

خدمات إعلانية

VIVA تفقد آخر تطورات مشروع كلية الهندسة والبترو



أيمن المطيري وغازي الشمري ومصباح الحزمي في جناح الشركة

قامت شركة الاتصالات الكويتية (VIVA)، مشغل الاتصالات الأسرع نمواً في الكويت، بزيارة تفقدية إلى جامعة الكويت مؤخراً للاطلاع على آخر التطورات حول مشروع إنشاء قاعات الدراسة ومركز مستلزمات لطلبة كلية الهندسة والبترو، وهذا بموجب اتفاقية التعاون لبناء خمسة فصول ومركز مستلزمات للطلبة بين الشركة وجامعة الكويت. وقام بزيارة الموقع كل من مدير أول اتصالات الشركات لدى VIVA أيمن المطيري، وم.غازي الشمري وم.مصباح الحزمي من جامعة الكويت.

وتأتي هذه الاتفاقية ضمن إطار المسؤولية الاجتماعية التي وضعتها (VIVA)، حول قطاع التعليم وتطوير الشباب وحماية البيئة، حيث تولي الشركة اهتماماً بتهيئة المؤسسات التعليمية بما يضمن تحقيق الراحة والأجواء التعليمية للطلبة، ويدافع توفير بيئة تعليمية مناسبة للطلبة لتشجيعهم ونسبهم في تنمية مهاراتهم وقدراتهم. وتوسع الشركة من خلال هذه الاتفاقية إلى توفير خمسة قاعات جديدة، وذلك في ظل محدودية القاعات الدراسية أمام الأعداد الكبيرة لطلبة كلية الهندسة والبترو.

ومن الجدير بالذكر أن (VIVA) تحرص على مواصلة جهودها الرامية لمساندة دعم ورعاية نشاطات الطلاب والمسيرة التعليمية بكل الوسائل المتاحة، ورعاية المبادرات والمشاريع الاجتماعية، والتي لها بالغ الأثر في تعزيز مساهماتها والتزاماتها تجاه العديد من الفئات والمؤسسات والجهات في المجتمع.

«بسامكو» راعياً لمعرض ومهرجان مستلزمات البناء «بيتك»

أعلنت شركة «بسامكو» للادوات الصحية ومقاولاتها عن رعايتها لمعرض ومهرجان مستلزمات البناء «بيتك» الذي تقيمه وتنظمه شركة معرض الكويت الدولي تحت رعاية وزير الدولة لشؤون الإسكان ياسر حسن أبل، خلال الفترة من 8 إلى 13 ديسمبر 2014 المقبل على أرض المعارض الدولية بمشرف في الصالة (4A)، بمشاركة فاعلة من مصانع وشركات صناعية كويتية محلية وغيرها من المؤسسات ووكلاء وأصحاب العلامات التجارية العالمية المتخصصة في عالم البناء.



خالد الشمري

وبهذا الصدد، صرح نائب المدير العام في شركة «بسامكو» خالد الشمري قائلاً: «إن إقامة معرض البناء في الكويت على أرض المعارض الدولية بمشرف يعتبر من أهم العوامل التي تساعد على فتح أسواق بيع جديدة وزيادة فرص الاستثمار للشركات، ويعتبر نقلة في مجال البناء والأعمار وخلق روح المنافسة التي تؤدي في النهاية إلى تقديم أفضل العروض وأجود الخدمات للمستهلك ويؤدي إلى عمل الشركات المستمر على التطوير وتقديم أفضل ما لديها لإرضاء العملاء». وأشار الشمري إلى أن «بسامكو» تأسست منذ عام 1991 واستطاعت في وقت قياسي أن تحتل مكانة مرموقة بين أكبر الشركات التي ساهمت في تطوير وبناء وتنمية الكويت، مؤكداً حرص شركته على المشاركة في هذا المعرض منذ بداياته الأولى، مشيراً إلى أن الشركة أثمرت خلال مشاركتها في المعارض السابقة، فضلاً عن اتساع محيط تعاملاتها وكان هناك مردود قوي وتأثير إيجابي في زيادة العملاء وإقبالهم على التعامل مع الشركة لما لمسوه من جودة في المنتجات وحسن العروض بمعرض البناء وصديق التعامل مع الشركة. وأضاف الشمري: «لقد حرصنا في (بسامكو) على تبني سياسة الجودة في الأداء عن طريق تقديم خدمات مميزة للعملاء وذلك بتوفير أكبر تشكيلة من المنتجات تضم أكثر من 1000 موديل من الأدوات، في حين شهد العام 2009 حدثاً مهماً شكل منعطفاً تاريخياً في مسيرة الشركة واستمرار تطورها وازدهارها بتحويلها إلى شركة مساهمة كويتية مغلقة، حيث توجت ذلك بتحقيق إنجازها الكبير بالحصول على أحدث إصدار لشهادة الأيزو 2008/9001 لنظم إدارة الجودة مساهمة لأحدث التقنيات في العصر الحديث، والتزاماً منا بتقديم كل ما يرضي العملاء الكرام الذين يتوسع نطاق التعامل معهم على مستوى الكويت الحبيبة واتساع دائرة تعاملنا مع الوزارات والمؤسسات بالدولة».

