

VIVA تطرح باقات بـ 5 دنانير لسورية وإثيوبيا



أعلنت شركة الاتصالات الكويتية VIVA، مشغل الاتصالات الأسرع نموًا في الكويت عن طرح أحدث باقات الدفع المسبق لسورية وإثيوبيا لتوفر بذلك لعملائها عروضاً مميزة وبأسعار تنافسية. وقد تم إطلاق الباقات الجديدة بسبب الجمعة 17 أبريل 2015.

ومع العرض الجديد، سيتمكن عملاء VIVA المشتركين في الباقات المسبقة الدفع من الاتصال بأهلهم وأحبائهم مقابل 5 دنانير فقط في الشهر والاستفادة من 15 دقيقة من المكالمات الدولية إلى سورية وإثيوبيا، فضلاً عن 1,5 جيجابايت من بيانات الإنترنت، 150 دقيقة من المكالمات المحلية، و1500 دقيقة ضمن شبكة عملاء VIVA. وقد سبق لشركة VIVA أن طرحت عروضاً مماثلة في مارس 2015 شملت كلا من الهند وبنغلادش وباكستان والفلبين ومصر وهي مستمرة في تقديم هذا العرض إلى عملائها.

ويأتي هذا العرض تأكيداً على التزام VIVA بتقديم عروضاً فريدة مصممة خصيصاً لمنح عملائها تجربة استثنائية ومكافأة المشتركين بالدفع المسبق على فقتهم وولائهم المستمر لها. وستسعى VIVA دوماً إلى إيجاد وسائل جديدة وابتكارية لتسهيل حياتهم ومشاطرتهم أحدث الابتكارات في عالم تكنولوجيا الاتصالات.

«المتحد» يكرّم علي الصراف بمناسبة مرور 60 عاماً على عمله في البنك



أحمد ذو الفقار ومعزز الراعي يكرّم علي الصراف

1978 وذلك لدراسة نظام التلرز، حيث دخل هذا النظام إلى البنك وقتها، وقد أصبح الصراف مديراً للخزائن ورئيساً للصرافين وكان كذلك حتى عام 1993 حينما تقدم بطلب الإحالة إلى التقاعد، وتقديرًا لجهوده ولما قام به من دور كبير في خدمة البنك فقد طلب منهُ البقاء لخدمة عملاء البنك القدامى ومازال يمارس عمله في البنك حتى الآن. من جانبه، عبر المحتفى به علي الصراف عن جزييل امتنانه لما يشهده من رعاية وتكريم من جانب إدارة البنك الأهلي المتحد، والتي تعكس تقدير البنك للجليل الأول من المصرفيين الذين نجحوا في ان يكونوا اللجنة الأولى للمصرفيين الكويتيين.

والقدوة الحسنة والحكمة في مواجهة التحديات من أجل بلوغ التميز. الجدير بالذكر أن علي الصراف قد عمل في البنك الأهلي المتحد منذ عام 1953 عندما كان البنك اسمه البنك البريطاني في الشرق الأوسط، ولاحقاً عندما أصبح بنك الكويت والشرق الأوسط، وخلال هذه الفترة كان ومازال الصراف مثالا للموظف المحترف ويحمل في ذاكرته خزينة من الذكريات الشيقة التي مرت به خلال عمله في البنك، حيث ساعد في عملية تحويل العملة المحلية من الروبية إلى الدينار، كما يذكر أن البنك قد أرسله مع مجموعة من الموظفين إلى الولايات المتحدة الأميركية في دورة دراسية عام

ذو الفقار: رحلة عمل الصراف في البنك تمثل قصة نجاح فريدة

وأوضح ذو الفقار أن رحلة علي الصراف مع البنك الأهلي المتحد تمثل قصة فريدة من نوعها، حيث عاصر خلال مسيرته عمله في البنك تغييرات متعددة على المستوى الاقتصادي والسياسي والاجتماعي واستطاع التكيف بمهارة مع التغييرات التي طرأت على العمل المصرفي خلال هذه السنوات، كما تركز مسيرته المهنية بالكثير من القيم النبيلة

