

رئيس مجموعة العرديد العقارية: العقاريون يتحولون للمناطق الجديدة بعوائد 30٪

العرديد لـ «الأنباء»: إيجارات الشقق لن ترتفع أكثر.. وصلت حدها الأعلى

وجاءت نتيجة ارتفاع الدخل ورواتب بعض المواطنين وكذلك الوافدون وتوسع الدورة الاقتصادية والتي من ضمنها الالتزام الحكومي بالانفاق التنموي بعد تراجع أسعار النفط خلال العامين المقبلين بالإضافة الى عدم توقف المشاريع الحكومية وهو ما انعكس ايجابا بارتفاع الإيجارات.

وما توقعاتكم لأسعار الإيجارات خلال السنوات المقبلة؟

● بناء على المعطيات الموجودة بالسوق فستشهد حالة من الجمود السعري بعد ان وصلت إلى مستويات مرتفعة لا يمكن تجاوزها.

وماذا عن ظاهرة شقق التمليك التي تشهد حالة من الانتعاش في السوق العقاري المحلي؟

● خلال 6 أعوام الماضية بدأ الطلب يتصاعد على شقق التمليك وساهم في ذلك ان بنك التسليف والايمان قام بمنح المرأة المطلقة والارملة قرضا قدره 45 ألف دينار وتمت زيادته مؤخرا الى 70 ألف دينار، وهو ما دعا الانظار تتجه الى الاستثمار في شقق التمليك وبالتالي هذه العوامل ساعدت في زيادة أسعار شقق التمليك خلال العامين الماضيين بنسبة 35٪.

مع الأخذ في الاعتبار العائد السنوي المرتفع جدا مقارنة بالقطاعات الأخرى.



إيجارات الشقق لن ترتفع أكثر مما وصلت إليه خلال العامين الماضيين

بما يسمى بـ «دوران الاصول العقارية» هو امر طبيعي بعد ان مضت عدة سنوات على بناء تلك العقارات إلى أكثر من 20 عاما، ما يعرض مالك العقار إلى كلفة مرتفعة لاجراء عمليات التطوير اللازمة وهو ما دعا اصحاب تلك المحافظ إلى التخلص منها والدخول في عقارات جديدة أخرى في مناطق جديدة ذات عوائد مرتفعة.

تشهد الإيجارات حالة من الارتفاع المبالغ فيه.. فما تفسيركم؟

● هناك زيادة في إيجارات العقارات السكنية خلال العامين الماضيين بنسبة 40٪

هناك مجرد ساعات بينما في الكويت أشهر وهو ما يسبب خسائر للشركات وبالتالي تفضل الاستثمار السهل، إلا ان كبار المستثمرين العقار بالكويت أغلبية استثماراتهم داخل الكويت سواء في المناطق السكنية القديمة مثل حولي والفروانية أو الجديدة كما ذكرت آنفا.

قامت بعض البنوك المحلية بإجراء عدة مزادات على عقاراتها، ما اثار حالة من الخوف من مستقبل السوق العقاري.. فما رأيكم؟

● ما قامت به بعض البنوك

في دبي إلى 400 ألف دينار، وهو دليل حقيقي على كلفة البناء في إحدى الدول المجاورة بالكويت.

ولماذا إذن تفضل الشركات العقارية الكبرى إلى الاستثمار العقاري خارج الكويت؟

● يجب ان نعلم ان الاجراءات الروتينية عند بناء اي بناية بالكويت تكاد تكون معقدة إلى حد ما ولكن في المقابل تحصد عوائد سنوية مرتفعة مقارنة بالعقار في دبي، مع الإخذ في الحسبان الوقت الزمني لإتمام عملية البناء والموافقات الرسمية لاستكمال البناء وهو ما يميز دبي عن الكويت حيث تستغرق



فراج زبن العرديد خلال مقابله مع «الأنباء»

قفزات نوعية في عوائده خلال السنوات المقبلة.

هل صحيح أن تكلفة البناء مرتفعة في الكويت مقارنة بدول اقليمية؟

● تظل الكويت في مقدمة دول المنطقة التي تتميز بانخفاض كلفة البناء فيها مقارنة بالبناء في دول المنطقة عموماً والخليج خصوصاً، فعلى سبيل المثال كلفة بناء بناية في الكويت على مساحة 750 متراً مربعة من 10 ادوار كل دور 4 شقق عبارة عن غرفة وصالة تصل كلفة بنائها إلى 250 ألف دينار، فيما تصل كلفة ذات البناية

العقاري الاستثماري حالياً؟

● العقار الاستثماري اصبح المحرك الرئيسي للقطاع العقاري لما يحققه من عوائد سنوية تصل إلى 30٪ في المناطق الجديدة، مثل المهبولة وبوفطيرة، وهو ما دعا الكثير من كبار المستثمرين إلى الاستثمار في ذلك القطاع بعد ان قارنوا بين العوائد المحققة من البنوك والتي تقارب ما بين 1 و3٪ في مقابل عوائد محققة ما بين 13 و30٪ في هذه المناطق. ويأتي ذلك في ظل تذبذب وعدم استقرار سوق الكويت للأوراق المالية الذي دفع السوق العقاري لتحقيق

