اتصال مباشر مع محللين ومستثمرين إقليميين وعالميين من مقرها الرئيسي

"زين": خريطة طريق جديدة.. مشغل الاتصالات المتكامل هدفنا

كشفت مجموعة زين في بيان صحافي أنها أجرت سلسلة من التطورات على نماذج عملياتها التشغيلية، كخطوة تحضيرية للاستعداد لإطلاق إستراتيجيتها الجديدة، للتحول إلى مشغل الاتصالات المتكامل، والتي وصفتها بأنها ستكون بمنزلة خريطة الطريق التي ستحدد المسارات الغنية لعملياتها التشغيلية.

وأوضحت المجموعة في اتصال وبث حي مع مجموعة من المحللين والمستثمرين الإقليميين والعالميين من مقرها الرئيسي أنها أنجزت وعلى نحو جيد الأطر الحاكمة التي تحدد فعالية الاتصال الأكثر كفاءة مع وحداتها التشغيلية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، وهو الأمر الذي اعتبرته خطوة مهمة نحو جعلها على مسافات قريبة باستمرار مع شركاتها التابعة، والتعامل معها عن كثب.

وذكرت زين أنها وسعيا منها إلى ضمانة تفعيل مبادراتها الإستراتيجية قامت بتأسيس وحدة المهام اللازمة، والتي ستعول عليها كثيرا في الاقتراب أكثر من وحداتها التشغيلية، مبينة أنها على يقين أن هذه المبادرات سيكون من شأنها التصدي للتحديات والتطورات التي تواجهها في أسواقها.

وبينت زين أن نتائجها المالية للربع الأول من العام 2014 قد جاءت متوافقة مع تقديراتنا وتوقعاتنا، كما أنها عكست مدى الاستقرار الذي نجحت في تحقيقه، لافتة إلى أن جميع شركاتها التابعة حققت نتائج متميزة، وعلى وجه الخصوص الكويت والعراق والسعودية حيث حققت جميعها نموا على الرغم من التحديات التنافسية والمحلية الكثيرة التي تواجهها. وتوقعت المجموعة أن تصل حجم النفقات الرأسمالية التي ستقوم بإنفاقها خلال العام الحالي إلى 800 مليون دولار (لا تشمل السعودية) وهي ستتنوع من شركة إلى أخرى، حيث سيذهب الجزء الأكبر من هذه المصاريف إلى شركة زين العراق، لتمويل نشر شبكة الجيل الثالث بعد أخذ الموافقات المطلوبة من الجهات الرسمية، واستبدال بعض التكنولوجيا القديمة.

الجدير بالذكر أن الإدارة التنفيذية العليا لمجموعة زين كانت عقدت مؤتمرا حيا ومباشرا مع أكثر من 20 جهة ومؤسسة من المحللين والمستثمرين، وذلك بتنظيم وتنسيق مع شركة سيكو الاستثمارية البحرينية، حيث تقدم الحضور عن مجموعة زين الرئيس التنفيذي للشؤون المالية أسامة متى والرئيس التنفيذي لشؤون الاستراتيجيات المنضم حديثا للمجموعة ايمري غوركان، ومحمد عبدال المدير التنفيذي للاتصالات وعلاقات المستثمرين، وكانت بنوك اتش اس بي سي (HSBC)، وبنك أوف أميركا ميريل لينش (BOFA_ML)، ومورغان ستنالي (MS)، وكريدي سويس (Credit Suissi)، وإن بي كيه كابيتال (NBK Capital)، ومجموعة إي اف جي هيرمس (EFG Hermes) وقائمة أخرى طويلة من المؤسسات المالية والتحليلية على قائمة المشاركين في هذا البث الحي والمباشر. واستعرض الرئيس التنفيذي للشؤون المالية في المجموعة أسامة متى المؤشرات المالية وحجم النمو الذي حققته المجموعة عن فترة الربع الأول من العام 2014 على إضافة 2,1 مليون عميل جديد، وهو الأمر الذي يعكس نموا بنسبة 5٪، وبهذا أصبحت مجموعة زين تخدم قاعدة عملاء تبلغ 46,2 مليون عميل حتى نهاية فترة الربع الأول».

