

لمفتت إلى عدم تنفيذ خطة تطويرها المقدمة في 2005 العنجرى: السياحة بديل إستراتيجي تتغافل عنه الحكومة في تنويع مصادر الدخل

جادة نحو تقليل الاعتماد عليه والانتعاش نحو مجالات ربحية ومتنوعة وفي مقدمتها التنمية السياحية بمختلف مجالاتها مؤكدة أن هذا الأمر لا يحتاج سوى قيادات طموحة، قادرة على اتخاذ القرارات السديدة لتنفيذ الخطط المدروسة التي ظلت حبيسة الأدرج لسنوات طويلة، رغم أنها تكفل الاستفادة من موارد الكويت لتحقيق تنمية سياحية حقيقية وتنويع مصادر الدخل ودعم الاقتصاد الوطني.

الدولة وتجذب السياح إلى الكويت وفي الوقت ذاته توفر الخدمات الترفيهية والعلاجية والرياضية والسياحية التي تغني المواطنين عن الهجرة سنويا للبحث عن هذه الأمور في الخارج. ولقفت العنجرى إلى أنها منذ أن كانت في موقع المسؤولية كوكيلة لقطاع السياحة، ومنذ أن تركت ذلك المنصب نادت مرارا وتكرارا بصراحة منحه هذا القطاع الإهتمام الكافي من قبل الحكومة ليكون نافذة واسعة لدعم الاقتصاد الوطني لا نقل شأننا عن الثروة النفطية، إلا أنه للأسف يوضع هذا القطاع في آخر الأولويات، ولم يضع أي وزير خطة تطويره على أجندة اهتماماته، وما يدعو للأسف أن البعض يستعدون تماما أن يكون هناك مجال لتطوير السياحة في الكويت.

وشددت العنجرى على أن تطوير السياحة يعزز من توجه الدولة نحو زيادة الاستفادة من المشاريع الصغيرة، والعمل على إيقاف الهدر، والسعي إلى تقليل المبالغ الباهظة التي ينفقها المواطنون في الإجازات والسفريات الخارجية. وأشارت إلى أن انخفاض أسعار النفط يحد من تنويع مصادر الدخل ويحد من اعتمادنا على النفط.

وصفت مدير عام شركة ليدرز جروب نيلة العنجرى إجراءات الحكومة للبحث عن بدائل لتنويع الدخل القومي بانها ليست سوى تخبط، إذا سئلتها عن رؤية متكاملة عن استحداث مصادر جديدة للدخل القومي تدر عوائد حقيقية على خزينة الدولة، فإنها لم ترد جوابا على سؤالها عن خططها المستقبلية.

وقالت العنجرى في تصريح صحفي إن بحث زيادة أسعار الطاقة، وإقرارها فعليا لأسعار الديزل والكبروسين وتاجيل رفعها للكهرباء لا يمثل إضافة حقيقية للدخل القومي، في حين أن الحل الذي تتغافل عنه الحكومة رغم أهميته وضمان نتائجه يمكن في التنمية السياحية.

وأضافت أنها منذ أكثر من 10 سنوات ومع تأسيس قطاع السياحة كانت هناك رؤية متكاملة لتطوير هذا القطاع بهدف جعله واحدا من أهم روافد الاقتصاد الوطني، وبالفعل تم تقديم هذه الرؤية ضمن الخطة الإستراتيجية للدولة في العام 2005، وهي خطة متكاملة وشاملة لإيجاد بدائل للدخل القومي تنمو مع الوقت وتسهم في توفير فرص عمل وتراعي استغلال موارد



نيلة العنجرى

الشركة تنظمها في إطار مبادراتها «أكاديمية زين للقيادة» «زين» تنظم ورشة عمل لقياداتها التنفيذية بعنوان «الرؤية والإلهام»



مجموعة من القياديين التنفيذيين في «زين» أثناء الورشة

وأشارت الشركة إلى أنها قامت بالتخطيط الأولي تمهيدا لانطلاق «أكاديمية زين للقيادة»، والتي بدأت أولى خطواتها العام الماضي، حيث تعتبر الورشة التي شارك فيها 12 قياديا من قياديي الشركة استمرارا لفعاليات الأكاديمية، حيث تهدف إلى تطوير المهارات الضرورية وإنماء الروح القيادية في موظفي الشركة. وأوضحت المدير التنفيذي للموارد البشرية في «زين» نوال بورسلي بقولها «انطلاقا من الغايات التي تعتنقها الشركة، قمنا بتبني مبادرة «أكاديمية زين للقيادة» لتكون مبادرة شاملة تحتوي طاقات ومهارات موظفينا والقيادات التنفيذية على السواء».

وأضافت بقولها: «الهدف من تأسيس هذه الأكاديمية هو تطوير المهارات القيادية والتركيز على صقل المواهب بالشكل الذي يسهل العناصر البشرية الطموحة إلى تسلم المناصب القيادية والحوية مستقبلا».

وأشارت بورسلي إلى أن شركة «زين» تؤمن بأن النجاح يعتمد على عاملين مهمين هما القدرة على الإدارة والكوار البشرية، فالقيادي بشكل عام وظيفته تكمن في مساعدة موظفيه على أن يصلوا إلى أهدافهم.

وأضافت بورسلي: «كون زين شركة وطنية رائدة في إسهاماتها في المجتمع، فقد تحتم عليها الاستثمار في طاقاتها الوطنية وتوفير الفرص والموارد العديدة لهم التي تسمح بتطوير مهاراتهم وتوسيع مداركهم والاستفادة من طاقاتهم الحالية بأقصى شكل من جهة، وإعدادهم لتحمل مسؤولية المناصب الأعلى في المستقبل».

تنظمت «زين»، الشركة الرائدة في تقديم خدمات الاتصالات المتكاملة في الكويت، ورشة عمل لمجموعة من قياداتها التنفيذية تحت عنوان «Visioning and Inspiring» والرؤية والإلهام».

وذكرت الشركة في بيان صحفي أنها نظمت هذه الورشة التعريفية في إطار مبادراتها «أكاديمية زين للقيادة»، مبيئة أن هذه البرامج التدريبية ستحتضن موظفيها من أصحاب المهارات القيادية إلى جانب تطوير مهارات قياداتها التنفيذية الحالية.

وأوضحت الشركة أن تنظيم هذه الورشة قد جاء في إطار تفعيل إستراتيجيتها الرامية للاستثمار الجيد والصحيح في ثروتها البشرية الوطنية، حيث تحرص الشركة على تبني الطاقات الواعدة لتأهيلها إلى تسلم مناصب قيادية وحوية مستقبلا.

وأكدت «زين» حرصها على توفير أفضل البرامج التدريبية ذات المستوى العالمي لموظفيها من خلال استقطاب الخبراء والمستشارين العالميين لمشاركة خبراتهم من جهة، وعن طريق عقد الشراكات الإستراتيجية مع أرقى المؤسسات التعليمية والتدريبية العالمية من جهة أخرى.

وبينت الشركة أن ورشة «الرؤية والإلهام» التي نظمتها مؤخرا قد أتت بالتعاون مع جامعة Ashridge Business School في المملكة المتحدة، والتي تعتبر إحدى أكبر الجامعات المتخصصة بتقديم البرامج التدريبية في مجالات إدارة الأعمال حول العالم، حيث تعتبر هذه المرة الأولى التي تقوم بها جامعة Ashridge بتنظيم محاضرة حضرية لشركة خاصة في الكويت.

«برقان»: 10% خصم لعملاء Youth بـ «ألتا الصحي»

وقد تم تصميم حساب Youth من بنك برقان خصوصا للشباب الذين تتراوح أعمارهم ما بين الـ 15 و 25 عاما، والذين يسعون لتحقيق مستقبل ناجح.



لحياة صحية..
مليئة بالنشاط
نتمتع بخصم 10% في
مرور Alta Fitness
للغاية الصحية

أعلن بنك برقان اليوم عن تقديمه عرضا مميزا لحاملات بطاقة السحب الألي من حساب Youth عند الاشتراك بمرکز ألتا الصحي، حيث يقدم مركز ألتا خصما خاصا بقيمة 10% على رسوم الاشتراك مع أولوية التسجيل، هذا بالإضافة إلى باقة مميزة تضم إمكانية تجديد العضوية لمدة شهر، تقييم مجاني، 4 تمارين تدريبية مع مدربة شخصية، و 9 أيام مجانية.

ويقع نادي ألتا الصحي للسيدات في برج التجارية في الطابق 26 المطل على مدينة الكويت، وهو مصمم بطريقة عصرية مستقبليّة ليوفر لأعضائه مناخا مناسباً لأداء أفضل أنواع التمارين.

بمحرك سعة 2,0 لتر «التيربو نتشارج» الجديد كليا في المنطقة «إنفينيتي الشرق الأوسط» تطرح «Q50»



المظهر القوي الرياضي. الشبك الأمامي بعلمة إنفينيتي «القوس المزدوج»، ومظهر قوسي ديناميكي ودعائم هلالية الشكل. مصابيح وإضاءة LED الأمامية المميزة (مصباح أمامية، كشاف الضباب، ومصباح التحديد)، ومجموعة مصابيح LED الخلفية. تصميم إنسيابي متقدم مع معامل مقاومة الهواء 0,26 يبلغ الصفر من حيث عامل الرفع في مقدمة السيارة ومؤخرتها.

تقنية التيربو نتشارج من خلال محرك البنزين باربع أسطوانات سعة 2,0 لتر يقدم تسارعا مستداما واستجابة استثنائية، وأنماط قيادة مختلفة مع قوة 208 أحصنة وعزم دوران 350 نيوتن متر، ما يضمن تحكما ماليا وتجربة قيادة مثيرة. ناقل حركة بسبع سرعات بمحرك أمامي ودفع خلفي للعجلات مع ضبط إلكتروني والتقنية التي تلائم بين عملية النقل إلى سرعات أدنى وبين سرعات دوران المحرك (Downshift Rev Matching) ونط النقل اليدوي للسرعة وتقنية التحكم المتكيف بنقل

الحركة (ASC). مفتاح تحديد نمط القيادة (رياضي، قياسي، بيئي، خاص «إعدادات مخصصة»). نظام تعليق مستقل ومتعدد الوصلات للعجلات الأربع (تصميم محور منفرد أمامي بأسلوب عظم الترقوة المزدوج/ تصميم الخلفية المعتلة) مع الاستخدام المكثف لمكونات الألمنيوم خفيفة الوزن وقضبان التثبيت الأمامية والخلفية.

تقنية نظام التوجيه والتشغيل الموسيقي عبر البلوتوث (Bluetooth). تقنيات درع السلامة نظام الوسائد الهوائية المتطور من إنفينيتي (ABS) مع وسائد هوائية جانبية مستقلة ثنائية التشغيل، وحساسات حزام الأمان وحساس تصنيف الركاب. الوسائد الهوائية الإضافية للأصطفات الجانبية والمرجة على المقعد الأمامي. الوسائد الهوائية الستارية الإضافية للحماية من الاصطدامات الجانبية والمرجة في سقف المركب، ولذالك لحماية منطقة الرأس للركاب على الجانبين في المقعد الخلفي

المزايا الترحيبية في السيارة: مجهزة للاهتمام بالسائق، ولوحة التجهيزات المركزية بتصميم مرحب لا يمتائل.

زيادة في مبيعات «بنيتلي» يجعلها تحقق رقما قياسيا جديدا



السوق بها وذلك حيث كان للسيارة فلاينغ سيور القدرة على وصول عدد السيارات المسلمة إلى 695 سيارة.

وقد شهدت الأشهر الـ 9 الأولى من عام 2014 تسليم 1959 سيارة مقارنة بتسليم 1264 سيارة في عام 2013. أما في ألمانيا، فاستمر الأداء القوي بها في مساهمتها في رفع نسبة المبيعات في أوروبا إلى 7.7% حيث بيعت 1,155 سيارة في العام 2014 مقابل 1,081 سيارة في العام 2013.

كما شهدت نسبة السيارات المباعية في المملكة المتحدة هي الأخرى زيادة بنسبة 5.7% فقد ارتفعت المبيعات بعد أن كانت 1055 سيارة في عام 2013 لتصبح 1113 سيارة حتى الآن.

وعلى صعيد الشرق الأوسط، لم يقطع النمو الهائل في المبيعات الذي تشهده المنطقة، حيث تم بيع 720 سيارة بتحسن بلغت نسبته 21% عن العام 2013 (596 سيارة). فها هو حجم السيارات المباعية في الشرق الأوسط وقد زاد الآن إلى أكثر من الضعف على مدار السنوات الـ 3 الماضية.

شركة بنتلي لقطاع المبيعات والتسويق وخدمات ما بعد البيع بالتصريح التالي: «ذكرنا في بداية هذا العام أن عام 2014 سيسجل رقما قياسيا جديدا لصالح بنتلي ونحن لا نزال نسير نحو الوفاء بهذا الوعد بثقة وثبات. هناك أسواق صعبة المراس لنا ولغيرنا من الأسماء التجارية في عالم صناعة السيارات الفاخرة، ولكننا متأكدون من أن عام 2014 سيسجل في تاريخنا على أنه العام الأفضل للشركة على الإطلاق».

ذلك بفضل خطوط الإنتاج الـ 3 لدينا التي تقدم مزيجا ماليا من الفخامة والأداء فضلا عما تتميز به في شركة بنتلي من عامل جذب له مجون من جميع أنحاء العالم». كما ظلت جميع أنحاء العالم بين الأسواق بنتلي حيث وصل عدد السيارات المباعية 2107 سيارة بزيادة 4% عن أول 9 أشهر من عام 2013 حيث بيعت 2022 سيارة.

هذا واستمرت المبيعات الكبيرة في الصين على عهدها على الرغم من عدم ازدهار

الأميركتان بكانتتهما في الصادرة بين أسواق بنتلي، غير أن النمو القوي في مبيعات الصين قلص الفجوة بينهما.

وقد كان للطرازات الجديدة الفضل في نجاح المبيعات العالمية وذلك بطرح السيارات كونيكتانتل جي في 8 في إس كويبيه ومكشوفة السقف وفلاينغ سبري في 8 في السوق.

وفي تعليق له على ما تحقق من نتائج، أدلى كيفين روز، عضو مجلس إدارة

طرح إنفينيتي الشرق الأوسط محرك التيربو نتشارج سعة 2,0 لتر الجديد كليا بمزاياه الرياضية، حيث سيتوافر محرك البنزين الآن لجميع سائقي إنفينيتي Q50 في المنطقة.

ويولد محرك البنزين باربع أسطوانات الحديث والقوي وخفيف الوزن قوة 208 أحصنة وعزم دوران 350 نيوتن متر، ويرسل قوة الرافعة إلى العجلتين عبر ناقل الحركة الأوتوماتيكي بسبع سرعات. وتتم مساندة القيادة المرنة والفعالة من قبل آلية توصيل عزم الدوران مبكرة التشغيل والتي تبدأ من 1250 دورة في الدقيقة.

وقد تم تصنيع المحرك بأحدث كفاءة في استهلاك الوقود والضغط الدقيق من قبل مهندسي إنفينيتي لتحقيق استجابة مثالية لدواسة الوقود، ليتضمن محرك الحقن المباشر للبنزين سعة 2,0 لتر إلى المحرك الهجين ذي الأداء العالي والذي اكتسب سمعة مميزة والمحرك سعة 3,7 ليتر ضمن مجموعة المحركات.

وقال يورغن شميتز، المدير التنفيذي لشركة إنفينيتي الشرق الأوسط: «يمثل تدشين محرك إنفينيتي سعة 2,0 لتر مع التيربو نتشارج الخطوة المتقدمة في خطة تعزيز منتجات الشركة. سستزيد إنفينيتي مجموعة طرازاتها بنسبة 60%/ وسترفع إلى أكثر من الضعف عدد محركاتها خلال السنوات الخمس المقبلة، ما يؤكد التزام إنفينيتي بتلبية متطلبات جمهور أوسع من عملائها المميزين». تشمل الملحاح العامة لسيارة إنفينيتي Q50 2014 بمحرك 2,0 ليتر مع التيربو نتشارج ما يلي:

● تصميم حسي ديناميكي مع راحة استثنائية.
● البنية العريضة والمنخفضة

محرك البنزين

الحديث التيربو

نتشارج يقدم بأربع

أسطوانات قوة

208 أحصنة وعزم

دوران 350 نيوتن

متر مع ناقل حركة

أوتوماتيكي بسبع

سرعات

المحرك الجديد

يمثل جزءاً من

توسع الشركة

المتواصل في إنتاج

المحركات لمجموعة

سيارات إنفينيتي

«جاكوار» تطلق برنامج خدمات مالية في الشرق الأوسط



للحصول على باقات تمويل تنافسية والاستفادة من أفضل خيارات القيمة مقابل ما يدفعونه من أموال. ومع باقات مصممة خصوصا لتلبية متطلبات محددة في التمويل، يمكن للعملاء الاستفادة من أسعار الفائدة التنافسية، وخيار

تأجيل الأقساط الشهرية، وعروض مضمونة لإعادة الشراء من خلال طرح عروض حصرية بموديلات معينة في فصلات العرض التابعة للوكلاء. وفي سياق تعليقه على البرنامج، قال بروس روبرتسون، مدير عام

في إطار توسيع محفظة خدماتها، أطلقت الشركة المصنعة للمركبات الفاخرة «جاكوار» برنامج خدمات مالية لشبكة وكلائها الرئيسيين في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

ومن خلال شراكاتها مع البنوك والمؤسسات المالية، ستقدم جاكوار تشكيلة من خدمات التمويل لمساعدة العملاء على شراء مركبات جاكوار الجديدة والمستعملة على حد سواء، من خلال تسهيلات مالية متاحة من البنوك التقليدية والإسلامية.

وسيتيح برنامج الخدمات المالية من جاكوار للعملاء بيع مركباتهم الحالية، واختيار مركبة جديدة وترتيب اتفاقية التمويل الأنسب لهم، ما يقدم للعملاء قناة مريحة ومباشرة