هيئة الأسواق: قرار تنظيمي لعرض الاستحواذ

أصدرت هيئة أسواق المال قرارا بشأن إيقاف تداول سهم الشركة محل العرض عند الإفصاح عن عرض الاستحواذ، حيث قررت الهيئة إيقاف السهم عن التداول لمدة ساعة فور الإعلان عن عرض الاستحواذ على أن يعاد للتداول بعد ذلك.

«الأنباء» تنشر اللائحة التنظيمية .. حد أقصى 25 ألف دينار

دعم جديد للمشاريع الشبابية بمبالغ متفاوتة

محمود فاروق

حصلت «الأنباء» على نسخة من لائحة تنظيم دعم المشاريع الشبابية الصادرة عن وزارة الدولة لشؤون الشباب، وستنشر في الجريدة الرسمية الأحد المقبل. وتضمنت اللائحة 27 مادة لدعم مشروعات الشباب، ومن أبرز ما جاء في اللائحة التالي:

برامج المشاريع التي يقوم بها مكتب وزير الدولة لشؤون الشباب، وتتضمن:

1ـ برنامج الدعم المبتدئ للمشاريع الإنسانية: ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 5 آلاف دينار.

2ـ برنامج الدعم المتوسط للمشاريع المعرفية: ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 10 آلاف دينار.

3ـ برنامج دعم البحوث والدراسات المتعلقة بالشباب والمجتمع: ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 15 الف دينار.

4ـ برنامج دعم مشاريع تمكين وتأهيل الشباب: ويخصص لهذا النوع من البرامج دعم بحد أقصى 20 ألف دينار.

5ـ برامج دعم المشاريع المشتركة مع القطاع الخاص: وهي مشاريع علمية، أو تعليمية، أو تدريبية أو توعوية عامة أو تطويرية أو اجتماعية أو في مجال الإبداع والابتكار، ويقدم المكتب دعما ماليا لهذا النوع بحد أقصى 25 الف دينار.

أنواع المشاريع

وتتكون برامج الدعم من 8 برامج تندرج تحتها أنواع المشاريع المختلفة والأعمال على النحو التالي:

1ـ المشاريع الصغيرة: ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 2500 دينار.

2ـ المشاريع الطلابية المدرسية: المشاريع الطلابية الهادفة التي يقوم بها طلاب المدارس، ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد اقصى 5 آلاف دينار.

3ـ المشاريع الشبابية المتوسطة: ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 8 آلاف دينار.

4ـ مشاريع الأعمال الإبداعية والابتكارية: يقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 10 آلاف دينار.

5ـ مشاريع الشباب الجامعية: ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 15 ألف دينار وفقا للضوابط التي يصدر بها قرار من الوزير المختص.

6ـ المشاريع الشبابية الكبيرة المشتركة: ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 18 ألف دينار.

7ـ المشاريع الشبابية الكبيرة: موجهة لكل الشباب الكويتي وليست لفئة محددة بذاتها، ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 25 ألف دينار.

8ـ مشاريع جمعيات النفع العام والمجتمع المدني: بشترط ان يكون الموضوع في نشاط الجمعية ذاته، ويقدم المكتب دعما ماديا لهذا النوع بحد أقصى 25 ألف دينار.

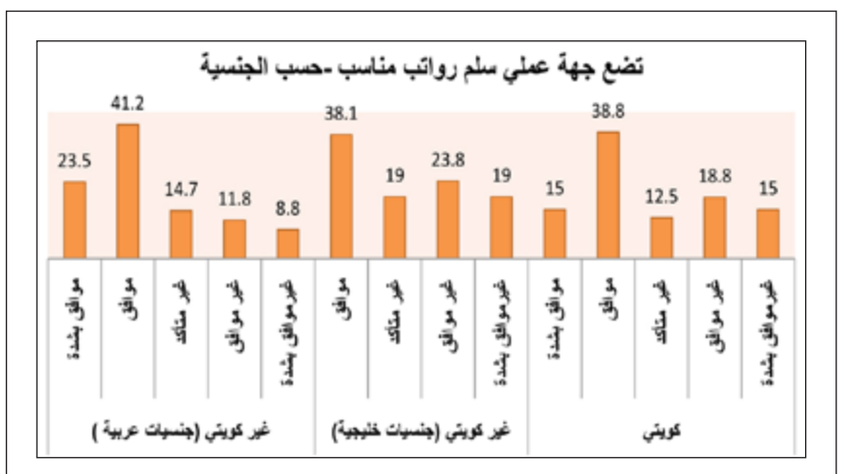
ويجوز للمكتب المشاركة مع الجهات والقطاعات الحكومية في مشاريع مشتركة في مجال الرعاية الشبابية التي تتوافق مع أهداف المكتب، ويتم تحديد مبلغ الدعم للمشاركة بالتنسيق مع تلك الجهات، على ان يتم اعتماد مبلغ دعم المشاركة من الوزير المختص.

