

مفاجآت قطع الغيار

اشتر من قطع غيار تويوتا الأصلية واربح جوائز قيمة

الجائزة الكبرى

3 سحوبات، 10 جوائز قيمة لكل سحب على مدى ثلاثة أشهر، والسحب الأخير على الجائزة الكبرى تويوتا كورولا TRD 2015

نظمت شركة مؤسسة محمد ناصر السايير وأولاده، إحدى شركات مجموعة السايير القابضة، سحبها الإلكتروني الثالث لحملة قطع غيار تويوتا الأصلية في مبنى وزارة التجارة والصناعة وذلك بتاريخ 7 يونيو 2015. عملاء تويوتا كانوا قد حصلوا على فرصة لدخول أحد السحوبات الثلاثة، بالإضافة إلى السحب على الجائزة الكبرى وهي سيارة تويوتا كورولا TRD 2015 الجديدة كلياً مقابل كل 5 مشتركين من قطع غيار تويوتا الأصلية من مراكز قطع غيار تويوتا أو مراكز الخدمة حتى تاريخ 31 مايو 2015 موعد انتهاء عرض قطع الغيار الشتوي. الجائزة الكبرى وهي سيارة تويوتا كورولا TRD 2015 كانت من نصيب ليونال بارسان جيدارا، وفيما يلي قائمة بأسماء الفائزين العشرة بجوائز السحب الثالث:

- قتيبة علي حسين - غالاكسي ايدج 32 GB
- عوني - غالاكسي ايدج 32 GB
- محمد عاصف حسين - غالاكسي ايدج 32 GB
- حمود مناحي جاسم العنزي - ايفون 6 GB 16 -
- مساعد أحمد جاسم الحشاش - ايفون GB 16 - 6
- سلمان سليمان صالح - ايفون 6 - 16 GB

«محمد ناصر السايير وأولاده» تعلن قائمة الفائزين بالسحب الثالث

«جلف كرافت» تدشن «ماجستي 155» أكبر يخت سوپر في تاريخ الشركة



«ماجستي 155»، دشنته «جلف كرافت» خلال فعالية خاصة جرت في حوض بناء المراكب التابع لها

تحت رعاية عضو المجلس الأعلى حاكم أم القيوين الشيخ سعود بن راشد المعلا، تم تدشين اليخت «ماجستي 155» أحدث اليخوت الفاخرة لدى شركة الخليج لصناعة القوارب (جلف كرافت)، والذي يعتبر أكبر اليخوت الفاخرة التي بنيت في دولة الإمارات العربية المتحدة.

ويأتي تدشين هذا اليخت، الذي تمت صناعته في حوض البناء الخاص بيخوت «ماجستي» والمتابع لـ «جلف كرافت» في أم القيوين، ليبرهن على القدرات التي تتمتع بها هذه الشركة الإماراتية العريقة في سبيل توسعة محفظتها من اليخوت للسوبر، كما يأتي دلالة على نجاح النهج التجاري للشركة القائم لعقود طويلة على الثقة وتقديم المشورة الصادقة للعملاء.

وتبرز الخطوة المتمثلة بإضافة اليخت الأكبر إلى علامة يخوت «ماجستي»، من جهة أخرى، استمرار الشركة في تكريس جهودها خدمة لسوق اليخوت الفاخرة.

وفي هذا السياق، أكد رئيس مجلس إدارة «جلف كرافت» محمد الشعالي: «أن سجل الشركة الحافل بالنجاح «بات مشهوداً على الصعيد العالمي»، قائلاً إن وضع التصورات الخاصة بالتصميم المبتكر لليخت «ماجستي 155»، وتحويل هذه التصورات إلى واقع ملموس، «كانا من الأمور التي مكنت الشركة من تعزيز قدراتها، وقادت عملاًنا حول العالم إلى رفع سقف توقعاتهم».

