

تنظيمه «إسكان جلوبل» الإثنيين المقبل

9 شركات عقارية جديدة تنضم لمعرض النخبة العقاري

الأمن والأمان والنظافة وأهم من ذلك كله أن سكانها السواد الأعظم مسلمون.

وأفاد د.نامي بأن هناك رغبة متنامية بالتمسك في اتحاد جمهورية البوسنة والهرسك كانت واضحة من خلال مشاركات المجموعة السابقة في المعارض، مضيفاً أن المجموعة طمحت لتقديم منتج متميز من خلال جودة البناء والخدمات والمواقع المتميزة في اتحاد جمهورية البوسنة والهرسك، كما أنها تتطلع لأن تكون أحد الرواد في مجال العقارات باتحاد جمهورية البوسنة والهرسك لطرح منتجات تلبي رغبة العميل.

ريالتي بورت

من ناحيته، أكد مدير التسويق والعلاقات العامة في شركة ريالتي بورت مصطفى محمود سعد أن مشاركة الشركة في المعرض تأتي تحت شعار «مستشارك الأول للعقار التركي»، حيث تقوم الشركة بتسويق جميع العقارات ذات العائد المضمون وفي جميع أنحاء تركيا وتوفير فرص استثمارية حقيقية حيث أن مقولة الاستقلال الحقيقي والأمن هي الهدف الحالي للشركة.

وأضاف أن هدف الشركة الرئيسي هو تزويد العملاء بالخدمات القانونية والمالية وحتى بخدمات ما بعد البيع، بالإضافة إلى إرشادهم إلى المشاريع المناسبة في تركيا وفقاً لاحتياجاتهم، كذلك تقوم بتقديم الاستشارة لعملائها ومساعدتهم للحصول على عقارهم المناسب الذي يحقق لهم الاستثمار الأنسب والرضا العملي التام والذي هو غايتنا.

وأكد أن الشركة ستطرح خلال مشاركتها في المعرض أكثر من مشروع رائع وضخم منها «أنفيا 4»، وهو مشروع سكني تجمع راق وأنيق بأسعار غير مسبوقة حيث يقع المشروع في منطقة إسطنبول في اسطنبول بالقرب من المطار حوالي 20 دقيقة فقط ويجسور الطرق السريعة بالإضافة إلى قربه من جميع الخدمات والأسواق التجارية، وإيضاً الجامعات والكليات ووسائل المواصلات حيث يتكتم الوصول في 12 دقيقة للمرتبواص ومركز التسوق مسيراً على الأقدام، حدث تعتبر هذه المنطقة من المناطق المرموقة والحيوية بعيدة عن مركز هياوس ومرمرة للتسوق وخمس دقائق عن الحديقة العامة.

مجموعة واسعة من العملاء. آية بلانت

من جهتها، أعلنت شركة آية بلانت انترناشيونال العقارية عن مشاركتها في معرض النخبة العقاري، حيث أكد المدير العام محمد عبدالله على أن «آية بلانت» تخصصت في مجال ابتكار الحلول والخطط التسويقية في مجال القطاع العقاري وذلك بهدف تسويق سلسلة من المشروعات العقارية في مصر، كما أنها اعتمدت استراتيجية واضحة المعالم تعتمد على عدة عناصر أبرزها إيجاد فرص عقارية واستثمارية متميزة بعد دراسة مزاياها وخصائصها مع طرح الأدوات التسويقية الملائمة لها

والتسويق والتواجد في عدة التخصصات المتخصصة المتاحة خدماتنا أكبر شريحة من العملاء. وتطرق عبدالله إلى مشروعات الشركة المتعددة في مصر والتي جاءت على النحو التالي: منتج ليد على، منتج قطع اراض مخصصة لبناء فيلات في كبرو 59 طريق أسكنديرية مطروح بواجهة 715م على بحيرة مركز خدمة داخلية ومناطق ألعاب للأطفال بالإضافة إلى ناد صحي وملعب وكافتريات وسوق تجاري وممشى بطول الواجبة وحمامات سباحة.

