



المتوافرة في كل أنظمة الهاتف النقل بالكويت والخليج

## نصف مليون تحميل لتطبيق لعبة «كوت بوسنة» الشهيرة

### صفحة من إعداد: «بريلنت لاب»

بريلنت لاب هي مسرعة مشاريع صغيرة ومتوسطة، تهدف الى توفير اهم الوسائل التدريبية للمبادرين في الكويت، كما تنظم العديد من المراسم والمؤتمرات الخاصة بسوق المشاريع الصغيرة واهم وسائل وسبل الاستثمار بها.

يقوم على إعداد هذه الصفحة م.نشوة الابراهيم من فريق بريلنت لاب وذلك بهدف الإضاءة على اهم التجارب المحلية والعالمية في عالم اعمال المشاريع الصغيرة بصورة عامة والتكنولوجية منها بصورة خاصة. كما نود ان نسلط الضوء على آخر الصفقات الاستثمارية في عالم المشروعات الناشئة وذلك بهدف تقريب وجهة النظر بين شركات الاستثمار الكويتية والمبادرين.

www.brilliant-lab.com

naldihany@gmail.com

### كلمة شبابية

ندا الديحاني  
الرئيس التنفيذي لبريلنت لاب



هل إحنا عندنا  
«إيكو سيستم»؟

أثناء فترة زيارتي إلى مدريد أو إلى مدينة سان فرانسيسكو سمعت كلمة «إيكو سيستم» ما يقارب الألف مرة في اليوم إلى أن أصبحت أرددها شخصياً، ولكن لا أعلم معناه الحقيقي أو هل هذا المصطلح موجود في الكويت أم الخليج أم المنطقة العربية؟

وبعد فترة بدأت أسأل المتخصصين والأصدقاء أو حتى أثناء زيارتي إلى بعض الشركات الاستثمارية في الكويت، ان كان ذلك المصطلح يعمل به في دولنا ام لا؟ وتوصلت إلى بعض هذه الإجابات:

الإيكو سيستم الخاص بالمشاريع الصغيرة عبارة عن مجموعة من الأفراد يلعب كل منهم دوراً معيناً لتوفير البيئة المناسبة لإنشاء وتطوير المشروعات الصغيرة، فان تحدثنا عن مكونات العنصر الأساسية للإيكو سيستم والخاص بالمشاريع الصغيرة فسيكون على النحو التالي:

- 1 - مبادرون - يشتري المجالات.
  - 2 - مستثمرون - في مجال الاستثمار المبكر.
  - 3 - قنوات إعلامية متعددة (تقليدية وتكنولوجية).
  - 4 - مستخدمون أو مستهلكون أو قوة شرائية.
- حسب اعتقادي الشخصي يوجد في الكويت مبادرون ويوجد مستخدمون وقوة شرائية على أسس عالية من الكفاءة، فالكويت سوق شبابي مميز ولكن بالنظر إلى الشركات الاستثمارية فهي إلى حد ما إلى الآن تتطلع فقط إلى الاستثمار التقليدي في العقار وسوق الأسهم، يكاد لا توجد جهات استثمارية مختصة بالاستثمار المبكر باعتباره سوقاً ذا مخاطر عالية وتغيب عنه أيضاً كيفية التعامل معه ماليا وإدارياً. هذه مقالة أكتبها لأشارككم فيها رأيي، وأتمنى أن نستمتع لأرائكم فيما يخص هذا الموضوع.



من اليمين فهد المضيان - مبرمج الذكاء الاصطناعي وعمر الحداد مصمم الاعمال الفنية والمدير العام وحمد الرشيد مسؤول قنوات التواصل الاجتماعي ومنصور الصراف - مبرمج محرك اللعبة

تفوز بأفضل مشروع واعد في برنامج بريلنت لاب لتأهيل المشاريع الصغيرة في سان فرانسيسكو. يذكر أن اللعبة الحالية في سوق الأيفون قد حملت أكثر من 300 ألف مرة ويلعبها 70 ألف مستخدم مختلف شهريا و 250 ألف سنويا ومن المتوقع أن تتخطى اللعبة المطورة أكثر من 300 ألف مستخدم مختلف شهريا والمليون سنويا أغلبهم في الكويت ثم الخليج.

