



لقطة جماعية للمدرسين مع زياد العمر

## «بيتك» يكرم 47 موظفا ساهموا في تدريب زملائهم

معبيا عن فخره بتمتع «بيتك» بكارم متمكن متكامل من مديري أكفاء هم الأساس في مواكبة التطورات والسوق وتوضيح المنتجات والخدمات والأنشطة البنك والأنشطة الأخرى ذات الصلة للموظفين عبر جلسات وانعقاد ميدانية ومحاضرات وإنجاز مشاريع وخطط وامتحانات وغيرها.

وجودة الخدمة والتميز. وأشاد العمر ببدء المدرسين المثالي وسلوكياتهم ونموذج عملهم في تدوين ونقل العلم والمعرفة للمدرسين وتعزيز كفاءتهم وقدراتهم في شتى النواحي لاسيما في ظل التحديات الحالية وفي المراحل القادمة، وذلك بالتعاون والتنسيق مع إدارة التعليم والتطوير في «بيتك»

التي يمكن الاستفادة منها في العمل المتكامل مع التنسيق والتعاون بين القطاعات والإدارات للوصول إلى كيان مؤسسي متوازن ومتكامل ويتمتع بجميع المقومات التي يمكن أن توفرها إلى واقع عمل فعال وزيادة إنتاجية وتقديم أرقى أنواع الخدمة بما يتوافق مع المعايير العالمية للعمل المصرفي

كبيراً خلال السنة لتغطيتهم مجالات واسعة من البرامج التدريبية التي اشتملت على المجالات المصرفية والتمويلية والشريعة والمخاطر وغسيل الاموال وخدمة العملاء والإرشادات المهنية وروح القيادة وكل ما من شأنه اثناء القدرة الانتاجية للموظف وتزويده بجميع الادوات والوسائل

وورش عمل متميزة، ظهرت انعكاساتها على أداء الموظفين وسلوكياتهم وكفاءتهم، لافتاً إلى ان «بيتك» حرص على تكريم موارده البشرية سواء كانوا عاملين أو مدرسين لاكمال المنظومة التنموية والتطويرية لاهم الاصول الاستراتيجية في «بيتك» وهو العنصر البشري. وأشار إلى ان دور المدرسين كان

والمعلومات بين الموظفين بما يحقق الإنسيابية في العمل. وقال مدير عام الموارد البشرية والخدمات العامة في «بيتك» زياد العمر، في كلمته خلال حفل التكريم بحضور قياديي البنك، ان المدرسين اثروا العملية المهنية والتعليمية في «بيتك» من خلال إلقاء محاضرات نوعية وبرامج تدريبية

كرم بيت التمويل الكويتي (بيتك) 47 مدرباً داخلياً من موظفيه، لإنجاحهم البرامج التدريبية المقررة وتثقيفهم في عملهم كل حسب اختصاصه، وانطلاقاً من حرص «بيتك» على دعم كل الجهود المبذولة لتطوير موارده البشرية والمساهمة بزيادة كفاءتهم الإنتاجية، وتحقيق تبادل الخبرات

يقام بمشاركة 250 شركة في مارس 2016

## «الجابرية للمعارض» تنظم أول معرض للطيران في الكويت

لذا سيتمثل المعرض فرصة لمحاكاة كبرى الشركات والمطارات.

وبين بهبهاني ان قطاع الطيران الخاص يشهد حالياً حالة انتعاش في الكويت على وجه التحديد ودول الخليج عموماً لاسيما مع اتباع سياسة الاجراء المفتوحة وتوفير ارقى واضخم الطائرات المتخصصة والمزودة بتجهيزات عالية الكفاءة لرجال الاعمال والرحلات الشخصية أو الترفيهية وصولاً إلى الاسعاف الجوي.

وتوجه بهبهاني بالشكر إلى نائب رئيس مجلس الوزراء ووزير الداخلية الشيخ محمد الخالد، ونائب رئيس الوزراء ووزير الدفاع الشيخ خالد الجراح، ورئيس الإدارة العامة للطيران المدني فواز الفرح وذلك لدعمهم اللامحدود لإقامة معرض الطيران الأول، حيث قاموا بتقديم كافة التسهيلات الممكنة ولم يألوا جهداً في تذليل العقبات أمام هذا الحدث غير المسبوق.