أسامة متى

ايمري غوركان

أسامة متى: زين تمتلك ملاءة مالية قوية والربع الأول شهد نمواً في جميع المؤشرات المالية

غوركان: التحول الإستراتيجي سيتجه بعملياتنا إلى المسارات الغنية في خدمات الاتصالات الأساسية

المجموعة حققت صافي دخل بلغ نحو 198 مليون دولار بزيادة بلغت 8٪ في الربع الأول

غالبية قروض "زين" قصيرة الأجل قد تمت إعادة جدولتها إلى قروض طويلة الأجل

إيرادات البيانات شهدت نمواً قوياً خلال فترة الربع الأول بلغت نسبته 27٪

حجم إيرادات خدمات البيانات بات يمثل 15٪ من إجمالي إيرادات المجموعة

المجموعة تتوقع أن يصل حجم النفقات الرأسمالية إلى 800 مليون دولار في 2014

وأضاف متى «وفي ظل تجاوزنا الآن لتأثيرات سعر صرف العملة في السودان، فقد شهد الربع الأول نموا في جميع المؤشرات المالية، فلقد حققنا إيرادات مجمعة بلغت 1,1 مليار دولار، وذلك بزيادة بلغت نسبتها 4٪ مقارنة بالفترة ذاتها من العام 2013، كما حققنا أرباحا قبل خصم الاستقطاعات (EBITDA) بلغت 469 مليون دولار بزيادة بلغت نسبتها 5٪، وحققنا صافي دخل بلغ 198 مليون دولار بزيادة بلغت 8٪ مقارنة بنفس الفترة من العام السابق». وانتهز متى الفرصة ليسلط الضوء على وضع الملاءة المالية للمجموعة وقال «إجمالي قروض المجموعة الآن يصل إلى مستوى 2,9 مليار دولار بينما يبلغ صافي القروض 1,7 مليار دولار، أما معدل صافي القروض إلى الـ EBITDA فإنه يبلغ 0,91 مرة. وكشف أن المجموعة كانت أعلنت عن قرض في مطلع شهر مارس الماضي، وكان ذلك القرض هو عبارة عن تسهيلات ائتمانية لمدة 5 سنوات بقيمة 800 مليون دولار، مبينا أن هذا القرض كان بمنزلة اقتراع قوي على ثقة المجتمع المالي والاستثماري في عمليات المجموعة، حيث شارك فيه 11 بنكا رياديا على المستويين الإقليمي والدولي - علما أن غالبية القرض لم يتم استخدامه حتى الآن. وإذ أشار متى في حديثه إلى المحللين الاستثمارين والماليين إلى أن معظم قروض زين قصيرة الأجل قد تم إعادة جدولتها إلى قروض طويلة الأجل، فقد بين في ذات الوقت أنه بالنظر إلى مهامنا الإستراتيجية واستثماراتنا الضخمة في شبكات الجيلين الثالث والرابع الخاصة بنا، فإن خدماتنا الرقمية المتنقلة مازالت مستمرة في اكتساب مزيد من القوة والزخم. وأضاف «إيرادات خدمات البيانات (باستثناء الرسائل النصية القصيرة وخدمات القيمة المضافة) شهدت نموا قويا بلغت نسبته 27٪ في الربع الأول، حيث أصبحت إيرادات الخدمات الآن تمثل ما نسبته 15٪ من إجمالي إيرادات مجموعة زين». وأفاد «الواقع أن نسبة النمو في إيرادات خدمات البيانات تكتسب أهمية إضافية لنا، حيث انها واعدة بالنسبة إلى مجموعة زين إذا ما أخذنا في الاعتبار أن نسبة كبيرة من عملاء المجموعة ما زالوا لا يقتنون أجهزة هواتف ذكية، فمازالت شركتنا في العراق لا تملك رخصة شبكة الجيل الثالث (ونأمل أن يحصل ذلك في غضون الأشهر المقبلة) بينما تملك شركاتنا في كل من الكويت والسعودية والبحرين شبكات جيل رابع، وأيضا مع حلول نهاية السنة نتوقع أن ننشر شبكة الجيل الرابع في الأردن حيث اننا حصلنا هناك على رخصة الجيل الرابع».

وتوقع أن تصل حجم النفقات الرأسمالية التي ستقوم بإنفاقها المجموعة عن العام الحالي إلى نحو 800 مليون دولار (لا تشمل السعودية)، مبينا أن هذه النفقات ستتنوع من شركة إلى أخرى، حيث سيذهب الجزء الأكبر من هذه المصاريف إلى شركة زين العراق، لتمويل نشر شبكة الجيل ثالث بعد أخذ الموافقات المطلوبة من الجهات الرسمية، واستبدال بعض التكنولوجيا القديمة.