في بادرة وفاء وتكريم، تعكس الاهتمام المستمر والتشجيع الدائم لموظفيه، أقام البنك الأهلي المتحد مؤخرًا حفل تكريم لعلي منصور الصراف - أقدم موظفي البنك - وذلك بمناسبة مرور 60 عاماً على عمله في البنك، وقد حضر التكريم لفيف من القيادات التنفيذية للبنك وحشد من موظفي البنك الذين أشادوا بالصراف وما قدمه من عمل دؤوب في خدمة البنك. وبهذه المناسبة، أفاد نائب أول الرئيس التنفيذي للخدمات المصرفية المساندة بالبنك الأهلي المتحد أحمد ذو الفقار في بيان صحافي: «يسعدنا تكريم علي الصراف وفاء لجهوده التي بذلها على مدى أكثر من نصف قرن قضاها في العمل في خدمة «المتحد» بتفانٍ»، مشيراً إلى أن «المتحد» منذ بدايته عام 1942 كان له السبق في تخريج الكفاءات المصرفية الكويتية التي حملت مسؤولية تطوير العمل المصرفي في الكويت.

«الوطني» يقدم بطاقة الشباب «Visa» بمزايا عديدة وحصرية



يقدم بنك الكويت الوطني لعملاء حساب الشباب الذين يحولون مكافآتهم الطلابية إلى البنك الوطني بطاقة الشباب Visa مسبقة الدفع التي تجمع العديد من المزايا والخصائص الفريدة في بطاقة واحدة.

وتتمتع بتغطية واسعة وحلها وعالميا ويمكن إعادة استخدامها بسهولة، بالإضافة إلى كونها وسيلة آمنة للتسوق عبر الإنترنت. وبإمكان عملاء حساب الشباب الحاليين والجدد التقدم للحصول على هذه البطاقة بمجرد تحويل مكافآتهم الطلابية إلى بنك الكويت الوطني لتمتحنهم قيمة مضافة حقيقية ويستمتعوا بمزايا حصرية تتناسب وأسلوب حياتهم المعاصر، حيث يستفيد حاملو هذه البطاقة أيضاً من خصومات فورية لدى 44 شركة تجارية في الكويت، إلى جانب خصم حصري بقيمة 20% على الاشتراك السنوي في معهد باليتونيم الصحي للرجال والعديد من الخدمات المميزة والفريدة الأخرى مثل التأمين المجاني على السفر لغاية 100 ألف دولار. وتأتي هذه البطاقة لتضاف إلى مجموعة بطاقات الوطني وتمثل الحل المعاصر والأمثل للسفر أو للتسوق الإلكتروني بالإضافة إلى تمتعها بالبرونة والأمان لدى استخدامها في جميع نقاط البيع المحلية والعالمية، وقد تم تصميمها خصيصاً لمواكبة اهتمامات الشباب.

«إسكان جلوبل»: انضمام 10 شركات جديدة لمعرض «النخبة العقارية»

العديد من العقارات السكنية والسياحية والتجارية الفاخرة التي تتمتع بمزايا الحياة العصرية ورفاهية الخدمات والعوائد الاستثمارية التي تجعل من هذا العقار أفضل وجهة استثمارية ملائمة لكافة العملاء. وحرصاً منها على تنوع الاسواق وتلبية احتياجات عملائها تقدم جرين سبيني العقارية مشاريع مختلفة بمدينة دبي، سراجيفو، بالإضافة إلى مشاريعها المتعددة بجمهورية مصر العربية وتركيا، حيث دأبت شركة جرين سبيني العقارية على تقديم كل ما هو جديد ومتنوع بدءاً من وحدات سكنية تشطيب فاخر وتسليم فوري بمدينة بوروم بتركيا، كذلك ستطرح الشركة أراضي سكنية كاملة المرافق والتراخيص بمنطقة فيسوكو التي تبعد عن مركز مدينة سراجيفو 25 كم بمساحة تبدأ من 455 2م وبأسعار تبدأ من 8000 دينار وتسليم فوري. وأيضاً مشاريع سكنية مختلفة بالتجمع الخامس ومدينة 6 أكتوبر، بالإضافة إلى عبادات طبية ومحلات تجارية بالمعادي ومدينة 6 أكتوبر. كما أعلنت الشركة عن فتح البيع بمشروع سرايا المشرق وهو عبارة عن شقق سكنية ومحلات تجارية على كورنيش الفرض بالمعادي مباشرة بمساحات تبدأ من 111 2م إلى 229 2م للشقق والتقسيم على 3 سنوات بدون فوائد، الشقق رؤية مباشرة على النيل، كما أعلنت عن طرح مرحلة جديدة منتج تاهيتي بالساحل الشمالي على البحر المتوسط بالقرب من الإسكندرية بخدمات السياحة وخدمات من حمامات السباحة وبحيرات ومول تجاري.

