

تنظيمه «إسكان جلوبل» في هيلتون المنقف 15 الجاري شركات جديدة تنضم إلى معرض «فبراير العقاري»



فيصل الفضلي



محمد المزدي



محمد صابر



محمود الصابونجي



بدر الشيب

إلى الاستفادة من هذه النوعية من المشاريع التي تعتمدها الشركة من عدة اتجاهات الأولى من خلال بيع الوحدة السكنية جاهزة مع انتهاء المشروع والثانية من خلال إيجارها والاستفادة من عائد سنوي يصل لغاية 10٪ سنويا.

المزدي العقاري

من جهتها، أعلنت شركة المزدي العقاري عن أن مشاركتها في المعرض تتضمن طرح مجموعة من المشاريع في المملكة البريطانية التي تعتبر دولة ذات أفضل ملكية عرقها التاريخ وانتهاء بالمرن الرومانية والأطلال العريقة التي تعود إلى عصور ما قبل التاريخ التي تترك أثرا بالغا في النفوس الطامحة إلى معرفة بنا الأجداد.

وقال مدير عام الشركة محمد المزدي إن الشركة ستطرح أهم وأحدث مشاريعها في أراضي أيفر وأراضي إسبوم، M25، M4، حيث تتميز منطقة أيفر بأنها ذات منطقة حيوية وتبعد عن مطار هيثرو 15 دقيقة وفي منطقة ماهولة بالسكان وتتميز بخدماتها العامة من مدارس وجمعيات.. الخ، بالإضافة إلى وجود أحدث التقنيات التي تستوعب تزايد السكان، كما تعتبر أيفر من المناطق التي أجريت عليها العديد من الدراسات وبحوث التطوير التي جعلت منها منطقة مميزة داخلية في نطاق التنظيم، فيما تتميز منطقة إسبوم بأنها منطقة ملكية تقع على الشارع الرئيسي وتعتبر داخل M25 التي يكثف فيها البيوت الملكية والفلل والقصور الملكية، وهذه المنطقة محاطة بجميع الخدمات والإحتياجات ويوجد حلقة سباق خيول بحضور الملكة.

كذلك ستطرح شركة المزدي مشروعاً بمملكة البحرين في منطقة الجفير (المنامة) عبارة عن برج سكني يطل على البحر ومسجد الفاتح وشارع المطاعم والكافيه من الخدمات، وفي منطقة تحتوي على جميع الخدمات، حيث يقع المشروع مباشرة على الشارع العام الذي يؤدي إلى جامع الفاتح مقابل أسواق الجزيرة والبرج ستكون من 25 طابقاً ومن حراسة 24 ساعة وطابق للمساح وطاق النوادي ونظام البنت هاوس.

السكنية والاستثمارية في سلطنة عمان، من بينها مشروع مجمع سكني يحتوي على شقق تملك فأخرة الشطبية في مدينة صلالة في منطقة القنطرة التي تتميز بموقعها الحيوي والمميز، مؤكداً أن المشروع يتميز من حيث التفاصيل باحتوائه على حمام سباحة وناد صحي ونظام الحراسة على مدار 24 ساعة ويتميز من حيث الموقع بقرابه من جميع المراكز الحيوية والخدمات والسياحية ومن مطار صلالة الدولي والمجمعات التجارية.

وبيّن أن المشروع سيكون مسيراً لجميع طبقات المجتمع وذلك من خلال طرحه بنظام الأقساط الميسرة عن طريق الشركة مباشرة من دون فوائد، وأضاف أن هذا المشروع هو المكمل لسلسلة مشاريع المروة، 2، 3، 4، 5 ومشروع بنائية أفنان وأضاف أن الشركة، بحمد الله وفضله، قامت بتسليم المشاريع التي تم الانتهاء منها وجر العمل في تجهيز المشاريع المتبقية الخاصة بالشركة ليتم تسليمها لعملائها في وقتها المحدد.

كذلك كشف الفضلي عن مشروع خاص لمن يبحث عن الخصوصية والتميز عبارة عن «فلل الأصلة 2 السكني» في مدينة صلالة بمنطقة صحون الشمالية بمساحات مختلفة وبرنامج معمارية وتصاميم مبتكرة تتناسب مع جميع المستثمرين بتسهيلات بالدفق، وتتميز صحون الشمالية بقرابها من مطار صلالة الدولي وجامعة ظفار والعديد من المناطق السياحية مثل (وادي دربات - عين صحون - عين أرزات - عين جرزبان) ومن سلسلة جبال ظفار التي تتميز بحمال الطبيعة وأجوائها الرائعة، مبيّناً أن طرح المشروع جاء بعدما انتهت من تسويق مشروع فلل الأصلة السكني والذي تم البدء به بأعمال الحفر والأساسات.