زين الكويت

وسلط متى الضوء على العمليات التشغيلية لشركات المجموعة وقال «زين الكويت هي الشركة الأم، حيث تعمل منذ 30 عاما ومازالت حتى الآن شركتنا الأكثر ربحية وكفاءة». وأضاف «على الرغم من وجود معدل (انتشار) مرتفع تبلغ نسبته نحو 205٪، فإن شركة زين الكويت شهدت نموا سنويا ملموسا في عدد العملاء بلغت نسبته 8٪، وتخدم الشركة حاليا 2,5 مليون عميل إلى جانب حصة سوقية رائدة تبلغ نسبتها 37٪». وأوضح «بلغت إيرادات الشركة 313 مليون دولار بارتفاع بلغت نسبته 9٪ وتمثل الشركة 29٪ من إجمالي الإيرادات المجمعة الخاصة بالمجموعة، وبفضل سعينا إلى تحسين مستوى فعالية التكاليف، فإن الأرباح قبل خصم الاستقطاعات (EBITDA) بلغت 153 مليون دولار أي بزيادة سنوية بنسبة 12٪، وهو ما عكس هامش EBITDA قوي بلغ نسبته 49٪، بينما بلغ صافي الدخل 98 مليون دولار أي بزيادة بلغت نسبتها 8٪ مقارنة بالربع الأول من العام الماضي». وأفاد متى «إن جاذبية وجودة شبكة الجيل الرابع الخاصة بشركة زين الكويت تلقى تقديرا حقيقيا في السوق، وهو الأمر الذي نتجت عنه زيادة سنوية بلغت نسبتها 23٪ في إيرادات خدمات البيانات، وتمثل خدمات البيانات الآن ما نسبته 31٪ من إجمالي إيرادات الشركة».

ومضى في قوله «وفي ظل أن هيئة تنظيم الاتصالات الجديدة ستبدأ عملها قبل نهاية العام 2014 كما تم إعلانه، فإننا نعتقد أن تلك الهيئة ستشكل حافزا للأعمال من جهة توفير تنظيم أفضل للسوق المحلية، ونحن نأمل في الحصول على بوابتنا الدولية الخاصة بنا».

زين العراق

وعن عمليات زين العراق قال متى «في الوقت الذي نحتفل فيه بمرور 10 سنوات على عملياتنا في العراق، فإننا قد حققنا أداء استثنائيا مقارنة مع أداء قطاع الاتصالات في العراق خلال فترة الربع الأول من العام 2014، وذلك بإيرادات بلغت 432 مليون دولار وEBITDA بلغت 168 مليون دولار وصافي دخل بلغ 78 مليون دولار».

وأوضح «هذه المؤشرات عكست نموا سنويا بلغت نسبته 3٪ بالنسبة للإيرادات و3٪ بالنسبة لـ EBITDA و24٪ بالنسبة لصافي الدخل مقارنة بفترة الربع الأول من العام 2013».

وبين أن صافي الدخل ارتفع خلال الربع الأول من العام 2014 بنسبة 24٪ بسبب الارتفاع في الإيرادات والـ EBITDA والانخفاض في تكلفة التمويل وانخفاض مصروفات ضريبة الدخل.

وقال متى «خلال الأشهر الستة الماضية في العراق، أطلقنا أنشطة عديدة وركزنا على تحقيق مبادرات إستراتيجية، من أجل تسريع عمليات النمو في ظل المنافسة المحتدمة، وبالفعل فقد حققت معظم المناطق في العراق نموا في الحصة السوقية لنا». وتابع «وفي المقابل فقد نجحنا في تحسين القدرات التنظيمية من أجل المحافظة على النمو في زين العراق، حيث كان هناك نمو كبير بنسبة 18٪ في قاعدة العملاء، حيث وصلت إلى نحو 16 مليون عميل، لتكون شركة زين العراق أكبر مساهم في قاعدة عملاء المجموعة، إذ أنها تمثل ما نسبته 35٪ من إجمالي قاعدة العملاء كما أنها تمثل ما نسبته 40٪ من الإيرادات المجمعة بالمجموعة».

