

الجائزة تعكس التزام البنك بتقديم أفضل وأرقى الخدمات وتبني أكثر الأنظمة المصرفية تطوراً

«الوطني» يفوز بجائزة التميز في جودة التحويلات بالدولار واليورو لـ 2013

النامنة على التوالي، ولدى مجموعة بنك الكويت الوطني اليوم أكبر شبكة فروع محلية ودولية تصل إلى 170 فرعاً حول العالم تغطي أهم عواصم المال والأعمال الإقليمية والعالمية. وتنتشر في لندن وجنيف وباريس ونيويورك وشنغهاي وسنغافورة إلى جانب البحرين ولبنان وقطر والسعودية والإمارات والأردن والعراق ومصر وتركيا. وتوفر هذه الشبكة العملاقة مجموعة واسعة من الخدمات المصرفية والحلول الاستثمارية والتمويلية.

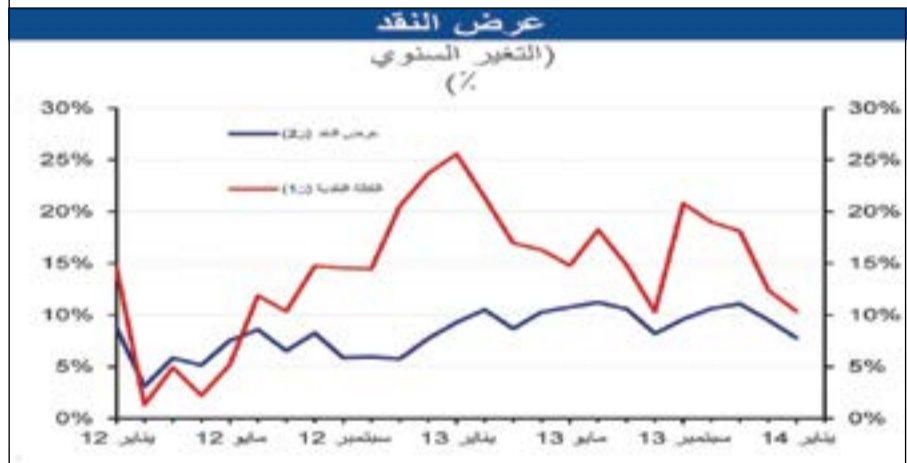
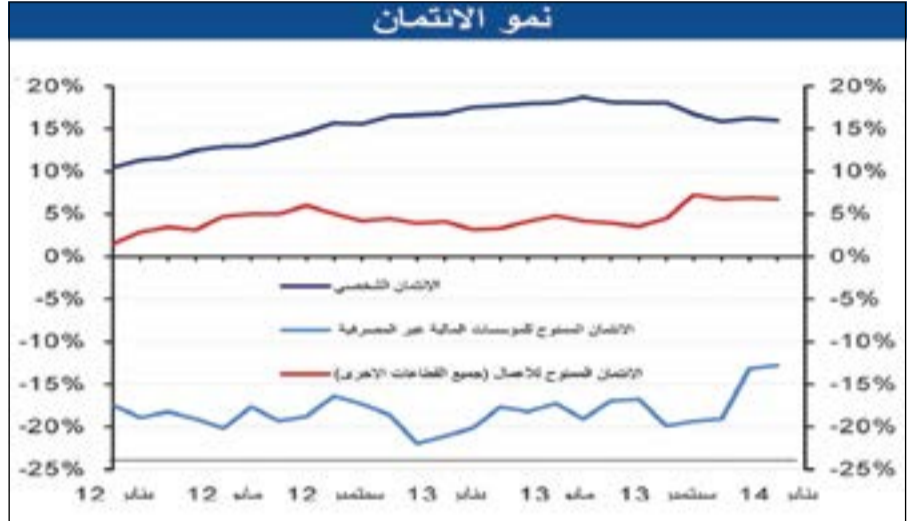
عمليات الدفع لديها 97٪. ويقوم برنامج إنجاز المعاملات الإلكترونية المباشرة (STP) بتنظيم تعاملات الأسواق المالية والدفعات بشكل إلكتروني، من خلال تحديدها ومعالجتها في خطوة واحدة ابتداءً من لحظة إتمام الصفقة وانتهاءً بالتسوية النهائية. هذا، ويتمتع بنك الكويت الوطني بأعلى تصنيف الائتماني بإجماع وكالات التصنيف العالمية «فيتش» و«موديز» و«ستاندرد أند بورز». كما يحتفظ البنك الوطني بموقعه بين أكثر 50 بنكاً أماناً في العالم للمرة