وهو 237 مليون راكب. وأضاف ان استضافة المعرض لاهم الشخصيات

في مجال الطيران وآخر تكنولوجيا الطيران إنما تعكس الثقة العالية التي اكتسبتها الكويت على الساحتين الإقليمية والدولية، مؤكداً ان المعرض يكتسب أهمية بالغة من حيث حضور جميع الجهات والمؤسسات العاملة في هذا القطاع، حيث يوفر تسهيلات نموذجية أمام العارضين وفرصة للالتقاء باكثر عدد من مسؤولي الشركات العالمية بالإضافة إلى كبريات الشركات في المنطقة.

وأوضح ان معرض الكويت للطيران يمثل بدء مرحلة جديدة من التطلعات والتحديات مع القرن الحادي والعشرين وقفرة حضارية جديدة تخطوها الكويت في صناعة معارض الطيران حول العالم، لافتاً إلى تحقيق الاستفادة على المستوى المحلي اذ ان الكويت ماضية في إنشاء مطار جديد وتطوير صناعة الطيران بها



أحمد بهبهاني



فواز الفرح

أحدث ما لديها من الطائرات والمحركات ومستلزمات قطاع النقل الجوي، وما توفره المطارات الحديثة من رفاهية للمسافرين. وأشار بهبهاني إلى ان الكويت من أوائل الدول التي استخدمت الطيران التجاري، وجدير بها ان تؤدي دوراً محورياً في حركة الطيران العالمي، لاسيما ان التقارير تؤكد انها ستكون احد أسرع الاسواق نمواً في منطقة الشرق الأوسط، خلال السنوات الـ 20 المقبلة، وستكون اكثر الدول المستفيدة من معدل نمو الركاب المتوقع للمنطقة

أعلن رئيس مجموعة الجابرية للمعارض أحمد اسماعيل بهبهاني انه انسجاماً مع الرغبة الأميركية السامية في تحويل الكويت إلى مركز مالي في المنطقة، فسان مجموعة الجابرية للمعارض تستعد لتنظيم معرض الكويت للطيران الذي يعد الأول من نوعه في الكويت، وبمشاركة ما يزيد على 250 شركة عالمية وذلك في مارس 2016.

وقال ان تنظيم معرض الكويت الاول للطيران يعد حلماً يتحقق على أرض الواقع، لأن هذا الإنجاز الكبير والحدث غير المسبوق يجعل الكويت تنضم بذلك إلى خريطة الدول التي تستقطب شركات الطيران الكبرى في العالم جنباً إلى جنب مع دولة الامارات التي تنظم معرضي دبي وأبوظبي للطيران، وكذلك مملكة البحرين.

وأكد ان المعرض سيشهد حضوراً مميزاً لشركات الطيران العالمية التي تعمل في مجال الطيران التجاري والعسكري والمطارات لتقديم

## «ماجيك هوم» و«الشبكة العربية»

### و«ترانس وورلد» تنضم لمعرض «المسار»



شاكر فليبي



عمرو علي



محمود الصابونجي

حالياً وصلت إلى أعلى مستوياتها في 5 سنوات وسجلت ارتفاعات قياسية خلال عام 2013 حيث بلغ ارتفاعها على جميع الوحدات العقارية المعروضة 100% مقارنة بمستوياتها خلال السنوات الماضية.

#### الشبكة العربية

وأكد المدير التنفيذي في مجموعة الشبكة العربية العقارية عمرو علي أن مشاركة الشركة في المعرض تهدف إلى استعراض المشاريع العقارية المتميزة، والمنتجات والخدمات النوعية الفريدة التي تلبي طموحات ورغبات المستثمر الكويتي والخليجي، واستغلال انتعاش السوق الأميركي والبريطاني من الناحية الاقتصادية عامة والعقارية خاصة، حيث ان الاسعار في الولايات المتحدة الأميركية ارتفعت بنسبة 12.2% في عام 2013 والتي تعد أكبر نسبة ارتفاع منذ عام 2006.

