



انطاسي منسلما جائزة أفضل وكيل إقليمي

في حفل جوائز رولز-رويس موتور-كارز للوكلاء الإقليميين

«علي الغانم وأولاده للسيارات» تحصد جوائز التكريم



جائزة أفضل نمو في المبيعات



جائزة التميز في خدمة ما بعد البيع



جائزة سفير العلامة للعام 2014

على التزامها بتقديم نتائج متميزة عبر مختلف مجالات أعمال رولز-رويس موتوركارز عام 2015. جدير بالذكر أن جوائز الوكلاء الإقليميين تقام سنويا كجزء من مؤتمر الوكلاء الإقليميين الذي تم انعقاده هذه السنة في دبي، وهو يتيح لأعضاء الفريق الإقليمي (والذي يشمل فرق رولز-رويس في الشرق الأوسط، وإفريقيا، وآسيا الوسطى، وأميركا الجنوبية) فرصة للتلاقي ومشاركة النجاحات والتعلم وتطوير توجهاتهم الاستراتيجية بالتوازي مع التوجه العالمي الذي تنتهجه علامة السيارات الفارحة.

يوسف القطامي، المدير العام لشركة علي الغانم وأولاده للسيارات، قائلا: «إنه لفخر كبير وشرف لنا أن نهنيئ فريق شركة علي الغانم وأولاده بالكامل على الأداء الرائع طوال عام 2014. فهذا التقدير الذي منحنا إياه شركاؤنا الإقليميون يؤكد التفاني والعمل الدؤوب الذي يقدمه كامل الفريق في الكويت، وهو إنجاز تمكنا من استحقاقه بجدارة ولا شك لدي في أنه سيكون دافعا ومحفزا لنا لتقديم نتائج أفضل بعد عام 2015». ولقد حققت شركة علي الغانم وأولاده للسيارات نموا بنسبة 42% عام 2015 وقد بدأت السنة بمكانة قوية وتعتزم الحفاظ

في ذلك مبيع السيارات وتحقيق أهداف المبيعات، ومبيع السيارات المستعملة والمعتمدة من رولز-رويس ضمن برنامج بروفينانس وخدمة ما بعد البيع. بالإضافة إلى جائزة أفضل وكيل إقليمي للسنة، حصدت شركة علي الغانم وأولاده للسيارات جوائز عن الوكيل الذي حقق أفضل نمو في المبيعات على أساس سنوي، وسفير العلامة لعام 2014 (عباس أشمر)، وشهابتي تميز في خدمة ما بعد البيع (بيتر فاركاس)، وغافين غارنهام). وفي حديثه خلال مؤتمر جوائز الوكلاء الإقليميين، قال

حصدت شركة علي الغانم وأولاده للسيارات، والوكيل الحصري لرولز-رويس موتور كارز و BMW و MINI في الكويت التكريم والتقدير عن أدائها الممتاز عام 2014، وذلك في حفل الوكلاء الحصريين الإقليميين في الشرق الأوسط وإفريقيا وآسيا الوسطى وأميركا الجنوبية، والذي أقيم مؤخرا في دبي. أما الجوائز التي حصدها الشركة فكانت أفضل وكيل إقليمي للسنة، وهي تقدم سنويا للوكيل الحصري الذي يقدم الأداء الأفضل عبر مختلف مجالات الأعمال بما

«بورشه» تحقق أرقاما قياسية جديدة في الإيرادات والأرباح



لوتز ميشكه وماتياس مولر وتفاؤل بالعام الحالي

حققت شركة بورشه الألمانية لصناعة السيارات، ومقرها شتوتغارت، أرقاما قياسية جديدة في العام المالي 2014 لناحية التسليمات والإيرادات والأرباح. فبينما ارتفع عدد السيارات التي سلمتها الشركة إلى 189,849 سيارة، بزيادة نسبتها 17% عن العام 2013، قفزت الإيرادات حوالي 20% إلى 17.2 مليار يورو وارتفع الربح التشغيلي للشركة بنسبة تزيد على 5% إلى 2.7 مليار يورو. كما وصل عدد الموظفين إلى أعلى مستوى له في نهاية العام الماضي مع 22,401 موظف (+15%)، مقارنة بـ 19,456 موظفا في العام 2013. وفي المؤتمر الصحافي السنوي الذي عقدته بورشه مؤخرا في شتوتغارت، أوضح ماتياس مولر، رئيس مجلس الإدارة التنفيذي لدى شركة بورشه، أن صانع السيارات الرياضية حقق أهدافا رئيسية في «استراتيجية 2018» قبل الموعد المحدد: «تشهد بورشه نموا ناجحا للغاية، باتت بموجه الشركة تعيش أفضل مرحلة في تاريخها، وقد لعب طراز «مكان» دورا محوريا في النجاح الذي تشهده بورشه، إذ سلمنا حوالي 45,000 نسخة من سيارتنا الرياضية الجديدة خماسية الأبواب إلى العملاء بنهاية العام الماضي». يجدر الذكر أن «مكان» ساهمت في استقطاب العديد من العملاء الجدد إلى عالم بورشه، فثلاثة من أصل أربعة عملاء لطران «مكان» اختاروا سيارة تحمل شعار بورشه للمرة الأولى. كما أعرب رئيس مجلس إدارة بورشه عن فخره الكبير بالنجاح الذي تشهده طرازات بورشه ذات الدفع المخلط مع قابس، وهو لم يحصر تنويعه بطراز «918 سبايدر» 918 Spyder الرياضي الخارق فحسب، الذي تم بيعه بالكامل بعد مجرد أشهر قليلة على بدء تسليمه في شهر مارس من العام 2014، بل ركز أيضا وبشكل خاص على كون بورشه صانع السيارات الوحيد في العالم الذي وفر لعملائه في العام المالي 2014 ثلاثة طرازات مزودة بنظام دفع مخلط مع قابس ضمن فئة السيارات الفاخرة، وهي تشمل، إلى جانب «918 سبايدر»، كل من «كاين إس إي - هايبريد» و«باناميرا إس إي - هايبريد». وفي خلال المؤتمر الصحافي، لفت لوتز ميشكه، عضو مجلس الإدارة التنفيذي المسؤول عن الشؤون المالية وتكنولوجيا المعلومات لدى شركة بورشه، إلى انعكاس أداء الشركة الممتاز على وضعها المالي: «استطعنا في العام 2014 خفض ديوننا الصافية بالكامل وتمويل نمونا في الوقت عينه، وذلك قبل عامين من الموعد المحدد». وتشير الأرقام إلى تحسن كبير في السيولة الصافية لقسم السيارات - السيولة الإجمالية ناقص الالتزامات المالية، باستثناء قسم الخدمات المالية في كلا الحالتين - من ناقص 899 مليون يورو في 31 ديسمبر 2013 إلى زائد 195 مليون يورو في 31 ديسمبر 2014. على صعيد آخر، أعرب كل من «ماتياس مولر» و«لوتز ميشكه» عن تفاؤلهم بالعام المالي الحالي: «نحن على ثقة بأن أرقام المبيعات والتسليمات ستواصل نموها في العام الحالي»، أوضح ميشكه، كما أبدى حرصهما على ربحية بورشه عبر إدخال تحسينات مستمرة على عمليات الشركة وقدرتها الإنتاجية، بالتناغم مع اتباع إدارة صارمة للنفقات.