



رفع العلم التركي بارض المشروع إعلانا عن انتهاء الأعمال الإنشائية

## «تيراس تيماء» برج سكني VIP بإسطنبول

مدينة ترفيحية فيها (تيماء) ووصف القديمي المشروع قائلا انه يتألف من برجين الأول من 40 دور والثاني من 30 دور وبإجمالي 416 شقة تتنوع مساحتها من غرفة الى ثلاث غرف نوم باطلاات مميزة على البحر والحجيرة والحدائق الخالية وتيماء بارك. وبين ان المشروع قد تم الانتهاء من تنفيذه خلال شهر مارس من العام 2014 وجر العمل على تسليم الوحدات السكنية في إسطنبول وتبعد عن مطار اتاتورك حوالي 8 كم بينما تبعد عن منطقة تقسيم وشارع الاستقلال حوالي 26 كم. وأشار القديمي الى ان المنطقة تشهد حاليا تنفيذ أكبر عدد من المشاريع التي تنفذ بإسطنبول وتسمى بإسطنبول الجديدة، مشيرا الى انه جار إنشاء أكبر



القديمي يتسلم مفتاح شقته في تيراس تيماء من خدمة العملاء

منهم بانسه من أرقى وأفخم واجمل المشاريع السكنية التي تم تنفيذها في مدينة إسطنبول، وقال القديمي بان المشروع عبارة عن برجين سكنيين جاهزين للتسليم في منطقة أتاكنت، وهي من المناطق الرئيسية والحيوية في إسطنبول وتبعد عن مطار اتاتورك حوالي 8 كم بينما تبعد عن منطقة تقسيم وشارع الاستقلال حوالي 26 كم. وأشار القديمي الى ان المنطقة تشهد حاليا تنفيذ أكبر عدد من المشاريع التي تنفذ بإسطنبول وتسمى بإسطنبول الجديدة، مشيرا الى انه جار إنشاء أكبر

قال العضو المنتدب لمجموعة توب العقارية وليد القديمي إن المجموعة ستشارك في معرض سيتي سكيب قطر والذي يعقد في مركز قطر للمعارض خلال الفترة من 2-4 يونيو الجاري، حيث ستعرض باقة من المشاريع المميزة في تركيا، وأشار القديمي إلى أن المجموعة ستركز خلال هذا المعرض على المشاريع التي تقوم بتطويرها مجموعة اتانالار للإنشآت وهي من كبرى شركات التطوير العقاري في تركيا والتي تمتد خبرتها لحوالي 49 عاما قامت من خلالها بتطوير أكثر من 200 مشروع عقاري في مواقع مختلفة من مدينة إسطنبول بالإضافة إلى بعض المشاريع في مدن تركية رئيسية وأضاف القديمي أن المجموعة قد باشرت مؤخرا بتسليم الوحدات السكنية السكنية والمستثمرين لملكها الجدد والمستثمرين من الكويت وقطر في مشروع تيراس تيماء والذين أشادوا بمستوى المشروع وجودته وبناؤه وتشطيباته الداخلية والخارجية ووصفه الكثرين

## أسامة بودي رئيساً تنفيذياً لـ «المواشي»



أسامة بودي

أعلنت شركة نقل وتجارة المواشي عن تعيين أسامة بودي على رأس فريق عملها في منصب الرئيس التنفيذي، ويأتي اختيار بودي في إطار إستراتيجية شركة المواشي الساعية دائماً إلى الاحتفاظ وجذب وتوظيف الكفاءات الكويتية المتميزة، حيث يمتلك بودي خبرة عملية تزيد عن 17 عاما في مجال الإدارة العامة وإدارة المبيعات وتطوير الأعمال والتحليل الاستراتيجي والتخطيط، إضافة إلى خبرته الكبيرة في تجارة ونقل وتوزيع وتصنيع المواد الغذائية.

يذكر أن بودي حصل على شهادة البكالوريوس في الهندسة الصناعية من جامعة الكويت عمل بعدها في شركة نقل وتجارة المواشي مديرا لإدارة التجارة الخارجية ثم انتقل إلى شركة النخيل للإنتاج الزراعي نائبا للرئيس التنفيذي، وبعد ذلك عمل بودي مديرا عاما لشركة ركابيا القابضة التابعة لشركة عارف للاستثمار، وقبل انضمامه إلى شركة نقل وتجارة المواشي عمل بودي في الشركة الوطنية للاتصالات بمنصب مدير إدارة مبيعات التجزئة وذلك منذ عام 2010.

