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة. تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمبادرين في الكويت. كما تنظم العديد من الورش والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة وهم وسائل وسبل الاستثمار بها.

يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة

على اهم التجارب المحلية والعالمية في عالم أعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة. كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمبادرين.

www.brilliant-lab.com

«بريلنت لاب» تضم «U-START»..

بوابة استثمار أجنبية للمشاريع الكويتية التكنولوجية

U-START ADVISORY

Cutting-edge solutions in the Venture Capital landscape

In such a competitive industry the biggest opportunity lies in an optimum access to top-tier global deal flow and in a savvy deal arrangement.

Through U-Start services clients are offered an easy and professional access to the best deals worldwide in digital and tech sector.

TECH & DIGITAL
100% focus on Internet, Tech & Digital companies.

GLOBAL
Innovation is everywhere, and opportunities too. We are looking for the best tech ecosystems worldwide where we are present with local teams.

FAST GROWING CAPITAL
Seed, Early stage companies & Fast Growing Companies. We approach only scalable business, that show potential for significant long-term success.

PARTNERS

Local Scouting, Global Partnerships.

U-Start is constantly creating a community of partners around the world to find out disruptive and innovative companies in digital and tech sector. U-Start strengthens partnership with the best incubators, accelerators and internet VC funds worldwide.

On the global level, we work with selected partners in long-term relationships. U-Start has two level of collaborations:

PARTNER NETWORK OF ANGEL INVESTORS AND VCS
U-Start opportunities come from vetted sources. We collaborate with local angel VCs/angels or with international VCs/angels with a specific geography/sector expertise.

RELATIONSHIPS WITH STRATEGIC INCUBATORS & ACCELERATORS
We scout the best opportunities claiming the offer from strategic accelerators, incubators, universities and Research Centers with which we have strong partnerships.

SILICON CAPE **FETOLA** **what a VENTURE** **Brilliant Lab** **THE BUSINESS PLACE**

استطاعت شركة بريلنت لاب الانتهاء مؤخرا من إضافة إحدى الشركات الاستراتيجية لها والتي تشكل ذراعا استثمارية عالمية مع المجموعة الاستثمارية وهي شركة «يو ستارت» «U-START».

وستنسلط الضوء قليلا على «يو ستارت» في السطور التالية. ما مجموعة يو ستارت؟

«يو ستارت» هي عبارة عن شركة متخصصة في الاستثمار من خلال مجموعة مغلقة من المستثمرين من أوروبا وأمريكا وجنوب أفريقيا، حيث يتمركز المقر الرئيسي لها في منطقة لوجانو السويسرية، وقد تأسست في عام 2012 وتضم المجموعة الآن أكثر من 60 مستثمرا تمثل أشخاصا ذوي ثروات ومدخرات عالية، مكاتب استثمارية عالمية، شركات استثمار عالمية على ان تكون جميع توجهاتها الاستثمارية تصب في صالح قطاع

من جانب آخر تتطلع شركة بريلنت لاب الى خلق مجموعة من الأفراد الكويتيين المهتمين بالاستثمار في القطاع التكنولوجي العالمي للاستفادة من الخدمات الاستثمارية المقدمة من مجموعة يو ستارت للاستثمار التكنولوجي كمثال برامج الاستثمار الخاصة بالمشروعات الصغيرة التكنولوجية.

جذب أصحاب الدخل والمدخرات العالية، أو الشركات والمجاميع الاستثمارية الكويتية المهتمين بالاستثمار في القطاع التكنولوجي المحلي والعالمي، يتم عرض 3 مشاريع بحد أقصى بصورة شهرية مع توفير كل البيانات الإدارية والفنية الخاصة بتلك المشاريع طالبة الاستثمار ليتسنى لهؤلاء المهتمين بالنظر الى هذه الفرص الاستثمارية ومعرفة مدى اهتمام المستثمرين للقيام بأي عمليات استثمارية.

إدارة الاستثمار في مسرعة المشاريع الناشئة «بريلنت لاب» وذلك لعمل الإجراءات اللازمة والأوراق المطلوبة عن الشركة ليتم تدويرها على الأفراد والجهات الاستثمارية مع وضع «يو ستارت» تاريخ محدد للاجتماع بين المبادرين والمستثمرين المهتمين بالاستثمار بعد الاطلاع على أوراق الشركة وطلب الاستثمار.

الجانب الثاني: المستثمرون المحليون
يعتمد هذا الجانب على

هو الجهات الاستثمارية. الجانب الأول: المبادرون أصحاب المشاريع التكنولوجية يستطيع الآن المبادرون أصحاب المشاريع التكنولوجية الكويتية الباحثون عن جولات استثمارية مختلفة سواء كانت جولة استثمارية (مبدئية أو قانونية أو متقدمة) من التقدم الى

Brilliant Lab Startup Accelerator Services

التكنولوجيا. كيف يتم العمل في «يو ستارت»؟ تعمل يو ستارت في الكويت من جانبين الأول هو أصحاب المشاريع التكنولوجية والثاني

نموذج عمل «يو ستارت»

قصة نجاح «فرصة دوت كوم»



في خريف عام 2008 أطلقت مؤسسة قادة الغد مدونة باللغة الإنجليزية تختص بنشر الفرص والنشاطات الشبابية، وذلك بعد مبادرة شخصية من الشاب سامي حوراني والناشطة جويث فن رالتن والتي عملت على تحرير هذه المدونة ومتابعتها في ذلك الوقت نجحت المدونة في استقطاب المئات من الشباب ممن استفاد من هذه المدونة.