ووصف الشمري قطاع مواد البناء في الكويت بأنه يتسم بالمنافسة القوية وتقديم أفضل وأجود المواد اللازمة للبناء والبقاء فيه والاستمرار للأفضل، مبدية ملاحظاته حول بداية تعافي السوق من الأزمة المالية العالمية التي كانت تلقي بظلالها على كافة الأسواق وأخذ سوق مواد البناء يستعيد نشاطه وانتعاشه لأفضل مما كان عليه قبل الأزمة المالية، وحول أبرز المشاكل التي يعاني منها عملاء شركات البناء، نوه الشمري إلى أنها تكمن في الوقوع في مصيدة البضائع والمنتجات المغلفة وبيعها باعتبارها منتجات أصيلة، مما يؤثر سلباً على أصحاب العلامات التجارية والوكالات، مطالباً بتشديد الرقابة على العائنين والمقاولين للمنتجات الأصلية. وشدد الشمري على أهمية دعم قطاع مواد البناء مادياً عبر زيادة حجم الإقراض من البنوك للشركات والمستثمرين الجادين في مجال سوق مواد البناء وتقديم تيسيرات أكبر لهم حتى يستطيع هذا القطاع أن يواكب متطلبات السوق وتقديم أفضل وأرقى الخدمات وأجودها. وحول الخطة التوسعية قال الشمري: «لنا بصدد افتتاح فرعنا الجديد بمجمع الحميض بالشويخ لنقدم أرقى وأحدث وأروع التصاميم العالمية التي ترضي كافة أنواع عملائنا الكرام بأعلى درجات المنافسة في الجودة والسعر معاً». وعن الجديد في المعرض أضاف: «سنقوم بعرض أحدث التصاميم والكتالوجات وعرض أرقى المنتجات لدينا من ديكورات ومنتجات وأطقم الحمامات والصحي، إضافة إلى الموديلات العالمية من السيراميك والبورسلان وبأسعار منافسة وبجودة عالية».

هوندا الغانم تطلق عروضها على سيتي وسيفيك بأقساط مريحة ومن دون مقدم

مزايا لا تقبل لها من المتعة، والتقنية الذكية. فمع مقاعد وتشطيب جلد ولوحة عدادات رقمية وكاميرا للرؤية الخلفية، توفر سيفيك المزيد من الأناقة، والأداء العالي، والتكنولوجيا المتطورة في تصميم رياضي، ومقصورة فائقة التطور، مع المحافظة على جوهر مزايا السلامة، والرحابة، وكفاءة استهلاك الوقود المعروفة بها هوندا عالمياً.

وتدعو الغانم موتورز عملائها لزيارة معارضها والاستفادة من هذا العرض القوي الذي سيستمر حتى نهاية نوفمبر، واختيار السيارة التي تناسبهم أو تجربة قيادة أي من سيارات هوندا أيضاً.