دار الرؤية بدورها، أعلنت شركة الرؤية العقارية عن مشاركتها في معرض النخبة العقاري من خلال عرض سلسلة متنوعة من المشاريع العقارية المميزة، حيث أكد مدير عام الشركة سامر التركي أن هناك أكثر من مشروع سيتم طرحه في أكثر من دولة من بينها دولة الإمارات العربية المتحدة، بلغاريا، المملكة العربية السعودية، المملكة الأردنية الهاشمية وجمهورية تركيا، وبأسعار مميزة وتنافسية ويتناول الجميع. وأضاف أن لدى الشركة كذلك مشاريع في جمهورية تركيا، إلى جانب العديد من المشاريع الاستثمارية بأكثر من ولاية كاليفورنيا - بوروسا - طرابزون - والتي تم اختيارها بدقة وعناية لكي تليق أذواق العملاء وتطلعاتهم.

وأضاف أن رؤية الشركة تتمحور حول توفير الفرص الواعدة، في إطار قانوني آمن متكامل، وأن كسب ثقة العملاء هي غاية الشركة ومصداقيتها هي رصيدها. ولغت الملكي إلى ان الاستراتيجية المدروسة التي تتبناها الشركة في أعمالها هي انعكاس للدقة والعناية التي تركز عليها في كافة قراراتها وتمثل في عقد شراكة وعلاقة تعاون مع غيرها من الشركات المحلية والخارجية العاملة في قطاع العقار، والحرص على تحقيق مردودات ملموسة وعوائد مجزية لكافة عملائها، المحلية والخارجية.

وحول اهم ما يميز مشاريع شركة بريستيج المتحدة العقارية قال الملكي: انها مملوكة للشركة وبذلك تكون الشركة هي المالك والمطور والمسوق لجميع المشاريع المطروحة، مشيراً إلى أن أبرز المشاريع الحالية للشركة هو مشروع منازل أليجا وهي عبارة عن مجموعة منازل سكنية في العاصمة سراييفو وفي موقع مميز بالقرب من الحميمات الطبيعية والأنهار ومناطق التسوق والإماكن السياحية والترفيهية، ومنتج فيسكو وهو عبارة عن مجموعة منازل داخل مجمع سكني كبير يضم مجموعة مرافق متنوعة من حمامات سباحة وملاعب ومطاعم ومقاهي ونظام اميني متكامل وبحيرة طبيعية وجمع تجاري وحديقة عامة.

وتتفرد الشركة ببيع اراض على النهر وتقع على نهر (جيليزنسا) مباشرة في مدينة ترنوفو، وتتميز بموقع رائع جداً، كما تطرح الشركة مجموعة اراض سكنية جاهزة للبناء في مدينة النجا في العاصمة سراييفو وبالقرب من المطار والمجمعات التجارية والاسواق والامان السياحية والترفيهية، وطرحت الشركة مؤخراً مشروع (ليان) وهو عبارة عن منازل وارض في موقع مميز جداً ورائع في مدينة فيسكو بالقرب من نهر البوسنة العظيم والمجمعات الخضراء والمرافق السياحية، واكد خالد الملكي على التعاون الإيجابي والرائع من قبل حكومة البوسنة وسفارتهم في الكويت مع المستثمرين وتقديمهم كافة التسهيلات لتحفيز السياحة والاستثمار في البوسنة.

