



صفحة من إعداد: «بريلنت لاب»

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة، تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمباردين في الكويت، كما تنظم العديد من المراسم والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة واهم وسائل وسبل الاستثمار بها.

يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة على أهم التجارب المحلية والعالمية في عالم أعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة. كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمباردين.

www.brilliant-lab.com

بوابة إلكترونية لبيع وشراء أسهم أكثر من 1200 شركة مساهمة غير مدرجة

500 مليون سهم حجم التداولات الإلكترونية عبر «الموازي دوت كوم»



مهندس الصانع

المشابهة للموازي هو الموقع الأمريكي www.sharespost.com الذي تأسس عام 2011 وقد تم الاستحواذ على الموقع من قبل مجموعة ناسداك وهي أكبر شركة متخصصة في سوق الأوراق المالية التكنولوجية والشركات العامة المدرجة لاحتواء هذا السوق الناشئ حيث لدى موقع www.sharespost.com أكثر من 2000 عملية بيع وشراء بقيمة تبلغ نحو مليار دولار.

الحكومية لهذا النوع من الأعمال في هذه الدول وأيضاً إلى وجود سوق ذي حجم كبير يحتاج إلى إعادة ترتيب بطريقة تكنولوجية محترفة كشركة الموازي وقد باشرت المباحثات فعلياً مع الهيئات المنظمة الرسمية لتلك الدول.

ورداً على تساؤل، هل «الموازي» هي شركة فريدة من نوعها أو أن هناك شركات مشابهة عالمية؟ فقال الصانع: «من المواقع

كما بحق لها نشر الأخبار الخاصة بها وذلك بالتنسيق مع إدارة الموقع لمعرفة كيفية نشر المعلومات، كما يحق للمساهمين عرض أسهمهم ليتمكن المشتري أو مستخدم الموقع من الاطلاع على الأسعار أو إتمام عملية الشراء للمهتمين في الشركة». ويتطلع مؤسسو الموقع إلى التوسع خليجياً بدءاً بالإمارات والسعودية وذلك لتسهيل التأسيس وتخليص الإجراءات

غير المدرجة، والكه هائل من المعلومات العامة التي يصعب الحصول عليها. كما تجاوز حجم التعاملات الإلكترونية على الموقع أكثر من 650 صفقة بحجم تداولات تجاوز 500 مليون سهم. وبسؤال مؤسس الموقع مهندس الصانع عن تساؤل البعض عن كيفية تسجيل الشركات بالموقع، فيجيب قائلاً: «بحق لأي شركة مساهمة غير مدرجة في البورصة التسجيل في الموقع،

التعاملات الإلكترونية على الموقع تجاوزت 650 صفقة



في مقابلة مع المعماري ثاقب السرحان مؤسس إكسبورتنج نالتس لأعمال النجارة والمقاولات ويدر الفوزان مؤسس ألفا زوون لتشكل الأسلاك المعدنية

الكويت دولة صناعية.. احكم أنت!



ثاقب السرحان بجانب آلة تقطيع الخشب



بدر الفوزان بجانب آلة تشكيل الأسلاك المعدنية

أرض صناعية منذ 2007 ولم يتم توفير هذه الأرض حتى يومنا هذا فكيف لنا أن تصبح الكويت دولة صناعية.

هل يتوافر بالكويت عمالة صناعية؟

الفوزان: بالتأكيد لا ولا نستطيع استقدام عمالة حرفية من خارج الكويت.

السرhan: لا ولا يوجد عمالة حرفية ولا أعلم أين يتم توظيف خريجي المعاهد الحرفية فانا لا أسمع عنهم على الإطلاق، كما ان المناهج التعليمية الحرفية لا صلة لها بما يحتاجه السوق.

في القطاع الصناعي، كما اتفق السرحان مع الثاقب ان الإجراءات الحكومية في 2005 كانت صعبة جدا لتأسيس رخصة مصانع ولكن اليوم ونحن في 2014 فقد تطور الوضع بشكل الهيئته العامة للصناعة. ملحوظ فيما يخص جانب التراخيص التجارية.

