



المشاركين أمام مقر شركة Google

«زين» تختتم المرحلة الثالثة من «Zain Great Idea»

وخرجوا بمجموعة كبيرة من المهارات التي ساعدتهم على إضفاء المزيد من عوامل الابتكار والتألق على مشاريعهم، وأهمها كيفية تطوير وتوسعة مشاريعهم التكنولوجية وأخذها إلى بعد جديد بالشكل الذي يجعلها تصدوا حذو الشركات العالمية، واكتسبوا العديد من المهارات الأخرى التي شملت أسرار تسويق المنتجات والخدمات، وإنشاء رؤية واستراتيجية الشركة وتوجيهها، ومهارات العمل الجماعي، والإدارة التمويلية، إلى جانب مهارات تقنية ضرورية للنهوض بالمشاريع المتعلقة بالتكنولوجيا.

النسخة الجديدة

وإذ أفادت الشركة بأن النسخة الجديدة من برنامج Zain Great Idea هذا العام ترتكز على المشاريع المتعلقة بالمنتجات التكنولوجية والحلول التقنية مثل تطبيقات الهواتف الذكية، فإنها أوضحت أنها ركزت على هذا المجال تحديدا نظرا إلى أهمية الوسائل والحلول التقنية في العصر الحالي خصوصا مع الطفرة التكنولوجية الحديثة التي باتت تشكل بيئة مثالية غنية بالفرص لتقديم الأفكار الحديثة التي تساعد في إثراء حياة الناس.

وبينت الشركة أن المرحلة الثانية قدمت للمشاركين مجموعة من الورش التدريبية التوجيهية التي صقلت من مهاراتهم وساعدتهم على توجيه أفكارهم ومشاريعهم بالشكل الصحيح.



.. وأمام مقر شركة LinkedIn

العملقة، وشركة التواصل الاجتماعي الشهيرة LinkedIn، إلى جانب شركة Autodesk العالمية المتخصصة في مجالات التصميم والهندسة والبرمجيات، وعددا من الشركات والجهات الأخرى مثل: Frog and Do و Mashape و Designs ومتحف تاريخ الكمبيوتر والعديد من الجهات الأخرى التي تعنى بالتكنولوجيا.

وأضافت زين أن المشاركين في البرنامج قد استفادوا من هذه الأنشطة التدريبية

والتي تعتبر العاصمة الروحية للتكنولوجيا والتجارة التي لها وقع كبير على تطور أصحاب المشاريع الصغيرة حول العالم، وهو الأمر الذي يسر من ترتيب الزيارات الميدانية لكبرى شركات التكنولوجيا في الولايات المتحدة.

شركات التكنولوجيا العالمية

وأضافت الشركة أن الزيارات الميدانية التي أعدتها لكبرى شركات التكنولوجيا العالمية في سان فرانسيسكو وشملت: شركة Google

وتم الاختيار بعناية مجموعة من الأنشطة التدريبية المتخصصة كجزء من محتوى البرنامج وذلك لتطوير مشاريع المشاركين وإضفاء الجوانب المتكثرة عليها عن طريق توجيهات كبار صناع التكنولوجيا في العالم وفقا لأعلى المعايير العالمية.

وإرتات زين بالتعاون مع «Brilliant Lab» لاختيار مؤسسة Mind The Bridge لتنظيم الأنشطة التدريبية لعدة أسباب، أهمها أن مقر المؤسسة يقع بواي السيلكون الشهير في سان فرانسيسكو،

اختتمت زين المرحلة الثالثة من برنامجها المبتكر «Zain Great Idea» المقامة في وادي السيلكون الشهير بسان فرانسيسكو التي تخللت عملية التدريب المكثف من خلال برنامج إطلاق المشاريع الصغيرة مع مؤسسة Mind The Bridge العالمية. وأوضحت الشركة أن المرحلة الثالثة - التي امتدت لمدة ثلاثة أسابيع - كانت واحدة من أهم المراحل في النسخة الثالثة من برنامج زين المبتكر، حيث شكلت عاملا أساسيا في صقل وتطوير المشاريع الـ12 المتأهلة بشكل نهائي من خلال مجموعة من الأنشطة المكثفة التي شهدت مشاركات من كبرى شركات التكنولوجيا العالمية بخبراتها وتمهيدا للمرحلة الأخيرة والتي ستشهد عرض المشاريع لمشاريعهم على المستثمرين في الكويت.