بيت المستقبل بدوره، أكد مدير إدارة العقارات في مؤسسة بيت المستقبل للتجارة العامة والمقاولات والتي تمثل «شركة الجيجانت هاسوس العقارية في البوسنة والهرسك» امين عفانة على اهمية العقار عند المستثمر الكويتي، مشدداً على أهمية المعرض الذي يساهم في دعم سياسة المؤسسة والتي

العقاري (ارض او مبان) من خلال شبكة الانترنت، مما يوفر السرعة والدقة في اظهار حالة وبيانات كامل الخزون العقاري وتحديثه بشكل فوري من دون تضارب وداخل بين عمليات الحجز.

باناميرا العقارية

من جانبه، أعرب مدير عام شركة باناميرا العقارية الودين محمودفيتش عن سعاده بطرح الشركة لباكورة مشاريعها الاستثمارية، والذي يعتبر أول مشروع من نوعه يعرض في البوسنة ويقع في سراييفو بوسط منطقة أليجا السياحية ويتكون من مجمع سكني استثماري به شقق فاخرة تقوم الشركة باستثمارها للمالك في حال رغبته بذلك بإدارة فندقيّة ذات خبرة في هذا المجال ليكون المجمع عبارة عن شقق فندقية راقية يوفر أعلى العوائد الاستثمارية في المنطقة وقد وضعت الشركة دراسة جدوى شاملة عن العوائد الاستثمارية التي سيحققها المالك للوحدة عن طريق تأجيرها لزوار ورواد المعالم السياحية في «أليجا» والقاصيحة لصحة تيرما للعلاج الطبيعي والتي تقع بجانب المجمع وايضاً يمكن تأجير الوحدة للطلاب الدارسين بالجامعات الخاصة هناك والتي توجد بالقرب من المجمع وذلك في أيام الدراسة، ما يضمن للمستثمر الخليجي على وجه الخصوص والمستثمرين بشكل عام عائدات من دفعه في امتلاك وحدته خلال مدة بسيطة، علماً ان مجمع «باناميرا (جيليزنسا) مباشرة في مدينة ترنوفو، وتتميز بموقع رائع جداً، كما تطرح الشركة مجموعة اراض سكنية جاهزة للبناء في مدينة النجا في العاصمة سراييفو وبالقرب من المطار والمجمعات التجارية والاسواق والامان السياحية والترفيهية، ومنتج فيسكو وهو عبارة عن مجموعة منازل داخل مجمع سكني كبير يضم مجموعة مرافق متنوعة من حمامات سباحة وملاعب ومطاعم ومقاهي ونظام اميني متكامل وبحيرة طبيعية وجمع تجاري وحديقة عامة.

وتتفرد الشركة ببيع اراض على النهر وتقع على نهر (جيليزنسا) مباشرة في مدينة ترنوفو، وتتميز بموقع رائع جداً، كما تطرح الشركة مجموعة اراض سكنية جاهزة للبناء في مدينة النجا في العاصمة سراييفو وبالقرب من المطار والمجمعات التجارية والاسواق والامان السياحية والترفيهية، وطرحت الشركة مؤخراً مشروع (ليان) وهو عبارة عن منازل وارض في موقع مميز جداً ورائع في مدينة فيسكو بالقرب من نهر البوسنة العظيم والمجمعات الخضراء والمرافق السياحية، واكد خالد الملكي على التعاون الإيجابي والرائع من قبل حكومة البوسنة وسفارتهم في الكويت مع المستثمرين وتقديمهم كافة التسهيلات لتحفيز السياحة والاستثمار في البوسنة.

بيت المستقبل بدوره، أكد مدير إدارة العقارات في مؤسسة بيت المستقبل للتجارة العامة والمقاولات والتي تمثل «شركة الجيجانت هاسوس العقارية في البوسنة والهرسك» امين عفانة على اهمية العقار عند المستثمر الكويتي، مشدداً على أهمية المعرض الذي يساهم في دعم سياسة المؤسسة والتي

العقاري (ارض او مبان) من خلال شبكة الانترنت، مما يوفر السرعة والدقة في اظهار حالة وبيانات كامل الخزون العقاري وتحديثه بشكل فوري من دون تضارب وداخل بين عمليات الحجز.