يمكنكم متابعة آخر أخبار ديوانية لايز من خلال حسابهم في التويتر والإنستغرام @DiwaniyaLabs

تأسست شركة ديوانية لايز في العام 2010، وبعد انتشار لعبتها الشهيرة «أي كوت» تمت إعادة الهيكلة التنظيمي لها في 2012 حيث أصبحت الشركة محط أنظار الكثير من المستثمرين وبالفعل تم دخول مستثمر جديد إلى الشركة وتم تفعيل مبدأ الاستثمار الذكي إلا وهو ليس فقط استثمار مالي بل أيضا استثمار مالي بالتزامن مع جلب خبرات جديدة إلى الشركة في الجانب التسويقي.

وقد قامت شركة ديوانية لايز وهي من المشاريع الكويتية والخاصة بتطوير لبرمجية ألعاب الهواتف

### من القاهرة

### «لانسرز كافيه» بوابة جديدة للوظائف

للإنجاز ولكن لا تريد هذه الشركة أن توظف شخصا دوما كاملا، فإنها ستبحث عن شخص يعمل لحسابه الخاص (موظف حر) للتعاقد معه لإتمام ذلك العمل، ومن ناحية أخرى يوجد الموظفون الأحرار الذين يعملون على مشاريع فردية ويبحثون دوما للموظفين الأحرار الذين يهدف لانسرز كافيه لأن تصعب المنصة التي تصل الشركات الباحثة عن أشخاص يعملون لحسابهم الخاص بالموظفين الأحرار الباحثين عن مشاريع، وأن تحتوي هذه العلاقة بينهم لضمان إتمام المشاريع بسهولة تامة، والإنعاش من إمكانية



صورة عن الموقع الإلكتروني للشركة

ونشوب أي مشاكل من أي من الطرفين خلال فترة القيام بالمشروع.

الخدمة مجانية لانضمام كل من الشركات (المشترين) والموظفين ذوي صفة العمل الحر (مقدمي الخدمة). يستطيع المشترون نشر مشاريعهم مجانا، وسرد المهارات التي يحتاجونها، ومدة مشروعهم، والميزانية



شعار «لانسرز كافيه»

على الإنترنت للتعرف على أفضل طريقة لاستخدام النظام واتسام معلمهم على الإنترنت.

يغطي الموقع 175 تخصصا، بدءا بإدخال البيانات، مرورا بالبرمجة وتصميم مواقع الإنترنت، وكتابة المقالات، والتصميم الجرافيكي، وتصميم الأزياء، وصولا إلى التسويق، المحاسبة، الهندسة

### كيف تساعد أطفالك كي يصبحوا مبادرين أو أصحاب مشاريع صغيرة؟



نحن جميعا نريد لأبنائنا أن يتمتعوا بالثقة والإقدام و ان يكونوا ذوي شخصيات فذة، ولكن كيف؟ وببساطة، يمكن ان نقوم بتجربة توجيههم لأن يكون لديهم حلم يسعون الي تحقيقه، فتلك التجارب من الصعب ان تعطى في مدارسنا التقليدية، ولكن من الممكن تحقيقها هذا الصنف. إذا تبين أن أطفالك لديهم الرغبة في بدء نشاط تجاري هذا الصنف، فهدء بعض الطرق للمساعدة في جعل هذه التجربة حقيقة:

- دعهم يتبعون عواطفهم.
- ناقشوا معهم ما يحبونه أو هوايات أو أي نوع من أنواع الأنشطة التي تجذب عواطفهم هم وليس عواطفك أنت، فلا بد ان تكون منفتحين ببساطة على كل الأمور، فهم لا يرون الأشياء كما نراها بشرط أن تكون آمنة وقانونية، على سبيل المثال من يعشق الكرة قدم له فرصة تنظيم المباريات في الصنف أو العمل في أحد ملاعب كرة القدم فإحتكاكك يولد المعرفة.
- ابدأوا بخطة العمل.
- دائما تذكر ان أطفالك ليسوا بحاجة الي عمل عروض مرئية أو إلى تجهيز الخطة المالية لعرضها على إحدى شركات الاستثمار، لكنهم بحاجة الي خطة بسيطة في البداية، فقط يمكن ان يكتب من خلالها الأدوات واللوازم المطلوبة وكيفية العمل، فالذي يريد ان يببع العصير يخفه ان يعرف ما تكلفه العصير أو الفاكهة وكيفية اعدادها وما المبلغ المناسب لعملها؟ بالإضافة إلى ذلك، ساعدهم على كتابة أهدافهم قبل البدء في العمل لمعرفة ما اذا تم تحقيقها أو تحتاجا الي بعض التغييرات.