وجدير بالذكر أن «الغانم موتورز» ملتزمة بتوفير أنسب الخدمات والحلول المميزة ابتداءً من حلول الدفع الميسرة والمرنة وصولاً إلى أعلى مستويات الجودة في الخدمة، ويتميز مركز خدمة سيارات هوندا الغانم بقاعة انتظار عصرية توفر خدمات رفاهية مميزة للعملاء أثناء انتظارهم تشمل كراسي مساج، ركن ألعاب إلكتروني، ستالايت وإنترنت لاسلكي مجاني.

تسعى شركة الغانم موتورز الموزع الوحيد لسيارات هوندا في الكويت، لتقديم أفضل عروض التوفير لحبي سيارات هوندا، لذلك أطلقت الشركة عرضها الجديد والمميز على كل من هوندا سيتي وهوندا سيفيك 2014، ويشمل العرض أسعاراً بسيطة بأقساط مريحة ومن دون مقدم على تلك السيارات، ويهدف هذا العرض إلى تشجيع الغانم موتورز لعملائها على اقتناء أفضل السيارات بأسهل الطرق المتاحة وأوفر الأسعار والأقساط.

يضم العرض هوندا سيتي 2014 الجديدة كلياً المزودة بمجموعة من التجهيزات المتطورة تضيف إليها لمسة من الأناقة والفخامة، فنظاماً تثبيت السرعة واستخدام الهاتف بتقنية البلوتوث ميزتان قياسيتان في سيتي الجديدة.

تتميز السيارة أيضاً بنظام صوتي مجهز بشاشة قياس 7 بوصات تعمل باللمس فيضم بشكل سلس مزايا الهاتف الذكي.

إضافة إلى تصميمها الخارجي الانسيابي الذي يضم في داخله مقصورة مدهشة برحابتها، أما هوندا سيفيك 2014 فتقدم

«أتش أم جي» عضو في نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين في لبنان

كشف الرئيس التنفيذي لمجموعة «أتش أم جي للعقارات» رائد برجاس عن حصول المجموعة على عضوية نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين في لبنان. ولفت برجاس إلى أن المجموعة استحدثت هذه العضوية بجدارة نظراً لما حققته من نجاحات متواصلة في قطاع الاستثمار والوساطة العقارية، والمكانة المرموقة التي احتلتها في السوق اللبناني خصوصاً، والذي يعد قبلة المستثمرين العرب والخليجيين، وذلك لما يتمتع به لبنان من طبيعة ساحرة وبيئة تحتية ملائمة تلبي حاجة رجال المال والأعمال والمستثمرين دون عوائق أو عقبات تذكر، فضلاً عن الأسواق الإقليمية والدولية



رائد برجاس

عموماً بما توفره من تسهيلات للراغبين في الاستثمار الآمن والمدرّوس في لبنان، وسعي المجموعة لطرح فرص استثمارية ذات عوائد وأرباح مجزية، وتقديم أفضل الخدمات والمنتجات العقارية بأساليب حديثة ومبتكرة بفضل ما تملكه من منظومة متكاملة ومستشارين عقاريين ذوي خبرة طويلة في عمليات البيع والشراء والتتبع والاستثمار، إلى جانب الإيجار والاستئجار للعقارات السكنية والاستثمارية بمهنية وحرافية عالية، واستراتيجية متطورة تتواءم مع متطلبات الأسواق وتحقق رغبات ومتطلبات العملاء والمستثمرين. تجدر الإشارة إلى أن نقابة الوسطاء والاستشاريين العقاريين في لبنان عضو في الاتحاد العقاري الدولي، وتقدم برامج تدريبية احترافية بالتعاون مع الجامعة الأميركية في بيروت وهي تمنح هذه العضوية للشركات والمؤسسات والمجموعات العقارية ذات الخبرات الواسعة التي تواكب احتياجات ومتطلبات الأسواق العقارية.

استخدم بطاقات "بيتك" واربح يومياً iPhone 6 Plus

استخدم بطاقات "بيتك" الائتمانية أو مسبقة الدفع (يسري العرض للعمليات الشرائية داخل وخارج الكويت)

بطاقات السحب الآلي (يسري العرض للعمليات الشرائية خارج الكويت)

كف.كوم 180 3333