وتابع الفضلي أنه بالإضافة إلى المشاريع التي ذكرت أعلاه ستطرح الشركة مجموعة مميزة من فلل الأصلة السكني والذي تم البدء به بأعمال الحفر والأساسات.

المبيعات محمد حمدان صابر عن سعادته للمشاركة في المعرض العقاري الذي يعتبر الأقوى في المنطقة العاشرة والذي يعكس مدى التوسع الهائل في التسويق العقاري.

وقال إن الأمانة ستقدم خلال فترة المعرض العديد من المشاريع في أكثر من دولة من أهمها (المملكة العربية السعودية - سلطنة عمان - دولة الإمارات ومصر وكذلك بعض الدول الأوروبية مثل تركيا - وبلغاريا). كما تحدث صابر عن بعض المشاريع التي يقدمها خلال فترة المعرض والتي قال أنها تضم مجموعة مختلفة من المنتجات ما بين شقق وأراض سكنية وتجارية وزراعية في المملكة العربية السعودية في مدينة الخجعي والتعبيرية والرياض والدمام والطائف حيث تتميز بالمساحات الكبيرة التي تصل إلى 11000م والأسعار الخيالية.. كما توفر شقق سكنية في تركيا بأسعار تنافسية.

وقال صابر إن شركة الأمانة تلتمز دائما بتوفير الحلول الأمثل لعملائها، حيث تهدف إلى تصميم وحلق مستقبل متميز للعملاء من خلال اعتماد شامل وحقيقي ومتكامل على آية اختيار المشاريع العقارية التي تعود بالفائدة المضمونة والربحية الأكيدة، وهذا يعني العمل على تطوير وتحسين مختلف المشروعات العقارية في مختلف المواقع وتشجيع التقدم والابتكار باستخدام خبرة فريدة في مجال التنمية العقارية وخلق الثروة.

وفي ختام تصريحه دعا صابر جميع عملاء الشركة إلى زيارة جناحها في المعرض للتعرف على الفرص الاستثمارية التي ستطرحها الشركة.

السلطنة العقارية

كذلك أعلنت شركة السلطنة العقارية عن مشاركتها التي تأتي من منطلق حرص الشركة على المشاركة في المحافل العقارية المحلية لتكون حلقة اتصال مباشر مع عملائها.

وبهذه المناسبة، قال نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير العام فيصل عبدالرزاق الفضلي إن الشركة من خلال مشاركتها ستقوم بطرح مجموعة من المشاريع

سوبر ديلوكس، حيث يعد هذا المشروع الأول لشركة سارا العقارية والذي جاء بعد ميلادها بأيام قليلة، ومن المنتظر أن يكون مشروع «سارا السالمية» واحداً من أجمل وأفضل مشروعات شقق التمليك في الكويت على الإطلاق.

ماجيك هوم

بدورها أعلنت شركة ماجيك هوم العقارية عن انضمامها ومشاركتها في المعرض انطلاقاً من مسؤوليتها كأحد أهم وأكبر الشركات العقارية بالسوق الكويتي.

وبهذه المناسبة قال مدير مبيعات الشركة محمود الصابونجي إن الشركة ستشارك بمشروعين جديدين: الأول يقع في منطقة السالمية بجوار نادي السالمية، والثاني في منطقة الهوبلة وتحديداً خلف أبراج السالمية، وبما عدا عن شقق تمليك بنظام التملك الحر.