وأضاف الشعالي: «مكنتنا دولتنا، في ظل القيادة الإماراتية المتحصرة، التي تتمتع بعقلية منفتحة تجاه المنافسة العالمية، من تحقيق مزيد من التوسع الناجح في قطاع الملاحة الترفيهية المتمسم بالتنافس الشديد، علاوة على الإسهام في ترسيخ مكانة الإمارات كلاعب دولي مؤثر في هذا القطاع».

وخلص الشعالي إلى الإعراب عن امتنانه لكل الذين أسهموا في نجاح «جلف كرافت»، والذين ساندوها طوال رحلتها المتواصلة، كما أعرب عن تقديره لعملاء الشركة التي قال إنها «لم تكن لتبلغ هذه المرتبة العالمية الرفيعة لولاهم».

من جانبه، اعتبر الرئيس التنفيذي للشركة إروين باميس، تدشين اليخت السوبر «ماجستي 155» محطة مهمة من محطات الإنجاز التاريخي المتميز، وعزى باميس إطلاق هذا اليخت إلى إظهار التزام الشركة بتجاوز توقعات العملاء من محبي الملاحة باليخوت، قائلاً إن لديهم احتياجات ورغبات دائمة التبدل والنمو، وأضاف: «ندرك الحب الحقيقي الذي يكنه عملاؤنا للترف في حياتهم العيشية، ونعلم أنهم يرغبون في عيش نمط الحياة الفاخرة نفسها حتى على المياه، وهو ما دفعنا إلى بناء «ماجستي 155» الذي ينجح تجربة ملاحية تتسم بالفخامة وترتقي إلى



اليخت السوبر «ماجستي 155»

«الخليج»: سلطان العجمي يفوز بـ 400 دينار من حساب red



منال بركات تهنيء سلطان العجمي

رحب بنك الخليج بزيارة سلطان نايف العجمي، الفائز في السحب الثاني لحساب red، إلى مقر البنك الرئيسي، حيث قامت مدير الخدمات المصرفية الشخصية منال بركات بتهنئته على الفوز بالجائزة البالغة قيمتها 400 دينار.

وتعليقاً على فوزه بالجائزة النقدية، قال سلطان: «لم أتوقع الفوز، ويرى صديقي أنني محظوظ، ويرغب في فتح حساب red».

هذا، وقد أعلن بنك الخليج عن أسماء 6 فائزين في السحب الشهري الثاني لحسابي red والراتب على الهواء مباشرة على محطة مارينا FM يوم الأربعاء 27 مايو 2015.

«أمار سيتي» تطرح مشاريع وعقارات عربية بالمعرض الرمضاني

أعلنت شركة أمار سيتي العقارية عن مشاركتها في المعرض الرمضاني للعقارات الكويتية والدولية (العروض الرمضانية الحصرية)، من تنظيم شركة اسكوب سيتي لتنظيم المعارض والمؤتمرات ومجموعة المسار خلال الفترة من 28 يونيو

إلى 1 يوليو المقبل في الريجنسي. وستطرح الشركة مشروع برج «كراون بالاس» في الريجنسي.

مشروع برج «كراون بالاس» في الريجنسي، عرض خاص فريد من نوعه يتضمن مجموعة من المميزات التي تناسب مختلف شرائح المستثمرين. وفي هذا الخصوص، قال مدير المبيعات في الشركة محمد عبده أن «أمار سيتي» وفرت مجموعة من المميزات لعملائها على الشقق الواقعة ضمن مشروع «كراون بالاس»، حيث امتازت هذه الشقق بأفخر أنواع الفرش، بالإضافة إلى إعفاء من تكاليف الصيانة والكهرباء والماء والغاز.

وأضاف: «عملاء المشروع سيكفونون قادرين على الاستفادة من خدمات إضافية أخرى توفرها الشركة من بينها الأقساط الميسرة على مدى 30 شهراً بعد دفع 20% كدفعة أولى، إلى جانب توفير عقود إيجار سنوية بعائد 8% مع إمكانية استخدام العقار لمدة 3 أسابيع في السنة مجاناً، وذلك كله بالنسبة للعقار الحالي في مدينة اسطنبول، إلى جانب عائد وقدره 25% على مشروعاتها السابقة الواقع في مدينة «طرابزون» السياحية التركية.