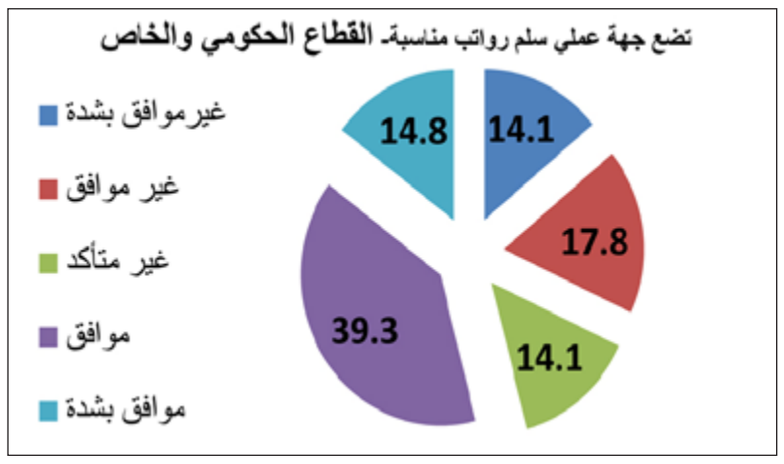
لجنه تقييم

وبناء على ما سبق، يتم تشكيل لجنة تقييم بقرار الوزير المختص، على ان تضم في عضويتها ذوي الخبرة أو الاختصاص من المكتب أو خارجه، وفقا للشروط والمعايير الواردة في هذه اللائحة.

وتتولى تقييم وتصنيف المشاريع الشبابية، واعتماد الوثائق الخاصة والشروط والمعايير التي يتعين التقيد بها عند تنفيذها واتخاذ القرارات اللازمة بشأن دعم المشاريع، ولا تكون نافذة إلا بعد اعتماد الوزير المختص.

نص اللائحة بالكامل على الموقع الإلكتروني
www.alanba.com.kw





«موارد»: 77٪ من الوافدين مستقرون وظيفياً مقابل 60٪ للكويتيين

أظهر تقرير شركة هيومن ريسورسز (موارد) الشهري الصادر عن شهر أبريل أنه رغم الزخم الإعلامي والبرلماني المرافق لقضية زيادة الرواتب إلا أن 49٪ من العاملين في القطاع الحكومي يرون أن جهات عملهم تقدم لهم سلم رواتب مناسبا فيما لم يتفق معهم 38٪ فقط. أما العاملون في القطاع الخاص فقد كانوا أكثر رضا من نظرائهم في القطاع العام من ناحية اعترافهم بأنهم يتمتعون بوجود سلم رواتب مناسب وذلك بنسبة 63٪.

وتطرق التقرير إلى موضوع الساعة وهو سلم الرواتب، حيث ذكر أنه في خضم التضخم السعري وارتفاع متطلبات المعيشة فإن الدراسة الجديدة أظهرت أرقاما لا تنسجم مع حجم تعاطي السلطتين التشريعية والتنفيذية مع قضية الرواتب، إذ تبين أن من يرون أن جهات عملهم الحكومية تقدم لهم سلم رواتب مناسب كان 49٪ مقارنة بعدد 38٪ فقط ممن لا يرون أنهم ينعمون بسلم رواتب مناسب. وهو أمر لا يعكس الواقع والزخم الإعلامي الكبير الذي يصاحب مطالبات زيادة الرواتب. أما العاملون في القطاع الخاص فقد كانوا أكثر رضا من نظرائهم في القطاع العام من جهة اعترافهم بأنهم ينعمون بوجود سلم رواتب مناسب وذلك بنسبة 63٪. وقد لوحظ أن أكثر الجنسيات التي شعرت بوجود سلم رواتب مناسب عموما هم الجنسيات العربية (64٪) تلاهم الكويتيون (53٪) ثم الخليجيون (38٪).