وقال إن «ماجيك هوم» حريصة على المشاركة في مثل هذه المعارض العقارية التي لها دور في الحركة الاقتصادية العقارية في السوق، مما له تأثير إيجابي على الحركة الترويجية والتسويقية للمشاريع، معتبرة المعرض بمثابة أحد أهم النوافذ التي تطل من خلالها على قاعدتها الجماهيرية العريضة والجسر الذي يصلها بمختلف الشرائح من العملاء. وحول الأعمال التي أنجزتها الشركة مؤخراً قال الصابونجي إن الشركة انتهت من تسليم مشروعين: الأول في حولي (مجمع ماجيك ستارز) وهو مجمع متكامل الخدمات، تشطيبات سوبر ديلوكس حمام سباحة وجيم ونواد صحية ولوبي مفروش وسكيبورتري، والمشروع عبارة عن 6 أبراج (ما يقارب 200 شقة)، وقامت الشركة أيضاً بتأجير المجمع لعملائها طبقاً لرغبتهم في التاجير والاعتماد على طابعها العقاري، والثاني في منطقة السالمية مجمع «تيوليب» الذي يمتاز بتشطيبات سوبر ديلوكس.

الأمانة العقارية

من ناحيتها أعلنت شركة الأمانة العقارية عن مشاركتها في المعرض حيث أعرب مدير

«رماس العالمية» تطرح مجموعة من شقق التمليك الموزعة على عدد من مناطق الكويت.

وقال رئيس مجلس إدارة الشركة بدر الشيب إن المشروع الأول الذي ستشارك به الشركة هو مشروع «رماس حولي» الذي يقع على طريق المغرب السريع وعلى أرض تبلغ مساحتها 1500 م2 ويتكون من تسعة طوابق، تضم 35 شقة سكنية بمساحات متنوعة وتصميمات مختلفة بينها شقق مساحتها 100 متر وأخرى 118 متراً إلى جانب شقق بمساحة 150 متراً وأخرى 136 متراً، فيما يضم كل طابق من طوابق المشروع 4 شقق متباينة المساحة والتصميم.

أما المشروع الثاني الذي ستشارك به الشركة فهو مشروع «رماس الجابرية» الواقع مقابل جسر السرة على مساحة 1700 م2 ويتكون من تسعة طوابق، بمعدل ثلاثة شقق في كل طابق، والذي يضم 53 شقة متنوعة المساحات والتصميمات والتشطيبات الراقية، وتتراوح المساحات بين 2م74 و2م101 و2م129. وتشارك رماس كذلك

بمشروع ثالث هو مشروع «رماس السالمية 1» الواقع في القطعة 153 ويطل على شارع الخليج، على مساحة 1066م2، ويتكون من 14 طابقاً، والذي يضم 34 شقة سكنية تتنوع بين 2م75 و2م93، ويضم كل طابق 3 شقق.

كذلك ستطرح الشركة مشروع «رماس الفروانية 1» الواقع في قطعة 5 قسيمة 20 بجوار دوار لبيت سيرز (روضة حنين)، والذي يتألف من تسعة طوابق، ويقوم على مساحة 2م850، بإجمالي 27 شقة، متنوعة المساحة بين 75م2، و93م2، ويضم كل طابق 3 شقق.

الشق الثاني الذي ستشارك به شركة رماس هو مشروع شركة سارا العقارية - إحدى فروع مجموعة الشيب، حيث من المقرر أن تطرح مشروع «سارا السالمية 1» الواقع بجوار دوار البدع بمنطقة السالمية، وتحديداً في القطعة 155 قسيمة 50، وفي موقع مميز على مساحة 1072 متراً مربعاً ويتكون من اثني عشر دوراً بتشطيبات

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في بريطانيا والبحرين

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

أعلنت مجموعة من الشركات العقارية انضمامها إلى قائمة الشركات المشاركة في معرض «فبراير العقاري» الذي تنظمه مجموعة «إسكان جلوبل» لتنظيم المعارض المؤتمرات خلال الفترة من 15 إلى 18 فبراير الجاري في قاعة الدرّة بفندق هيلتون المنقف بمشاركة نخبة من الشركات العقارية المحلية.

فقد أعلنت شركة رماس العالمية العقارية التابعة لمجموعة الشيب للتجارة العامة والمقاولات عن رعايتها للمعرض، ومشاركتها من خلال طرح مجموعة من شقق التمليك الموزعة على عدد من مناطق الكويت.

وقال رئيس مجلس إدارة الشركة بدر الشيب إن المشروع الأول الذي ستشارك به الشركة هو مشروع «رماس حولي» الذي يقع على طريق المغرب السريع وعلى أرض تبلغ مساحتها 1500 م2 ويتكون من تسعة طوابق، تضم 35 شقة سكنية بمساحات متنوعة وتصميمات مختلفة بينها شقق مساحتها 100 متر وأخرى 118 متراً إلى جانب شقق بمساحة 150 متراً وأخرى 136 متراً، فيما يضم كل طابق من طوابق المشروع 4 شقق متباينة المساحة والتصميم.