ومضى عبده يقول إن الشركة لديها سلة متنوعة من المشاريع والعقارات العربية والدولية تتوزع بين ألمانيا وتركيا والإمارات العربية المتحدة، إلى جانب من مشاريعها السابقة التي ما زالت قيد التسويق.

وأضاف «أمار سيتي» حريصة دائماً على اقتناص الفرص الاستثمارية المميزة التي تعود بالفائدة على عملائها، وذلك من خلال اختيار أفضل العقارات وأكثرها تميزاً من حيث السعر والموقع والعائد، حيث ركزت الشركة على اختيار أكثر الأسواق العقارية استقراراً مثل السوق التركي والأسواق الأوروبية وسوق الإمارات العربية المتحدة.

وأشار إلى أن «أمار سيتي» تقوم بتسوي مجموعة من الشقق السكنية في مدينة «نينكوشن» و«مانهايم» و«كارلسلوتن» و«بيرمنسن» بألمانيا، إلى جانب مشاريع عقارية مميزة في مدن تركية مختلفة من بينها «بهشاشهير» و«طرابزون» و«إيسنيورت»... وغيرها من المدن التركية الجذابة.

أول ناقلة خليجية تسير رحلات مباشرة «فلاي دبي» تصل إلى هرجيسا



من اليسار: سويدار بن سريداران وغيث الغيث وعبد الرحمن إسماعيل

وفي ذات السياق، قال سريداران: «ملتزمون في فلاي دبي ببذل كل الجهود الممكنة والعمل بجدية في دعم أهداف السفر والسياحة كما التجارة بين الوجهات والأسواق التي تسافر إليها ونحن على ثقة بأن تجربة السفر المريحة التي نوفرها لركابنا وخدمات الشحن الجوي الميسرة ستعزز العلاقات والفرص التجارية بين هرجيسا ودبي والوجهات الأخرى». يضم أسطول فلاي دبي حالياً 48 طائرة من طراز بوينغ 737 - 800 الجيل الجديد بمعدل تشغيلي يبلغ 3 سنوات.

تفاصيل رحلة هرجيسا: فلاي دبي 4 رحلات أسبوعياً بين دبي وهرجيسا، وذلك بدءاً من 09 يونيو 2015. تغادر الرحلة FZ661 المحطة رقم 2 في مطار دبي الدولي عند الساعة 04:05 فجرًا وتصل إلى مطار هرجيسا إيغال الدولي عند الساعة 06:35 بالتوقيت المحلي. وتغادر رحلة العودة FZ662 مطار هرجيسا إيغال الدولي عند الساعة 07:35 صباحاً بالتوقيت المحلي، وتصل إلى دبي عند الساعة 12:15 ظهرًا بالتوقيت المحلي.

أسعار الرحلات

وتبدأ أسعار رحلات الذهاب والإياب بين دبي وهرجيسا من 2,250 درهماً على الدرجة السياحية وتشمل 30 كيلوغراماً للامتعة، فيما تبدأ أسعار درجة رجال الأعمال من 5,600 درهم وتشمل الضرائب و40 كيلوغراماً للامتعة. وتبدأ أسعار رحلات الذهاب والإياب بين هرجيسا ودبي من 610 دولاراً على الدرجة السياحية وتشمل 40 كيلوغراماً للامتعة، فيما تبدأ أسعار درجة رجال الأعمال من 1,100 دولار وتشمل الضرائب و40 كيلوغراماً للامتعة.

أعلنت «فلاي دبي» عن وصول رحلتها الافتتاحية إلى مطار هرجيسا إيغال الدولي لتوفر بذلك أربع رحلات أسبوعية مباشرة بين دبي وهرجيسا.