في ترتيب السوق من جانب التخطيط الإستراتيجي وعلى المباردين أو التجار من ترتيب ما يناسبهم ومن يجدونه مجدياً حسب التخطيط الموضح من قبل الهيئة العامة للصناعة. أما المبادر ثاقب السرحان فسر لنا جزءاً من تجربته الخاصة في مرحلة التأسيس، موضحاً انه أهدر الكثير من المال والوقت ليقوم بتأسيس المنشأة الخاصة به وهذا ما يضر المباردين في مرحلة البداية بحكم محدودية رأس المال لديهم عند بداية المشروع ويذكر أيضاً ان هذا الهدر يخلق بيئة طاردة للمباردين المهتمين

ما الشيء الذي يعوق الكويت أن تصبح دولة صناعية؟

الفوزان أجاب بأنه ليس بالسؤال السهل علينا، فهناك عناصر أساسية كثيرة للجواب عن مثل تلك الأسئلة ولكن حسب وجهة الفوزان فهو يذكر ان من أهم الأسباب هو سهولة استخراج رخصة الاستيراد مقارنة باستخراج رخصة عمل مصنع وإضافة إلى ذلك ان الكويت بلد صغير تعدد الصناعات الضروري منها وغير الضروري لا يحق عوائد مالية ولا تنمية ويذكر الفوزان ان الهيئة العامة للصناعة عليها دور كبير

السرhan الوضع صعب.. الفوزان أنا متفائل



هل تود إنشاء مصنع خارج الكويت في دول مجاورة؟

الفوزان: لا، فلو تحدثنا عن مجال عملي والصناعة التي أعمل فيها فلا يوجد بها مؤشرات إيجابية في الكويت كما أني لا أرغب في التوسع في الوقت الحالي.

السرhan: نعم فانا عملي يتطلب مشاريع ضخمة وبني تحتية كبيرة وأرى ان السوق المحلي يعاني من نقص من المشاريع توسع بدول مجاورة مثل قطر والإمارات العربية المتحدة.

هل أنت متفائل بهذا السوق؟

الفوزان: نعم.

السرhan: ليس بالتأكيد اني متفائل.

وما تعليقك على موضوع الأراضي المخصصة للصناعة في الكويت؟

الفوزان: ان أسس المشروع في 2007 وتم توفير وحدة صناعية واحدة صغيرة الحجم لا تكفي حتى للمعدات والي تخزين المواد الأساسية الخاصة بالمصنع ورغم تلك التحديات تقدم الفوزان بطلب التوسعة الى الهيئة العامة للصناعة وبالفعل تمت الموافقة على الطلب بعد 6 سنوات، موضحاً ان طلب توسعة للمصنع تستغرق 6 سنوات هو أمر غريب للغاية وفترة زمنية طويلة جداً ومن الممكن ان تؤدي الى إغلاق المصنع لعدم مقدرة المباردين على تحقيق نمو في أرباح المنشأة.

ما الشيء الذي يعوق الكويت أن تصبح دولة صناعية؟

الفوزان أجاب بأنه ليس بالسؤال السهل علينا، فهناك عناصر أساسية كثيرة للجواب عن مثل تلك الأسئلة ولكن حسب وجهة الفوزان فهو يذكر ان من أهم الأسباب هو سهولة استخراج رخصة الاستيراد مقارنة باستخراج رخصة عمل مصنع وإضافة إلى ذلك ان الكويت بلد صغير تعدد الصناعات الضروري منها وغير الضروري لا يحق عوائد مالية ولا تنمية ويذكر الفوزان ان الهيئة العامة للصناعة عليها دور كبير

بدر الفوزان بدأ مشروعه الصناعي في 2007 وهو عبارة عن مصنع متخصص في تشكيل الأسلاك المعدنية وهو ينتج الآن أكثر من 30 طن سنوياً من منتجات الأسلاك المعدنية-ينحلي الفوزان بشخصية قوية متفائلة ومتوازنة ويعرف جيداً كيف يدير الأمور الإدارية والتحديات المتعلقة بعمله في قطاع مثل قطاع الصناعات أما نائب السرحان فهو معماري من الطراز الأول ينحلي بروح اللاعب الشامل ومن الشباب الكويتيين الفعليين الذين يعملون بمهنة النجارة بأيديهم فقد أسس السرحان مصنع إكسبورتنج نالتس والمتخصص بالإنتاج ومقاولات أعمال النجارة والتحف المعدنية في عام 2005 وقد نفذ العديد من المشاريع منها ما يخص القطاع الحكومي والخاص.