وقام بودي أثناء عمله في الوظيفة بوضع إستراتيجية التسويق والمبيعات لإدارة مبيعات التجزئة، وبتوفير القيادة والتوجيه إلى «مديري محلات البيع بالتجزئة» من أجل تحقيق أهداف المبيعات. كما ساهم بودي في تطوير الاستراتيجيات والتحسين المستمر لأداء «متاجر البيع بالتجزئة»، وساهم في تطوير المنتجات الجديدة لكسب حصة سوقية جديدة.

أما فترة عمله الأولى في شركة نقل وتجارة المواشي مديرا لإدارة التجارة الخارجية في الفترة من 2000 - 2006 فقد قام ومن ضمن فريق العمل في الشركة بإيجاد فرص جديدة للشركة وتصدير المنتجات إلى أسواق الخليج والنجاح في تصدير المنتجات إلى (المملكة العربية السعودية، البحرين، عمان، قطر، ولبنان)، وكان في هذه الفترة عضوا فاعلا في لجنة وضع الإستراتيجية العامة للشركة.



جانب من التكريم

## «بيتك» يتصدر سوق البطاقات المصرفية المصدرة وحجم البيع



تكريم آخر

على احتياجاتهم ويؤسس لبيئة ابتكارية وإبداعية في طرح منتجات وخدمات جديدة مبنية على ما تم لمسه من متطلبات العملاء ودراسة السوق.

وأكد الفوزان ان تكريم المتميزين في مختلف القطاعات هي سياسة التزم بها «بيتك»، وينتهيها منذ بداية انطلاقته وسيستمر فيها انسجاما مع مبادئه الشرعية والمهنية التي يعمل في إطارها، مشيرا إلى أن هذه السياسة هي التي ساهمت في الارتقاء بمؤشرات الأداء وزيادة الكفاءة والقدرة الإنتاجية لدى الموظفين، وهي التي ستضمن الحفاظ على ريادة «بيتك».

ولفت الى أن حصول عدد كبير من الموظفين من مختلف المستويات الوظيفية على تقديرات متميزة، يؤكد تفانيهم في العمل وسعيهم الى المفاخرة في البذل والعطاء، مؤكدا أن الموظفين هم من أهم أصول «بيتك» ومبعث فخر له.

وأضاف ان «بيتك» يستمر في إطلاق مثل هذه المسابقات لتحفيز الموظفين على زيادة الإنتاجية كل من مكانه، حيث ان روح المنافسة في العمل هي رافد من روافد تطوير الإنتاج وهي عامل من عوامل الرضا الوظيفي وتوزيع المكافآت، وأضاف ان «بيتك» نجح في أن يستثمر الفروع في العمل التسويقي والبيع بالإضافة الى عمله التقليدي التشغيلي مع الالتزام بتقديم أفضل خدمة للعملاء والحرص الدائم على إرضاء العميل وجذب عملاء جدد من كل الشرائح، لاسيما ان منتجات «بيتك» وخدماته المتميزة تلبى معظم متطلبات العميل وتسهل من العملية التسويقية، مثمنا في الوقت نفسه الدور الكبير الذي يضطلع به موظفو الفروع، رجالا وسيدات، كما دعاهم الى المزيد من التفاني لخدمة «بيتك»، المؤسسة الإسلامية الرائدة عالميا.

شدد رئيس الخدمات المصرفية للأفراد في بيت التمويل الكويتي (بيتك) محمد ناصر الفوزان، على أهمية الفروع المصرفية في لعب دور تسويقي مهم لمنتجات «بيتك» سواء منتجات التمويل المصرفية أو البطاقات المصرفية، خصوصا أن «بيتك» يتمتع بشبكة فروع واسعة تنتشر في أرجاء الكويت وتتمتع بمواقع حيوية تساهم بشكل كبير في تعزيز الحصة السوقية لـ«بيتك»، مشيرا إلى الاستفادة من جهود العاملين في الفروع واستثمارها في التسويق وبيع المنتجات والخدمات المختلفة لما لذلك من أثر في تحقيق النجاح، حيث ان تسويق المنتج بشكل مباشر مع العميل يعد من أنجح أنواع التسويق ويعكس نتائج أكثر إيجابية، وأضاف الفوزان خلال حفل تكريم موظفي وموظفات «بيتك» الحاصلين على المراكز الأولى في مسابقة المبيعات للتمويل الاستهلاكي والبطاقات، وبحضور مديري المناطق والفروع، ان منتج التمويل الاستهلاكي يلقي إقبالا كبيرا، حيث يشمل جوانب عديدة: عقاري، مواد إنشائية، طبي، وتعليمي وغيرها، مشيرا الى ان للتمويل الاستهلاكي يدور أدنى شك أبعادا إيجابية على المدى القصير والمتوسط والطويل، كون ذلك يسهم بفاعلية في توجيه التمويل إلى اقتناء أصول تساهم بدعم الاقتصاد والتنمية، كما تساعد في الوقت نفسه على الإخار والاستثمار الشخصي. وأشار الى انه على الرغم من احتدام المنافسة السوقية في سوق البطاقات المصرفية، إلا أن «بيتك» يتصدر السوق بعدد البطاقات المصدرة وحجم البيع وهذا ما يشكل دفعة للموظفين وحافزا على الاستمرار بروح الريادة عند تسويق منتجات «بيتك»، مضيفا ان التواصل المباشر مع العملاء يساهم في التعرف