وبالنسبة إلى إيرادات خدمات البيانات في العراق (باستثناء الرسائل النصية القصيرة وخدمات القيمة المضافة) قال متى: «إنها تشكل ما نسبته 4٪ فقط من إجمالي الإيرادات، وهو ما يعكس نموا بنسبة 69٪، وهو ما يترك مجالا إضافيا لمزيد من النمو في ضوء اقتراب حصول الشركة على رخصة ترددات الجيل الثالث خلال العام الحالي». وأضاف «ما زلنا نستثمر بكثافة في سبيل التوسع في المناطق الشمالية في العراق، حيث استحوذنا على نسبة 40٪ من الحصة السوقية في المنطقة الوسطى وعلى نسبة 5٪ في المنطقة الشمالية، وهو الأمر الذي يترك مجالا لتحقيق مزيد من النمو في مناطق الشمال».

وأوضح متى : «أود أن أسلط الضوء على أننا في العراق نسعى باستمرار إلى تحقيق الكفاءة في التكاليف، وأحد أمثلة ذلك هو أن نسبة 71٪ من مواقعنا متصلة حاليا بشبكة الكهرباء الوطنية للدولة، وهو الأمر الذي يعني تقليص استهلاك الوقود (وهو الأمر الذي وفر نحو 7 ملايين دولار خلال الربع الأول) كما يعني تحسين أعمار مولداتنا وتحسين أداء شبكتنا أيضا».

وتوقع متى في حديثه مع المحللين الماليين والاستثماريين أن تصبح شركة زين العراق واحدة من محركات النمو الكبرى لعمليات المجموعة التشغيلية، حيث تعد العراق من الأسواق الواعدة في قطاع الاتصالات.

زين السودان

وعن عمليات زين في السودان خلال فترة الربع الأول أوضح متى «ارتفعت إيرادات زين بنسبة 8٪ لتصل إلى 951 مليون جنيه سوداني في الربع الأول، وقد تحققت تلك الإيرادات بشكل أساسي من خلال الزيادة في إيرادات الخدمات الصوتية وخدمات البيانات وإيرادات الاتصالات البينية، بينما بقيت الـ EBITDA مستقرة إذ أن الكثير من نفقاتنا المباشرة قد ازدادت بسبب التضخم وبسبب أنها متأثرة بسعر صرف العملات الأجنبية، وقد ازداد صافي الدخل بنسبة 17٪». وأفاد «وكما في مارس 2014 فإن شركة زين السودان تخدم 11,9 مليون عميل، حيث توفر شبكة الشركة تغطية تبلغ نسبتها 86٪ من خلال 2,301 موقع». وعن إيرادات خدمات البيانات أوضح بقوله «باستثناء الرسائل النصية القصيرة وخدمات القيمة المضافة، فإن خدمات البيانات شكلت ما نسبته 5٪ من إجمالي الإيرادات مع نمو سنوي متميز بلغت نسبته 90٪».

زين السعودية

وفي استعراضه لعمليات زين السعودية عن فترة الربع الأول كشف متى أن جهود التحول التي يبذلها فريق الإدارة الجديد في السعودية تؤتي ثمارها تدريجيا، وهو الأمر الذي تجلى بوضوح في بلوغ هامش الـ EBITDA نحو 19٪ وذلك بفضل مبادرة تحسين كفاءة التكاليف.

وأضاف «إن نوعية إيراداتنا بالمقارنة مع العام السابق قد أسهمت في تحقيق ربح إجمالي أعلى، ونتوقع لها أن تستمر في أن يكون لها تأثيرا إيجابيا خلال المستقبل المنظور، إذ اننا أطلقنا عددا من الخدمات الجديدة كما أننا نعكف على إعادة هيكلة قنوات توزيعنا».

وإذ بين متى أن شركة زين السعودية حققت نموا استثنائيا في بعض مؤشراتها المالية عن هذه الفترة، فقد أشار إلى أن الفضل في التحسن الذي طرأ على الـ EBITDA بنسبة ارتفاع 45٪ يعود جزئيا إلى الجهود التنسيقية الفائقة التي بذلها الفريق الإداري.

وذكر متى أن الشركة في الوقت الحالي تعكف على الاستثمار في توسعة نطاق تغطية الشبكة (وبخاصة الجيل الرابع)، مبينا انه وفي ظل هذا التوسع في شبكة الجيل الرابع فإننا نتوقع لإيرادات خدمات البيانات أن تنمو أكثر بشكل استثنائي.