المهبولة وصباح السالم الاستثمارية

وأبوفطيرة مناطق «ذهبية» تحقق أعلى عائد عقارياً

كلفة البناء لدينا قليلة مقارنة بدبي.. لكن التسهيلات أكثر هناك

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

عقاريون كسروا ودائعهم لبناء عقارات استثمارية.. ولا خوف على العقار

احذروا عقود المستأجرين المضخمة.. مفيدة للبايع مضره للمشتري

بقيمة مبدئية 19.3 مليون دينار

«المزايا» تباع 21٪ من أسهم «الثمار» في مزاد

مشتري لمصلحة العملاء: الشيخ علي سالم العلي الصباح، والشيخ عني سالم العلي الصباح، والشيخ مبارك سالم العلي الصباح، والشيخ عايدة سالم العلي الصباح، وشركة المفز للتجارة العامة والمقاولات، والشيخة عالية سالم العلي الصباح، والشيخة عبير سالم العلي الصباح، والشيخة انتصار سالم العلي الصباح، والشيخة نوف سالم العلي الصباح.

أعلن سوق الكويت للأوراق المالية أنه سيتم يوم الخميس الموافق 30-04-2015 عقد مزاد لبيع عدد 214,4 مليون سهم من اسهم شركة الثمار الدولية القابضة والتي تمثل نسبتها 21,2٪ من رأسمال الشركة بسعر ابتدائي وقدره 90 فلساً للسهم الواحد أي بقيمة اجمالية 19,3 مليون دينار حيث تم الاتفاق بين كل من:

شركة المزايا الدولية للتجارة العامة والمقاولات (طرف بائع) وشركة مجموعة الأوراق المالية - حساب عملاء (طرف

شركة المقاولات والخدمات البحرية ش.م.ك.
CONTRACTING & MARINE SERVICES CO. S.A.K

دعوة

لحضور اجتماع الجمعية العمومية العادية
للسنة المالية المنتهية في 2014/12/31

يسر مجلس إدارة شركة المقاولات والخدمات البحرية (ش.م.ك.)، دعوة السادة المساهمين الكرام لحضور اجتماع الجمعية العمومية العادية رقم (44)، للسنة المالية المنتهية في 2014/12/31، والمقرر انعقادها بتمام الساعة الثانية عشر من ظهر يوم الخميس الموافق 2015/04/24، وذلك في مبنى غرفة تجارة وصناعة الكويت (قاعة الجاليات الدور 11) للتعرف في جدول الأعمال التالي:

- 1) سماع تقرير مجلس الإدارة عن السنة المالية المنتهية في 2014/12/31، ومناقشته والتصديق عليه.
- 2) سماع تقرير مراقبي الحسابات عن السنة المالية المنتهية في 2014/12/31، والمصادقة عليه.
- 3) مناقشة البيانات المالية للشركة عن السنة المالية المنتهية في 2014/12/31، والتصديق عليها.
- 4) مناقشة واعتماد التقرير الخاص بأية مخالفات رصدتها الجهات الرقابية وأوقعت بشأنه جزاءات على الشركة.
- 5) الموافقة على اقتراح مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية عن السنة المالية المنتهية في 2014/12/31 بنسبة 5٪ من رأس المال (أي بواقع 5 فلس لكل سهم) بعد خصم أسهم الخزينة للمساهمين المتقيدين في سجلات الشركة بتاريخ يوم العمل السابق ليوم تعديل سعر السهم، علماً بأن هذه التوزيع تخضع لموافقة الجمعية العامة للمساهمين وموافقة الجهات المختصة.
- 6) الموافقة على توصية مجلس الإدارة بعدم أخذ 10٪ من صافي الربح لحساب الاحتياطي الاختياري لعام 2014.
- 7) الموافقة على تفويض مجلس الإدارة بشراء أو بيع أسهم الشركة بما لا يتجاوز 10٪ من عدد أسهمها، وذلك وفقاً لما تنص عليه المادة رقم (175) من القانون رقم (25) لسنة 2012 وتعديلاته، وتعليمات هيئة أسواق المال بشأن تنظيم شراء الشركات المساهمة لأسهمها (أسهم الخزينة)، وكيفية استخدامها أو التصرف رقم (هـ.أ.م.ق.ت.أ.ت-ش/2013/6).
- 8) الموافقة على التعامل مع أطراف ذات صلة.
- 9) إبراء ذمة أعضاء مجلس الإدارة عن كل ما يتعلق بتصرفاتهم المالية والقانونية عن السنة المالية المنتهية في 2014/12/31.
- 10) تعيين أو إعادة تعيين مراقبي الحسابات للسنة المالية 2015، وتفويض مجلس الإدارة بتحديد تعاقبهم.

