

## «أجليتي»: الكويت بالمركز الـ 21 للأسواق الناشئة بتراجع 3 درجات

لعبت الديناميكية الاقتصادية لدول مجلس التعاون الخليجي والاقتصادات الكبيرة التي تليها مثل اندونيسيا ونيجيريا وبنغلاديش والمكسيك وباكستان، دورا أساسيا في خلق نوع من التوازن أدى إلى تعويض معدلات الأداء المتباينة لدول البريكس (البرازيل وروسيا والهند والصين وجنوب أفريقيا) والتي كان لها دور كبير في تحفيز نمو الأسواق الناشئة في السنوات الأخيرة. جاء ذلك في مؤشر أجليتي اللوجستي للأسواق الناشئة لعام 2015 والذي يرصد البيانات الاقتصادية لـ 45 دولة من الاقتصادات الناشئة على أساس سنوي مصحوبا باستبيان منفصل لحوالي ألف من المديرين التنفيذيين المتخصصين في الخدمات اللوجستية وسلاسل الإمداد العالمية.

ويصنف هذا المؤشر، الذي يصدر للعام السادس، الأسواق الناشئة قياسا إلى حجمها وظروف أداء الأعمال فيها والبنية التحتية وغيرها من العوامل التي تجذب الاستثمارات من جانب شركات الخدمات اللوجستية وشركات الشحن الجوي والبحري وكلاء الشحن وشركات التوزيع.

ووفقا للتقرير، فقد استأثرت دول البريكس الكبرى وهي البرازيل وروسيا والهند والصين وجنوب أفريقيا بالجانب الأكبر من النمو والاستثمارات في الأسواق الناشئة، فضلا عن هيمنتها على المؤشر، إلا أن المملكة العربية السعودية احتلت المرتبة الثانية في مؤشر هذا العام، مباشرة بعد الصين التي يكبر ناتجها الاقتصادي بنحو 12,5 مرة وتعداد سكانها بنحو 47 مرة.

كما تقدمت دول مجلس التعاون الخليجي، وتحديدًا الإمارات العربية المتحدة وقطر وسلطنة عمان، بين الدول الـ 45 ضمن المؤشر، لامتلاكها أفضل عوامل توافق السوق، أو ما يعني الظروف الأكثر ملاءمة لأداء الأعمال. يليها في ذلك دول الأوروغواي والمملكة العربية السعودية والمغرب.

وقبما جاءت دول الإمارات العربية المتحدة والصين وسلطنة عمان والمملكة العربية السعودية وتشيلي على رأس الدول فيما يتعلق بعامل الترابط، أو ما يشير إلى تملكها لأفضل بنية تحتية وشبكات للمواصلات من بين الاقتصادات الناشئة الأخرى.

وبالنسبة للدول الأخرى في منطقة الخليج، فقد انخفض ترتيب الكويت ثلاث درجات لتحل المركز الواحد والعشرين في المؤشر، وكما انخفض ترتيب البحرين مرتبتين لتحل في المركز الرابع والعشرين. وكى تسد هذه الفجوة التي تفصلها عن دول الخليج المجاورة، يتعين على الكويت التعجيل بتطبيق الإصلاحات الاقتصادية والاستثمار في البنية التحتية. أما البحرين فقد أظهرت معدلات نمو قوية في الربع الأول من 2014، إلا أنها لاتزال تعاني من تداعيات التوتّر الطائفي.

## «التجارة»: 24 ألف بلاغ وإغلاق 110 محلات تجارية في 2014

قال وكيل وزارة التجارة والصناعة المساعد لشؤون الرقابة وحماية المستهلك عبدالله العنزي إن الرقابة التجارية تلقت خلال العام الماضي نحو 24 ألف بلاغ وشكوى واتصال هاتفي واغلقت 110 محلات تجارية بقرار وزاري بعد التأكد من صحة البلاغات. وأضاف العنزي في تصريح لـ«كونا» أنه بعد اتخاذ الإجراءات القانونية والإدارية المناسبة والتأكد من صحة البلاغات المقدمة اغلقت تلك المحلات التجارية بقرار وزاري وتمت إحالة 1896 محضرا إلى النيابة المختصة وجار استكمال واستيفاء الباقي من البلاغات بخلاف ما تمت تسويته وديما مع المستهلكين. وأشار إلى أن الهيئة العامة للصناعة وجهت انذارات إلى شركات الصلبوخ و«دراكيل» الرمل بعد التنسيق مع المدير العام للهيئة محمد فهد العجمي، موضحا أنه تم حصر جميع تلك الشركات و«الدراكيل» وتوجيه انذارات بعدم رفع الأسعار. وأوضح أنه تم الاتفاق على تشكيل فريق عمل من الهيئة العامة للصناعة ووزارة التجارة والصناعة ممثلة بإدارة الرقابة التجارية للقيام بالتحقيق الدوري المفاجئ على تلك الشركات و«الدراكيل» واتخاذ الإجراءات اللازمة حيال كل من يخالف القوانين والقرارات المعمول بها. وأكد العنزي وجود توجيهات من نائب رئيس الوزراء وزير التجارة والصناعة د.عبد المحسن المدع بتكثيف الرقابة التجارية وتعزيز سبل حماية المستهلك عبر التواصل مع المواطنين على موقع الوزارة.