خالد الملكي



يوسف سلامة



سامر التركي



مشعل الراشد



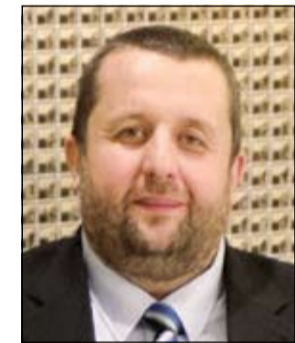
رامي الجمال



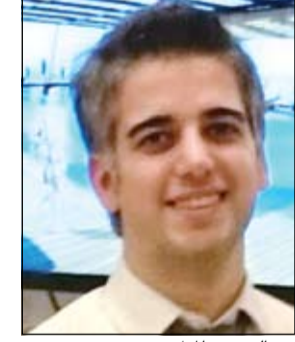
امين عفاة



خالد المشاري



الودين محمودفيتش



عبدالرحمن الميل

اسكان جلوبل لتنظيم العقاري بفضل الله تحت شعار (الثقة والأمان)، مشيراً إلى طرح الشركة لمنتجات عقارية بمساحات وأسعار في متناول جميع المستثمرين، وبالنتيجة فإن الشركة تغطي رغبات أكبر شريحة من المستثمرين. واعلن المرشد عن طرح مشروع للمستثمر 5 والمستثمر 6 بمنطقتي حولي والسالبيه، وهما عبارة عن برجين يتكون كل منهما من 15 دوراً ومعلق وسرداب، حيث لنفاً اقبالاً كبيراً من المستثمرين بفضل موقعها المتميز والذي تم بيع ما يقارب 40% من المشروعين وهما في مرحلة انجاز 10%. كما أعلنت الشركة عن مشروعها الجديد المستثمر 7 الذي يقع في لؤلؤة الخيران والذي يواكب التوجه الجديد للمستثمر الراغب في الجمع بين الترفيه والاستثمار وهو عبارة عن منتج متكامل لساليهيات ذات صبغة متميزة عن باقي الساليهيات، مما جعل من المشروع اطروحة مثالية لتوفير فرص تنماشي مع احتياجات السوق.

السوق العقاري بفضل الله تحت شعار (الثقة والأمان)، مشيراً إلى طرح الشركة لمنتجات عقارية بمساحات وأسعار في متناول جميع المستثمرين، وبالنتيجة فإن الشركة تغطي رغبات أكبر شريحة من المستثمرين. واعلن المرشد عن طرح مشروع للمستثمر 5 والمستثمر 6 بمنطقتي حولي والسالبيه، وهما عبارة عن برجين يتكون كل منهما من 15 دوراً ومعلق وسرداب، حيث لنفاً اقبالاً كبيراً من المستثمرين بفضل موقعها المتميز والذي تم بيع ما يقارب 40% من المشروعين وهما في مرحلة انجاز 10%. كما أعلنت الشركة عن مشروعها الجديد المستثمر 7 الذي يقع في لؤلؤة الخيران والذي يواكب التوجه الجديد للمستثمر الراغب في الجمع بين الترفيه والاستثمار وهو عبارة عن منتج متكامل لساليهيات ذات صبغة متميزة عن باقي الساليهيات، مما جعل من المشروع اطروحة مثالية لتوفير فرص تنماشي مع احتياجات السوق.