وتوصل التقرير إلى أمر يستدعي التأمل وهو أنه رغم ما يثار حول بيئة القطاع الخاص وعدم الاستقرار الوظيفي في بعض مؤسساته إلا أن الدراسة أظهرت أن 74,6٪ من موظفيه يشعرون بالاستقرار الوظيفي في أعمالهم، وكان نحو نصف العاملين في القطاع العام (54٪) يشعرون بالاستقرار في أعمالهم، وهي تبقى نسبة مرتفعة أيضا، ولكنها لا تعكس الانطباع السائد لدى الناس من أن من يعمل في الحكومة يشعر بالاستقرار. وربما يكون مرد ذلك إلى أسباب كثيرة تتطلب مزيدا من البحث والتمحيص منها مثلا أن الموظفين بالقطاع العام عرضة لمزاجية رؤسائهم أو إلى النقل أو التهميش أو غيرها. وبدا لافتا أن الجنسيات العربية كانت أكثر شعورا بالاستقرار من الكويتيين حيث كانت نسبتهم 77٪ وكانت نسبة الكويتيين 60٪. أما الخليجيون فجاؤوا بين هاتين النسبتين، بنسبة 52٪. وتشتمل الجنسيات المذكورة آنفا وفي مجمل التقرير على العاملين في القطاعين الخاص والعام مجتمعين. بمعنى أن كل نسبة يشار إليها عن جنسية المشاركين في هذه الدراسة المقصود فيها العاملون في القطاعين.

ناصر المضف متوسطا فريق قطاع التسويق العالمي في مؤسسة البترول الكويتية عقب توقيع الاتفاقية مع كبرى الشركات الهندية

لتكرير 670 ألف برميل يومياً

«مؤسسة البترول» تجدد عقدين بـ 3,7 مليارات دولار مع شركتين هنديتين

أعلن قطاع التسويق العالمي في مؤسسة البترول الكويتية عن توقيع تجديد عقدين للنفط الخام بقيمة تصل إلى 3,7 مليارات دولار سنويا مع شركتي بهارات بتروليوم وبهارات عمان الهنديتين، واللتين تعتبران من كبرى شركات التكرير في الهند بطاقة تكريرية إجمالية تصل إلى 670 ألف برميل يوميا. وناقش الطرفان أطر التعاون بينهما مع النية لزيادة كميات عقود النفط الخام بمعدل 50 ألف برميل يوميا ابتداء من عام 2015، والتي تعد خطوة إيجابية في سبيل زيادة حجم التبادل التجاري بين البلدين في مجال الطاقة وزيادة حصة الكويت السوقية في الأسواق الهندية ذات المردود العالي.

وقد أقيم حفل توقيع العقدين بحضور ناصر المضف ـ العضو المنتدب للتسويق العالمي، جمال اللوغاني ـ نائب العضو المنتدب لتسويق النفط الخام والغاز والمنتجات الخفيفة، أنور المعتوق ـ مدير إدارة مبيعات النفط الخام، عبدالقادر الفريح ـ رئيس فريق مبيعات النفط الخام وأحمد العوضي مسؤول مبيعات النفط الخام. كما حضر حفل التوقيع من الجانب الهندي سفير جمهورية الهند لدى الكويت ووكيل وزارة النفط الهندية، ورئيس مجلس إدارة ومجموعة من قيادات الشركتين الهنديتين. وفي نهاية الحفل أشاد الجانب الهندي بطيب العلاقات بين البلدين وأكد حرص الحكومة الهندية على دعم وتشجيع الشركات الهندية لزيادة التبادل التجاري بين البلدين على جميع الأصعدة وخصوصا في مجالي النفط والغاز.

وفي نهاية الحفل شكر ناصر المضف الجانب الهندي على زيارتهم للكويت وهنأهم على توقيع العقد كما أكد على مضي المؤسسة بالعمل على توطيد العلاقات التجارية واقتناص الفرص الاستثمارية المشتركة.