وتقدم الرئيس التنفيذي لفلاي دبي غيث الغيث، ونائب أول الرئيس التنفيذي للعمليات التجارية في دول مجلس التعاون وشبه القارة الهندية وأفريقيا في فلاي دبي سويدار سريداران، وفد الناقلّة الزائر، وكان في استقبال الوفد، كل من نائب رئيس الصومال عبدالرحمن عبدالله إسماعيل ووزير الطيران المدني والنقل الجوي في الصومال محمود هاشي عبدي.

وفي معرض تعليقه على بدء الرحلات إلى هرجيسا، تحدث الغيث حيث قال: «لطالما سعينا إلى توفير ربط جوي إلى الأسواق الناشئة والتي عانت سابقاً من ضعف أو غياب خدمات الربط الجوي. وسوف الربط الجوي بين دبي وهرجيسا فرصة لحركة النقل الجوي بين الصومال والعالم إذ سيتسنى للأهل والأصدقاء أن يزوروا بلادهم. كما ستساهم اتفاقيات النقل الجوي بين فلاي دبي والناقلات الأخرى من تقديم ربط جوي بين هرجيسا وأكثر من 250 وجهة عالمية من خلال مطار دبي الدولي».

ستسير فلاي دبي أربع رحلات أسبوعية مباشرة بين دبي وهرجيسا ليلعب عدد رحلات الناقلّة بين دبي والوجهات الأفريقية 64 رحلة أسبوعياً. كما ستوفر فلاي دبي خدمات الشحن الجوي إلى جميع الوجهات الأفريقية في شبكتها، موفرة بذلك خدمات شحن جوي لأكثر من 90 وجهة في أفريقيا والشرق الأوسط وشبه القارة وأوروبا الشرقية وروسيا والقوقاز وآسي الوسطى، فضلاً عن 135 وجهة عالمية إضافية بفضل اتفاقيات الربط الجوي مع ناقلات أخرى.

«الماسة الفريدة» راعياً لمعرض «الغذاء الرمضاني»

مجال نعمل به الآن أو في المستقبل، داعياً الجمهور الكريم إلى زيارة جناحه في المعرض والتمتع بعروضنا من مختلف الأصناف التي توفرها الشركة.

ومعجون الطبخ والبهارات من الهند، وكل المنتجات التي تخصص باحتياجات الأسرة الرمضانية. وشدد الأحمّد على أنّ دقة اختيار الأصناف التي تحمل منتجات الشركة سواء الآن أو في المستقبل تعتمد على دراسة مكثفة لتلمس احتياجات السوق، ثم تقديم المنتجات الأكثر طلباً والأقل توفراً داخل السوق الكويتي.

وحول الخطط التوسعية مستقبلاً للشركة، قال الأحمّد إن الشركة لها خبرة أكثر من 10 سنين في هذا المجال قطاع المواد الغذائية وتوسع نشاطها، بحيث أصبح لدى الشركة وكلاء في دول مجلس التعاون بالسعودية والإمارات والبحرين وقطر. وختم الأحمّد تصريحه بالتأكيد على أنّ الشركة لن تألو جهداً لتقديم أفضل الخدمات للمستهلك في أي

أعلنت شركة الماسة الفريدة رعايتها لمعرض الغذاء الرمضاني 2015 المزمع إقامته خلال الفترة من 4 حتى 17 يونيو 2015 الجاري بأرض المعارض بمشرف صالة رقم 4، وبمجموعة من الأصناف والمنتجات التي تمثلها الشركة.

وبهذا الصدد، قال نائب مدير عام الشركة محمد موسى الأحمّد إن المعرض هو فرصة سانحة للمعرض بمنتجات وبضائع الشركة، كما أكد الأحمّد إن مشاركة الشركة في المعرض هذا العام تقوم على توفير مجموعة متكاملة من المنتجات الأصناف والسلع المختلفة الرمضانية منها منتجات الصوص من تايلند وصلصات من أميركا، إضافة إلى خبز التورتيللا من هولندا، الصلصات المكرونة والباستا وطحين البيتزا من إيطاليا، وأخيراً هناك المخللات



محمد الأحمّد