والمعادي رويال بلازا مدرن هاوس المعادي، حيث متعة السكن الراق في أرقى منطقة سكنية في حي المعادي الشهير من خلال الامتداد الطبيعي لمنطقة زهراء المعادي وبالقرب من جميع المحاور الرئيسية والخدمات العامة والنادي والمولات التجارية الشهيرة.

دعم الإقليمية

من جهته، أكد رئيس مجموعة دعم الإقليمية د.نامي النامي أن المجموعة ارتسات المشاركة بعرض اسكان جلوبل من خلال شركة الدعم المالكة لعدة مشاريع وأهمها جمهورية البوسنة والهرسك. وقال إن المجموعة ترى أن هناك توجه كبيراً من قبل أفراد المجتمع الكويتي الراغبين في التملك بجمهورية البوسنة والهرسك لعايير عدة أهمها أنها تقع في قلب أوروبا وتتميز بجمال الطبيعة الساحرة وكذلك



محمد خالد

الشرح إلى نشاط الشركة في بيع وشراء الأراضي والعقارات وإدارة أملاك الغير والاستثمار والإيجار والاستثمار، لافتاً إلى أن الشركة تعمل على تكريس جهودها من أجل تحقيق عوائد معقولة تعود بالفائدة عليها ولجميع العملاء الكرام بتسويق استثماري يلبي أهداف الشركة وبأسعار تكون في متناول الجميع.

وأكد الشراح على أن الشركة تتطلع للتوسع بمشاريعها في المستقبل بمنطقة وبدول أكثر حيث إن تركيزها الحالي ينحصر في الكويت والبوسنة فقط، علماً بأن كافة المشاريع التي تسوقها الشركة حالياً مملوكة لها بالكامل، حيث إن معظم الأراضي والمشاريع مكتملة البنية للتسهيل على العملاء من حيث البناء والاستثمار، مؤكداً أن الشركة تمتلك مساحات من الأراضي تقارب 80,000 متر مربع.

الميثاق المتحدة

من جانبه، أكد مدير المبيعات في شركة الميثاق المتحدة داود الكندري أن تأسيس مركز الميثاق المتحدة العقارية كان في عام 2005، وهي عبارة عن مخفظة عقارية تقوم بالتسويق العقاري في كل المجالات صباح الأحمد البحرية وتتألف

الشركة من فريق مختص، يتمتع بالخبرات الفنية والعلمية والعملية اللازمة لتقديم باقة من الحلول المتكاملة لتوفير فرص استثمارية لجميع عملائها من مواطنين وخليجيين. وأضاف أن الشركة تقدم خدمات عقارية شاملة تليكي كل المتطلبات وتحافظ على مكانتها الرائدة في الخدمات العقارية عن طريق تقديم فرص استثمارية مميزة وواعدة لكل العملاء وهي شركة تحترف تسويق الفرص والمشاريع بالإضافة إلى تسويق المحافظ العقارية للمشاريع في الكويت، كما أنها تقوم بإتمام الصفقات العقارية كل عام مع



محمد عبدالله علي

أعلن ذلك الرئيس التنفيذي لشركة «ترست كابيتال» ناصر الخالدي الذي قال إن شركته تتطلع للمعصل مع شركة أوربكس لتطوير هذه الشركة الاستراتيجية التي ستسهم في دعم وتقديم خدمة ممتازة لعملاء الطرفين لنشر ثقافة التداول الإلكتروني المبني على اسس علمية سليمة، وتتيح فرص أعمال جديدة لكنتا الشركتين في المنطقة.