بسم الله الرحمن الرحيم  
يَأْتِيهَا الْمَغْرِبُ الْمَطْرِبَةُ النَّجْمِي إِلَى رَبِّكَ رَاضِيَةً مُرْتَضِيَةً  
فَأَدْخَلَنِي فِي عِبَادِي وَأَدْخَلَنِي جَنَّاتِي  
سنة الله العظيم

مشاركة عملاء

الشريك التنفيذي وكافة العاملين في

**BDO** النصف وشركاه

ينعون ببالحزن والأسى المغفور له بإذن الله تعالى

**خالد عبدالله مصطفى** الشريك

ويتقدمون بخالص العزاء وصادق المواساة إلى

**أسرة الفقيد**

سائلين الله العلي القدير أن يتغمد الفقيد بواسع رحمته ويسكنه فسيح جناته وأن يلهم أهله وذويه الصبر والسلوان

الله ولي الدين رحيم

## «الدولي» ينظم دورة «صناديق الاستثمار الإسلامي»

ضمن استراتيجيته الهادفة إلى تطوير كوارده مهنية لإكسابه آخر منتجات الاستثمار الإسلامي، عقد بنك الكويت الدولي دورة تدريبية تحت عنوان «صناديق الاستثمار الإسلامي»، وتناول البرنامج الجوانب المتعلقة بالصناديق الاستثمارية الإسلامية، التي هي مستمدة من خلاصة تجارب عربية عريقة استعانت بهيئات اقتصادية وشرعية متخصصة لاسلمة نشاطاتها، مستفيدة من الجوانب الفنية والتنظيمية لها. ولقد تمكنت صناديق الاستثمار الإسلامي من دخول المنافسة في أسواق المال العالمية، وأثبتت نجاحا ملحوظا استأثر باهتمام المستثمرين لما حققته من عوائد مجزية، حيث إن استثمار الأموال يكون وفق أسس تعتمد التنوع والتوزيع الجغرافي، كما تتميز بسهولة الاشتراك والتسييل، وبذلك أضحت محل ثقة المستثمرين، ومحقة لتطلعاتهم في تنمية ثرواتهم في بيئة إيجابية ناجحة تقوم على الخبرة المتخصصة وفقا للضوابط الرقابية الصادرة عن هيئات الفتوى والبنوك المركزية.

وقد تم تقديم فعاليات هذه الدورة وفق أحدث الأساليب التدريبية التي قام بإعدادها وتقديمها د. هشام عبد الحي، المراقب الشرعي في بنك الكويت الدولي، التي اعتمدت على الحلقات النقاشية، ودراسة نماذج من العقود والحالات العملية، بالإضافة إلى دراسة الجوانب الفنية والقانونية والشرعية.

الهيئة العامة للصناعة

إعلان

تعلم الهيئة العامة للصناعة عن بدء تقديم مجموعة من الخدمات الإلكترونية والتي تساهم في تسهيل المعاملات الصناعية والتي هي كالتالي:

- صفحة الهيئة العامة للصناعة [www.pai.gov.kw](http://www.pai.gov.kw)

- نظام المعلومات الصناعية (عدد 15 إجراء).
- نظام المنسق.
- نظام التصاريح الآلي.
- كويت اليوم الرسمية الإلكترونية.
- النماذج الإلكترونية.
- الاستعلام عن نتيجة اختبار العينة.

- أجهزة التحصيل الآلي وتتضمن عدد (55 إجراء) وإمكانية الدفع باستخدام العملة النقدية أو الكي.نت.

لذا ندعو أصحاب العلاقة بالتسجيل في الخدمة واستيفاء المطلوب ليتم تفعيل تلك الخدمة بالشكل الأمثل، كما ندعو المستثمر الصناعي للاطلاع على التقرير الإحصائي الإلكتروني والذي يمثل أول إحصاء إلكتروني تفاعلي والمشاركة في تقييم المعلومات الصناعية إلكترونيا وبشكل تفاعلي.

وفي حال أي ملاحظة أو استفسار يرجى الاتصال بـ:

هاتف: 25302177 / 25302159 / 25303333 فاكس: 25302193  
بريد إلكتروني: [portaladmin@pai.gov.kw](mailto:portaladmin@pai.gov.kw)

لتواصل معنا:

PAI\_KW PAI\_KW

www.facebook.com/pai.kw