وبينت أن مبادرتها الشبابية هذه تأتي تحت مظلة استراتيجيتها للمسؤولية الاجتماعية، وإثراء جهودها في مجالات الاستدامة، وذلك في إطار رؤيتها لاحتضان وتوجيه الشباب الطموح ذي الأفكار الواعدة، ويهدف هذا البرنامج إلى توفير بيئة حاضنة ومناسبة للشباب المبتكر بما يساهم في تنمية

عجلة الاقتصاد الوطني. وأفادت الشركة بأن المحطة الثالثة استهدفت مجموعة من الورش التوجيهية مع مؤسسة «Mind The Bridge»، والتي تمثل دورها بشكل أساسي في توجيه وإرشاد المشاركين خلال المرحلة.

«السفن» تنتظر عقداً نفطياً بـ 5,8 ملايين دينار

أفادت شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن «سفن»، بأنها حازت أقل الأسعار بعد فوض عطاءات مناقصة والخاصة بمشروع «تصميم وتوريد عدد 4 وحدات لفصل الأملاح» لصالح شركة نفط الكويت، بقيمة 5.8 ملايين دينار، وستنخرط البورصة عند تسلم كتاب الترسية للمناقصة.

«التقدم» توقع عقدين بـ 4,9 ملايين دينار

وقعت شركة التقدم التكنولوجي عقدين بقيمة إجمالية قدرها 4,9 ملايين دينار، وأوضحت الشركة في بيان لها على موقع السوق أن العقد الأول مع وزارة الصحة الكويتية بقيمة 2,5 مليون دينار وذلك لتوريد أنابيب دوائية لأجهزة الغسيل الدموي ARTIS لحاجة مراكز غسيل الكلى، علما أن مدة العقد تنتهي في 31 ديسمبر 2015.

وأوضحت أن الأثر المتوقع على الوضع المالي للشركة هو تحقيق نسبة هامش ربح وقدرها 8٪ من قيمة العقد مع ملاحظة أن نسبة هامش الربح المذكورة هي نسبة تقديرية وغير ثابتة وتتغير صعودا وهبوطا على ضوء مراحل سير التوريد ومدى التنفيذ ومدى تحقيق النتائج الفعلية بعد التنفيذ الكامل للتوريد وتسليمه للوزارة. وقالت الشركة في بيانها إن العقد الثاني تم توقعه مع المقاول الرئيسي شركة جمال التجارية بقيمة إجمالية وقدرها 2,4 مليون دينار والخاص بتوريد وتركيب وتجهيز وصيانة معدات المطبخ حيث إن مدة تنفيذ العقد 3 سنوات، مشيرة إلى أن الأثر المتوقع على الوضع المالي للشركة هو تحقيق نسبة هامش ربح وقدرها 4٪ مع ملاحظة أن نسبة هامش الربح المذكورة هي نسبة تقديرية وغير ثابتة وتتغير صعودا وهبوطا على ضوء مراحل سير التوريد والترتيب ومدى التنفيذ ومدى تحقيق النتائج الفعلية بعد التنفيذ الكامل للتوريد والترتيب وتسليم الأعمال للمقاول الرئيسي.

«القابضة الكويتية» توزع 11٪ نقداً

قالت شركة القابضة المصرية الكويتية ان الجمعية العامة العادية للشركة قررت توزيع أرباح للمساهمين بنسبة 11٪ من القيمة الاسمية للسهم. كما انتخبت الجمعية مجلس إدارة جديدا لمدة الـ3 سنوات القادمة كما يلي: معتز الألفي، لؤي جاسم الخرافي، م. شريف علاء أحمد حسن الزيات، شركة الخير الوطنية للأسهم والعقارات، شركة محمد عبد المحسن الخرافي وأولاده للتجارة العامة والمقاولات، الشركة العالمية للاستثمارات المالية، شركة أولاد علي الغانم للتجارة العامة والمقاولات، مجموعة الصناعات الوطنية القابضة، شركة المجموعة العملية القابضة، الشركة الوطنية للطلاقة، شركة الأمانة للاستثمار، الشركة المصرية للمشروعات السياحية العالمية، الشركة الشرقية للتنمية الاقتصادية، جلال عبدالمقصود الزربيه وحسين علي حسين الخرافي.

«الخصوصية» توزع 7٪ نقداً

أوصى مجلس الإدارة لشركة مجموعة الخصوصية القابضة بتوزيعات نقدية بنسبة 7٪ من القيمة الاسمية للسهم «بواقع 7 فلولس لكل سهم» عن عام 2014، مشيرة إلى أن أرباحها تراجمت خلال 2014 بنسبة 10,7٪. وذكرت على موقع البورصة أن أرباح الشركة في 2014 بلغت 1,9 مليون دينار مقابل خسائر بلغت 2,2 مليون دينار في 2013. وقالت الشركة أن السبب في تراجع الأرباح السنوية يعود إلى انخفاض في قيمة رد عقارات متاجر إلى صافي القيمة الممكن تحقيقها.