وأشار الخالدي إلى ثاني الشركة في اختيار الشرك في المنطقة من حيث الهيئات الرقابية المشرفة على عمل هذه الشركات لضمان سلامة اإيداع العملاء وتنفيذ عمليات البيع والشراء بدقة حيث اشار في هذه السياق إلى ان شركة أوربكس تخضع لرقابة اعلى الهيئات العالمية التي تنظم عمل ورقابة هذه الشركات كهيئة MIFID المفوضية الأوروبية للتوجيهات المالية، كما انها مسجلة تحت رقابة FCA هيئة الخدمات المالية البريطانية، وتقدم الشركة لعملائها في الكويت خدمة الإيداع والسحب مع بنوك محلية بعقد شراكة مع البنك الأهلي الكويتي ABK لتسهيل وسرعة عمليات السحب والإيداع لعملائها في الكويت ومنطقة الخليج.

البيت العالمي

بدوره، أكد رئيس مجلس الإدارة والمدير العام في شركة مركز البيت العالمي العقاري خالد الشراح أن مركز البيت العالمي هي شركة عقارية كويتية متخصصة في بيع الأراضي والعقارات داخل جمهورية البوسنة والهرسك، مشيراً إلى أن شركته تمتاز بتسليم العميل وثيقة تملك باسمه مباشرة، كما أنها تقوم ببناء وحدات سكنية، بالإضافة إلى تخلص كافة أنواع العملات داخل جمهورية البوسنة من بيع وشراء واستثمار وإعادة

بيع. أما داخل الكويت فاشار أوربكس في إطار مشاركتها في المعرض، أعلنت شركة ترست كابيتال عن تعاقدتها مع الشركة الأوروبية الرائدة Orbex LTD كوكيل حصري لها بالكويت لتقديم خدمات التداول في الأسواق المالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.



معتز السيسى

انتتهت من تسويق ما نسبته 80٪ من مشروعها الاول في كوشاداسي، فيما ستبدأ قريباً بتسويق مشروعها الثاني في الكويت خلال فترة معرض النخبة، مؤكداً على الأقبال الكبير من قبل العملاء على المشاريع الشركة في ظل المميزات العديدة التي توفرها الشركة من جهة، والحملات الإعلامية والإعلانية المكثفة التي تطرحها الشركة بشكل مستمر في مختلف الوسائل الإعلامية والإعلانية ووسائل التواصل الاجتماعي.

المستشار المتحدة

بدورها، أعلنت شركة المستشار المتحدة عن مشاركتها في معرض النخبة العقاري، حيث قال المدير المالي والإداري بالشركة جمال نهار المطيري إن شركة «المستشار» التي تأسست في العام 2000 هي شركة متخصصة في مجال بناء وتشديد المجمعات التجارية والاستثمارية، مؤكداً أن الشركة نفذت بالفعل مجموعة من المشاريع المميزة داخل الكويت وخارجها، من بينها مجمعات تجارية واستثمارية في كل من حولي وخبيطان والفروانية، إضافة إلى برجين في العاصمة المصرية القاهرة. وأشار إلى أن مشاركة «المستشار» في معرض العقار ستضمن طرح مجموعة من شقق التملك التي ستكون انطلاقتها الأولى من المعرض.

وأضاف أن إطلاق «رويال جيت» يأتي ليكمل قصة نجاح استمرت على مدى أكثر من عشرين عاماً تم خلالها تقديم أفضل وأقوى الفرص الاستثمارية التي حازت ثقة عملاء مجموعة جولدن جيت، وذلك لتفتنا في خبراتنا وكفاءتنا في الحفاظ على ثقة عملائنا من خلال فريق يعمل لتوفير أفضل الخدمات، وذلك إيماناً منا باستمرار قصة النجاح وقدراتنا على توفير أفضل الفرص الاستثمارية في مختلف المجالات ومنها القطاعين السياحي والعقاري.

من جهة، أخرى أكد السيسى ان الشركة افتتحت عدة أفرع لها في بعض الدول العربية ومنها قطر والإمارات وقربا البحرين وسلطنة عمان بالإضافة إلى وجودها في مصر، حيث تقوم بتقديم الخدمات العقارية والسياحية في كل أفرعها وتهتم فعلياً بعمليها وتقدم له كل سبل الراحة ومتابعة العميل بعد الحجج للتأكد من توافر الخدمات المتفق عليها

في إطار مشاركتها في المعرض، أعلنت شركة ترست كابيتال عن تعاقدتها مع الشركة الأوروبية الرائدة Orbex LTD كوكيل حصري لها بالكويت لتقديم خدمات التداول في الأسواق المالية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.



