

صفحة من إعداد: «بريلنت لاب»

على اهم التجارب المحلية والعالمية في عالم اعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة. كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمباردين.

www.brilliant-lab.com

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة. تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمباردين في الكويت. كما تنظم العديد من المراسم والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة وهم وسائل وسبل الاستثمار بها.

يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة



10

نصائح مفيدة عن موقع «لينكدان» لأصحاب المشاريع الصغيرة

تتبعاً على مصادر الأخبار والصناعة.

10 الاستفادة من الرواد المبدعين

إذا كنت تبحث عن بعض الأفكار المبدعة أو ترغب بمعرفة المزيد عن المستثمرين الناجحين، يمكنك متابعة أكثر من 200 من الرواد العالميين الذين يشاركون أفكارهم مثل باراك أوباما وريتشارد برانسون وغاي كاواساكي وغيرهم العديد، إضافة إلى قاطبة مشاركة هذه المقولات على شبكتك، ومشاركة المقالات لتكسب مصداقية في المعلومات التي تحصل عليها من أبرز القادة في لينكدان. لتحصني وضع حسابك الشخصي يمكنك استخدام تطبيقات لينكدان، من خلال زمائرك المدونة وموقع الشركة الإلكتروني. وللوصول على التطبيق المناسب، كل ما عليك هو البحث في خاصية (Application Directory).

9 وفر الوقت واحصل على آخر المستجدات المهنية والصناعية يومياً

بصفتك أحد المستثمرين، لا بد لك من توسيع نطاق جهات الاتصال الخاصة بأعمالك لتتخذ القرار المناسب. عوضاً عن زيارة عدة مصادر إخبارية في كل صباح لاستيقاظ آخر المستجدات، ستوفر عليك خاصية (LinkedIn Today) هذا الوقت الثمين من خلال تجميع المقالات المنشورة من قبل المتصلين بك والمهنيين العاملين في القطاعات التي تهتم بها، جميعها في مكان واحد من مصادر متعددة ومختلفة. كما يمكنك أن تختار «follow» لقطاعات محددة بالإضافة إلى تحديد مصادر الأخبار مثل صحيفة الجار والاقصصانية (Portlio Display) لتستعرض أعمالك الإبداعية على حسابك الشخصي.

المتصلين بك. إن خاصية (LinkedIn Recruiter) هي منتج متخصص للشركات تتيح لهم إمكانية التوظيف بانتظام من شبكة تحتوي على العديد من المرشحين المؤهلين للعمل.

7 ارفع مستوى إنتاجك من خلال تطبيق لينكدان

يمكنك البقاء على تواصل أيضاً كنت من خلال التطبيق المتوافر على الهاتف الذكي مثل آيفون، أندرويد، ويندوز. بلak بييري، مما يتيح لك إمكانية تحديث حسابك والبحث والاتصال مع الآخرين أثناء المؤتمرات والفعاليات. كما يمكنك استخدام التطبيق للحصول على معلومات عن الشخص الذي تتشرف على مقابلته، مما يسهل عليك الحصول على خلفية عامة قبل المقابلة لتزيد من استعدادك.

8 احصل على أفضل نتائج البحث من خلال البحث المتقدم

يتتمتع موقع لينكدان بأكثر من 200 مليون عضو من جميع أنحاء العالم، وهو موقع معتمد للذين يرغبون في الحصول على شركاء تجاريين، باعة، مختصين، أو موظفين من خلال البحث الحيوي مثل عدد سنوات الخبرة المهنية، الوظيفة، المكان، وغيرها العديد، يمكنك حصر عملية البحث لتحديد الصفات المطلوبة والذين تتعلق

المتابعين لمساعدتك على الترابط مع المتابعين بشكل أفضل.

3 وسع نطاق شبكتك

من خلال عناوين العملاء البريدية، يمكنك معرفة من منيهم يستخدم موقع لينكدان. حيث يقوم الموقع تلقائياً بإشعار المستخدمين الذين يحتمل معرفتهم لشركتك استناداً إلى بياناتك وقائمة جهات الاتصال الخاصة بك، ويجدر بك انقاء الجهات التي ترغب أن تتصل بشبكتك على حسب نوع المصلحة المتبادلة.