كما ان مدينة مانشستر على وجه الخصوص تعتبر المدينة الاولى في المملكة المتحدة من حيث نمو الاسعار حيث ان اسعارها ارتفعت بنسبة 21%، ومن ناحية اخرى تعتبر مدينة مانشستر ثاني اكبر مدينة في المملكة المتحدة وتضم نحو 98,000 طالب ومن هذا المنطلق تم طرح مشروع السكن الطلبي «أكاديميك سكوير 14» في مدينة مانشستر وهذا بدوره يؤدي إلى توفير عوائد للمستثمر بشكل مستمر تصل إلى متوسط 10% ويحقق أرباحاً اضعاف ما يحققه شراء عقار بشكل تقليدي. ومن ناحية اخرى أكد علي ان المجموعة مستمرة في طرح مشاريعها في الولايات المتحدة الأميركية التي تتمتع الفرصة للمستثمر في تلك عقارات سكنية واستثمارية بعوائد تصل إلى 12%، هذا بالإضافة إلى توفير فريق عمل على مستوى رفيع من الخبرة لإدارة هذه المشاريع مما يضمن للمستثمر تسهيل الأعمال وسرعة إنجازها والحصول على عروض استثمارية وسكنية مغرية وذات عوائد عالية ومخاطر شبه معدومة. وأتمام جميع أعمال التجديد والصيانة للعقارات وتسليم وثائق الملكية في الكويت مصدقة. وصرح علي بأن «الشبكة العربية العقارية» سيكون شعارها للعام الجديد «العقار مملكة لا يملكها الا الملاك»، حرصاً منه على تأكيد دور المجموعة ومعها الدائم إلى طرح مجموعة واسعة من المشاريع السكنية والاستثمارية ذات الموصفات العالمية التي تتماشى مع أحدث ما توصلت إليه تقنيات صناعة وتطوير العقار.

#### ترانس وورلد

من جانبه، قال المدير العام لشركة ترانس وورلد العقارية شاكر فليبي ان الشركة تطرح خلال مشاركتها في المعرض حزمة من المشاريع في بريطانيا واسبانيا وتركيا مع تسهيلات خاصة لعملائها في المعرض إلى جانب مشروع «دايتونا بيتش» الواقع في ولاية فلوريدا الأميركية حيث تمتلك شركة ترانس وورلد العديد من قطع الأراضي في مناطق متعددة من الولايات المتحدة الأميركية منها 9 قطع أرض في ولاية فلوريدا وتحديدًا بمنطقة شاطئ دايتونا مساحة الواحدة منها 525 متراً مربعاً مع جميع المخططات القابلة للتخصيص للبناء عليها وتمتاز هذه القطع بأنها قريبة للغاية من أهم المعالم المميزة لولاية فلوريدا الأميركية مثل شاطئ دايتونا ومضمار حلبة سباق سيارات دايتونا الشهير ومطار دايتونا وبمسافات متقاربة من بعضها لا تتخطى قياة أكثر من 10 دقائق كما ان هذه الأراضي قريبة من جداول لياه عذبة ومالحة نظراً لقرتها من رأس المرجان لذا يمكن استغلالها في بناء شاليهات حيث ان الشمس تسطع عليها معظم أيام السنة وأكثر من 300 يوم تقريباً لذا سميت بولاية الشمس المشتركة.

