

صفحة من إعداد: 'بريلنت لاب'

على اهم التجارب المحلية والعالمية في عالم اعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة، كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمبادرين.

www.brilliant-lab.com

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة، تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمبادرين في الكويت، كما تنظم العديد من المراسم والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة واهم وسائل وسبل الاستثمار بها.

يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة



خطوات لا بد علمه كل مبادر معرفتها قبل تسويق المنتج الخاص به

- 1** **مبدأ النجاح قد يتغير**
لا تجعل مبدأ النجاح شيئاً معيناً فالنجاح قد يصبح مجموعة من العوامل التي قد تحدث أثناء تنفيذك لهذا المشروع
- 2** **التنفيذ هو كل شيء**
هناك مثل انجليزي يقول: إن الأفكار شيء مجاني أما التنفيذ فهو كل شيء وهو أيضاً ما يضيف القيمة الفعلية للمشروع والتخطيط مهم ولكن عليك العلم ان التنفيذ هو ما يصنع الفارق والمعجزات.
- 3** **بناء علاقة مع العملاء**
من قبل لجنة البيع ومعرفة من هم الشريحة المستهدفة لشئك ممتاز ولكن بناء علاقة كبيرة معهم قبل البدء بمرحلة البيع فهو شئ رائع فهي الطريقة السليمة لبناء قاعدة عملاء مخلصين.
- 4** **تجميع رأس المال المطلوب**
وعملية تجميع رأس المال تكاد تكون انها ليست بالعملية الصعبة ولكن عليك الأخذ بالاعتبار انها لا تحدث بليدة وضحاها.
- 5** **قد تعاني من الإحباط**
في حياتك الشخصية او العائلية، ولكن هذا الشئ جدا طبيعي وهو جزء من عوامل النجاح.
- 6** **الفريق قبل الطريق**
شركات الاستثمار او التمويل التي تعمل على تمويل مشروعك هي ليست فقط تقوم بالاستثمار بك ولكن هي أيضاً تقوم بالاستثمار بالفريق الذي سيقوم بتنفيذ المشروع الخاص، والتحديات للفريق الواحد تصبح تحديات جميلة بدلا من مواجهتها من قبل شخص واحد فقط.
- 7** **لا تخوف من توظيف فريق عمل أفضل منك**
وتعين أحد أعضاء الفريق الخاص بمشروعك لا بد ان يتم بناء على حاجة المشروع وليس على ما تملكه انت من قدرات، عليك ان تتعامل مع المشروع كقائد والقائد يعمل على جلب الفريق القوي الذي يأخذ بالمشروع الى مراحل نمو كبيرة ومتقدمة.
- 8** **التفاصيل مهمة**
وقبل البدء بتسويق المنتج وبعد معرفة الشريحة المستهدفة مهم جدا ان تهتم بالتفاصيل الخاصة بهذه الشريحة المستهدفة على سبيل المثال أماكن التجمع الخاصة ومعرفة ما يجذبهم للذهاب الى هذه الأماكن وما الذي قد يحدث من إزعاج لها وذلك بهدف تجنب الوقوع في اي منها.
- 9** **قد تفكر بالتوقف وعدم الاستمرار**
وتذكر دائما عند وصولك الى هذا الحد من التفكير ان النجاح قد يكون على بعد خطوة واحدة فقط عنك.

الكثير من المبادرين وقبل البدء بمشروعهم الخاص نجد ان لديه العديد من الأفكار والتحديات الخاصة ما إذا كان المشروع سيصبح مشروعاً ناجحاً ام سينكسر بالخسائر والمشاكل التي لا يوجد لها حل، ولكن هذا النوع من الخوف طبيعي ومنطقي وصحي لصاحب المشروع ولكن لا بد ألا تزيد مرحلة الخوف عن هذا الحد وعلى المبادر ألا تأخذه الى مرحلة الأرتباك واتخاذ القرارات الخاطئة.

يعتبر المبادرون انهم على أتم الاستعداد قبل البدء الفعلي بتسويق منتجاتهم ولكن الحقيقة ان هناك 9 خطوات مهمة عليك معرفتها قبل البدء بتسويق المنتج الخاص بك.

مارك سالون من تيك ستارز في الكويت

بتنظيم من «كويت ستارت أب» وهي عبارة عن منظمة غير ربحية متخصصة بعمل الأحداث والمؤتمرات الخاصة بتكنولوجيا المعلومات وذلك بهدف تعزيز هذا القطاع المهم في تطوير العالم اجمع والكويت على وجه الخصوص.

«تيك ستارز» من حاضنات الأعمال وهي عبارة عن مراكز مصممة لتقديم برامج لدعم وتطوير وإنجاح المبادرات والمشروعات الناشئة عن طريق تزويدها بمجموعة من موارد الدعم والخدمات المصممة والمدارة من قبل للنجاح.