تأمين خدمة متكاملة في مجال التحويلات والدفعات المالية الإلكترونية وفقاً للمواصفات الفنية الخاصة بنظام «سويفت». ويهدف البنك الوطني إلى تعزيز دوره في تبني أحدث التقنيات المالية، وذلك في إطار استراتيجيته الراسخة لاعتماد أحدث الأساليب المصرفية لمواكبة روح العصر ومتطلبات السوق السريعة التغيير وتقديم أفضل خدمة عملاء. وقام وفد من بنك دويتشه بزيارة البنك الوطني في الكويت لتسليمه الجائزة التي تقدم للمؤسسات المالية التي يتجاوز معدل كفاءة



وفد دويتشه بنك يسلم البنك الوطني الجائزة

حصل بنك الكويت الوطني على جائزة دويتشه بنك للتميز في جودة التحويلات بالدولار للعام 2013، وجائزة التميز في جودة التحويلات باليورو للعام 2013، وذلك نتيجة تحقيقه أعلى معدلات الكفاءة وأدائه المتميز في مجال التحويلات والدفعات المالية الإلكترونية. وتعكس هاتان الجائزتان التزام البنك الوطني بتقديم أفضل الخدمات المصرفية بسهولة وفعالية وتبني أحدث التقنيات والأنظمة المصرفية وأكثرها تطوراً، كما تجسدان نجاح البنك في



تقرير «الوطني»: استقرار نمو الائتمان عند 8% في يناير والقروض الشخصية محرك النمو بارتفاعها 89 مليون دينار

إلا أن استمرار النمو في هذا القطاع قد ساهم في زيادة حصته من إجمالي الائتمان المصرفي بواقع نقطتين مئويتين خلال الأثني عشر شهراً لتصل حصته إلى نحو 30% من إجمالي الائتمان. أما المؤسسات المالية غير المصرفية، فواصلت تسجيل تراجع في مديونيتها خلال شهر يناير، وذلك بعد أن شهدت زيادة غير اعتيادية في شهر ديسمبر. فقد انخفض الائتمان الممنوح لهذا القطاع بواقع 20 مليون دينار في يناير ليصل معدل نموه إلى 12,8% على أساس سنوي. ومن المحتمل أن يستمر القطاع على هذا المنوال خلال العام 2014 ولكن بوتيرة أبطأ، وذلك نتيجة تحسن أداء القطاع الاستثماري. أما الائتمان في بقية القطاعات فقد شهد انخفاضاً بواقع 18 مليون دينار، مع استقرار النمو عند 6,7% على أساس سنوي، ويعزى ذلك إلى تراجع الائتمان الممنوح إلى كل من قطاع العقار بواقع 60 مليون دينار وقطاع الخدمات الأخرى بواقع 23 مليون دينار، بينما شهد قطاع التجارة زيادة بلغت 49 مليون دينار. وشهد نمو عرض النقد بمفهومه الواسع (ن2) تباطؤاً إلى 7,8% على أساس سنوي، مع انخفاض في ودائع القطاع الخاص بواقع 213

مليون دينار. وقد جاء معظم هذا التراجع في الودائع لأجل بالدينار التي شهدت انخفاضاً بواقع 178 مليون دينار، بالإضافة إلى الانخفاض الذي شهدته كل من ودائع الادخار وودائع تحت الطلب، بينما شهدت الودائع بالعملة الأجنبية زيادة بسيطة. كما تباطأ معدل نمو عرض النقد بمفهومه الضيق (ن1) إلى 10,3%.