أعلنت شركات ماجيك هوم العقارية ومجموعة الشبكة العربية وشركة ترانس وورلد العقارية مشاركتها في معرض المسار لتنظيم المعارض والمؤتمرات الكويتية في قاعة الـ رابا بفندق كورت يارد ماريوت بالكويت بحزمة من المشاريع المتنوعة خلال الفترة من 4 إلى 7 يناير 2015، بمشاركة أكثر من 40 شركة تطرح حزمة من المشاريع الكبرى تتوزع على الكويت ودول مجلس التعاون الخليجي ومعظم أسواق العالم حيث يقدم المعرض فرصاً فريدة للمواطنين الباحثين عن السكن الخاص في الكويت بمختلف أنواعه سواء الأفل أو الشقق السكنية أو حتى أرض البناء كما تعرض الشركات فرصاً للاستثمار العقاري ما يمثل فرصة مثالية للشركات المشاركة لعقد الصفقات العقارية وتوقيع الاتفاقات الاستثمارية من خلال المعرض. وأوضح مدير المبيعات في شركة ماجيك هوم العقارية محمود الصابونجي أن الشركة حريصة على المشاركة في المعرض في إطار مسؤوليتها كإحدى أهم وأكبر الشركات العقارية بالسوق الكويتي. وفي إطار مسؤوليتها عن المشاركة في المعارض العقارية التي لها دور في الحركة الاقتصادية العقارية في السوق، مما له تأثير إيجابي في الحركة الترويجية والتسويقية للمشاريع، معتبراً المعرض بكمائة إحدى أهم النوافذ التي تطل من خلالها على قاعدتها الجامعية العريضة والجسر الذي يصلها بمختلف المجمعات السكنية من الملاء مبيناً أن الشركة تشارك في المعرض لتقديم الفرص الاستثمارية والسكنية لجميع شرائح المجتمع الكويتي وذلك بتوفير سكن وبمجان للعلاء بمواصفات عالية الجودة وبأسعار تنافسية وكذلك توفير الشقق المطابقة للفرص الإسكاني للمراة حسب شروط بنك التسليف وبذلك تستطيع الشركة تغطية جميع احتياجات المجتمع الكويتي مع خدمة العلاء مشدداً على أن الشركة وعلى امتداد تاريخها الطويل تميزت دوماً بتقديم الأفضل في السوق الكويتي من حيث التسهيلات الرأفية والمواقع المتميزة التي تحتفظ بقيمتها السوقية لفترات طويلة مما يعطي عائداً جيداً للمستثمر الكويتي. وأكد الصابونجي أن الشركة تشارك بمشروعين جديدين في منطقتي السالمية بجوار نادي السالمية، والمشروع الثاني بالمهولة في المنطقة العاشرة وهو خلف أبراج عالية وغالبية وله إطلالة بحرية على الشريط الساحلي في منطقة المهولة وهما عبارة عن شقق تملك بنظام التملك الحر منوهاً إلى أن الشركة قامت بتسليم مشروع الأول في حولي (مجمع ماجيك ستارز) وهو مجمع متكامل الخدمات تشطيبات سوبر ديلوكس حمام سباحة وجيم ونواد صحية ولوبي مفروش وسيكيورتي والمشروع عبارة عن 6 أبراج بها ما يقارب من 200 شقة، وقامت الشركة أيضاً بتأجير المجمع لعملائها طبقاً لرغبتهم في التأجير والاستثمار طبقاً لما تقوم به من خدمات عقارية متكاملة. والمشروع الثاني في منطقة السالمية مجمع تيويليب تشطيبات سوبر ديلوكس. وقال إن السوق العقاري الكويتي يسجل ارتفاعاً ملموساً على مستوى الصفقات والمبيعات وحجم السيولة المتداولة وهو ما كان واضحاً في النمو الذي يشهده السوق العقاري الكويتي منوهاً إلى أن بيانات ماجيك هوم تؤشر إلى أن معدلات ارتفاع المستويات السكنية للسوق العقاري في مجمع قطعها بلغت 50% في العام 2013 وذلك لأسباب متعددة منها أن القطاع العقاري هو الملاذ الأكثر أماناً على مستوى الفرص والمجالات الاستثمارية المتاحة لما يحققه من أعلى مستوى للعوائد والإيرادات وأدى مستوى المخاطر المصاحبة للاستثمار الداخلي. ولفت إلى أن أسعار الإيجارات في الكويت

## «تواصل تيلكوم» تجدد شراكتها مع «الجزيرة»

وبالتالي يمكننا القول ان التعاون مع تواصل تيلكوم وTravsys هو أفضل منصة لتلبية متطلباتنا للاتصالات في المطارات العالمية بما يضمن تأمين أفضل خدمة لعلائقنا.»

وأضاف: «إن إدارة شركة تواصل تيلكوم وTravsys لمنصة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات قد امتد دعماً كبيراً لعملياتنا، وبناء على نجاح التجربة نجدد اليوم هذا التعاون لمدة ثلاث سنوات أخرى.»

من الإنجازات في ظل ما توفره من خدمات قد صممت خصيصاً لتلبية احتياجات العملاء ومتطلباتهم.»