أما المشروع الثاني الذي ستشارك به الشركة فهو مشروع «رماس الجابرية» الواقع مقابل جسر السرة على مساحة 1700 م2 ويتكون من تسعة طوابق، بمعدل ثلاثة شقق في كل طابق، والذي يضم 53 شقة متنوعة المساحات والتصميمات والتشطيبات الراقية، وتتراوح المساحات بين 2م74 و2م101 و2م129. وتشارك رماس كذلك

بمشروع ثالث هو مشروع «رماس السالمية 1» الواقع في القطعة 153 ويطل على شارع الخليج، على مساحة 1066م2، ويتكون من 14 طابقاً، والذي يضم 34 شقة سكنية تتنوع بين 2م75 و2م93، ويضم كل طابق 3 شقق.

كذلك ستطرح الشركة مشروع «رماس الفروانية 1» الواقع في قطعة 5 قسيمة 20 بجوار دوار لبيت سيرز (روضة حنين)، والذي يتألف من تسعة طوابق، ويقوم على مساحة 2م850، بإجمالي 27 شقة، متنوعة المساحة بين 75م2، و93م2، ويضم كل طابق 3 شقق.

الشق الثاني الذي ستشارك به شركة رماس هو مشروع شركة سارا العقارية - إحدى فروع مجموعة الشيب، حيث من المقرر أن تطرح مشروع «سارا السالمية 1» الواقع بجوار دوار البدع بمنطقة السالمية، وتحديداً في القطعة 155 قسيمة 50، وفي موقع مميز على مساحة 1072 متراً مربعاً ويتكون من اثني عشر دوراً بتشطيبات

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

«السلطنة العقارية» تطرح مجموعة من المشاريع في سلطنة عمان

مجموعة «أي سيس» تشارك في معرض الخرطوم الدولي تحت شعار «السودان ثروات المستقبل»

شاركت مجموعة «أي سيس» الكويتية في معرض الخرطوم الدولي الـ32، والذي انعقدت فعالياته هذا العام تحت عنوان «السودان ثروات المستقبل» وسط حضور دولي وإقليمي من 25 دولة و650 شركة دولية وعالمية. وجاءت مشاركة المجموعة الكويتية ممثلة في شركتها التابعة شركة السودان للتنمية، لترسخ من اهتمامها المتزايد بالسوق السودانية التي تتمتع بقدرات نمو هائلة على جميع المجالات، مبيدة أنها من الشركات الكويتية الرائدة التي بادرت بالاستثمار في السوق السودانية قبل 9 سنوات، إيماناً منها بأنها واحدة من الأسواق الخصبة التي لديها قدرة استيعابية في صناعة تكنولوجيا المعلومات.

وذكرت الشركة الأسرع نمواً في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في مجالات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات عبر الهواتف الذكية والحاسب اللوحية والتلفاز من فعاليات المعرض تهدف إلى خلق فرص اقتصادية وفتح أسواق جديدة للاستثمارات العربية والأجنبية، مبيدة أنها أجرت العديد من اللقاءات مع الشركات والمؤسسات المشاركة لاستعراض أهم خدماتها ومنتجاتها وعلى وجه الخصوص تطبيق PayPlus.

وقال الرئيس التنفيذي ومؤسس مجموعة أي سيس م.محمد الرشدي خلال فعاليات الحدث الأبرز على مستوى فعاليات الاقتصادية السودانية: «مشاركتنا في هذا المعرض تبرز اهتمامنا المتزايد بأفاق الاستثمار في السودان، فرؤية الحكومة السودانية للمشاريع الاستثمارية والاقتصادية فتحت وبشكل كبير المجال للاستثمارات العربية كشريك استثماري قوي في هذه السوق الواعدة».

وأضاف محمد الرشدي بقوله «تأتي مشاركتنا في هذا المعرض لفتحنا بأهمية دور هذه الفعاليات الاقتصادية كفرصة مهمة للاتقاء بممثلي القطاع العام والخاص، للتعريف بمنتجات الشركة في مجال الدفع الإلكتروني واستعراض الحلول التي أعدتها الشركة للمؤسسات العامة والخاصة».