وقد سعت «بريلنت لاب» اليوم في 2014 لتحاوهم عن مدى أهمية هذا القطاع في الكويت وما هو أفضل الدروس والعبر التي تمت مواجعتها من قبل هؤلاء المباردين في هذا القطاع. كما حاولت بريلنت لاب بقدر المستطاع ان تكون هذه التجربة على طريقة السؤال والجواب ذلك ليتسنى لقرائنا الاغراء الاستفادة من هذه التجربة وايضاً للإجابة عن سؤال هل الكويت تستطيع ان تصبح دولة صناعية؟ وكانت الاجابة التالية:

هل تود إنشاء مصنع خارج الكويت في دول مجاورة؟

الفوزان: لا، فلو تحدثنا عن مجال عملي والصناعة التي أعمل فيها فلا يوجد بها مؤشرات إيجابية في الكويت كما أني لا أرغب في التوسع في الوقت الحالي.

السرhan: نعم فانا عملي يتطلب مشاريع ضخمة وبني تحتية كبيرة وأرى ان السوق المحلي يعاني من نقص من المشاريع توسع بدول مجاورة مثل قطر والإمارات العربية المتحدة.

هل أنت متفائل بهذا السوق؟

الفوزان: نعم.

السرhan: ليس بالتأكيد اني متفائل.

بطلب التوسعة الى الهيئة العامة للصناعة وبالفعل تمت الموافقة على الطلب بعد 6 سنوات، موضحاً ان طلب توسعة للمصنع تستغرق 6 سنوات هو أمر غريب للغاية وفترة زمنية طويلة جداً ومن الممكن ان تؤدي الى إغلاق المصنع لعدم مقدرة المباردين على تحقيق نمو في أرباح المنشأة.

السرhan: لقد عانيت كثيراً بسبب نفس المشكلة فمعدات النجارة تحتاج مساحة كبيرة جداً كما تتطلب مواصفات السلامة الخاصة بتلك المعدات من أماكن تهوية ومساحات عدم الاقتراب وهو الأمر الذي لا توفره الهيئة العامة للصناعة في الوقت الحالي مضيافاً انه تقدم بطلب



أحد الاعمال الخشبية الخاصة بمصنع ثاقب السرحان

من الإمارات

فريق عمل

«YouGotAGift»



لم تصدر فكرة «YouGotAGift» عن شبان مبدئين أو خريجي جامعة صغار السن. بل نبعت من خبرة مجموعة رجال أعمال ذوي شهية ريادية كبيرة، الذين قاموا مرة تلو الأخرى بإطلاق مشاريع ناجحة والذين اعتادوا على تغذية الأفكار الجديدة وتحويلها إلى أعمال كبيرة. هم العقل المبدع وراء «زاوية» (Zawya) فقد اجتمع عبد بيبي وحسين مكية وإحسان جواد وزيد جواد في مكان واحد وعزموا على تكرار تجربة النجاح فقاموا بتأسيس شركة «هوني بي تك فنشيز» (Honeybee Tech Ventures) التي تهتم بإنشاء مجموعة أعمال إلكترونية والتي تهدف إلى مساعدة ودعم وتطوير ريادي الأعمال والمشاريع الإلكترونية الناشئة. معاً، قام هذا الفريق بإطلاق عدة مشاريع إلكترونية: Laimoon.com و Roundmenu.com هذان الموقعان حازا اهتماماً كبيراً في العالم العربي. أما أحدث مشاريع هؤلاء الريادين فهو موقع YouGotAGift للهدايا الرقمية وبطاقات المعايدة الذي أطلقه بيبي ومكية في أواخر عام 2013. تحدثنا إلى عبد بيبي، أحد مؤسسي الموقع وشريك في HoneyBee Tech Ventures لمعرفة المزيد عن هذا المشروع.

وحسب «اربييان بيزنيس» فمن يعمل في قطاع الأعمال الناشئة (Startups) وريادة الأعمال (Entrepreneurship) يعلم أن رواد الأعمال الذين أطلقوا مشروعاً ناجحاً سيعودون مرة تلو الأخرى لإعادة التجربة وتكرار النجاح الذي حققوه في البداية. سواء كان إيماناً على طعم النجاح لا عودة عنه أو شهية ريادية لا يشبعها شيء، لا بد من القول إن الريادة تنعكس بشكل إيجابي على الاقتصاد.