من جانبه، قال المدير المالي في طيران الجزيرة، دون هوبارد معلقاً على تجديد التعاون: «نحتاج طيران الجزيرة في ضوء طيران الجزيرة في ضوء الأرباح المتنامية للشركة، إلى السيطرة على نفقات وقود الطائرات والموارد البشرية وتكاليف شبكة الاتصالات واختيار الشركاء الأفضل لتحقيق هذه الاهداف.

أسبوط، البحرين، بيروت، القاهرة، دبي، استنبول، جدة، جبل علي، النجف، مدينة الكويت، الأقصر، مشهد، الرياض وسوهاج. وفي هذا الصدد، تحدث الرئيس التنفيذي لشركة تواصل تيلكوم سالم الملبني قائلاً: «باتي تجديد عقدنا مع طيران الجزيرة بعد نجاح تجربة التعاون السابقة. وهذا يعود إلى النجاح الكبير الذي حققته خدمات الشركة في قطاع الطيران، حيث تتمتع بسجل حافل



سالم الملبني

أعلنت شركة تواصل تيلكوم، عن تجديد عقدها مع طيران الجزيرة، وذلك بالتعاون مع شركة Travsys.

ومن خلال هذا العقد، تزود شركة تواصل تيلكوم وTravsys طيران الجزيرة بخدمات إدارة الشبكة العالمية في محور تشغيل طيران الجزيرة وجهاتها في المطارات الدولية، وبناء عليه، تغطي خدمات الشركة في قطاع الطيران، حيث تتمتع بسجل حافل

### ضمن حملة «ضاعف راتبك»

## «الدولي»: سعود الرشدي يفوز براتب لمدة عام

حملة بطاقات فيزا الدولي «الذهبية» و«البلاتينية» مميزة دخول قاعات الانتظار الفخمة في مجموعة من مطارات العالم أثناء السفر باعتبارهم عملاء مميزون لدى «الدولي».

وأكد الشمري في نهاية حديثه حرص البنك على مواصلة تقديم العروض لعلائقه عبر طرحه للعديد من الحملات التسويقية مبتكرة، مكافأة لهم، متمنياً منهم عدم التردد في متابعة آخر مبتكرات وخدمات البنك وأنشطته المختلفة إما على موقع البنك الإلكتروني www.kib.com.kw أو بالاتصال على خدمة «الدولي أون لاين» المتوافرة على مدار الساعة على الرقم 1866866 أو زيارة أي من فروع البنك المنتشرة في البلاد.

والخريجات الجدد الذين دخلوا سوق العمل للمرة الأولى، وحولوا روايتهم على «الدولي»، لضمان مشاركتهم في سحبوات هذه الحملة التي تعادل جائزة كل منها إجمالي ما يتقاضاه كل منهم من رواتب شهرية عن عام بأكمله.

وذكر الشمري مجموعة المزايا التي يحصل عليها العملاء عند فتح «حساب الراتب» بداية بالحصول على بطاقة السحب الآلي الخاصة بالحساب «مجاناً» خلال السنة الأولى، وتأمين خدمة الرسائل النصية المتغيرة SMS، وتمكينهم من متابعة حركة حساباتهم، وإجراء التحويلات المحلية والدولية عبر الموقع الإلكتروني للبنك «الدولي أون لاين»، ناهيك عن حصول أصحابها من



ماطر الشمري وعميل البنك الفائز سعود علي فرحان الرشدي

«ضاعف راتبك» التي طرحها «الدولي» كحملة استثنائية أمام جمهوره، لاسيما أمام فئة الشباب من الخريجين

اختتم بنك الكويت الدولي سحبوات حملته المميزة التي أطلقها تحت شعار «ضاعف راتبك» بإعلان فوز فرحان البنك سعود علي فرحان الرشدي، بجائزة السحب النقدي لحملة «حساب الراتب» التي اجري السحب عليها مؤخراً خلال برنامجها الدعائية في اذاعة المارينا وتحت إشراف وحضور ممثلين من وزارة التجارة والصناعة، حيث توافي قيمة الجائزة في مجملها مجموع راتبه الشهري لمدة عام كامل.

وبهذه المناسبة بارك المدير الإقليمي في الإدارة المصرفية للأفراد في بنك الكويت الدولي ماتر الشمري للفائز بهذه الجائزة القيمة، وأعرب عن بالغ سعادته للإقبال الكبير الذي شهدته حملة