## «المركز»: حرب العملات مستمرة والفرنك السويسري جزء منها

أصدر المركز المالي الكويتي (المركز) تحليلا حول الفرنك السويسري وتداعيات قرار البنك المركزي السويسري بحل الربط بين الفرنك واليورو على السوق الأوروبي، وأورد فيه تحليلا للقرار وأسبابه ونتائجه على العملة والاقتصاد السويسري. وأشار التقرير إلى أن الأزمة بدأت في 15 يناير 2015، حين تخلى البنك المركزي السويسري عن تغطيته لتحويل الفرنك السويسري إلى اليورو الذي بلغ 1,2 فرنك سويسري لليورو. وأدى التحلل المفاجئ لسقف التغطية إلى ارتفاع الفرنك السويسري بنسبة 30٪ بين العملات الاحتياطية بشكل غير متوقع. وتمت ملاحظة هذه الأزمة في البورصة السويسرية، حيث هبطت الأسعار الصغرى والمتوسطة بنسبة 8,7٪ على خلفية القرار، في حين هبط اليورو إلى أدنى نسبة وصل إليها منذ 10 سنوات في مقابل انخفاض الدولار الأمريكي إلى 1,15 يورو/ دولار أمريكي، بينما انقلع الذهب في 1279 دولار/الأونصة محققا 4٪ مكاسب أسبوعية. وذكر التقرير أن الخلق وراء اتخاذ هذا القرار لم يكن واضحا. إلا أن المحللين يعتقدون أن السبب الرئيسي وراء حل الحد الأقصى هو التكلفة الكبيرة التي يتحملها البنك المركزي السويسري لربط الفرنك السويسري باليورو، حيث تضاعفت الميزانية العمومية للبنك الوطني السويسري ثلاثة أضعاف منذ بداية 2008 وهو ما يفوق ميزانية بنك اليابان بمرتين - من بداية 2008. من الناتج المحلي الإجمالي في سويسرا أي أعلى بكثير من بنك اليابان (60٪) أو مجلس الاحتياطي الفيدرالي (25٪). وفي الشهر الماضي، أعلن البنك المركزي السويسري أنه سيساند ربط الفرنك باليورو وأن هذا الأمر لن يتغير في المستقبل القريب، إلا أن التقارير حول برنامج التيسير الكمي في منطقة اليورو ساعدت في اتخاذ القرار السويسري يوم الخميس الماضي، حيث إن أي تكلفة كبيرة إلى ميزانية البنك العمومية. وقد أدى حل الربط بين العملات إلى إعلان بعض السماسرة المعسررين إفلاسهم في المملكة المتحدة، مثل البراري، وهو موقع فوركس للمعاملات الأجنبية عبر الإنترنت. كما توقعت مجموعة IG أن الأمر سيستلزم حوالي 46 مليون دولار، بينما تشير بلومبرغ إلى أن باركلز قد فقدت «عشرات الملايين». وفي مجال صناديق التحوط، تازم صندوق أيفرست للتحوط بعد وقوع خسائر بحوالي مليار دولار نتيجة لقرار البنك المركزي بحل الربط بين العملتين.



لقطة جماعية تضم اللورد الدرمان آلان يارو والوفد المرافق له مع ناصر مساعد الساير ومثنى الحمد والإدارة التنفيذية لبنك الكويت الوطني وعبدالله المبارك والسفير ماثيو لودج

## «الوطني» يستضيف عمدة الحي المالي لمدينة لندن



ناصر مساعد الساير واللورد الدرمان آلان يارو في جولة في متحف بنك الكويت الوطني

استضاف بنك الكويت الوطني في مقره الرئيسي أمس «الأثنين» عمدة الحي المالي لمدينة لندن اللورد الدرمان آلان يارو والوفد المرافق له على مأدبة غداء بمناسبة زيارته الكويت. بحضور سفير المملكة المتحدة لدى الكويت ماثيو لودج.