وقال التقرير: إن أسعار الفائدة على الودائع لأجل بالدينار بقيت ثابتة عند مستوياتها المتدنية خلال شهر يناير. وقد استقرت الأسعار المتوسطة للفائدة على الودائع لأجل شهر واحد و3 أشهر و6 أشهر و12 شهراً بواقع 0,56% و0,74% و0,94% و1,12% على التوالي. وقد استعادت الودائع ما بين البنوك نشاطها، حيث شهدت زيادة بواقع 54% خلال العام الماضي. في الوقت نفسه، شهد سعر الفائدة بين البنوك (الكابور) ارتفاعاً منذ 2013، حيث ارتفعت الأسعار المتوسطة لفترة الأسبوع الواحد والشهر الواحد بواقع ما يقارب نقطة أساس و6 نقاط أساس خلال يناير، لتصل إلى 0,47% و0,63% على التوالي، بينما سجل سعر الفائدة لليوم الواحد زيادة بواقع نقطة أساس واحدة.

إنجازاتنا لا تتوقف

المرحلة الأخيرة Food Court

- 1- تأجير الموقع
- 2- التصميم الهندسي
- 3- توظيف العمالة
- 4- أعمال الديكور

تم إنجاز 70%

اشترك في مشروعنا الواعد فود كورث وتمتع بـ عائد شهري مرتفع

فكرة Food Court

المشروع عبارة عن دور كامل ممتد بمساحة واسعة تبلغ 2000 متر مربع بشوارع سالم المبارك ويضم 8 مطاعم مصممة وفق أرقم المعايير، وتضم مجموعة متنوعة من المطاعم المحلية والعالمية (مطعم كويتي / مطعم لبناني / مطعم تركي / مطعم بيتر / كافيه / ...)

عوامل النجاح الأساسية للمشروع

- قطاع المطاعم يتميز بطلب عالي ونمو لا يعرف التوقف.
- القطاع يصنف كقطاع مشترك بين قطاع الغذاء وقطاع الترفيه وهما القطاعان الأعلى طلباً في الكويت.
- المشروع في شارع سالم المبارك أرقم شارع بالكويت.
- تصميم راقى جداً للمشروع مما يجعله قادراً على جذب طلب كبير.
- المشروع يمتاز بتوقع المطاعم التي تلبى أذواق متعددة مما يجعله قادراً على استقطاب قطاع عريض من المستهلكين.

شريك المائي ... ما يخسر

T-MAS PARTNER OF JOMI

90090063
55977567

«الدولي» عزز أنظمة جميع فروع ومقره الرئيسي بتقنية «إيكس»

اعتماد التكامل بين الإدارات والأقسام والوحدات المختلفة، لضمان انسياب إرسال واستقبال المعلومات وانتقال المعاملات بسهولة، ومن ثم ربط كل ذلك مع النظم الرئيسية للبنك، وذلك لتحقيق التكامل التشغيلي فيما بين جميع هذه الجهات والحد من المخاطر والأخطاء المحتملة، فضلاً عن اختصار الوقت والجهد، وزيادة كفاءة العاملين في البنك، وطاقاتهم الإنتاجية من جهة، وتطوير الخدمات المصرفية والتمويل التجاري والعقاري وتمويل الأفراد للعملاء والمرجعين من جهة أخرى.

الطبيباني ان تطبيق نظام إيكس جاء لما يوفره من مزايا ستساهم في تعزيز ودعم نمو البنك، وجاء أيضاً ليؤكد سعي «الدولي» الدائم في توظيف التكنولوجيا الحديثة وتطبيق أفضل الأنظمة العالمية لخدمة برامجها وأنشطته وتحقيق أهدافه في الارتقاء بنوعية وجودة الخدمات التي يقدمها لعملائه. وأضافت الطبيباني أن نظام (إيكس) يوفر حلاً صممت خصيصاً لتلبية متطلبات البنك في عدة جوانب، يأتي في مقدمتها الإجراءات الخاصة بإنجاز وتنفيذ المعاملات، يلي ذلك