لذا يرجى من السادة المساهمين الكرام الراغبين في الحضور من ينوب عنهم مراجعة السادة/ الشركة الكويتية للمقاصة - إدارة حفظ الأوراق المالية - الكائن في منطقة الشرق - شارع الخليج العربي - برج أحمد - الدور الخامس، لاستلام نسخة من جدول الأعمال واستمارة (حضور / توكيل) والجمعية العامة العادية، مصطحبين معهم شهادة الأسهم أو بطاقة التحويل وذلك قبل أربعة وعشرون ساعة على الأقل من موعد انعقاد الاجتماع المشار إليه أعلاه.

للاستفسار يرجى الاتصال، 22466567 / 22466565 / 22466569
فاكس، 22466569 / 22466567

والله ولي التوفيق

مجلس الإدارة



فيصل الحمد متوسلاً عمومية الشركة

عوائد جيدة، وكشف ان «المستقبل» تدرس فتح فروع جديدة في أماكن مميزة على مدى السنوات القادمة، مشيراً إلى ان حصة الشركة السوقية حالياً نحو 20٪ من بيع الهوايف المتعددة الماركات وليس الاقتصار على وكيل واحد.

وأكد ان الشركة منذ تأسيسها لم تقطع عن توزيع الأرباح وستستمر في ذلك.

وقال العوضي في كلمته أمام عمومية الشركة إنه على الرغم من النتائج المتذبذبة لبعض الشركات التابعة، كل حسب طبيعة عملها وتحدياتها، فإن ذلك لم يكن له تأثير كبير على الشركة الأم، حيث ان أرباحها انخفضت بنسبة 4٪ فقط مقارنة بالعام السابق، وتوقع نتائج أفضل خلال الأعوام الثلاثة المقبلة من خلال تنوع الخطط وتحسين العمليات من خلال الشركات التابعة.

وأضاف العوضي أن الشركة عملت طوال العام الماضي على البحث عن مشاريع جديدة وتحالفات وهو ما أثمر في عقد عدد من الصفقات والتحالفات التي يتوقع أن تساهم بصورة فاعلة في تطوير أداء الشركة المالي والإداري.

وقال العوضي: إننا سعينا هذا العام إلى ضبط المصارييف والحرص على الاستمرار في سياسة تنوع مصادر الدخل للشركة من خلال توسيع قاعدة العملاء والموردين والحلفاء عموماً لإيماننا بان هذا هو الطريق الأمثل للمصمود في وجه التغييرات الموسمية لهذا القطاع المتغير دوماً.

الموردين الجيدين على مدى العامين الماضيين وتمكنت من إعادة تأهيل عملياتها بصورة كاملة في مسعى منها لتحسين آلية العمل وتعزيز مبدأ العمل المؤسسي. مشيراً إلى ان مجلس الإدارة يحرص في كل عام على أن يراقب تنفيذ استراتيجيته عن كثب للتأكد من أنها تسير في مسار سليم وفق معطيات السوق، لاسيما ان الشركة وشركاتها التابعة تعمل في قطاع متغير ومتسارع النمو.

هذا، وقد أقرت الجمعية العمومية للشركة الموافقة على مقترح مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بنسبة 15٪ من القيمة الاسمية للسهم، أي ما يعادل 15 فلساً لكل سهم، وذلك للمساهمين المقيدين في سجلات الشركة بتاريخ انعقاد الجمعية العامة وبعد موافقة الجهات المختصة. وذلك جاء بعد ان حققت الشركة أرباحاً بلغت 776,6 ألف دينار.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

منى الدغيمية

قال رئيس مجلس إدارة شركة المستقبل العالمية للاتصالات فيصل عبداللطيف الحمد ان الشركة حققت نتائج جيدة خلال 2014، متوقفا استمرار التحسن في السنوات القادمة، بالاعتماد على مشاريع الشركة في كل من الكويت والإمارات وقطر، مشيراً إلى أن تنوع الخطط والسعي لزيادة قاعدة العملاء سيكون لهما بالغ الأثر في تحسين الأداء بصورة أكبر خلال الفترة المستقبلية.

وأضاف، خلال انعقاد عمومية الشركة العادية أمس بنسبة حضور 76٪، ان «المستقبل» تسير ضمن نطاق الاستراتيجية المرسومة، الأمر الذي انعكس ايجاباً على أدائها المالي، وذلك عن طريق تقديمها منتجات متنوعة وخدمات متميزة إذ لم تعد تعتمد على مورد واحد كما كان الحال في السابق.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.

وأشار الحمد إلى أن «المستقبل» خطت خطوات جادة في بناء علاقات استراتيجية مع عدد من مايكروسوفت العالمية ويعد ازدهار هذه الشراكة للسنة الثانية فإننا نتوقع نمواً كبيراً خلال السنوات القادمة واقتناص مزيد من الفرص.