وكان في استقبال اللورد يارو والوفد المرافق له رئيس مجلس إدارة بنك الكويت الوطني ناصر مساعد الساير وعضو مجلس الإدارة مثنى محمد أحمد الحمد والإدارة التنفيذية لبنك الكويت الوطني، بحضور المدير العام ورئيس مجلس إدارة الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي عبداللطيف يوسف الحمد والشيخ مبارك عبدالله المبارك الصباح وشخصيات كويتية وبريطانية. وقد ضم الوفد عضو مجلس إدارة بنك الكويت الوطني - لندن السير مايكل غريغ كوبر إلى جانب شخصيات رفيعة المستوى تمثل نخبة من أصحاب الأعمال والجهات الرسمية من المؤسسات المالية والاستثمارية. وناثي

## «بيتك» يحصد جائزتي أفضل إدارة للسيولة والخزينة من «بانكر ميدل إيست»

فالقصوك إحدى الأدوات التي يمكن للبنوك أن تقوم بإدارة السيولة من خلالها في حال وجود سوق ثانوية للإصدارات. وأشار إلى أن وظيفة الخزينة إحدى الوظائف الفنية الهامة بالبنوك وتقوم بموازنة المركز المالي وإدارة كل أصول وخصوم البنك، ودراسة مخاطر السوق واستخدام الأدوات المصرفية اللازمة للتعامل مع هذه المخاطر، واستغلال حسن إدارتها في تحقيق الأرباح، وتحديد العوامل المؤثرة على مستوى السيولة البنكية، والعائد المستحق على إجمالي الأصول والالتزامات بالجزئية.

مستقلة تتولى التعامل مع هذا الجانب وهي شركة «بيتك» إدارة السيولة، التي أصبحت فيما بعد «بيتك الاستثمارية»، وكذلك اعتماد «بيتك» كمندوب رئيسي لإصدارات الصكوك من قبل المؤسسة الإسلامية الدولية لإدارة السيولة ومقرها ماليزيا (ILMC). واعتبر الرشود أن سوق الصكوك من أهم الأدوات الاستثمارية الواعدة في هذا المجال، إلا أنه رغم الجهود الحثيثة التي تبذل في إصدارات الصكوك والإقبال الكبير على هذا المنتج من العديد من الدول والشركات الكبرى حول العالم، فإن غياب الأسواق الثانوية الإسلامية، لا يزال يحده من إمكانات التوسع والنمو في هذا النشاط المهم والمحوري في عمل المصارف الإسلامية، خاصة أن العديد من الدول فتتفرق إلى التشريعات المنظمة لعملية إصدار وتداول الصكوك، رغم أهمية دورها في تمويل الشركات والمشاريع الكبرى،

العمالين على مستوى عال من التميز والخبرة والكفاءة. وأكد الرشود أن «بيتك» تبني استراتيجية متوازنة لإدارة السيولة، وسطي بين إدارة سيولة الأصول وإدارة سيولة الالتزامات، وهذا ما يؤكد أن ثقة عملائنا في محلها، وأن المال والأعمال الإقليمية والعالمية وتنتشر في لندن وباريس ونيويورك والصين وسنغافورة إلى جانب البحرين ولبنان والسعودية والإمارات والأردن والعراق ومصر وتركيا.



عبدالله الرشود يتسلم الجائزتين

السيولة مهمة لتحقيق الملاءمة بين تحصيل السيولة بأقصر وقت، وأفضل سعر، وبين استثمارها وتوظيفها بصورة مجدية، بالتعاون مع فريق من

فاز بيت التمويل الكويتي (بيتك)، بجائزتي «أفضل بنك في إدارة السيولة»، وأفضل بنك في إدارة الخزينة» عن فئة المنتجات والخدمات المصرفية في الكويت لعام 2014، من مجلة بانكر ميدل إيست الصادرة عن مؤسسة «سي بي آي فاينانشال» CPI، تكديدا على تفوق الأداء المتميز والابتكار والتطوير في «بيتك» تجاه أحد أهم التحديات التي تواجه المصارف الإسلامية، والمتعلقة بتنظيم وإدارة السيولة وأعمال الخزينة بالشكل الأمثل، وبأفضل المعايير العالمية. وقال مدير عام خزنة الكويت عبدالوهاب الرشود خلال تسلمه الجائزتين إنها تؤكّد القدرة والملاءمة والمهنية العالية التي يتبعها «بيتك» في التعامل مع أحد أهم الملفات في مجال البنوك الإسلامية، خاصة في ظل الظروف الحالية التي تمر بها الأسواق وتتسم بالتغيرات السريعة وعدم الاستقرار، مشيرا إلى أن إدارة