4 احصل على التوصيات

تعد التوصيات أحد أفضل الوسائل لضمان الحصول على عملاء جدد، لأنها الخاصة التي يلتفت إليها المستخدمون عند تصفح حساب جديد. تساعد التوصيات على رفع مصداقية حسابك وتعطي انطباعاً جيداً للقراء. احرص على أن تطلب من عملائك أن يقدموا توصيات إيجابية على لينكدان، فإن أفضل مصدر للتوصيات هم العملاء الدائمون. أضف «مهارات» على حساب الشركة لتبرز خبرتك ولتعرف عليك الذين يبحثون عن هذه

الذين يتمتعون بهذه القدرات. أفضل طريقة للظهور المستمر ولتذكير الآخرين عن أعمالك هي من خلال تحديث وضع يمكنك دمج حسابك على لينكدان مع حساب التويتر، لتظهر آخر تحديثاتك المنشورة على نفس الوقت.

2 صمم صفحة للشركة

يمكنك إبراز مجال عملك من خلال تصميم صفحة خاصة بشركتك، تتيح صفحة الشركات الفرصة لأعضاء لينكدان من تصفح معلومات عن الشركات والبيانات مثل عدد الموظفين ونوع الصناعة. ويمكن إضافة شعار وعنوان من خلال صفحة مدونة الشركة. اكتشف الأدوات المفيدة مثل: (Targeted Updates) وأفكار

5 تواصل مع جهات الاتصال عبر مجموعات لينكدان

انضم إلى مجموعة «شركات صغيرة» وارتبط مع من هم في نفس مجالك، حيث يمكن أن يدعموا أو يجيبوا عن أسئلتك التي تتعلق بنفس مجال عملهم. وهي وسيلة مفيدة للحصول على جهات اتصال جديدة سواء كانت هذه الجهات محلية أم عالمية. ستستفيد من الحصول على مجموعة واسعة النطاق ومتنوعة، يمكن للعملاء أن يعثروا على شركتك من خلال المجموعات، في حين يستطيع أعضاء المجموعات من مراسلة بعضهم مباشرة حتى لو لم يكونوا متصلين ببعض.

تعد التوصيات أحد أفضل الوسائل لضمان الحصول على عملاء جدد، لأنها الخاصة التي يلتفت إليها المستخدمون عند تصفح حساب جديد. تساعد التوصيات على رفع مصداقية حسابك وتعطي انطباعاً جيداً للقراء. احرص على أن تطلب من عملائك أن يقدموا توصيات إيجابية على لينكدان، فإن أفضل مصدر للتوصيات هم العملاء الدائمون. أضف «مهارات» على حساب الشركة لتبرز خبرتك ولتعرف عليك الذين يبحثون عن هذه

6 قم بتعيين الأكثر كفاءة

من خلال قائمة البحث يمكنك العثور على قائمة من المهنيين الحرفيين الذين تتناسب خصائصهم مع المواصفات التي تبحث عنها في مجال عملك. غير الحالة إلى «تعيين» وانشر المواصفات المطلوبة على مجموعة لينكدان لجذب المواهب التي تتوافق مع متطلبات شركتك. بالإضافة إلى ذلك يمكنك تحديث صفحاتك لجعلها «امتيازية»، حيث ستساعد على إرسال الرسائل للمستخدمين غير



المشاريع الصغيرة، لا بد لك من توسيع نطاق جهات الاتصال الخاصة بأعمالك لتضمن نجاحها. يعد موقع (لينكدان - LinkedIn) هو الحل المثالي لمشاريعك الصغيرة، فهو المنصة الملائمة للفعالة من حيث الكلفة لتوسيع شبكة أعمالك. شركة لينكدان المهنية، هي المكان الأنسب لبناء علامتك التجارية الخاصة ولنشر صوت أعمالك، وتوسيع نطاقها وللتواصل مع الذين يعملون في نفس مجالك ولتعيين موظفين من بين كوكبة من المرشحين ذوي المهارات العالية، إليك بعض النصائح للاستفادة من هذا الموقع:

1 صمم حساباً شخصياً

سيبتح لك استخدام الحساب الشخصي بالطريقة الصحيحة عبور الجسر الذي سيقودك العملاء المحتملين والموظفين الكفاء وشركاء الصناعة الرائدة إليك. كلما أنمتمت ببناء حسابك الشخصي، سهلت عملية البحث عنك من خلال محركات البحث. احرص على استكمال بياناتك على الموقع وأضف صورة شخصية لتزيد من مصداقيتك، وقم بإعداد رابط مميز لحسابك العام واحصل على حصتك من الموقع الإلكتروني. أضف مهارات (Skills) على حسابك الخاص بالشركة لتبرز مجال خبرة الشركة ولتتمتع بإظهار شركتك للباحثين عن عمل

ثقافة المبادرة من أفكار وأعمال



تنطلق ثقافة المبادرة من حقيقة تمكين الإنسان من أن يكون فاعلاً ومعتاداً على نفسه، وشريكا حقيقياً في النشاط الاقتصادي وفي خلق فرص العمل عوضاً عن البحث عنها، وتتواصل ثقافة المبادرة مع المنظومة الاقتصادية والاجتماعية لأي مجتمع مع الإطار البنيوي والوظيفي لهذا المجتمع. وفي هذا السياق، تتجذر الوقائع والخطابيات الثقافية في منظمة من المنطلقات الداعمة لثقافة المبادرة، والحياة لجعل الإنسان أكثر كفاءة وعطاء، وأقل اعتماداً وتوكلًا، وأقل عرضة لمخاطر تبعات البطالة وتداعياتها.

مرجعياً داعماً ومشجعاً على الاستثمار والمبادرة بمشروعات وفرص عمل، ولا يمكن النظر إلى ظروف الاستثمار بشكل أحادي المقاربة والتقويم قدر ما لابد من النظر إليها بشكل تشبيكي، وفي علاقة جدلية بينها بحيث تتداخل معطيات التأثير والتأثر بينها مجتمعة، فلا يمكن أن تزدهر ثقافة المبادرة إذا كانت التشريعات الاستثمارية غير داعمة وغير مشجعة والإدارة والمصارف غير مرنة ومتشككة، ولا يمكن أيضاً الوصول إلى

ظروف الاستثمار وثقافة المبادرة

مشاريع خويجي مسرعة المشاريع الصغيرة في القاهرة فلات 6 لابس

تمتلك فلات 6 لابس نسبة 15% من كل شركة ناشئة تتخرج من دورات المسارع. بينما يمتلك المبادرون المستثمرين 85% من الشركة.

700: بعد هذا النجاح بالمسارع، زارت هيلاري كليتتون شركتي فلات 6 لابس وسواري فنشئز في منتصف شهر يوليو الماضي للتعرف على قطاع وزيادة الأعمال في المنطقة عن قرب.

الزيارة كانت مفاجئة بالنسبة لنا، ونعتقد أنها رسالة مفادها ناهي هذا القطاع في المنطقة.

فلات 6 لابس هو عضو بشبكة المسارعات العالمية (GAN) التي أنشأتها تكستارز (Techstars) ويوجب ذلك تحصل كل شركة ناشئة على 100 ألف دولار أميركي من الشبكة. منها سنون ألف دولار لاستخدام أنموذج لتطوير تخزين وإدارة الريميجيات عبر السحابة. «أرقام الطلاب تتضاعف في كل دورة، يقب رامن: قبل أن ينهي حوارهم مع عرب نت قالوا: نخطط أن نوسع خارج القاهرة أولاً. ثم خارج مصر لدول أخرى في المنطقة».

إيه ستار آبس (A* Apps)

السوق المستهدفة: مطورو البرمجيات.

تخلق هب 43 لعبة اجتماعية متعددة المنصات، حيث يستطيع اللاعب متابعة أنشطة اللاعبين الآخرين وتقديمهم في زمن قياسي باستخدام تقنية آتش. تي. إم. إل. 5.

هب 43 (Hub 43)

السوق المستهدفة: قطاع ألعاب الويب.