إدارة الحاضنة والتي إما أن تقوم بتزويدها للشركات الناشئة بشكل مباشر أو عن طريق شبكة علاقاتها. وتحدث مارك سالون عن كيفية إدارة حاضنات الأعمال الخاصة بالمبادرين في الولايات المتحدة الأمريكية كما تحدث عن السمات الأساسية التي لا بد من أي مبادر أن يتسنى بها كما تحدث عن تجربته الشخصية في النجاح والفشل أيضاً مع التركيز على أن المجتمعات العربية لا بد أن تتقبل الفاشل لانه الفشل هو أفضل السبل للنجاح.

التمويل الدولية تقود مؤسسات نموية تدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة بقيمة 380 مليون دولار

المرشد: البنوك تحجم عن إقراض هذه المشاريع لاعتقادها انها تنطوي على مخاطر كبيرة

وليد المرشد

أعلنت مؤسسة التمويل الدولية IFC وبنك الاستثمار الأوروبي EIB والوكالة الفرنسية للتنمية AFD والمفوضية الأوروبية عن إطلاق صندوق لتوفير التمويل اللازم للمشاريع الصغيرة والمتوسطة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

وقال رئيس مؤسسة التمويل الدولية بالسعودية والمسؤول الأول بمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وليد بن عبدالرحمن المرشد إن كلا من مؤسسة التمويل الدولية وبنك الاستثمار الأوروبي سيساهمان في الصندوق بمبلغ 150 مليون دولار والوكالة الفرنسية للتنمية بـ 50 مليون دولار و 30 مليون دولار من الاتحاد الأوروبي، كما سيقوم هذا الصندوق بالشراكة مع البنك الدولي على توفير مبلغ إضافي بقيمة 350 إلى 400 مليون دولار لضمان قروض البنوك التي ستدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة.

وسيساعد هذا الصندوق، الذي سيركز على المغرب، تونس، مصر، لبنان والأردن، على خلق فرص العمل في البلدان التي بها معدلات بطالة عالية للشباب على وجه الخصوص، حيث إنه من المتوقع أن المنطقة ستحتاج

الى نحو 75 مليون فرصة عمل خلال العقد المقبل.

وأضاف المرشد ان المشاريع الصغيرة والمتوسطة تعتبر قوة دافعة للاقتصادات، تقاسم مخاطر إقراض المشاريع الصغيرة والمتوسطة مع البنوك المحلية، على تحسين إمكانيات وصولها إلى التمويل، حيث إن هذه المبادرة جاءت نتيجة التنسيق المتزايد فيما بين المؤسسات العاملة في مجال تمويل التنمية في المنطقة كاستجابة لشراكة دوفيل.

وأوضح المرشد أن البنوك تحجم عن إقراض المشاريع الصغيرة والمتوسطة بسبب الاعتقاد السائد أن مثل تلك القروض تنطوي على مخاطر كبيرة. وسيساعد الصندوق على توفير ضمانات تقاسم المخاطر للوسطاء الماليين للمساعدة على تشجيع البنوك على إقراض المشاريع الصغيرة والمتوسطة ودعم المشاريع الريادية التي تخلق فرص العمل ودعم النمو الذي يقوده القطاع الخاص. وأكد المرشد أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة في المنطقة تمثل نحو 80٪ من اقتصاداتها وتشكل ما يقرب من 40٪ من العمالة في بعض بلدان المنطقة. لكنها تعاني من نقص

حاد في الحصول على التمويل، حيث إن عدداً قليلاً من هذه الشركات قادر على تأمين القروض بسبب الإطار القانوني والمالي. وقد تم تصميم أحد مكونات الصندوق الفنية من أجل تحسين البيئة التنظيمية للشركات الصغيرة. كما أنه يساعد في فهم مزايا الإقراض للشركات الصغيرة والمتوسطة بشكل أفضل ويساعد تلك الشركات على تطوير منتجات جديدة، مثل القروض المصممة خصوصاً لرجال الأعمال الذين لا يمتلكون الكثير من الضمانات. وتعد مؤسسة التمويل الدولية أكبر مؤسسة للتنمية العالمية تتركز جهودها حصرياً على القطاع الخاص بالدول النامية، وتساعد مؤسسة التمويل الدولية الدول النامية على تحقيق نمو مستدام من خلال تمويل الاستثمارات، وتقديم الخدمات الاستشارية للشركات والحكومات وترتيب رؤوس الأموال في الأسواق المالية العالمية.

وفي العام المالي 2012 وصلت استثماراتنا إلى رقم قياسي بلغ 20 مليار دولار، تهدف إلى دعم قدرة القطاع الخاص على توفير فرص العمل وتشجيع الابتكار والتعامل مع تحديات التنمية الأكثر إلحاحاً التي تواجه العالم.