خالد الشراح

انتهت من تسويق ما نسبته 80٪ من مشروعها الاول في كوشاداسي، فيما ستبدأ قريباً بتسويق مشروعها الثاني في الكويت خلال فترة معرض النخبة، مؤكداً على الأقبال الكبير من قبل العملاء على المشاريع الشركة في ظل المميزات العديدة التي توفرها الشركة من جهة، والحملات الإعلامية والإعلانية المكثفة التي تطرحها الشركة بشكل مستمر في مختلف الوسائل الإعلامية والإعلانية ووسائل التواصل الاجتماعي.

رويال جيت

من ناحيته، كشف الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لمجموعة شركات جولدن جيت معتز السيسى عن إطلاق شركة رويال جيت العقارية أحد شركات المجموعة، والتي ستكون انطلاقتها الأولى من المعرض.

وأضاف أن إطلاق «رويال جيت» يأتي ليكمل قصة نجاح استمرت على مدى أكثر من عشرين عاماً تم خلالها تقديم أفضل وأقوى الفرص الاستثمارية التي حازت ثقة عملاء مجموعة جولدن جيت، وذلك لتفتنا في خبراتنا وكفاءتنا في الحفاظ على ثقة عملائنا من خلال فريق يعمل لتوفير أفضل الخدمات، وذلك إيماناً منا باستمرار قصة النجاح وقدراتنا على توفير أفضل الفرص الاستثمارية في مختلف المجالات ومنها القطاعين السياحي والعقاري.

من جهة، أخرى أكد السيسى ان الشركة افتتحت عدة أفرع لها في بعض الدول العربية ومنها قطر والإمارات وقربا البحرين وسلطنة عمان بالإضافة إلى وجودها في مصر، حيث تقوم بتقديم الخدمات العقارية والسياحية في كل أفرعها وتهتم فعلياً بعمليها وتقدم له كل سبل الراحة ومتابعة العميل بعد الحجج للتأكد من توافر الخدمات المتفق عليها



داود الكندري

أعلنت مجموعة جديدة من الشركات العقارية عن مشاركتها في معرض النخبة العقاري الذي تنظمه مجموعة «إسكان جلوبل» لتنظيم المعارض والمؤتمرات على أرض المعارض الدولية بمشرف، بمشاركة 72 شركة عقارية تطرح أكثر من 200 مشروع عقاري، وذلك خلال الفترة من 4 إلى 9 الجاري.

وأعلن مساعد المدير العام للقطاع العقاري في شركة تيماس العقارية محمد خالد أن الشركة ستطرح خلال مشاركتها في معرض النخبة العقاري مجموعة من المشاريع العقارية المميزة الواقعة في منطقة كوشاداسي التركية وبإجمالي 4000 وحدة سكنية، حيث تتركز مشاريع الشركة الحالية في هذه المنطقة الواعدة.

وأضاف أن أبرز هذه المشاريع سيكون مشروع «ريزيدنس» و«بالاس»، حيث ستوفر «تيماس» مجموعة مميزة من التسهيلات لعملائها خلال فترة المعرض من بينها خدمات التقسيط عن طريق الشركة من دون فوائد، وخدمة التقسيط الكامل، فضلاً عن الإعفاء من مستحقات الضرائب والكهرباء والماء طوال فترة التأجير، فضلاً عن أنها تقدم لعملائها أعلى عوائد في نسب التأجير حيث تصل نسبة العائد إلى 25٪.