وفي بدايات 2010 تم توسيع هذه المدونة لتضم عدد اكبر من الفرص، وتم تغيير تصميمها وضمتها الى موقع مؤسسة قادة الغد، بالإضافة إلى شبكتها مع صفحة قادة الغد على موقع فيسبوك وتويتر.

من الجدير بالذكر انه وفي ذات العام زار الصفحة أكثر من 200 ألف زائر.

وبعد نجاح هذه المدونة في تزويد الشباب بمعدل فرصتين يوميا ولتزايد عدد الزوار، جاءت فكرة إنشاء موقع فرصة من الرائد الاجتماعي د.سامي حوراني ليكون موقعا متخصصا يوفر للشباب الفرص لتطوير وبناء قدراتهم وصقل مهاراتهم، فمن خلال بناء الشراكات مع العديد من المنظمات والسفارات والمؤسسات والجامعات يتم نشر أحدث المنح الدراسية المتعلقة بالعلوم

اجتماعية والمحاضرات والمؤتمرات وبرامج التدريب والعمل التطوعي والتبادلات الثقافية والمسابقات المحلية والعالمية، حيث يقوم على إدارة هذا الموقع مجموعة من الشباب من مختلف أنحاء الوطن العربي وهو أحد مشاريع مؤسسة قادة الغد التي تقوم بإدارتها وتمويلها.

ورسالة موقع فرصة تكمن في توفير بيئة مفتوحة للجميع لتتيح للشباب الحصول على الفرص مباشرة ومشاركتها من خلال مكان واحد بطريقة ميسرة وأيضاً الإيمان بان العلم بالفرص المتاحة هو حق للجميع ويجب الا يكون المنافع في عدم الحصول عليها.

أما عن أهداف الموقع فهو لتوفير أحدث الفرص المتنوعة باللغتين العربية والإنجليزية بحيث تتيح هذه الفرص للشباب بناء قدراتهم وصقل مهاراتهم في العديد من المجالات وأيضاً لنشر ثقافة المشاركة ومساعدة الآخرين بين الشباب، وذلك من خلال إتاحة الفرص بشكل مفتوح للجميع، هذا الى جانب عقد ورشات تدريبية متخصصة بالفرص المنشورة، وذلك في مواضيع كتابة السيرة الذاتية ورسالة التغطية والتضير للمقابلات وتحبئة الطلاب.

فرصة

for9a.com

الموقع العربي الأول لفرص التعليم وبناء القدرات

اقتصاد التطبيقات في الشرق الأوسط



عرب نت: يقوم 52% من مستخدمي الموبايل في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا بتنزيل 5 تطبيقات على الأقل كل شهر، حسب استطلاع أجرته مؤخرا عرب نت ومؤسسة On Device Research (مزود عالمي للأبحاث عبر الموبايل). وللمقارنة، وجد الاستطلاع أن 2% فقط من المستخدمين لا يقومون بتنزيل التطبيقات إطلاقا.

وقد استهدف الاستطلاع كل من السعودية ولبنان ومصر والأردن والإمارات.

وقد بينت النتائج الاتجاهات الجديدة في التطبيقات فيما يتعلق بتنزيلات التطبيقات، حسب شعبية التطبيق وجودته وتوفره. كما حلت الاستطلاع مشكلات الثقة المرتبطة بالدفع عبر الموبايل وإنفاق المال على التطبيقات.

وسيقوم نادر قببسي مسؤول الشرق الأوسط في مؤسسة On Device Research بعرض نتائج الاستطلاع خلال قمة عرب نت الرقمية في دبي. كما سيتم نشر تحليل كامل لنتائج الاستطلاع في عدد الخريف من مجلة عرب نت الفصلية The Quarterly.

وفيما يلي 3 اتجاهات تبينها نتائج الاستطلاع:

1- ما هي التطبيقات الأكثر تنزيلا (من ناحية النوع)؟

تشكل الألعاب النوع المفضل من التطبيقات، إذ تشكل 60% من إجمالي عمليات التنزيل، وبعدها تطبيقات التواصل الاجتماعي (37%) وتطبيقات الموسيقى (28%) وتطبيقات الرياضة (27%).

2- هل المستخدمون مستعدون لإنفاق المال على التطبيقات؟

علاوة على ذلك، قال 40% من المستخدمين المشاركين في الاستطلاع

أنهم يدفعون ثمن التطبيقات لتنزيلها، في حين قال 37% إنهم يدفعون ثمن التطبيقات ويشترطون العناصر داخل التطبيقات. وقال 58% من المستخدمين في الفئة العمرية 40 - 49 سنة أنهم مستعدون لدفع ثمن التطبيقات، مقارنة بالمستخدمين في الفئة العمرية من 19 - 24 سنة.

3- أين يبحث المستخدمون عن التطبيقات الجديدة؟

التصفح العشوائي في متاجر التطبيقات هو الطريقة الأكثر رواجاً لإيجاد التطبيقات الجديدة، حسب 37% من المشاركين في الاستطلاع. وقال 30% إنهم يبحثون في قسم التطبيقات المميزة أو الأكثر بيعاً في متاجر التطبيقات. وتشكل التوصيات من الأصدقاء 32% من إجمالي البحث عن التطبيقات الجديدة.

تتمتع الشركات الناشئة في الشرق الأوسط بفرص كبيرة للنمو والتوسع، خاصة في قطاع التكنولوجيا. ومع زيادة الوعي بالفرص المتاحة، يتزايد عدد المستثمرين المهتمين بالاستثمار في الشركات الناشئة. هذا بدوره يساهم في خلق بيئة استثمارية داعمة للشباب المبتدئين في عالم الأعمال.