السوق العقاري بفضل الله تحت شعار (الثقة والأمان)، مشيراً إلى طرح الشركة لمنتجات عقارية بمساحات وأسعار في متناول جميع المستثمرين، وبالنتيجة فإن الشركة تغطي رغبات أكبر شريحة من المستثمرين. واعلن المرشد عن طرح مشروع للمستثمر 5 والمستثمر 6 بمنطقتي حولي والسالبيه، وهما عبارة عن برجين يتكون كل منهما من 15 دوراً ومعلق وسرداب، حيث لنفاً اقبالاً كبيراً من المستثمرين بفضل موقعها المتميز والذي تم بيع ما يقارب 40% من المشروعين وهما في مرحلة انجاز 10%. كما أعلنت الشركة عن مشروعها الجديد المستثمر 7 الذي يقع في لؤلؤة الخيران والذي يواكب التوجه الجديد للمستثمر الراغب في الجمع بين الترفيه والاستثمار وهو عبارة عن منتج متكامل لساليهيات ذات صبغة متميزة عن باقي الساليهيات، مما جعل من المشروع اطروحة مثالية لتوفير فرص تنماشي مع احتياجات السوق.

انضمت مجموعة جديدة من الشركات العقارية إلى معرض النخبة العقاري الذي تنظمه شركة «إسكان جلوبل» لتنظيم المعارض والمؤتمرات على أرض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 4 إلى 9 مايو المقبل. فقد أعلن رئيس مجلس إدارة شركة المشاري العقارية (المختصة بالتداول في العقارات الدولية) خالد عبداللطيف المشاري عن طرح مجموعة مختارة من الأراضي في جمهورية البوسنة والهرسك، وأشار إلى أن الأراضي التي ستطرحها الشركة خلال معرض النخبة العقاري تتميز بقربها من المرافق والمراكز الرئيسية في الدولة، كما تتميز كذلك بحصولها على كافة تصاريح البناء والوثائق المطلوبة من الحكومة البوسنية لإثبات أن هذه الأراضي ثابتة بنسبة 100% وقابلة للبناء والسكن، مؤكداً أن الشركة توفر لعملائها كافة الضمانات القانونية التي تضمن لهم حقوقهم كافة.

وقال المشاري إن سوق العقار البوسني يعتبر من أكثر الأسواق الواعدة في العالم من ناحية الاستثمار، ذلك أن أسعار العقارات فيها ما زالت مناسبة جداً وفي متناول الجميع بالنسبة للعقار الأوروبي، مشيراً إلى أن السوق البوسني في وضعه الحالي إنما يشبه الوضع الذي كان عليه سوق العقار التركي قبل فتح مجال التملك للكويتيين حيث كانت الأسعار منخفضة لكنها ارتفعت بشكل كبير بعد اقرار التملك للكويتيين والخليجيين، كما أن الاهتمام الكويتي والخليجي والعالي في العقار البوسني في ارتفاع متزايد مما يجعل من الاستثمار في هذه الدولة خياراً ذكياً.

بيزاري العقارية من جانبه، أكد مدير عام شركة بيزاري العقارية عبدالرحمن منصور المبل مشاركة الشركة في معرض النخبة العقاري، مشيراً إلى ان الشركة سعت منذ تأسيسها إلى استهداف شريحة الشباب من العملاء من أجل المساهمة في زرع الثقافة الاستثمارية لديهم بدلاً من الغفلة الاستهلاكية، لذلك فقد وضعت شركة بيزاري نصب أعينها اختيار أفضل المشاريع العقارية ذات العائد الاستثماري لعملائها من حيث نمو أسعار العقار أو من خلال البحث عن عائد إيجاري مناسب. أمان واستثمار بدوره، أكد المدير التنفيذي لشركة امان واستثمار للخدمات العقارية مشعل الراشد مشاركة شركة امان واستثمار في معرض النخبة العقاري من خلال طرح مجموعة من المشاريع العقارية الجديدة. وقال أن أحد اهم اسباب نجاح الشركة هو موقعها المتميز في

«المشاري» تطرح مجموعة مختارة من الأراضي في البوسنة والهرسك

«بيزاري» تطرح مشاريع في بريطانيا وديبي وإسطنبول

«أمان واستثمار»: طرح مشروع المستثمر 5 والمستثمر 6 بمنطقتي حولي والسالبيه

من ناحيتها تستعرض شركة «آي ليد» للحلول المتكاملة خدماتها وأنظمتها التكنولوجية خلال معرض النخبة العقاري الذي تنظمه