في الربع الأول

«منشآت» تحقق 8,3 ملايين دينار أرباحاً

أفادت شركة منشآت للمشاريع العقارية (منشآت) بأن مجلس إدارتها اعتمد البيانات المالية المرحلية للشركة للفترة المنتهية في 31ـ03ـ2014. وأظهرت النتائج أن الشركة حققت أرباحا تقدر بـ 8,3 ملايين دينار بربحية 26 فلسا للسهم مقارنة بـ 1,6 مليون دينار بربحية 5 فلوس للسهم في الفترة نفسها من العام الماضي، وبذلك تكون الشركة حققت طفرة بالأرباح بلغت 400٪.

وبلغ اجمالي الموجودات المتداولة في الربع الاول من العام الحالي 27,9 مليون دينار مقارنة بـ49,1 مليون دينار في العام قبل الماضي، وبلغ اجمالي الموجودات127 مليون دينار مقارنة بـ 220,2 مليون دينار في فترة المقارنة نفسها، كما بلغ اجمالي المطلوبات المتداولة 42,1 مليون دينار في الربع الأول من 2014 مقارنةبـ 169,5 مليون دينار في الربع الأول من 2013، وبلغ اجمالي المطلوبات 46,4 مليون دينار مقارنة بـ 176,6 مليون دينار، وبلغ اجمالي حقوق المساهمين 76,1 مليون دينار في الـ 3 أشهر الأولى من العام الحالي مقارنة بـ39,1 مليون دينار في الفترة نفسها من العام الماضي.

«هيئة الأسواق» تنذر «الأنابيب» بإلغاء إدراجها

أعلن سوق الكويت للأوراق المالية أنه إعمالا لنص المادة (25) من القرار رقم (3) لسنة 2011 بشأن إصدار نظام الإدراج في بورصة الأوراق المالية، قرر المجلس إلغاء إدراج أسهم الشركة الكويتية لصناعات الأنابيب والخدمات النفطية (أنابيب) من سوق الكويت للأوراق المالية ما لم تقم إدارة الشركة بإطفاء كامل رصيد خسائرها المتراكمة وتقديم ما يثبت ذلك في موعد أقصاه 7 أغسطس 2014.

«رويترز»: صناعة المعدن الأصفر تتجه إلى الإمارات لتغير ميزان القوى العالمية

جديد دبي.. إطلاق مصفاة ذهب

دبي ـ رويترز: في صحراء ضواحي دبي يجري إنشاء واحدة من كبرى مصافي الذهب في العالم، والتي من شأنها أن تساعد فور استكمالها العام المقبل على تغيير ميزان القوى في قطاع الذهب العالمي.

ويتحول النمو في الطلب على المعدن النفيس شرقا نحو الاقتصادات السريعة النمو في آسيا.

غير أن أوروبا والولايات المتحدة ما زالت تهيمن على الأنشطة الرئيسية في هذا القطاع مثل التكرير وأنشطة المقاصة، حيث يجري التوفيق بين طلبيات الشراء والبيع.

وتأتي المصفاة التي تبنيها مجموعة كالوتي للمجوهرات في دبي بتكلفة 60 مليون دولار في إطار جهود رامية لتغيير هذا النمط على غرار خطة بورصة دبي للذهب والسلع لاستحداث عقد فوري للذهب في يونيو.

وقال طارق المدقة الرئيس التنفيذي لشركة كالوتي في مقابلة «دبي مركز عالمي كبير لتجارة الذهب بالفعل... والمصفاة جزء من المرحلة المقبلة لجعل دبي مركزا كبيرا لتكرير الذهب والتوفيق بين طلبيات الشراء والبيع».

وإذا نجحت دبي في ذلك فإنه سيضرب مثلا جديدا على مدى قدرة الإمارة على استغلال قربها من كبار المستهلكين في الهند والصين وانخفاض الضرائب وقطاع النقل المتطور لديها للدخول في صناعات يهيمن عليها آخرون.

وارتفع حجم واردات وصادرات دبي من الذهب إلى 75 مليار دولار في عام 2014 من ستة مليارات في 2003.

وقال مركز دبي للسلع المتعددة إن نحو 40٪ من تجارة الذهب العالمية مر عبر الإمارة في العام الماضي. غير أن قطاع التكرير في المنطقة تباطأ حيث بلغت الطاقة السنوية للتكرير في الإمارات العربية المتحدة نحو 800 طن بما في ذلك مصفاة طاقتها 450 طنا تديرها كالوتي حاليا.

