



صفحة من إعداد: 'بريلنت لاب'

على اهم التجارب المحلية والعالمية في عالم أعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة، كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمبادرين.
www.brilliant-lab.com

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة، تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمبادرين في الكويت، كما تنظم العديد من المراسم والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة وهم وسائل وسبل الاستثمار بها.
يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة



«مسارات»..

برنامج تمويل سعودي يحقق أحلام المبادرين

القائمة بحيث تعتبر توسعة للمشروع؟
● البنك لا يمول المشاريع القائمة.

كيف يتم صرف مبلغ التمويل؟
1- يتم صرف مبلغ التمويل وفقا لإجراءات المصرف وخطة توزيع التمويل المعتمدة من البنك.
2- يتم صرف دفعات التمويل بإحدى الطريقتين التاليين أو بهما معا طبقا لما يراه البنك:
- مباشرة لصالح حساب المشروع.
- الدفع لحساب المتعهدين والموردين.

متى تبدأ أول فترة سداد لقرض التمويل؟
● يمنح المستفيد فترة سماح تبدأ من تاريخ صرف أولى دفعات التمويل بحد أقصى 3 سنوات لجميع البرامج التمويلية.

ما أقصى مدة لتسديد أقساط مبلغ التمويل؟
● يلتزم المستفيد بسداد مبلغ التمويل منتظما بأقساط تصاعديّة حسب طبيعة المشروع وجدواه، ويتم تحديدها في اتفاقية التمويل على ألا تزيد فترة السداد على 8 سنوات تبدأ من انتهاء فترة السماح المحددة في اتفاقية التمويل.

هل هناك أولوية في التمويل للمشاريع؟
● أولويات التمويل لدى البنك بين المشاريع المقدمة التي تقع تحت مسار التميز (التي يحتاز فيها طالب التمويل مرحلة التقييم الأولية) تخضع إلى مفاضلة في التمويل يعتمد فيها البنك على عدد من المعايير المبينة على تحقيق أهدافه، وتكون الأولوية في التمويل للمشاريع التي تحقق نسبة أعلى من المعايير التالية:
● المشاريع الإبداعية ذات النوعية وغير التقليدية.
● المشاريع التي تقل تكلفتها الاستثمارية عن مليون ريال.
● المشاريع التي تقع في المناطق النائية والأقل نمواً.
● المشاريع المبينة على الاستفادة من الميزة النسبية للمنطقة التي ستقام بها.

المشاريع التي تلزم بتحقيق أعلى نسبة من السعودة.
● الأول في المنطقة مع مناسبة تطبيقه.
● نتيجة المقابلة الشخصية.
● توافر مؤهل متخصص في مجال المشروع.
● السلوك الائتماني.
هل يتم تمويل المشاريع

● ألا يقل عمر المتقدم عن 25 عاماً ولا يزيد على 55.
● ألا يكون مالكا لأي منشأة خلاف المطلوب تمويلها أو شريكا في مشروع آخر وقت التقديم.
● ألا يجمع بين طلبي تمويل من برامج البنك التمويلية.
● أن يتفرغ لتشغيل مشروعه.
● أن يسمح الوضع المالي والائتماني للمتقدم بالحصول على التمويل.
● ألا يكون طالب التمويل للمشاريع الطبية والتعليمية ممن صدر عليه حكم قضائي مخل بالأمانة والشرف، ما لم يكن قد رد إليه اعتباره.
● تعبئة نماذج التقديم الخاصة بكل برنامج، واستكمال المتطلبات الأخرى المتعلقة بإتمام عملية التقييم المتبعة في البنك.
● أن يتم تقديم ضمان عيني أو أكثر بما لا يقل عن 30% من قيمة التمويل المطلوب من البنك.

نتروط فنية

● أن يكون ضمن المشاريع التي يمولها البنك.
● أن يكون ذا قيمة مضافة للاقتصاد الوطني.
● أن يحقق نسب السعودة النظامية من إجمالي القسوى العاملة في المشروع.
● أن يكون جديداً أو تحت

ريال، والحد الأقصى لتمويل هذا المسار يصل إلى 300 ألف ريال. وهناك مسار آخران:
● مسار الأسر المنتجة
● مسار الأجرة والنقل المدرسي وكلا المسارين السابقين لا يتعدى التمويل فيهما 80 ألف ريال وهو موجه لدعم الدخل للأسر والأفراد.

نتروط التقديم

ما الشروط الأساسية للمتقدم على طلب تمويل من مسار التميز؟
● الشروط العامة اللازم توافرها في طالب التمويل استنادا إلى المادة الخامسة من اللائحة التنفيذية لتمويل المشاريع الصغيرة والناشئة والموضحة، كما يلي:
● أن يكون طالب التمويل سعودي الجنسية وتتوافر فيه شروط التقديم.
● إذا كان مبلغ التمويل المطلوب أقل من مليون يشترط أن تكون لديه 3 سنوات خبرة في نشاط المشروع نفسه وشهادة المرحلة الثانوية كحد أدنى، أما إذا كان مبلغ التمويل المطلوب أكثر من مليون فيشترط أن تكون لديه 5 سنوات خبرة في نشاط المشروع نفسه وشهادة المرحلة الثانوية كحد أدنى وأن تكون الخبرة موثقة في التأمينات الاجتماعية.