«القرين القابضة» تحدد 7 أسباباً لانسحابها الاختياري من البورصة

أعلن سوق الكويت للأوراق المالية أن مجلس إدارة شركة القرين القابضة أفاد بأنه أوصى بالانسحاب الاختياري من السوق للأسباب التالية:

- 1- دفع الشركات رسوم سنوية مقابل الاستمرار في السوق، في حين لا تحقق هذه الشركات عائداً من وجودها في البورصة الكويتية.
- 2- ضعف البيئة التشغيلية في الكويت خلال السنوات الأربع الماضية، وهو ما انعكس بشكل سلبي على البورصة الكويتية بشكل قوي، حيث انخفضت معدلات قيمة التداول من 100 مليون دينار كمتوسط يومي قبل ظهور تداعيات الأزمة المالية إلى ما دون 25 مليون دينار في الوقت الراهن.
- 3- ضعف الثقة بالسوق وعدم وضوح الرؤية بالنسبة للأسواق المالية في المنطقة.
- 4- تراجع الاهتمام بالسوق من جانب المؤسسات والبنوك الكبرى.
- 5- ضعف التداول على أسهم الشركات الخليجية وغير الخليجية التي خرجت من بورصة الكويت، حيث يمكن أن تبقى هذه الشركات خاملة لشهور طويلة، وبالتالي فإن ملاكها يرون عدم جدوى الاستمرار في البورصة الكويتية.
- 6- تراجع إضافي للقيمة السوقية للعديد من الشركات.
- 7- تراجع حجم السيولة في السوق.

«الوطني للاستثمار»: مؤشر الأسواق الآسيوية الأفضل منذ بداية 2015

قال تقرير صادر عن شركة الوطني للاستثمار ان الأسواق العالمية شهدت تبايناً في الأداء خلال الفترة من 13 مارس إلى 20 مارس 2015. وكان أفضلها مؤشر أوروبا بارتفاع بلغ 4,8٪، تلاه مؤشر البرازيل وروسيا والهند والصين بارتفاع بلغ 3,6٪، ثم مؤشر الأسواق الناشئة بنسبة 3,2٪، ومؤشر الأمريكتين بنسبة 2,8٪، فمؤشر آسيا بنسبة 2,2٪، أما مؤشر الشرق الأوسط وشمال أفريقيا فقد انخفض بنسبة 4,7٪، وكذلك الحال بالنسبة لمؤشر مجلس التعاون الخليجي الذي انخفض هو الآخر بنسبة 5,0٪، وبالنظر لأداء الأسواق منذ بداية العام، فقد جاء أدائها كلها مرتفعاً، وكان أفضلها مؤشر آسيا بارتفاع بلغ 7,5٪، تلاه مؤشر أوروبا ومؤشر مجلس التعاون الخليجي بالتساوي بنسبة 5,6٪، ثم مؤشر الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بنسبة 5,3٪، ومؤشر الأمريكتين بنسبة 2,4٪، فمؤشر البرازيل وروسيا والهند والصين بنسبة 2,3٪، وأخيراً مؤشر الأسواق الناشئة بنسبة 1,7٪.

«الأهلي» أفضل بنك بتطوير الخدمات المصرفية للأفراد

الذين يعملون بكل جد ونشاط ومثابرة، وتطلع إلى تحقيق المزيد من الإنجازات والنجاحات التي تهدف إلى تطوير وتحسين جودة خدماتنا، ويواصل البنك الأهلي الكويتي جهوده في سبيل تسهيل الخدمات والإجراءات المصرفية لعملائه وجعلها أكثر راحة ويسراً من خلال باقة متنوعة من الحسابات والبطاقات المصرفية والقروض وغيرها من الخدمات المصرفية التي تلبي احتياجاتهم. ومن خلال شبكة فروع البنك الداخلية التي وصلت إلى 31 فرعاً والواسعة الانتشار في أنحاء الكويت، يمكن لعملاء البنك الأهلي الكويتي التمتع بالمزيد من السهولة والبسر في تنفيذ طلباتهم أينما كانوا ووقتاً رغبوا.

