



عميلات «الصفوة» في زيارة لفرع بنك وربة

«وربة» يلتقي عميلات «الصفوة»

الدور الحيوي للبنك في خدمة المجتمع من خلال المنتجات والخدمات البنكية والاستثمارية التي تحمل المزيد من القيمة المضافة وتعد عامل جذب للعميلات كونها تساعدهن وتحفهن عنهن أعباء الالتزامات المالية وتعزز لديهن الثقة بالنفس والتخطيط للمستقبل.

ومن المنتجات المبتكرة التي قدمها بنك وربة في السوق هو القرض الحسن والمرابحة أكسبرس، فالقرض الحسن هو تمويل للأفراد بدون أرباح يقسط على مدة أقصاها 18 شهرا، وحده الأعلى إلى 5000 دينار، وأما المرابحة أكسبرس فهي أسلوب مبتكر لإيداع مبلغ التمويل في حساب العميل مباشرة.

ويستمر بنك وربة في دعم النشاطات الاجتماعية المبتكرة للتواصل مع عائلته لاسيما شريحة النساء وسيدات الأعمال لتوثيق العلاقة بين موظفات البنك والعميلات.

ويواصل البنك تطوير وطرح منتجات وخدمات جديدة ومبتكرة تلبي احتياجات جميع العملاء وتسهم في تعزيز مكانة البنك ومسيرته وخطته التوسعية في السوق المحلي والإقليمي، كما يستمر في تعزيز خدماته المصرفية عبر الإنترنت والأجهزة الذكية وفق أعلى معايير السلامة والأمان.

التقى بنك وربة في فرع السالمية بعميلات الصفوة في ملتقى ضمن سلسلة من اللقاءات التي تجسد العلاقة الوطيدة بين موظفات البنك والعميلات من مختلف الشرائح، في جو ودي بعيدا عن التعاملات المالية.

ودعى إلى الملتقى عميلات حساب الصفوة ولامار، بالإضافة إلى سيدات الأعمال وتم تعريفهن بأحدث العروض للمنتجات والخدمات المصرفية لاسيما تلك الخاصة بحساب الراتب والقرض الحسن. وكذلك تم التعريف خلال الملتقى بحساب لا مار الخاص بشريحة السيدات العاملات في القطاعين العام والخاص، وما يقدمه هذا الحساب من مميزات خاصة بالسيدات بدءا من التصميم المميز لبطاقة السحب الآلي التي تتيح لهن التسوق بأمان عبر أجهزة نقاط البيع محليا وعالميا وانتهاء بالمعاملة المميزة التي يقدمها وربة لعميلات حساب لا مار، كما يرافق حساب لا مار العديد من العروض الترويجية التي تفي باحتياجات السيدات وترقى إلى تطلعاتهن.

وحظي الملتقى بإقبال كبير من عميلات وربة ونخبة من الشخصيات الاجتماعية وسيدات الأعمال، حيث سادت أجواء من التواصل والألفة، وقد رحبت العميلات بهذه الخطوة، وتم إبراز

«الوطني» يشارك في برنامج تطوير القيادات لكلية هارفارد

لدى كواره بأساليب القيادة الحديثة وتاهيل القيادات للعمل المصرفي. وتجدر الإشارة إلى أن لدى بنك الكويت الوطني العديد من المبادرات الهادفة إلى إعداد القيادات المصرفية لتولي المزيد من المهام والمسؤوليات واكسابها الخبرة الكافية والقدرة على مواجهة مختلف التحديات في العمل المصرفي واتخاذ القرارات، على غرار برنامج قادة المستقبل بالإضافة إلى برامج تدريبية متخصصة واحترافية بالتعاون مع اعرق الجامعات العالمية.