زين الأردن

وفي المملكة الأردنية حيث تملك زين الشبكة الرائدة في هذه السوق المتطورة قال متى «حققت زين الأردن نموا بنسبة 5٪ في قاعدة عملائها في الربع الأول، ورفعت بذلك حصتها السوقية إلى 40٪ مقارنة بنسبة 39٪ في الربع الماضي، وبالنسبة إلى انخفاض إيرادات الشركة بنسبة 8٪ فإنه كان بسبب الضريبة الخاصة التي بدأت في يوليو من العام 2013 عندما تم رفع الضريبة على خدمات الاتصالات المتنقلة من 12٪ إلى 24٪، وهو ما أدى إلى رفع إجمالي تأثير الضريبة إلى 44٪ بعد أن كانت 30٪». وأوضح «خلال هذه الفترة كان هناك نموا قويا بنسبة 19٪ في إيرادات خدمات البيانات، وهو الأمر الذي أسهم بزيادة بلغت نسبتها 24٪ في إجمالي إيرادات زين الأردن، وخلال الفترة الأخيرة حصلت الشركة على رخصة جيل رابع وترددات إضافية لشبكة الجيل الثالث مقابل 270 مليون دولار تقريبا».

وتابع «هذا الأمر يبشر بأن الشركة ستقدم مزيدا من الخدمات الفائقة لقاعدة عملائها خلال الفترة المقبلة، حيث نتوقع أن نستثمر نحو 150 مليون دولار في سبيل نشر شبكة جيل رابع، وهي الشبكة التي المتوقع لها أن تصبح متاحة تجاريا خلال وقت قريب».

خريطة الطريق: 4 ركائز لنهج تحوّلي للإستراتيجية التشغيلية

قال الرئيس التنفيذي للشؤون الإستراتيجية ايمري غوركان «تسعى مجموعة زين خلال السنوات الثلاث المقبلة إلى أن تصبح لاعبا متكاملا في صناعة الاتصالات بين المستهلكين في السوق، وهو الأمر الذي يحتاج إلى إصلاح الأساسيات لدينا ومفاضلة أنفسنا مع الآخرين». وأضاف غوركان «بالنسبة إلى هذا النهج التحولي في إستراتيجيتنا التشغيلية، فإن هناك أربعة ركائز رئيسية سنعتمد عليها هي: تجارب العملاء والكفاءة التشغيلية والنمو التجاري وتطوير الأشخاص في شتى أرجاء المجموعة».

ومضى في قوله «هذه المبادرات الأربع هي المتطلبات الأساسية لإستراتيجيتنا الجديدة، فهي بمنزلة المحور الأساسي لكل ما يتعلق بأي شيء نفعله على مستوى عمليات المجموعة، ومن خلال استخدام عملياتنا في كل الدول التي نعمل فيها، فإننا بدأنا في صياغة وتنفيذ بعض المبادرات التي تتضمنها هذه الإستراتيجية الآن». وكشف غوركان أن مجموعة زين عمدت إلى إجراء سلسلة من التطورات على نماذج عملياتها التشغيلية، للموائمة هذه الإستراتيجية، والتي ستكون بمنزلة خريطة الطريق التي ستحدد المسارات الغنية لعملياتها التشغيلية. وأوضح «لقد أنجزنا وعلى نحو جيد الأطر الحاكمة التي تحدد فعالية الاتصال الأكثر كفاءة مع وحداتنا التشغيلية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، وهو الأمر الذي نعتبره خطوة مهمة نحو جعل المجموعة على مسافات قريبة باستمرار مع شركاتها التابعة، والتعامل معها عن كثب». وأشار إلى أن مجموعة زين وحتى تضمن تفعيل مبادراتها الإستراتيجية، قامت بتأسيس وحدة المهام اللازمة، وهي الوحدة التي ستعول عليها كثيرا في الاقتراب أكثر من وحداتها التشغيلية، مبينة أنها على يقين أن هذه المبادرات سيكون من شأنها التصدي للتحديات والتطورات التي تواجهها في أسواقها.