إيه ستار آبس هو تطبيق يعتمد على التعهيد الجماعي (CrowdSourcing) لمجربي التطبيقات التجريبية، حيث يتقابل رواد مجربي ومطوري التطبيقات لتشارك الخبرات والنصائح، مقابل حافز مادي للمجربين تقدمه شركات التطوير.

إنترغريت (Integreight)

السوق المستهدفة: المهندسون الإلكترونيون، الباحثون وطلاب هندسة الإلكترونيات.

إنترغريت هو لوح اختبار متعدد الوظائف للدوائر الإلكترونية، حيث يساعد طلبة هندسة الإلكترونيات والباحثين تحديداً في تنفيذ الدوائر الخاصة بهم. برمجية الجهاز مفتوحة المصدر، إنما لوح التجارب نفسه محفوظ بحقوق ملكية فكرية. قد نوهنا لإنترغريت من قبل هنا.

فكرة 2

السوق المستهدفة: الشركات متعددة الجنسيات والباحثون في مجال التسويق.

فكرة 2 هي منصة لربط المبادرين، أصحاب شركات القطاع الخاص، المؤسسات غير الربحية، الحكومات وحتى المستخدمين العاديين. فكرة 2 تقوم على نشر تحديثات البحث والتطوير من جانب الشركات، على أن يقوم المستخدمون بالابتكار للإجابة على هذه التحديات.

غمزبوند (GamesBond)

السوق المستهدفة: الأطفال والنشء من 4 إلى 8 سنوات.

غمزبوند، على وزن اسم العميل السري البريطاني الشهير جيمس بوند، هي شركة ألعاب تعليمية للأطفال والنشء، تنتج ألعاباً تفاعلية باستخدام حساس كينكت الخاص بشركة مايكروسوفت.

الوعي المجتمعي بأهمية المبادرة، إذا كانت آليات تفعيل وإعداد الموارد البشرية ترسخ معطيات التناقل، ولا يمكن تحقيق هذه الثقافة إذا كانت ضمانات الدخل من العمل الوظيفي في أجهزة الدولة أوقسى وأضمن من تلك التي تجديها المشروعات الصغيرة والمشروعات الخاصة. إن ما تجسده ثقافة المبادرة يعكس بشكل كلي الأطر المرجعية لثقافة العمل، ثقافة التمكين، ثقافة المشاركة، وهو يشير إلى العلاقات التفاعلية بين المجتمعات وداخل المجتمعات في سياق النظر إلى ظروف والعالمية، كما أنها تجسد آليات التحول من ثقافة التوكل والإعتماد على الغير إلى ثقافة المبادرة وخلق فرص العمل الذاتي، وقد جسدت روبرتسون في مقارنته لموضوع النظرية الاجتماعية والثقافية الإنسانية موضوع تجديد الحيوية الثقافية، وهي تمثل في نظره الطرق التي تواجه بها المجتمعات التحديات في ظل التعقد الكوني.

ظروف الاستثمار وثقافة المبادرة

السوق المستهدفة: الشركات متعددة الجنسيات والباحثون في مجال التسويق.

السوق المستهدفة: المهندسون الإلكترونيون، الباحثون وطلاب هندسة الإلكترونيات.

«أرامكو» تعرض فرصاً فريدة لدعم المشاريع الصغيرة والمتوسطة من خلال «واعد»



الظهران - عوض المالكي شاركت أرامكو السعودية مؤخرًا في المنتدى السعودي الدولي للمنشآت الصغيرة والمتوسطة الذي عقد في مدينة الرياض والذي نظمه صندوق التنمية السعودي والإدخال، بالتعاون مع مجموعة الاقتصاد والأعمال، حيث يهدف المنتدى لدعم وتنمية المنشآت الصغيرة والمتوسطة وتعزيز دورها في مساندة الاقتصاد الوطني وخلق فرص جديدة لقيام مشاريع وشركات إستراتيجية بينية. وقال جمال النابلسي المدير التنفيذي لشركة مركز أرامكو السعودية لريادة الأعمال المحدودة (واعد) «رعت أرامكو السعودية وشاركت في المنتدى السعودي الدولي للمنشآت