وتعكس مبادرات بنك الكويت الوطني التدريبية رؤيته المعيشية تجاه الاستثمار بالموارد البشرية، ويوفر لأجل ذلك نخبة من أفضل خبراء العمل المصرفي الذين يقدمون خبراتهم للكوادر الوطنية الواعدة وأصحاب الأداء المميز في البنك وسط بيئة تفاعلية وعملية ما يعزز قدراتهم ويكسبهم مهارات استثنائية لتقديم الأفضل في مختلف قطاعات العمل المصرفي.



عصام الصقر يتوسط المشاركين من «الوطني» في البرنامج

التعاون الخليجي. وقد تناول محورين رئيسيين هما الإدارة الاستراتيجية والقيادة. ويحرص بنك الكويت الوطني من خلال تعاونه المستمر مع معهد الدراسات المصرفية على المشاركة في مثل هذه البرامج انسجاما مع توجيهات المتواصلة في دعم تنمية الموارد البشرية وتعزيز الخبرات المتراكمة

البرنامج الذي حمل عنوان Leading Strategy Execution in Financial Services لمدة ستة أيام. وشارك في هذا البرنامج إلى جانب بنك الكويت المركزي والبنوك الكويتية، مجموعة من البنوك والمؤسسات المالية الخليجية، حيث ان هذا البرنامج هو أول برنامج خاص تقدمه هارفارد على مستوى دول مجلس

«VIVA» تدشن 6 أفرع جديدة في الكويت

حصري ومميز يلبي رغبات وتطلعات عملائها الكرام. ويعد افتتاح ستة فروع جديدة لـ VIVA في مختلف مناطق الكويت إنجازا تعزز به الشركة وسيساهم بشكل كبير في تجميع ما تقدمه لعملائها من خدمات ويجعلها أقرب لهم وأسرع في تلبية متطلباتهم، ويؤكد التزام VIVA بأن تكون دائما بالقرب من عملائها.

وستستمر VIVA في توسعها داخل الكويت واضعة تطلعات عملائها نصب أعينها ولتلبية كل حرفة ومهارة تضمن رضاهم، إن شغفها وحرصها الشديد على تقديم خدمات مميزة لعملائها الكرام هو الدافع وراء خططها التوسعية المستمرة.



م. سلمان البدان وعبدالعزیز القطمي وداني دويك وعبدالعزیز الدويش في حفل افتتاح فرع VIVA

يوفر لعملاء VIVA الراحة والسهولة، هذا إلى جانب باقة الخدمات والعروض التي تقدمها الشركة بشكل

الجديدة ضمن سياسة الشركة التوسعية الهادفة نحو تقديم أرقى مستوى خدمة عملاء بشكل عملي

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية VIVA عن انضمام ستة فروع جديدة إلى شبكة فروعها المنتشرة في مختلف أنحاء البلاد لتصل إلى 69 فرعاً، وذلك تعزيزاً لتواجدها في الكويت ولتتمكن من خدمة عملائها بشكل أفضل وأقرب لهم.

وتقع تلك الفروع في كل من مجمع السلام (السالمية)، قطعة 9، شارع سالم المبارك، أسواق القرنين (صباحان)، مجمع كيوو (السالمية)، قطعة 9، شارع سالم المبارك، مبارك الكبير (قطعة 4)، السوق المركزي رقم 2، والفحيحيل (قطعة 2، جمعية الفحيحيل) والمبارينا مول (الدور الأرضي). ويأتي افتتاح الفروع

«موضي الموسى للمحاماة» يبرم اتفاقية تعاون مع «فيدلنا» البريطانية



المحامية موضي الموسى وفرانك بيبري خلال توقيع اتفاقية التعاون

أبرم مكتب موضي الموسى للمحاماة والاستشارات القانونية اتفاقية تعاون مشترك مع مجموعة شركات فيدلنا البريطانية ممثلة بالعضو المنتدب للمجموعة فرانك بيبري، وذلك في مقر مكتب المحاماة في منطقة دسمان.