بربحية 13 فلسا للسهم.. وتوصية بتوزيع 6٪ نقدا

## «المزايا»: 8 ملايين دينار صافي الأرباح في 2014

المساهمين في نتائج الشركة لهذا العام. وأضاف النفيسي أن التوصية بتوزيع النقد إنما تعبر عن قدرة الشركة وملاءمتها المالية والنظرة المتوازنة لخطة الشركة المستقبلية. وحول أهم الإنجازات التي حققتها المزايا القابضة خلال العام 2014 قال الرئيس التنفيذي للمجموعة م. إبراهيم الصقعي ان المزايا تواصلت جني ثمرات استثماراتها الماكثة ونشاطاتها التشغيلية محققة وثبة في نتائجها المالية وكذلك طي نجاحها في تحقيق إنجازات كبيرة هذا العام حيث حرصت المزايا على أن تكون أولى الشركات المقاربة المدرجة التي تعلن عن نتائجها المالية لحقوق المساهمين في العام 2014 نحو 107,755 ملايين دينار مقارنة بـ 97,167 مليون دينار في العام 2013، وبنسبة زيادة بلغت 10,9٪. وقال النفيسي ان مجلس إدارة المزايا القابضة قد أوصى بتوزيع 6٪ نقدا إلى مساهمي الشركة وذلك في لفتة تعبر عن مدى حرص المجلس على مشاركة

كيوبيوت السكني حيث سيتم إدراج إيرادات البيع فور الانتهاء من إنجاز المشروع وتسليم الوحدات إلى العملاء. وحول النتائج المالية للشركة في نهاية العام 2014 قال النفيسي ان الشركة استطاعت أن تحافظ على نمو مضطرب في أداؤها التشغيلي وأرباحها الصافية، وذلك في إطار أهدافها الذكية المرسومة بعناية، حيث استعرض باقي البيانات المالية للشركة عن السنة الماضية، مؤكدا أن إجمالي أصول الشركة بنهاية العام 2014 بلغت 261,889 مليون دينار مقارنة بـ 228,116 مليون دينار خلال العام 2013 وبنسبة زيادة بلغت 14,8٪، في حين بلغ إجمالي حقوق المساهمين في العام 2014 نحو 107,755 ملايين دينار مقارنة بـ 97,167 مليون دينار في العام 2013، وبنسبة زيادة بلغت 10,9٪.

من مشاريعها المدرة للدخل للسنوات القادمة وذلك بعد إنجازها بالمشاريع الحالية والتي هي في طور التطوير علاوة على تجديد عقودها التجارية التي تنتهي مدتها والتي من المزمع أن ينعكس ذلك إيجابيا على إيرادات الشركة التشغيلية الناجمة عن التاجير. أما فيما يتعلق بالجانب الأخر من نشاط الشركة والخاص بالمشاريع التي قامت الشركة ببيعها فقد أكد النفيسي أن المزايا استطاعت أن تحقق إيرادات جيدة من بيع المرحلة الأخيرة من القفل السكنية في مشروع «ذا فيلا» في دبي لاند، ومشروع المساحات المكتبية في «مزاي بيزنس أفينو»، حيث بلغت الإيرادات الناجمة عن عمليات البيع حوالي 10,969 ملايين دينار، محققة إيرادات تشغيلية بلغت 16,665 مليون دينار في نهاية العام 2014. وأشار النفيسي إلى أن الشركة قد استطاعت هذا العام أن تحقق نسبة مبيعات كبيرة في المرحلة الثانية في مشروع



إبراهيم الصقعي



رشيد النفيسي

### النفيسي: الشركة تقفز بأرباحها 34,7٪

دينار في العام 2013، والتي من بينها مشروع سكاى جاردنز في مركز دبي المالي العالمي والذي وصلت فيه نسبة الأشغال إلى 99٪، ومشروع أبراج المزايا في العام 2014 مقارنة بـ 6,001 ملايين دينار في العام 2013، وبنسبة 13,955 فلسا مقارنة بربحية 9,69 دينار في العام 2013 وذلك بفضل تركيزها على الأنشطة التشغيلية في عملها، من خلال زيادة نسبة الأشغال في مشاريعها المدرة للدخل بالشكل الذي أدى إلى زيادة في إيرادات الشركة التجارية بنسبة 33,7٪، والتي بلغت قيمتها 5,303 ملايين دينار مع نهاية العام 2014 مقارنة بـ 3,965 ملايين