أعلن بنك الكويت الدولي عن إتمام تطوير نظامه المصرفي الحالي بنجاح كبير عبر إطلاق نظام المعلومات والاتصالات الحديثة والمتطورة (إيكس) (ETHIX) في جميع فروع البنك في زمن قياسي، بالإضافة إلى مقره الرئيسي. بما يمكنه من زيادة كفاءة خدماته المالية، وعملياته المصرفية، وتقديمها للعملاء، بأسلوب عصري متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية المسماة بثقة ويسر. وبهذه المناسبة قالت نائبة المدير العام في إدارة الخدمات المساندة في بنك الكويت الدولي لينا براك

توسع شبكتها السحابية لتشمل باكستان «تواصل تيليكوم» تبرم اتفاقاً مع «مالتى-نت» الباكستانية خلال مؤتمر «Capacity ME»

الرئيس ورئيس الاستراتيجية في مالتى-نت/ باكستان رشيد شافي حيث قال: «إنه من دواعي سرورنا أن نوقع اتفاقية شراكة مع شركة ريادية مقال تواصل تيليكوم التي يحفل تاريخها المهني بالعديد من النجاحات في قطاع الاتصالات. إن هذه الاتفاقية للتعاون المتبادل هي نجاح آخر تحققه مالتى-نت/ باكستان التي تستمر في كسب ثقة عملائها وشركائها من مشغلي الاتصالات بوصفها «الشريك الأكثر ثقة للبنية التحتية لقطاع الاتصالات في المنطقة». وأشار شافي إلى أن شراكتهم مع تواصل سوف تعزز للشركتين تقديم وسائل اتصال ترقى إلى المستويات العالمية من خلال شبكتيهما، فبينما تقدم شركة تواصل حلول الربط في باكستان سوف تقوم مالتى-نت بالمقابل بتقديم حلول في منطقة الخليج العربي ومصر التي تعتبر أسواقاً واعدة بالنسبة لها.



سالم الملبفي ورشيد شافي خلال مؤتمر Capacity Middle East

الملبفي مؤكداً على أن هذه الشركة هي بمنزلة إنجاز كبير للتواصل في عام 2014 حيث أنها تدعم خطة الشركة التوسعية باتجاه أبعاد جغرافية جديدة في الأسواق الآسيوية: «إن توقيع هذه الاتفاقية بتماشي بامتياز مع استراتيجيتنا للتوسع المدروس بما يؤمن الربط بين دول مجلس التعاون الخليجي والشرق الأوسط وأسواق آسيا الرئيسية مما يساهم في تعزيز أمتداد شبكتنا وتغطيتها في أسواق مهمة». من جهته، تحدث النائب التنفيذي الأول

أعلنت شركة تواصل تيليكوم، عن توقيع اتفاقية تعاون مع شركة مالتى-نت الباكستانية وهي واحدة من مشغلي الاتصالات الرياديين في آسيا. وقد تم التوقيع بين الطرفين خلال انعقاد مؤتمر Capacity Middle East الذي قامت تواصل برعايته وعقد على مدى يومين من 3 إلى 5 مارس في دبي. وقد انضم المؤتمر بالفعالية والامتياز، لاسيما أنه ثاني أكبر مؤتمر في صناعة الاتصالات، حيث شكل منصة لقيادي هذا القطاع من حول العالم للتواصل واكتشاف فرص عقد شراكات جديدة. وجاءت مبادرة تواصل في رعاية هذا الحدث النوعي انطلاقاً من التزامها تعزيز العلاقات مع العملاء الحاليين والمحتملين. وحول الرعاية، تحدث مدير إدارة تطوير الأعمال في «تواصل تيليكوم» سالم الملبفي قائلاً: «لقد ساهم المؤتمر في توفير فرصة نوعية لاتقاء بعملائنا الحاليين والتعرف على عملاء محتملين ممن يسعون إلى تطوير نظام التواصل في أعمالهم». وفيما يتعلق بالاتفاقية الجديدة قال