الصغيرة والمتوسطة لإدراكها التام لأهمية مساهمة مثل هذه المشاريع في دعم اقتصاد المملكة، فقد أثبتت الدراسات وكذلك الواقع الملموس بأنها من أهم مصادر الدخل القومي للدولة، كما يمكنها توفير فرص وظيفية متنوعة لشريحة كبيرة من المواطنين، وتسهم

كذلك في تدوير المال بشكل سليم ومتوازن». وأضاف النابلسي: «إن المنشآت الصغيرة والمتوسطة تشكل الآن نحو 85% من اقتصاديات العالم، لذلك قامت الشركة بإنشاء مركز أرامكو السعودية لريادة الأعمال المحدودة (واعد) الذي يعنى

يديوية

السوق المستهدفة: هواة المنتجات المصرية المصنوعة يدويًا.

يتطلع الثامون على «يديوية» إلى تسويق وبيع المنتجات المصرية اليدوية عبر الإنترنت. يهدف «يديوية» كذلك إلى رفع وعي المستهلكين عن مجتمع الحرفيين التقليديين المصريين.

غمزبوند (GamesBond)

السوق المستهدفة: الأطفال والنشء من 4 إلى 8 سنوات.

غمزبوند، على وزن اسم العميل السري البريطاني الشهير جيمس بوند، هي شركة ألعاب تعليمية للأطفال والنشء، تنتج ألعاباً تفاعلية باستخدام حساس كينكت الخاص بشركة مايكروسوفت.

فكرة 2

السوق المستهدفة: الشركات متعددة الجنسيات والباحثون في مجال التسويق.

فكرة 2 هي منصة لربط المبادرين، أصحاب شركات القطاع الخاص، المؤسسات غير الربحية، الحكومات وحتى المستخدمين العاديين. فكرة 2 تقوم على نشر تحديثات البحث والتطوير من جانب الشركات، على أن يقوم المستخدمون بالابتكار للإجابة على هذه التحديات.

إنترغريت (Integreight)

السوق المستهدفة: المهندسون الإلكترونيون، الباحثون وطلاب هندسة الإلكترونيات.

إنترغريت هو لوح اختبار متعدد الوظائف للدوائر الإلكترونية، حيث يساعد طلبة هندسة الإلكترونيات والباحثين تحديداً في تنفيذ الدوائر الخاصة بهم. برمجية الجهاز مفتوحة المصدر، إنما لوح التجارب نفسه محفوظ بحقوق ملكية فكرية. قد نوهنا لإنترغريت من قبل هنا.

إيه ستار آبس (A* Apps)

السوق المستهدفة: مطورو البرمجيات.

تخلق هب 43 لعبة اجتماعية متعددة المنصات، حيث يستطيع اللاعب متابعة أنشطة اللاعبين الآخرين وتقديمهم في زمن قياسي باستخدام تقنية آتش. تي. إم. إل. 5.

هب 43 (Hub 43)

السوق المستهدفة: قطاع ألعاب الويب.

إيه ستار آبس هو تطبيق يعتمد على التعهيد الجماعي (CrowdSourcing) لمجربي التطبيقات التجريبية، حيث يتقابل رواد مجربي ومطوري التطبيقات لتشارك الخبرات والنصائح، مقابل حافز مادي للمجربين تقدمه شركات التطوير.

فكرة 2

السوق المستهدفة: الشركات متعددة الجنسيات والباحثون في مجال التسويق.

فكرة 2 هي منصة لربط المبادرين، أصحاب شركات القطاع الخاص، المؤسسات غير الربحية، الحكومات وحتى المستخدمين العاديين. فكرة 2 تقوم على نشر تحديثات البحث والتطوير من جانب الشركات، على أن يقوم المستخدمون بالابتكار للإجابة على هذه التحديات.

غمزبوند (GamesBond)

السوق المستهدفة: الأطفال والنشء من 4 إلى 8 سنوات.

غمزبوند، على وزن اسم العميل السري البريطاني الشهير جيمس بوند، هي شركة ألعاب تعليمية للأطفال والنشء، تنتج ألعاباً تفاعلية باستخدام حساس كينكت الخاص بشركة مايكروسوفت.