تطوير وتنوع المنتجات والخدمات التي يقدمها لعملائه. وتعليقاً على هذا الإنجاز، يقول ستيفوارت لوكي، مدير عام إدارة الخدمات المصرفية للأفراد لدى البنك الأهلي الكويتي: «يشرفنا أن نحصدهم بجائزة أفضل بنك تطورا في الخدمات المصرفية للأفراد على مستوى الشرق الأوسط الثالث من العام الحالي، كما تم الانتهاء من ترسية عقد المقاول الجديد الذي بدأ العمل بالموقع لتنفيذ المرحلة الثانية من مشروع برج أولجانا الواقع في أكاسيا أفنيوز، وتم الانتهاء من تسليم 95٪ من مشروع قلل أكاسيا المكونة من 50 فيلا، هذا وقد تم اكتمال العمل بمشروع الـ7 قلل والذي يعد التوسعة الجديدة لمشروع أكاسيا أفنيوز». وأضاف الرشدان أن



ستيفوارت لوكي متسلماً للجائزة

أعلن البنك الأهلي الكويتي عن فوزه بجائزة أفضل بنك تطورا في الخدمات المصرفية للأفراد على مستوى الشرق الأوسط من مجلة آسيان بانكر، أحد برامج الجوائز المرموقة في قطاع الخدمات المالية وواحدة من أفضل مقدمي الخدمات الاستشارية البحثية لدى القطاع المالي في قارة آسيا. تسلم الجائزة ستيفوارت لوكي، مدير عام إدارة الخدمات المصرفية للأفراد لدى البنك الأهلي الكويتي، خلال حفل عشاء أقيم بسنغافورة في 19 مارس 2015. وتعكس جائزة أفضل بنك تطورا في الخدمات المصرفية للأفراد على مستوى الشرق الأوسط جهود البنك الأهلي الكويتي المبذولة في سبيل

تخفيض التزامات الشركة قصيرة الأجل لتصبح أقل من موجوداتها قصيرة الأجل لأول مرة منذ 2006 «أبيار» تتحول إلى الربح وتحقق 755 ألف دينار لـ 2014

جدولة التزامات مالية بقيمة 28 مليون دينار مع عدد من البنوك المحلية والخليجية تتعلق بتمديد فترات التسديد من 10 إلى 3 سنوات. وأوضح الرشدان أن قيمة الموجودات المتداولة قد بلغت مع نهاية 2014 نحو 33,6 مليون دينار، حيث تغطي قيمة المطلوبات المتداولة البالغة 32,3 مليون دينار أي بنسبة 1,04 موجودات متداولة، أي أن الشركة خلال 2014 نجحت في تخفيض التزاماتها قصيرة الأجل لتصبح أقل من موجوداتها قصيرة الأجل وذلك لأول مرة منذ 2006.

الشركة نجحت في رفع حقوق المساهمين بنسبة 4,7٪ أي 4,2 مليون دينار لتسجل 94,1 مليون دينار بنهاية 2014 مقارنة بـ 89,9 مليون دينار بنهاية 2013. الأمر الذي أدى إلى ارتفاع قيمة السهم الدفترية من 81,8 فلساً في 2013 إلى 85,6 فلساً في 2014. وبين الرشدان أن الشركة نجحت خلال 2014 في تسديد ديون بقيمة 15,3 مليون دينار الأمر الذي أدى إلى انخفاض دائني تمويل إسلامي من 60,96 مليون دينار في 2013 إلى 45,6 مليون دينار في 2014، كما نجحت الشركة في توقيع اتفاقيات بإعادة

الشركة والإيفاء بمواعيد التسليم لعملائنا، فالعمل جار على الانتهاء من مشروع برج هيليانا السكني وسيتم تسليم المشروع في الربع الثالث من العام الحالي، كما تم الانتهاء من ترسية عقد المقاول الجديد الذي بدأ العمل بالموقع لتنفيذ المرحلة الثانية من مشروع برج أولجانا الواقع في أكاسيا أفنيوز، وتم الانتهاء من تسليم 95٪ من مشروع قلل أكاسيا المكونة من 50 فيلا، هذا وقد تم اكتمال العمل بمشروع الـ7 قلل والذي يعد التوسعة الجديدة لمشروع أكاسيا أفنيوز». وأضاف الرشدان أن



مرزوق الرشدان

وحول النتائج قال رئيس مجلس الإدارة لشركة أبيار للتطوير العقاري مرزوق راشد الرشدان: تتركز جهود الشركة حالياً نحو المضي قدماً في تنفيذ مشاريع

حقوق المساهمين تنمو 4,7٪ وارتفاع قيمة السهم الدفترية إلى 85,6 فلساً ديونها انخفضت من 60,9 مليون دينار إلى 45,6 مليون دينار