وقد بيّن صحفي، أكدت المحامية موضي الموسى أن الاتفاقية ستعزز بشكل كبير موقف عملائنا الراغبين في الاستثمار العقاري في بريطانيا، خاصة أن مجموعة شركات فيدلنا ذات سمعة متميزة في هذا المجال وتتمتع بخبرة فنية اكتسبتها على مدى أكثر من عشرين عاماً الأمر الذي يعود على عملائنا بأقصى قدر من الفائدة.

وبموجب هذه الاتفاقية سيتم توفير فرص لهيكله استثمارات عملاء مكتب موضي الموسى للمحاماة والاستشارات القانونية (من أفراد وشركات كويتية) هيكله فعالة لتحقيق الاستفادة القصوى، وإيجاد حلول عقارية وضريبية متنوعة لكل مستثمر على حدة.

«كامكو» تستضيف المحاضر العالمي مايرون شولز



قبيل صرخوه يسلم مايرون شولز درعا تقديرية

عبر السنوات في المجالات التي تلبى وتتماشى مع مصلحة عملائنا». وعمل البروفيسور مايرون شولز قبل انضمامه إلى جانيس كابيتال جروب، كاستاذ في العلوم المالية في جامعة فرانك أي باك، حصل على الدكتوراه الفخرية من كلية ستانفورد لإدارة الأعمال، ومن جهتها، أعربت نائب رئيس أول إدارة العملاء والتسويق سناء الهدلق عن سعادتها بالإقبال المتميز والحضور الضخم الذي لاقاه الحدث، مؤكدة أن هذا الحضور إنما يعكس الاهتمام الكبير من قبل المستثمرين للاستفادة من مثل هذه المحاضرات. وتقدمت الهدلق بالشكر إلى جميع العملاء الكرام الذين قبلوا الدعوة وانضموا إلى هذا الحدث المتميز. وقالت: «سنستمر في استضافة العديد من المتحدثين البارزين الذين من شأنهم تقديم قيمة مضافة لما يتميزون به من خبرة ممتدة

وشركائنا في العمل ويساهم في تسليط الضوء على استراتيجيات الاستثمار بين التطبيق والنظرية. فمثل هذا الحدث البارز يندرج ضمن عديد من الفعاليات التي تستضيفها وتنظمها كامكو في سبيل التعريف بأهم الآراء المتعلقة بالاستثمار، مستعينة بكوكبة من الخبراء العالميين في هذا المجال، ومن أبرزهم البروفيسور مايرون شولز». وأضاف صرخوه: «تستمر كامكو في تعزيز التواصل مع عملائنا في إطار استراتيجيات الشركة لدعم علاقات المستثمرين، متطلعا إلى تنظيم المزيد من الفعاليات والتعاون مع العديد من الكفاءات العالمية في المستقبل القريب».

وبهذه المناسبة، تقدم نائب الرئيس لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا ووسط آسيا في جانيس مشعل الفرسان بالشكر إلى كامكو لاستضافتها



جانب من المحاضرة

سناء الهدلق:

مستثمرون

في استضافة

شخصيات ثري

قيادات وموظفي

الشركة

استضافت شركة كامكو للاستثمار، إحدى أكبر الشركات الاستثمارية في المنطقة من حيث حجم الأصول المدارة، البروفيسور مايرون شولز الحائز جائزة نوبل في الاقتصاد، والرئيس التنفيذي لاستراتيجيات الاستثمار في شركة جانيس كابيتال جروب (JCG).