وقال إن منطقة كوشاداسي التي تقع جنوب غرب الجمهورية التركية تمتاز بأنها إحدى أهم الدول التي استقطبت مشاريع سياحية جديدة على مستوى أوروبا، بسبب موقعها المميز على بحر أيجة، وباطالة مباشرة على جزر اليونان التي يمكن الوصول إليها بسهولة عبر رحلات «الكروز» السياحية التي تربط تركيا بعدد من الدول الأوروبية المجاورة، حتى أنها تعتبر بمنزلة بوابة تركيا إلى أوروبا.

وأضاف أن محافظة أزمير التي تقع فيها منطقة كوشاداسي توفقت في حجم الاستثمار العقاري على محافظة اسطنبول، حيث فاقت المشاريع الاستثمارية والسياحية في «أزمير» نظيرتها في اسطنبول، كما أن عدد السياح الذين يزورون كوشاداسي سنويا يصل إلى 16 مليون سائح أغلبهم من دول أوروبا. وأكد خالد على أن الشركة

تتبع سياسة التسويق والترويج في كل أفرعها وتهتم فعلياً بعمليها وتقدم له كل سبل الراحة ومتابعة العميل بعد الحجج للتأكد من توافر الخدمات المتفق عليها



فريق زين يستقبل الطلبة والطالبات

«التجاري» يقدم الرعاية البلاينية لمعرض «الفرص الوظيفية»



د.صلاح الشهران ود.صباح القدومي يقدمان درعا تذكارية لـ د.محمد أمين

وقد قام فريق الموارد البشرية الموجود بالمعرض باستقبال الطلبة والطالبات الدارسين وتقديم شرح واف عن مزايا العمل بالقطاع المصرفي وفرص التطوير الوظيفي التي تنتظر حديثي النخرج والرامية إلى صقل مهاراتهم وتحقيق طموحاتهم لبناء مستقبلهم باعتبارهم هم الركيزة الأساسية لتحقيق التنمية والتقدم والتطور للوطن.

وقام كل من نائب الرئيس للشؤون الأكاديمية بجامعة الخليج د.صلاح الشهران، ونائب الرئيس للشؤون الطلابية في الجامعة د.صباح القدومي بتقديم درعا تذكارية للمعالي التجارية تقديراً لجهودهم ودعمهم الدائم للفعاليات التي تصب في مصلحة الشباب الكويتي.

على المشاركة المتواصلة في مثل هذه المعارض الوظيفية حيث إنها تعتبر من أهم حلقات التواصل بين جهات العمل والخريجين الجدد من الشباب الكويتيين الذين يبحثون عن فرص عمل مناسبة.

وأضاف أمين أن «التجاري» يرى الطاقات البشرية الشابة في المفتاح للتنمية الحقيقية في البلاد ومن هنا ينبع حرصه على استقطاب الشباب الكويتي الطموح ويسعى إلى تخطيط مساراتهم الوظيفية بهدف خلق جيل واعد من المصرفيين الجدد للعمل في كل إدارات البنك وشغل وظائف مهمة وقيادية في المستقبل بما يتناسب مع توجه البنك القائم على الاستثمار في العنصر البشري وكذلك رفع نسبة العمالة الوطنية بالبنك.

شارك البنك التجاري الكويتي في معرض الفرص الوظيفية الـ 17 بتنظيم من جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا والذي أقيم مؤخراً في مقر الجامعة، وجاءت هذه المشاركة من البنك التجاري انطلاقاً من مسؤوليته الاجتماعية كمؤسسة مالية مرموقة تهدف إلى دعم الشباب الكويتي الباحث عن فرص عمل متميزة في القطاع المصرفي في جميع المجالات حيث يولي البنك التجاري أهمية كبيرة لتنمية قدرات وطاقات الشباب ويطبق قدرتهم الكبيرة على الإبداع والنجاح إذا ما توافرت لهم سبل الدعم والرعاية.