وكانت مجموعة «أي سيس» تخطط لمزيد من الشركات مع القطاعين العام والخاص في دولة السودان، فقد بين بقوله: «سنركز في مجال عملنا على مجالات الدفع الإلكتروني، حيث إن انتشار هذه النوعية من الخدمات يحتاج لفترة زمنية كافية». الجدير بالذكر أن مجموعة «أي سيس» الكويتية كانت حصلت على ترخيص لتشغيل أنظمة الدفع الإلكتروني عبر نقاط البيع المتحركة لتقديم خدمات الدفع الإلكتروني عبر الهواتف من خلال تطبيق pay Plus من «EBS» شركة المصارف الإلكترونية التابعة لاتحاد المصارف السوداني، وذلك بالتزامن مع الخطوة التي قام بها بنك السودان المركزي «CBOS» بإطلاق مشروع «المحفظة الإلكترونية»، والذي يعتبر جزءاً مهماً من الحكومة الإلكترونية التي تشمل الخدمات الحكومية.

وكانت مجموعة «أي سيس» تخطط لمزيد من الشركات مع القطاعين العام والخاص في دولة السودان، فقد بين بقوله: «سنركز في مجال عملنا على مجالات الدفع الإلكتروني، حيث إن انتشار هذه النوعية من الخدمات يحتاج لفترة زمنية كافية». الجدير بالذكر أن مجموعة «أي سيس» الكويتية كانت حصلت على ترخيص لتشغيل أنظمة الدفع الإلكتروني عبر نقاط البيع المتحركة لتقديم خدمات الدفع الإلكتروني عبر الهواتف من خلال تطبيق pay Plus من «EBS» شركة المصارف الإلكترونية التابعة لاتحاد المصارف السوداني، وذلك بالتزامن مع الخطوة التي قام بها بنك السودان المركزي «CBOS» بإطلاق مشروع «المحفظة الإلكترونية»، والذي يعتبر جزءاً مهماً من الحكومة الإلكترونية التي تشمل الخدمات الحكومية.

«فلاي دبي» تحصد جائزة «أفضل نظام ترفيهي»



جانب من تسلم الجائزة

أعلنت مجلة «إتش إم جي للفضاء» ومقرها المملكة المتحدة عن فوز فلاي دبي بجائزة «أفضل نظام ترفيهي متصل في الشرق الأوسط»، وذلك للسنة الثانية على التوالي.

وتم الإعلان خلال الحفل السنوي الثالث لجوائز المجلة، خلال ورشة عمل ومؤتمر الرحلات الجوية المتعدد على هامش معرض الشرق الأوسط للتصميم الداخلي للطائرات في دبي يوم الاثنين الموافق 02 فبراير 2015. وفي هذا السياق قالت بيكي هولمز، مدير الفعالية: «أسعدنا الإهتمام الكبير الذي حظيت به ورشة العمل والمؤتمر، حيث تسهم الأنظمة الترفيهية على متن الطائرات في تعزيز تجربة السفر بشكل كبير، وتتميز منطقة الشرق الأوسط بمنافسة كبيرة في هذا المجال، بما يؤسس لمستوى عال من جودة الخدمات، ونحن نهنئ فلاي دبي بفوزها بهذه الجائزة المستحقة».

من جانبه، قال دان كيراسون، نائب الرئيس التنفيذي لخدمات المقصورة في فلاي دبي: «يسعدنا نيل جائزة أفضل نظام ترفيهي متصل في الشرق الأوسط للسنة الثانية على التوالي، وهي تقدير لنوعية فلاي دبي نحو الاستثمار في التقنية وجعل محتوى نظامها الترفيهي ملائماً للفتات المختلفة من المسافرين من شبكة وجهاتها ذات الـ 89 وجهة، ونحن نتطلع إلى مواصلة الابتكار وتطوير محتوى النظام لضمان أن يتمتع مسافرونا بترفيه ذي جودة عالية وبأسعار معقولة على متن رحلاتنا».

«إسكان جلوبل» تنظم معرض النخبة العقاري في أبوظبي وقطر

شرائخ المواطنين الكويتيين والعملاء إلى ترقب معارض «إسكان جلوبل» للتعرف على كل ما هو الجديد، والاستفادة من فعاليتها بشكل دائم ومستمر.