وقدم البروفيسور مايرون شولز، المتحدث الرئيسي في الحدث، والذي انعقد أخيراً في نادي رجال الأعمال ببرج كيبكو، عرضاً تقديمياً تحت عنوان «توزيع الأصول وإدارة المخاطر»، بحضور العديد من العملاء والمستثمرين وكبار موظفي المجموعة، أعقبه تسليم درع تكريم من قبل الرئيس التنفيذي لشركة كامكو فيصل صرخوه. وبهذه المناسبة، قال صرخوه: «إنه لامتياز لشركة كامكو تنظيم مثل هذا الحدث بما يعود به من نفع على عملائنا الكرام

«دار مائدتي» تسوق لمنتج «براديس»



منتج براديس السياحي

أعلنت شركة دار مائدتي عن إطلاق الحملة التسويقية الخاصة بمشروع «منتج براديس السياحي الاستثماري» الواقع على مساحة 2,170,000 فيلدا بمساحة واسعة مزودة مع ترتيب جدول هذه الرحلات وتوفير وسائل مواصلات مختلفة (طائرات هليكوبتر + باصات + سيارات خاصة سائق وبدون سائق) ودولة جورجيا قريبة من الكويت والدخول لها بدون فيزا.

وحول باقي مرافق ومميزات المنتج قال النجادة إنه يضم حمام المسافر للعلاج (المياه الكبريتية) - صالات رياضية على مختلف أنواعها (ملاعب كرة قدم - كرة سلة - غولف) - جيم - يوغا ومساح وساونا وجاكوزي (SPA) - حمام تركي - سينيما - مساح مغلقة ومفتوحة - ألعاب مائية - رحلات سياحية يومية - حضانات وأنشطة وملاذ للأطفال - صالة بولينج وألعاب فيديو - مقاه ومطاعم - محلات تجارية (Free Duty) - سوبرماركت - خدمات التوصيل إلى (الفلل) - إنترنت مركزي وستايف - حراسة 24 ساعة - مكتب إداري لشؤون المنتج 24/24 ساعة - عيادات طبية ومراكز صحية - خدمة فندقية - صالون كوافر نسائي ورجالي - أماكن استجمام - مساحات خضراء - خدمة التوصيل إلى المطار وإلى وسط المدينة وأماكن أخرى.

وإضافة أن منتج براديس يوفر فرصة لتملك فيلا مؤنثة جاهزة مع تديدات الماء والكهرباء وبعائد سنوي يزيد على 1500 دينار، وبأسعار تنافسية تبدأ من 17,300 دينار، علما بأن الفيللا ذات ملكية مطلقة للمشتري وليس من خلال نظام المشاركة بالوقت، بالإضافة إلى أن هذه الفيللا تعتبر استثماراً واعداً، حيث أنه نظام فندقي ومن هنا يستطيع المالك أن يستمتع بوجوده فيها وبعد العودة إلى بلده تقوم الشركة بتأجيرها له. وأكد النجادة أن «دار مائدتي» تقدم لعملائها نظام التقسيط المباشر على الشركة، مشيراً إلى تسهيل عدد من الرحلات للمشتريين للاطلاع على فئلهم وعلى عمليات استكمال بناء الخدمات في المنتج، كما قامت بتنظيم الرحلات لهم في عدة



الآن يمكنك سداد فائدتك بـ Ooredoo

«برقان» يطرح خدمة الاستقطاع الشهري لعملاء البنك من مستخدمي Ooredoo

أعلن بنك برقان عن شراكته مع شركة الاتصالات الوطنية Ooredoo ليقدّم لعملائه من مستخدمي خطوط هذه الشركة أسهل الطرق الفورية لدفع الفواتير، حيث يستطيع عملاء بنك برقان الآن دفع فواتيرهم عن طريق خدمة الاستقطاع الشهري المباشر من حساباتهم الشخصية بطريقة منتظمة ودون عناء.

وللاشتراك في هذه الخدمة يتعين على عملاء بنك برقان من مستخدمي خطوط Ooredoo زيارة أي من فروع بنك برقان أو أي من فروع Ooredoo لتعبئة نموذج الاشتراك.

هذا، ويسعى بنك برقان لتقديم كل سبل الراحة لعملائه، حيث أن خدمة الاستقطاع الشهري لفواتير خطوط Ooredoo تأتي ضمن استراتيجية البنك لتقديم حلول متكاملة للدفع تناسب كافة احتياجات عملائه.