وتهيمن سويسرا على القطاع بطاقة تزيد على ثلاثة آلاف طن تمثل نحو 50 ٪ أو أكثر من حجم قطاع التكرير العالمي. وستبلغ الطاقة السنوية لمصفاة كالوتي الجديدة 1400 طن من الذهب و600 طن من الفضة بما يزيد على ثلاثة أمثال حجم أي مصفاة قائمة حاليا في الإمارات.

ويستند المشروع إلى توقعات بأن الطلب على الذهب في آسيا سينمو بقوة في السنوات المقبلة.

لكن هذا ليس مضمونا، حيث فرضت الهند العام الماضي رسوما قياسية على واردات الذهب نسبتها 10٪ في مسعى لتقليص عجز ميزان المعاملات الجارية.

وقال مجلس الذهب العالمي إن الطلب العالمي على المعدن النفيس تراجع 15٪ إلى 3756 طنا العام الماضي.

غير أن منير الكالوتي رئيس ومؤسس مجموعة كالوتي قال إنه لا يرى تهديدا يذكر على المدى البعيد بتوقف النمو الذي أدى إلى زيادة إنتاج الشركة من المعادن النفيسة وتجارتها الفعلية بمعدلات سنوية تراوحت بين 25 و35٪ في المتوسط منذ تأسيسها قبل 25 عاما لتصل إلى أكثر من 30 مليار دولار في 2012.

وقال الكالوتي في مكتبه «الأمر لا يتعلق بدبي فحسب. إنه اتجاه أكبر من ذلك».

ولد الكالوتي في القدس عام 1943 ووصل إلى أبوظبي وهو لا يملك أي شيء تقريبا في عام 1967. وبدأ حياته في دبي ببيع سلع غذائية إلى القوات المسلحة المحلية والتجارة في الخردة المعدنية غير الحديدية.

والآن تضم مجموعته التجارية أنشطة في مجال التطوير العقاري وصناعة السجاد وغيرها.

وفي الوقت الحالي تلعب لندن دورا مهيمنا في اعتماد مصافي الذهب على مستوى العالم.

وقد يكون ذلك أمرا مخيبا لآمال المصافي خارج أوروبا، إذ يشعر بعضها بأن هذا النظام متحيز للشركات الغربية.

ولم تتمكن كالوتي من الحصول على مكان لمصفاتها الحالية على قائمة رابطة سوق لندن للسبائك وتقول إنها تنتظر حاليا لطلب إدراج المصفاة الجديدة على القائمة.

وقال الكالوتي الذي تعتزم شركته افتتاح مصفاة للذهب بطاقة سنوية مبدئية تتراوح بين 50 و75 طنا في سورينام في أغسطس للاستفادة من النشاط في تلك المنطقة «ينبغي للندن أن تكون أكثر مرونة ومدركة لهذا الاتجاه».

وقد تكون مساعي دبي لتطوير تداول الذهب مهمة لنمو الإمارة كمركز للمعدن الأصفر بنفس أهمية زيادة طاقتها التكريرية.

وفي أبريل قالت بورصة دبي للذهب والسلع ـ التي تتعامل حاليا بالعقود الآجلة للذهب ـ إنها تنوي طرح عقد فوري للمعدن الأصفر في يونيو.

وتضع البورصة اللمسات الأخيرة على العقد، لكن يتوقع أن يكون لكيلوغرام واحد (32 أوقية) من الذهب بدرجة نقاء 0,995 وهو النوع الذي يفضله المستهلكون والمستثمرون الهنود.

ولكي تصبح دبي مركزا كبيرا للتداول الفوري للذهب فإنها تحتاج إلى توسيع بنيتها التحتية بطرق جديدة.

فعلى سبيل المثال قد تحتاج الإمارة إلى استضافة عمليات كبرى لبنوك الاستثمار التي تعمل كموردين بالجملة إلى السوق.

من اليمين الرئيس التنفيذي لمجموعة كالوتي طارق المدقة ورئيس ومؤسس مجموعة كالوتي منير الكالوتي في مقابلة مع «رويترز» حول مشروع مصفاة الذهب بدبي (رويترز)