شركة العربي للوساطة المالية
Al-Arabi Financial Brokerage Co.
شركة مساهمة كويتية (مقفلة)

إعلان تذكيري

ننوه أنه قد ورد أخطاء في الإعلانات السابقه المنشورة بتاريخ ٢٠١٤/٥/١٨ و ٢٠١٤/٥/٢٦ والإعلان الصحيح كاملاً هو:

دعوة حضور اجتماع الجمعية العامة العادية وغير العادية

يسر مجلس إدارة شركة العربي للوساطة المالية ش.م.ك (مقفلة)، بدعوة مساهمي الشركة الكرام لحضور إجتماع الجمعية العامة العادية و غير العادية عن السنة المنتهية في ٢٠١٣/١٢/٣١ والمقرر إنعقادها يوم الثلاثاء الموافق ٢٠١٤/٦/٣ في تمام الساعة الحادية عشرة صباحاً، وذلك بمجمع الوزارات - وزارة التجارة والصناعة - بلوك ٢ - الدور الأول - قاعة (ب) للنظر في مناقشة

جدول أعمال الجمعية العمومية العادية

١- سماع تقرير مجلس الإدارة عن نشاط الشركة والمركز المالي للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر٢٠١٣ والمصادقة عليه.
٢- سماع تقرير مراقب الحسابات عن السنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٣ والمصادقة عليه.
٣- تقرير مخالفات رصدتها الجهات الرقابية وأوقعت بشأنها جزاءات على الشركة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٣.
٤- مناقشة الحسابات الختامية والميزانية العمومية للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٣ والمصادقة عليه.
٥- الموافقة على إقتراح مجلس الإدارة بتوزيع أسهم منحة بنسبة ١٠,٠٪ من رأس المال المصدر والمدفوع توزع كأسهم منحة مجانية على المساهمين المقيدين في سجلات الشركة بتاريخ إنعقاد الجمعية العامة غير العادية عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٣، كل بنسبة ما يملكه في رأس المال وزيادة رأس المال المصدر والمدفوع تبعاً لذلك وتفويض مجلس الإدارة ببيع كسور الأسهم الناتجة عنها.
٦- إخلاء طرف السادة أعضاء مجلس الإدارة وإبراء ذمتهم المالية بكل ما يتعلق بتصرفاتهم في أعمال الشركة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٣.
٧- الموافقة على توصية مجلس الإدارة بشأن مكافاة لأعضاء مجلس الإدارة عن السنة المالية المنتهية فى ٣١ ديسمبر ٢٠١٣.
٨- الموافقة على التعاملات التي تمت أو ستتم مع الأطراف ذات الصلة.
٩- تعيين أو إعادة تعيين مراقب الحسابات للشركة للسنة المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٤ وتفويض مجلس الإدارة في تحديد أتعابهم.
١٠- الموافقة على قواعد اختيار وتشكيل لجنة الترشيحات ونطاق عملها تماشيا مع تعليمات هيئة أسواق المال رقم ٢٥ لسنة ٢٠١٣ - المبدأ (٣/١).

جدول أعمال الجمعية العمومية غير العادية

يحتوي جدول الأعمال على طلب الموافقة بالتعديل على عدد (٢٣) مادة وإضافة (٤) مواد والغاء مادتين من النظام الأساسي وعقد التأسيس للشركة.

ولذا يرجى من السادة المساهمين مراجعة مكتب رودل الشرق الأوسط - برقان محاسبون عالميون - مجمع دسمان - بلوك ٢ الدور التاسع - شارع أحمد الجابر - الشرق، لإستلام بطاقات الحضور واستمارات التوكيل وجدول أعمال الجمعية العمومية غير العادية التفصيلي خلال ساعات الدوام الرسمي وقبل إجتماع الجمعية بأربع وعشرون ساعة على الأقل.

مجلس الادارة

KCIC
بوابتك إلى آسيا

تذكير
لحضور اجتماع الجمعية العمومية العادية

يسر مجلس إدارة الشركة الكويتية الصينية الاستثمارية دعوة المساهمين الكرام لحضور اجتماع الجمعية العمومية العادية والمقرر عقدها في تمام الساعة 12 ظهراً يوم الخميس الموافق: 5 يونيو 2014 وذلك في مقر وزارة التجارة والصناعة، الكائن في مجمع الوزارات - بلوك (2) - الدور الأول - قاعة (ب)، وذلك للنظر في البنود المدرجة بجدول الأعمال.

لذا يرجى من السادة المساهمين الراغبين في الحضور مراجعة مكتب الشركة الكويتية للمقاصة في مقرها الكائن في شارع الخليج - برج أحمد - الدور الخامس، وذلك خلال مواعيد العمل الرسمية للشركة لاستلام استمارات التوكيل وبطاقات الحضور خلال ساعات الدوام الرسمي للشركة المذكورة. للاستفسار الرجاء الاتصال على هاتف: 22464565 - 22464585.

مجلس الإدارة

info@kcic-asia.com | www.kcic-asia.com