وأضاف أن «إسكان جلوبل» وباعتبارها واحدة من الشركات الرئيسية العاملة في مجال تنظيم الفعاليات والمعارض العقارية، إنما تركز كل إمكانياتها وجهودها حالياً من أجل الارتقاء بصناعة المعارض العقارية في الكويت من خلال تقديم المزيد من الخدمات الجديدة التي من شأنها أن تجعل من المعارض العقارية عناصر جذب وتشويق للعملاء، ليس على صعيد بيع وتسويق العقارات فحسب، وإنما أيضاً من خلال جعلها مناطق جذب عائلي لكل أفراد الأسرة، لتصبح بمنزلة حدث اقتصادي عقاري واجتماعي في آن واحد.

وقال إن المجموعة بصدد التجهيز لعدد من المفاجآت والخدمات الجديدة التي سيتم الإعلان عنها تباعاً لدى الجمهور عن المعارض العقارية التقليدية.

المنظمة للمعارض إلى تركيز نشاطها على هذا القطاع الحيوي والمهم ومحاوله إنعاشه وتشويره بشكل دائم ومستمر.

وأضاف أن «إسكان جلوبل» وباعتبارها واحدة من الشركات الرئيسية العاملة في مجال تنظيم الفعاليات والمعارض العقارية، إنما تركز كل إمكانياتها وجهودها حالياً من أجل الارتقاء بصناعة المعارض العقارية في الكويت من خلال تقديم المزيد من الخدمات الجديدة التي من شأنها أن تجعل من المعارض العقارية عناصر جذب وتشويق للعملاء، ليس على صعيد بيع وتسويق العقارات فحسب، وإنما أيضاً من خلال جعلها مناطق جذب عائلي لكل أفراد الأسرة، لتصبح بمنزلة حدث اقتصادي عقاري واجتماعي في آن واحد.

وقال إن المجموعة بصدد التجهيز لعدد من المفاجآت والخدمات الجديدة التي سيتم الإعلان عنها تباعاً لدى الجمهور عن المعارض العقارية التقليدية.



جولة في معرض النخبة بأبوظبي في دورته السابقة

إضافة إلى غيرها من الشركات الدولية شجعت الشركة على إعادة تنظيم المعرض مرة أخرى هناك، بعد النجاح الذي حققه في دورته الأولى. وقال إنه على الرغم من أن تجربة معرض أبو ظبي كانت الأولى خارجياً بالنسبة لمجموعة «إسكان جلوبل» وبالنسبة أيضاً لشركة تنظيم كويتية، إلا أن النجاح الالاف له كان حفزاً على تكرار التجربة مرات ومرات، سواء في دولة الإمارات أو غيرها من الدول

إضافة إلى غيرها من الشركات الدولية شجعت الشركة على إعادة تنظيم المعرض مرة أخرى هناك، بعد النجاح الذي حققه في دورته الأولى. وقال إنه على الرغم من أن تجربة معرض أبو ظبي كانت الأولى خارجياً بالنسبة لمجموعة «إسكان جلوبل» وبالنسبة أيضاً لشركة تنظيم كويتية، إلا أن النجاح الالاف له كان حفزاً على تكرار التجربة مرات ومرات، سواء في دولة الإمارات أو غيرها من الدول



حسين موسى

إضافة إلى غيرها من الشركات الدولية شجعت الشركة على إعادة تنظيم المعرض مرة أخرى هناك، بعد النجاح الذي حققه في دورته الأولى. وقال إنه على الرغم من أن تجربة معرض أبو ظبي كانت الأولى خارجياً بالنسبة لمجموعة «إسكان جلوبل» وبالنسبة أيضاً لشركة تنظيم كويتية، إلا أن النجاح الالاف له كان حفزاً على تكرار التجربة مرات ومرات، سواء في دولة الإمارات أو غيرها من الدول

إضافة إلى غيرها من الشركات الدولية شجعت الشركة على إعادة تنظيم المعرض مرة أخرى هناك، بعد النجاح الذي حققه في دورته الأولى. وقال إنه على الرغم من أن تجربة معرض أبو ظبي كانت الأولى خارجياً بالنسبة لمجموعة «إسكان جلوبل» وبالنسبة أيضاً لشركة تنظيم كويتية، إلا أن النجاح الالاف له كان حفزاً على تكرار التجربة مرات ومرات، سواء في دولة الإمارات أو غيرها من الدول