ومن جانبه قال مدير عام إدارة الموارد البشرية بالبنك د.محمد أمين إن البنك يحرص

«زين» ترعى المعرض الوظيفي لجامعة الشرق الأوسط



فريق زين يستقبل الطلبة والطالبات

أعلنت شركة زين عن رعايتها لفعاليات المعرض الوظيفي للعام 2015 الذي نظمه مركز التطوير الوظيفي (توطين) في جامعة الشرق الأوسط الأميركية بالحرم الجامعي بمنطقة العقيلة. وأفادت الشركة في بيان صحافي بأنها تحرص على المشاركة الفعالة في المعارض الوظيفية بالإضافة لتقديم الدعم لها في إطار استراتيجيتها للموارد البشرية، والتي تساهم من خلالها في تطوير العملية التعليمية في الجامعات والهيئات والمؤسسات التعليمية في الدولة بهدف توفير فرص العمل للشباب حديثي النخرج للعمل في القطاع الخاص.

وأوضحت زين أنها انتهزت فرصة وجودها في المعرض الوظيفي الذي استفاد منه أكثر من 8000 طالب وطالبة لاستعراض سياسة التوظيف التي تتبناها والفرص الوظيفية المتاحة لديها، بالإضافة لتعريف الطلبة والطالبات وخريجي الجامعة الزائرين بتجربتها الرائدة في قطاع الاتصالات وأهمية العنصر البشري لديها كون الشركة تعتبره العامل الأساسي في نجاحها العام، وقامت الشركة

بترتيب فريق استقبال الطلبة والطالبات في كل أفرعها وتهتم فعلياً بعمليها وتقدم له كل سبل الراحة ومتابعة العميل بعد الحجج للتأكد من توافر الخدمات المتفق عليها

تتبع سياسة التسويق والترويج في كل أفرعها وتهتم فعلياً بعمليها وتقدم له كل سبل الراحة ومتابعة العميل بعد الحجج للتأكد من توافر الخدمات المتفق عليها

تتبع سياسة التسويق والترويج في كل أفرعها وتهتم فعلياً بعمليها وتقدم له كل سبل الراحة ومتابعة العميل بعد الحجج للتأكد من توافر الخدمات المتفق عليها

تتبع سياسة التسويق والترويج في كل أفرعها وتهتم فعلياً بعمليها وتقدم له كل سبل الراحة ومتابعة العميل بعد الحجج للتأكد من توافر الخدمات المتفق عليها

«الخليج» يعلن فائزي سحبوات «الدانة» اليومية

لعام 2015 الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار. 125 ألف دينار، و 25 ألف دينار)، ثم السحب ربع السنوي الثالث سيقام في 17 سبتمبر المقبل على جوائز بقيمة (500 ألف دينار، 125 ألف دينار، و 25 ألف دينار)، أما السحب الرابع والأخير فسيكون في 7 يناير 2016 على جوائز بقيمة (500 ألف دينار، و 250 ألف دينار)، كما سيختل هذا السحب بتوزيع مليونير الدانة

أعلن بنك الخليج يوم 26 أبريل عن الفائزين بالسحوبات اليومية لحساب الدانة خلال الأسبوع من 19 أبريل إلى 23 أبريل، وقد فاز كل من: هيام حبيب حسين محمد، وهلا وجدي رياض بطرس، ومعتز رمضان خليل الوقفه، وفراج عراك مطرب الشمري، ورولا حافظ النذاف، ونوال عبدالرحيم الدناف، وحمد عبداللطيف حسن عبدالرحيم، وعلي عدنان خليل الغلاف، وشاكر

أعلن بنك الخليج يوم 26 أبريل عن الفائزين بالسحوبات اليومية لحساب الدانة خلال الأسبوع من 19 أبريل إلى 23 أبريل، وقد فاز كل من: هيام حبيب حسين محمد، وهلا وجدي رياض بطرس، ومعتز رمضان خليل الوقفه، وفراج عراك مطرب الشمري، ورولا حافظ النذاف، ونوال عبدالرحيم الدناف، وحمد عبداللطيف حسن عبدالرحيم، وعلي عدنان خليل الغلاف، وشاكر