الاختراعات

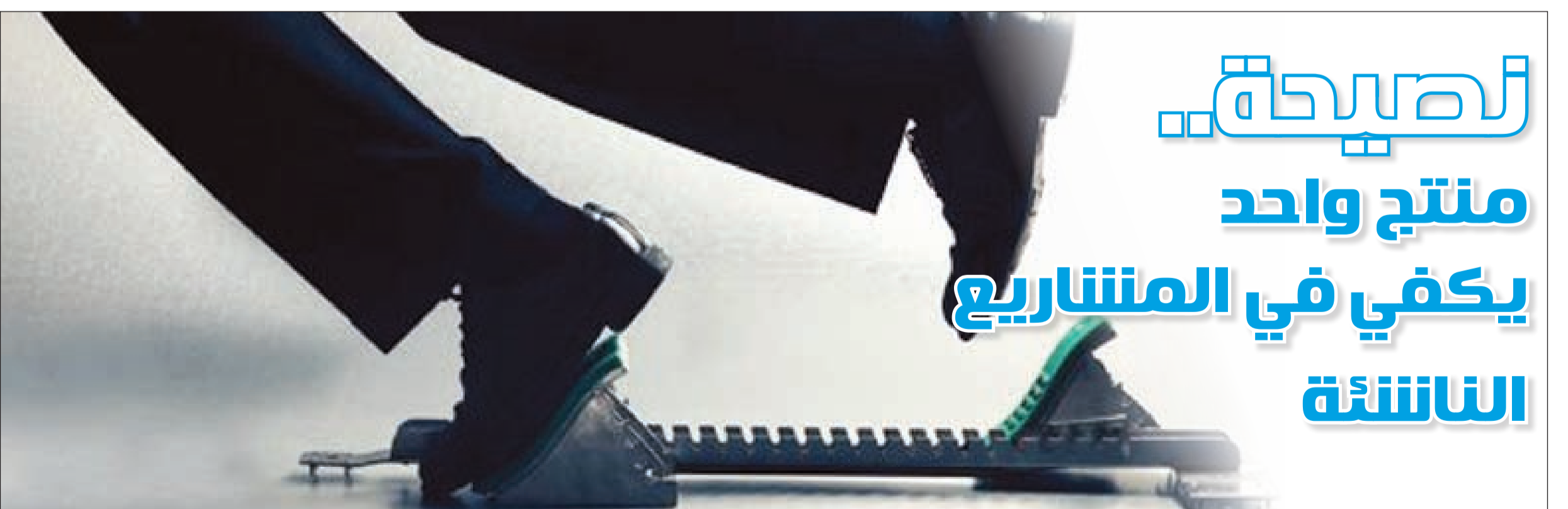
البرنامج يؤمن بأهمية دعم المخترعين والمبتكرين من أبناء هذا البلد ورغبة في إعطائهم الفرصة في تقديم ابتكاراتهم في مكان لا ينافسهم فيه غيرهم وحتى يستفيد الوطن من هذه الاختراعات، فقد تم تخصيص مسار خاص لمساعدتهم في تطبيق ابتكاراتهم وتحويل اختراعاتهم إلى مشاريع تجارية ناجحة. ويصل تمويل هذا المسار إلى الحد الأعلى من التمويل في برنامج مسارات والذي يصل إلى 4 ملايين ريال. وكون هذا المسار خاص بالمخترعين والمبتكرين فإنه يحظى بالأولوية دائما من بين المشاريع في المسارات الأخرى، ومع ذلك فإن البنك يحرص على وجود عنصرين في الاختراعات التي يستهدف تمويلها في هذا المسار وهي كالتالي:
● وجود حاجة للمنتج سواء في السوق المحلي أو العالمي.
● إمكانية تطبيق الاختراع.

المتناريع السائنة

كما يستهدف «مسارات» المشاريع الصغيرة والناشئة التي لا تتجاوز التكلفة الاستثمارية لها 300 ألف

بعد برنامج مسارات احد برامج بنك التسليف والادخار السعودي والمصنف ضمن برامجه الموجهة للمشاريع المنتجة ويتضمن عدة مسارات تهدف إلى تقديم التمويل المناسب للشباب الراغبين في إقامة العمل الحر وبنق طريق النجاح نحو الاستقلال الذاتي من خلال امتلاك مشاريعهم الخاصة. ويتميز برنامج مسارات بشموليته لجميع الأنشطة التجارية من دون تحديد نشاط معين مما يعطي مجالاً أرحب لدى أصحاب الأفكار في اختيار ما يتناسب مع ميولهم وقدراتهم. واعتمد البرنامج في تقسيم مساراته الخمسة على نوعية المشروع من حيث حجمه الاستثماري أو تلك المشاريع التي تجمعها خصائص معينة أو أولئك الرياديين الذين تجمعهم سمات متشابهة. كما يقوم البرنامج على عدد من الأهداف التي من شأنها أن تعزز الاقتصاد الوطني وتوفر الرخاء الاجتماعي للوطن والمواطن وهي كالتالي:

- 1- تشجيع المواطنين المؤهلين للعمل بانفسهم في منشآتهم.
 - 2- المساهمة في توفير فرص العمل للمواطنين.
 - 3- المساهمة في تعزيز دور المنشآت الصغيرة والناشئة في الاقتصاد الوطني.
 - 4- تشجيع النشاط الاقتصادي في المناطق الأقل نمواً.
 - 5- الاستفادة من الميزات النسبية المتوفرة في المنطقة التي ينشأ فيها المشروع.
- ويستهدف برنامج 'مسارات' المشاريع التي يتحقق فيها أكبر عدد ممكن من أولويات التمويل المذكورة في اللاحة التنفيذية لتمويل المشاريع الصغيرة والناشئة في المادة السابعة الفقرة الثانية والموضحة في هذه النبذة. والتي تزيد تكلفتها الاستثمارية عن 300 ألف ريال ولا تتجاوز الثمانية ملايين ريال. ويبدأ تمويل هذا المسار من مبلغ 300 ألف ريال وحتى 4 ملايين ريال.



لصيحة.. منتج واحد يكفي في المتناريع السائنة

ببساطة.. إذا أردت أن تتميز اجعل منتجك مدهشا وقدمه بطريقة مبدعة وخارج الصندوق. بسط مهمتك، وعند بدء مشروعك الجديد دائما ما تسأل نفسك: هل يمكنني الحد من نطاق هذا العمل؟ هل يمكنني التركيز بشكل أقل؟ هل أنا على الطريق الصحيح؟ هل يعتقد العملاء أن منتجي هو الأفضل؟ وهل ما أقدمه فعلا هو الأفضل؟ لا تتوتر وبسط مهمتك.. تبسيط مهامك بعد أداة مفيدة لتنظيم مشاريع الشركة، وإذا كانت المهمة واضحة، فأنت قادر على الإبداع والتركيز في مشروعك باهتمام أكثر.

أسلوبك في حال انخفضت أرقام مبيعاتك. بالإضافة إلى أن التركيز بدقة في مشروعك الناشئ ومنتجك الجديد سيمنحك الوقت اللازم والقوة الضرورية للقيام بتجربة استثنائية والاهتمام بالتفاصيل الصغيرة. إذا كنت تقدم المنتجات المادية فعليك أن تقدم لعملائك خيارات سهلة بعيدة عن التعقيد تسهل عليهم اتخاذ قرار الشراء، أما إذا كان منتجك برمجيا فيجب أن يكون هذا المنتج خاليا من البرمجيات الخبيثة والضارة واجعله أكثر تالفاً وسحرا.

باهتمام 3 أشهر في السنة، ركن على تقديم منتج مميز أفضل من تقديم عدة منتجات عادية ويمكن للجميع تقديمها.

قيمك الأساسية

ويعتبر التركيز هو العامل الرئيسي والمساعد على توصيل الفكرة الرئيسية للمنتج بشكل صحيح إلى العالم، إنه ببساطة يساعد عملاءك على فهم ما تقدمه، فالتركيز يمنحك الوقت لتطوير

وفي بعض المواقف عليك ان تتعلم كيف تقول كلمة «لا»، على سبيل المثال عندما يطلب أحد عملائك منتجات جديدة فلا يتوجب عليك أن تلبي رغباتهم مجرد أنك قادر على تقديم هذه العروض. تخيل أنك تركز على منتجك الخاص لمدة 30 دقيقة فقط يوميا، أي 14 يوما في السنة، وماذا لو منحت اهتمامك لمنتجك مدة 3 ساعات يوميا أي نحو 86 يوما في السنة؟! تخيل الفرق في الجودة بين منتج يحظى باهتمام عدة أيام في السنة ومنتج آخر يحظى

كل يوم في عمر الشركات الناشئة هو معركة ضد الانحرافات والأفكار التي لا معنى لها، أو البدء بتنفيذ الأفكار الجذابة المستوحاة من العملاء والموظفين. ففي البداية، من المهم التعرف على المشكلة والبحث عن الحل ومعالجتها في أسرع وقت ممكن، فمن الطبيعي أن تركز في هذا الأمر لأنك لا تملك سوى القليل من الوقت. وسواء كان تمويل مشروعك من مدخراتك الشخصية أو من القروض المصرفية، فلا بد أن تتعرض للضغط وتسعى للبدء في إنتاج علامتك التجارية الخاصة وجني الأرباح لاحقا.