- كن انت المستثمر
- بعد الخطة ستحتاج لإعطايتهم مبلغا صغيرا من المال، لا بد ان تتعرف على التكاليف اللازمة للمشروع وان تجعل من الأهل في البيت لجنة للاستثمار للموافقة على تمويل المشروع، وتستطيع أيضا أن تحثهم على استثمار جزء من مصروفهم في المشروع.
- حساب بنكي
- ابدأ بإجراءات فتح حساب بنكي للأطفال ليتمكنوا من معرفة نمو أعمالهم أو الخسائر المتوقعة، كما سيتسنى لهم معرفة ايسر العمليات المعترف بها في البنوك كالصرف والإيداع والاستفسار عن الرصيد والتحويل البنكي.
- لا تتخط القوانين
- ان الغرض من هذه التجربة هو التركيز على شخصية طفلك ولا بد من الالتزام بقوانين التجارة والإعمال، فالقوانين تطبق على الصغار والبالغين.
- الفشل وارد

لا مشكلة في فشل التجربة، ولكن المشكلة ان لم نعلم أطفالنا كيفية التعلم من الفشل، وأن الفشل ليس بالشيء السيء، فأكبر قصص النجاح أتت من الفشل، فنحن كبالغين نعيش الكثير من تجاربنا اليومية التي يمكن ان تنتهي بالفشل لتكون جزءا من خبراتنا المستقبلية التي ننقلها إلى الأجيال المقبلة.

المصدر: بريلنت لاب بعض الاقتباسات من «فوربس»

### السوق الجديد

## «انستا كارد» تحصل على تمويل بقيمة 44 مليون دولار للتوسع



تمكنت انستا كارد المتخصصة بتوصيل الاغراض المنزلية بنفس اليوم من الحصول على تمويل بلغ 44 مليون دولار أميركي وذلك من كل من واي كومينيتي ويوكس. جاء هذا التمويل من خلال حلقة الاستثمار الأولية البالغة قيمتها 8,5 ملايين دولار خلال العام السابق.

يقول احد المستثمرين في الشركة ان سبب استثماره هو سهولة الاعمال الخاصة في «انستا كارد» مقارنة بمنافسيها المتواجدين في السوق العالمي فهي لا تحتاج إلى المزيد من المساحات الكبيرة لتخزين المواد الغذائية مما يكبد الشركة تكاليف عالية.

يقول ابروفا ميهاتا والذي أسس الشركة في 2012 ان الشركة قد اثبتت نفسها في أكثر من 10 مناطق داخل الولايات المتحدة الأميركية وتتطلع لاستخدام الاموال المستثمرة للتوسع في 7 مناطق اخرى كما وضع ان قاعدة العملاء الخاصة بهم قد تضاعفت

3 اضعاف ما كانت عليه السنة الماضية.

### إلى سان فرانسيسكو في الـ 10 الأواخر من رمضان



مايند ذي بريدج

تنظم «بريلنت لاب» في 22 إلى 27 يوليو المقبل برنامجا خاصا للمستثمرين المهتمين بالاستثمار في المشاريع الصغيرة في سان فرانسيسكو وبالتعاون مع شركة مايند ذي بريدج الإيطالية واس في انجل الأميركية وانديكس فينتشر الأميركية.

وذكرت الشركة ان البرنامج سيتم تنفيذه لمدة 5 أيام وخلال تلك الفترة سيتم عرض اهم نماذج الاستثمار المبكر وكيفية ادارة المخاطر واهم النصائح والاساسيات لمعرفة كيفية الاستثمار وتبادل الحصص الاستثمارية مع أصحاب المشاريع الصغيرة.

واكدت ان هذا البرنامج مخصص لفئة معينة فقط من الشركات الاستثمارية والرؤساء التنفيذيين المتطلعين للاستثمار المبكر، ومن المتوقع حضور 4 اشخاص فقط للمشاركة من الكويت الى جانب 6 آخرين من مختلف دول العالم.