وهم مجموعة من هؤلاء الرواد هم بغنى عن التعريف. هم العقل المبدع وراء إحدى أشهر قصص النجاح للشركات المحلية العربية الناشئة «زاوية» (Zawya) الموقع المتخصص في تقديم المعلومات الاقتصادية في المنطقة العربية والذي استحوذت عليه مجموعة «تومسون رويترز» العالمية عام 2012. هم حسين مكية وإحسان جواد وزيد جواد. انضم إليهم عام 2008 ريادي أعمال متسلسل آخر وخبير العلامات التجارية عبد بيبي الذي يملك أكثر من 20 عاملاً من الخبرة في تأسيس وتطوير العلامات التجارية والعمل مع أكبر الأسماء كـ «اتصالات» و«دي تي في» و«مجموعة دبي القابضة» و«MBC» و«Wolff Olins» وأحد مؤسسي Future TV. كما قامت هذه المجموعة بتأسيس شركة «هوني بي تك فنشيز» (Honeybee Tech Ventures) التي تهتم بإنشاء مجموعة أعمال إلكترونية والتي تهدف إلى مساعدة ودعم وتطوير ريادي الأعمال والمشاريع الإلكترونية الناشئة. وأطلقوا موقع التوظيف Laimoon.com وموقع لصفقات المطاعم Roundmenu.com.

ويقول بيبي: «أنا وشركائي قضينا وقتاً طويلاً في الإمارات وشهدنا على نمو هذا البلد وتحوله من رمال على مد النظر إلى طرقات إسفلتية تعلق أطرافها ناطحات سحاب لا تنتهي. لقد قدم لنا هذا البلد الكثير وحان الوقت لرد الجميل ولهذا أنشأنا شركة حاضنة ومسرعة للنمو والتي تهدف إلى دعم تطوير وإنجاح الشركات الناشئة في الإمارات. تعتبر الإمارات اليوم الوجهة المثالية بين الشباب الذين يسعون لتأسيس أعمالهم وللعيش بفضل بنيتها التحتية المتطورة ونظراً للأمن والاستقرار ولأنها أرض الفرص».

أما جديد القائمين على Honeybee فهو موقع YouGotAGif (أو وصلتك هدية) الذي أسسه بيبي ومكية وأطلقه رسمياً في أكتوبر 2013. ويسمح الموقع للمستخدمين بشراء وإرسال الهدايا الرقمية وبطاقات المعايدة عبر الإنترنت.

بدر الفوزان بدأ مشروعه الصناعي في 2007 وهو عبارة عن مصنع متخصص في تشكيل الأسلاك المعدنية وهو ينتج الآن أكثر من 30 طن سنوياً من منتجات الأسلاك المعدنية-ينحلي الفوزان بشخصية قوية متفائلة ومتوازنة ويعرف جيداً كيف يدير الأمور الإدارية والتحديات المتعلقة بعمله في قطاع مثل قطاع الصناعات أما نائب السرحان فهو معماري من الطراز الأول ينحلي بروح اللاعب الشامل ومن الشباب الكويتيين الفعليين الذين يعملون بمهنة النجارة بأيديهم فقد أسس السرحان مصنع إكسبورتنج نالتس والمتخصص بالإنتاج ومقاولات أعمال النجارة والتحف المعدنية في عام 2005 وقد نفذ العديد من المشاريع منها ما يخص القطاع الحكومي والخاص.

وقد سعت «بريلنت لاب» اليوم في 2014 لتحاوهم عن مدى أهمية هذا القطاع في الكويت وما هو أفضل الدروس والعبر التي تمت مواجعتها من قبل هؤلاء المباردين في هذا القطاع. كما حاولت بريلنت لاب بقدر المستطاع ان تكون هذه التجربة على طريقة السؤال والجواب ذلك ليتسنى لقرائنا الاغراء الاستفادة من هذه التجربة وايضاً للإجابة عن سؤال هل الكويت تستطيع ان تصبح دولة صناعية؟ وكانت الاجابة التالية: