

معرض «فبراير العقاري» ينطلق اليوم بفرض استثمارية في 20 دولة

إلى طرح هذا المشروع الجديد إلى بأسعار تنافسية يأتي في إطار مواكبة نمو الطلب الكبير على الشاليهات الواقعة في هذه المنطقة بفضل توافر كل مقومات الإقامة والترفيه والبنية التحتية فضلا عن جاذبية المنطقة على صعيد الاستثمار العقاري.

«المزدي»

من جانب آخر، صرح محمد المزدي رئيس مجلس إدارة شركة المزدي العالمية العقارية بأن الشركة ستقوم بطرح مشاريع لها ببريطانيا التي تعتبر واحدة من الوجهات المفضلة للسياح الخليجيين والكويتيين خاصة، كما أنها في الوقت نفسه تستهوي الكثير من المستثمرين الكويتيين نظراً لطيب العلاقات البريطانية والأراضي الاستثمارية السكنية في وسط العاصمة لندن فرص استثمارية آمنة وناجحة في الوقت نفسه فهي أراض سكنية ذات وثيقة حرة ومصق عليها من الوزارة الخارجية البريطانية والسفارة البريطانية في الكويت، وأوضح أن هناك عدداً من المناطق التي يقبل الكويتيون والخليجيون على شراء الأراضي السكنية والاستثمارية فيها، ومنها منطقة إسوم اشدت الواقعة وسط العاصمة لندن والتي تتناز بجمال طبيعتها وخضرتها بالإضافة إلى العديد من المميزات أهمها قربها من العديد من الخدمات كالمستشفيات والمتنزهات والطاعم ومراكز التسوق والفنادق كفنقن هوليداي أو النوك القريبة مثل بنك وكذا محطة قطار اشدت ومحطة الباصات.

«أمار سيتي»

من جهة أخرى، صرح حاتم يوسف مدير إدارة المبيعات بأن العقار التركي يشهد اهتماماً غير مسبوق من قبل الأسر الكويتية على الشراء خلال الفترة الأخيرة بعد السماح بتملك الأجانب للعقارات، وفي ظل ثورات الربيع العربي التي أبعدت أنظار المواطنين عن الشراء في الدول العربية المضطربة، وباتت تركيا الخيار الأول اليوم في ظل ما تعيشه البلاد من وضع اقتصادي قوي، وما تتمتع به من مقومات سياحية وبيئية تجذب إليها السياح الخليجيين بشكل عام والكويتيين بشكل خاص، إلى جانب ما تتمتع به من نظام مالي ومصرفي سليم ودعم حكومي ملحوظ للقطاع العقاري، والسماح لعدد من الجنسيات بالتملك حيث تخطو تركيا خلال الفترة الحالية خطوات جادة لتحرير اقتصادها والدخول في السوق الأوروبي

«العربية العقارية»

من جهة أخرى، قالت مجموعة الشبكة العربية العقارية أنها ستطرح المجموعة عقارات استثمارية من قتل فاخرة وشقق سكنية ذات العائد المرتفع والجودة العالية والتميز في التصميم في كل من الولايات المتحدة الأمريكية والمملكة المتحدة وسبانيا، وانطلاقاً من التوسع الذي تشهده المجموعة وتلبية لرغبة عملائها، أعلنت إدارة مجموعة الشبكة العربية العقارية عن طرح مشاريع استثمارية جديدة للطلاب في المملكة المتحدة، المحاطة بأشهر الجامعات تحت إدارة كويتية -بريطانية متخصصة، بإيجار مضمون لخمس سنوات وعوائد سنوية تصل إلى 9٪ في كل من «ليند» ليفرول وسندرلاند». وأضافت إدارة المجموعة أن اختيار عقارات المجموعة يتم على أسس موضوعية ودراسة متأنية من الإخذ بعين الاعتبار الموقع المتميز والأسعار المدروسة لصالح العميل تحت شعار «العقار للجميع».

«باز»

من جانب آخر، مدير إدارة التسويق لشركة بايز للنظم العقارية محمد إبراهيم قال أن الشركة في هذا المعرض ستستمر في طرح منتج «حصص المشاريع» المستوحى من أعماق الشريعة الإسلامية وأن المشاركة في المعرض تأتي لشركة مع عملائنا، فقد دأبت الشركة بأن تنمذج في قلب مكة المكرمة مما يجعله اختياراً تكاملياً وعملياً للحج بيت الله الحرام ومعتبره وتكون فترة تدبير فيه 50 عاماً.



حاتم يوسف



لينا عباس



محمود مبرسي



بدر الشرفي



فالح المطيري



محمود عبدالرحمن



بدر الديبوس



علي الكندري



محمد المزدي



أحمد عبداللطيف



عيسى البارون



محمد السليم



أحمد الشمري



عبدالرؤف الكندري



محمد الفخار



محمود عفيفي



سليمان العقل



محمد إبراهيم

في مجال التسويق العقاري والساحي، وانطلقت نحو القمة للتربيع عليها بفضل مصداقية تطرحها للسوق الخليجي. ومن هذه المشاريع «مجموعة انفينيتي للأجنحة الفندقية - تقسيم» والذي يقع في قلب منطقة تقسيم الواقعة في مدينة اسطنبول بالجمهورية التركية والتي تتميز بسحر الطبيعة وملقني السياحة التركية.

«بافاريا العقارية»

كما صرح بدر الشرفي رئيس مجلس الإدارة بشركة بافاريا العقارية بأن ضمان الجودة في أعمال البناء ومستوى التشطيب وتنوع الخدمات هو العهد الذي يربطنا بعملائنا الكرام، فبعد مضي عدة سنوات من المصادقة التي شهد بها جميع عملاء مجموعة بافاريا دون استثناء، فإننا نعاهدكم على الاستمرار على النهج الذي عرفتمونا به والذي اخترناه لأنفسنا طريقاً لا نعيد عنه، فقد قال رسولنا الكريم - صلى الله عليه وآله وسلم وصحبه الطيبين الطاهرين: «إن الله يحب إذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه»، ومن هذا المنطلق فإن مجموعة بافاريا هي الملك لجمع مشاريع الشركة، وهي أيضاً المنفذ لجميع الأعمال الإنشائية (شركة بافاريا للتجارة العامة والمقاولات)، وكذلك السوق الحصري لمشاريع الشركة لأول مرة وذلك محاولة منا للجمع بين الرقي التشطيبات والخدمات مع أقل الأسعار مقارنة بالأسعار الحالية في السوق المحلي.

«كوبت لإدارة المشاريع»

من جانب آخر، صرح مدير إدارة المبيعات في الشركة فالح المطيري أن الشركة ستشارك في المعرض بأحدث مشاريعها الجديدة في السعودية، وهو برج الصفا الذي يقع في حي العزيزية من مكة المكرمة وتبلغ مساحة البرج 942 متراً مربعاً ويتكون من 23 طابقاً ويبعد عن الحرم المكي الشريف 3500 متر، حيث بدأنا تسويقها على نظام حثيث شقتك لمدة 20 عاماً ويتكون من 240 شقة، وأوضح أن الشركة ستشارك بجناح كبير ومميز في المعرض فندق كبتون في دبي، المتخصص في تنفيذ وإدارة وتسويق المشاريع العقارية إن الشركة ستطرح مشروع شاليهات «دابلوند» للملك في منطقة الخيران الواقع ضمن مدينة صباح الأحمد البحرية. وصرحت مديرة إدارة التسويق لشركة مدن الأهلية العقارية ليلى عباس بأن توجه الشركة

«مدن الأهلية العقارية»

من جهة أخرى، قالت شركة مدن الأهلية العقارية المتخصصة في تنفيذ وإدارة وتسويق المشاريع العقارية إن الشركة ستطرح مشروع شاليهات «دابلوند» للملك في منطقة الخيران الواقع ضمن مدينة صباح الأحمد البحرية. وصرحت مديرة إدارة التسويق لشركة مدن الأهلية العقارية ليلى عباس بأن توجه الشركة

الداخلي، منها أن معدل أسعار الإيجارات يصل إلى أعلى مستوى منذ 2010 وبلغ ارتفاعات قياسية خلال العام 2013 حيث بلغ ارتفاعها على كافة الوحدات السكنية والخدمات مما يحقق رغباتهم في السكن العائلي والساحي والاستثمار ويعد كائنري سايد من أكبر وأضخم المنتجعات بدولة البوسنة حيث يعتبر منتجعا اجتماعياً - سياحياً - ترفيهياً - استثمارياً) فهو يضم حوالي 400 وحدة سكنية متنوعة بين شقق وفيلات كما يوجد «بحيرة صناعية ممتدة قرابة 14 ألف متر مربع - حمام سباحة - مركز إسعافات أولية متكامل - أنشطة أمنية بأحدث المعايير - أنظمة مياه - مكتب خدمات سياحية - مطاعم - مسجد - ديوانية للرجال والنساء - ملاعب متنوعة - ألعاب أطفال... إلخ..»

«دار ماندتي»

ومن جهة أخرى صرح محمود عبد الرحمن مدير التسويق بالشركة أن مجموعة وثرة ستطرح جديدها وأحدث مشاريعها لشقق التملك في خلال فترة المعرض مبيناً أن المشروع السكني قد صمم خصيصاً ليتماشى مع رغبات الأسر الكويتية من حيث المساحة والتصميم والخدمات والخصوصية مما يحقق رغباتهم في السكن المريح وسوف يطرح المشروع لأول مرة للراغبين في الشراء خلال المعرض.

وأضاف محمود عبدالرحمن أن الشركة راعت في مشروعها الجديد (وثرة 25 لشقق التملك) التطوير فقد قمنا بتغيير التصميمات لتتوافق مع مجريات الحياة واستغلال كل مساحة ممكنة واختيار المكان المناسب من حيث الخدمات وقربها من أشهر المحلات والمجمعات التجارية وسهولة المداخل والمخارج للمشروع وبالقرى المنتجة وبجعله قبلة لكل من جرحيا وبالسماحية. وكذلك توفر جميع الخدمات بالمجمع من حمام سباحة وناد رياضي ونظام حراسة على مدار الساعة وخدمة الإنترنت ومواقف بالسردياب.

وقال عبد الرحمن إن تصميم المشروع قد راعي رغبات المهتمين بالسكن العمودي من خلال شقتين في الدور الواحد وحصر عدد الشقق في المجمع و19 شقة من أجل توفير المزيد من الخصوصية للمواطنين وكل تلك الموصفات والمميزات بسعر تنافسي لم يسبق له مثيل، مشيراً إلى أن نظام التملك أصبح يستقطب الكثير من الشباب الذين يرغبون في شراء شقق تملك بدلاً من استئجار الشقق فضلاً عن الراغبين بالاستثمار العقاري.

«انفينيتي العقارية»

من جانب آخر، صرح مدير إدارة المبيعات لشركة انفينيتي العقارية أحمد الشمري بأن المشاركة في المعرض تأتي ضمن النواصير التي تريده الشركة وتحصل عليه مع عملائها، مشيراً إلى أن الشركة قد تأسست على يد نخبة من أصحاب الخبرة

رواسي للتمتع بقضاء إجازتها سنويا في الخيران. «إسكان جوليل» من جانب آخر صرح بدر أنور الديبوس المدير العام لشركة إسكان جوليل لتنظيم المعارض بأن الشركة تقيم هذا المعرض بمشاركة أفضل وأقوى الشركات العقارية الموجودة في المنطقة الخليجية والعربية، حيث ستطرح هذه الشركات أقوى مشاريعها على عملائها فالشركات سوف تقوم بتسويق مشاريعها مباشرة على العميل من خلال عروض متميزة سوف يفخر بها المعرض، فالسويق يصنع الفرص الاستثمارية الصحيحة ويزيد من قوة الاقتصاد ومناخته وأكد أن المعارض التي تقيمها شركة جوليل وخاصة في شهر فبراير الهدف منها صنع الفرص الحقيقية الاستثمارية للعملاء والمواطنين الكويتي والخليجي معا، فالاستثمار أصبح هو الضمانة الحقيقية في مساعدتنا على التحول إلى مركز مالي وتجاري وإقليمي لتحقيق رؤية صاحب السمو أمير دولة الكويت مركزاً مالياً وتجارياً كبيراً على مستوى المنطقة.

«العربية الأولى»

وصرح المدير التنفيذي لشركة العربية الأولى العقارية على الكندري أن الشركة ستشارك بمشروعها القائم تحت الإنشاء منتج سرياييفو بالبوسنة والهرسك في قلب أوروبا الذي يعد أول منتج سباحي استثماري متكامل يضم 16 مرفقا ترفيهياً وجميع وسائل الراحة مما يجعله قبلة السياحة غير المسبوقة في بلد تحفظ الأنظار وأصبح قبلة السياحة العالمية من أوروبا والخليج حيث يحتوي المنتجع على 150 فيلا عبارة عن ثلاثة نماذج و160 شقة متعددة النماذج مبيناً أن الشركة راعت أن تكون الأسعار تنافسية والسداد بتسهيلات كبيرة تناسب جميع الفئات ومشيراً إلى أن المنتجع يبعد عن مطار سرياييفو 20 دقيقة وينتظر مرور طريق دولي يربطه بكل دول أوروبا منتج سرياييفو الاستثمار الأبرز في البوسنة والهرسك نظراً لحجمه الجورجيا.

«ماجيك هوم»

وصرح عضو مجلس الإدارة عبدالوهاب السليم بشركة ماجيك هوم بأن السوق العقاري يشهد ارتفاعاً ملموساً على وتيرة الصفقات والمبيعات على مستوى الإمارات ونسب تجاوزت كافة التوقعات التسبب الإيجابي والسلب منها، وتشير بيانات ماجيك هوم إلى أن نسب الارتفاعات قد تجاوزت 50٪ وذلك لأسباب متعددة منها أن القطاع العقاري هو الملاذ الأكثر أمناً على مستوى الفرص والمجالات الاستثمارية المتاحة لما يحققه من أعلى مستوى كائنري والإيرادات وادنى مستوى للمخاطر المصاحبة للاستثمار

الأسر للتمتع بقضاء إجازتها سنويا في الخيران.

«إسكان جوليل»

من جانب آخر صرح بدر أنور الديبوس المدير العام لشركة إسكان جوليل لتنظيم المعارض بأن الشركة تقيم هذا المعرض بمشاركة أفضل وأقوى الشركات العقارية الموجودة في المنطقة الخليجية والعربية، حيث ستطرح هذه الشركات أقوى مشاريعها على عملائها فالشركات سوف تقوم بتسويق مشاريعها مباشرة على العميل من خلال عروض متميزة سوف يفخر بها المعرض، فالسويق يصنع الفرص الاستثمارية الصحيحة ويزيد من قوة الاقتصاد ومناخته وأكد أن المعارض التي تقيمها شركة جوليل وخاصة في شهر فبراير الهدف منها صنع الفرص الحقيقية الاستثمارية للعملاء والمواطنين الكويتي والخليجي معا، فالاستثمار أصبح هو الضمانة الحقيقية في مساعدتنا على التحول إلى مركز مالي وتجاري وإقليمي لتحقيق رؤية صاحب السمو أمير دولة الكويت مركزاً مالياً وتجارياً كبيراً على مستوى المنطقة.

«أفاق المستقبل»

من جهة أخرى صرح أحمد عبد الجليل المدير العام بأن شركة أفاق المستقبل سوف تبدأ تسليم الوحدات السكنية لأبراج ناصر بالبحرين يوم 15 فبراير لكل عملائها وبذلك تكون الشركة أوفت بعهدها لعملائها، فالشركة تتمتع بمصادقة عالية جداً مبيناً أن مشروع أبراج ناصر بالبحرين يعد من المشاريع الهامة في الشركة التي حرصنا على تنفيذها بشكل احترافي، حيث بيعت الوحدات السكنية بالكامل للعملاء، مبيناً أن أبراج ناصر تتمتع بوجود حراسة لـ 24 ساعة على مدار اليوم وقريب من جامعة الملك حمد بن عيسى ويعد من المعالم الموجودة في المنطقة هناك إضافة إلى خدمات المواقف ورحبات المساحات للشقق السكنية وأضاف أن الشركة بدأت مشروعها الثاني المسمى برج فيتا الموجود بمنطقة جعفر بالبحرين وهو عبارة عن مجمع سكني موضحا أن هذا المشروع وجد إقبالاً من العملاء عند طرحه.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«كوبت لإدارة المشاريع»

كما صرح مدير إدارة المبيعات فرع الخيران سليمان العقل بأن الشركة ستشارك في المعرض كراع رسمي واستكمالاً لخطةها التسويقية مشروع منتج بسام الصقران والكائن في منطقة لؤلؤة الخيران (مدينة صباح الأحمد البحرية) ولغت إلى أن الشركة تقدم لعملائها مشروع منتج بسام الصقران في منطقة الخيران وهو عبارة عن منتج سياحي سوف يتم تجهيزه بمستوى 5 نجوم وقد قامت الشركة قبل إنشاء هذا المنتج بعمل دراسة ميدانية لتستكشف من خلالها احتياجات مرتادي المنتزهات البحرية، ولغت إلى أن الشركة قامت من خلال منظومة حق الانتفاع والتي جمعت بين ميزات نظام التملك ونظام التأجير بتوفير الفرصة لآلاف

«الديار»

وصرح محمود مرسي المتحدث الرسمي لإدارة المبيعات في شركة الديار بأن الإقبال المتنامي على دولة البوسنة جعل الشركة تستهدف الطلاب من السوق العقاري وتطرح خلال مشاركتها في معرض المدن العالمية العقارية أحدث مشاريعها منتج كائنري سايد في البوسنة بالإضافة إلى مشاريعها السابقة وشركة

المتزايد والإقبال الكثيف على مدينة صباح الأحمد البحرية في ظل تواجد عدد محدود من القسائم، فإنه يتوقع ارتفاعاً في أسعار هذه المنطقة ومع ذلك فإن مدينة صباح الأحمد البحرية تعتبر أفضل استثمار في دولة الكويت.

«أفاق المستقبل»

من جهة أخرى صرح أحمد عبد الجليل المدير العام بأن شركة أفاق المستقبل سوف تبدأ تسليم الوحدات السكنية لأبراج ناصر بالبحرين يوم 15 فبراير لكل عملائها وبذلك تكون الشركة أوفت بعهدها لعملائها، فالشركة تتمتع بمصادقة عالية جداً مبيناً أن مشروع أبراج ناصر بالبحرين يعد من المشاريع الهامة في الشركة التي حرصنا على تنفيذها بشكل احترافي، حيث بيعت الوحدات السكنية بالكامل للعملاء، مبيناً أن أبراج ناصر تتمتع بوجود حراسة لـ 24 ساعة على مدار اليوم وقريب من جامعة الملك حمد بن عيسى ويعد من المعالم الموجودة في المنطقة هناك إضافة إلى خدمات المواقف ورحبات المساحات للشقق السكنية وأضاف أن الشركة بدأت مشروعها الثاني المسمى برج فيتا الموجود بمنطقة جعفر بالبحرين وهو عبارة عن مجمع سكني موضحا أن هذا المشروع وجد إقبالاً من العملاء عند طرحه.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

«الديار» تسوق

من جانب آخر أكد الرئيس التنفيذي لمؤسسة أفاق المستقبل العقارية محمد الفخار أن الشركة قد بدأت أيضاً بطرح برج فيتا بنظام المساحة المفتوحة لعملائها حتى يستطيع العميل تقسيم الوحدة السكنية التي يرغب في شرائها على نوة ومن دون تكلفة إضافية عليه أي تقوم الشركة بدفع وتحمل أي تكاليف يطلبها العميل في تنفيذ ما يطلبه من تشطيب لوحدته السكنية مشيراً إلى أن الشركة يتركز نشاطها في التطوير والتسويق العقاري في الكويت ودول الخليج العربي وقد نفذت العديد من المشاريع العقارية في الكويت والتي هي عبارة عن مبان استثمارية وعقارية تركزت في مناطق حولي والفروانية وجليب الشيوخ وغيرها من المناطق الاستثمارية.

ينطلق معرض فبراير العقاري اليوم بفندق هليتون المنقف قاعة الدر تحت رعاية وزير التجارة والصناعة وبمشاركة كبرى الشركات العقارية بالكويت وبهذه المناسبة أكد محمود عفيفي الرئيس التنفيذي لشركة إسكان جوليل لتنظيم المعارض أن الشركة تطلق معرض فبراير العقاري في دورته الحالية بشكل مختلف، حيث سيضم جوائز وهدايا للعملاء أثناء فترة المعرض كما أكد أن الشركة لم تقم في هذا الشهر بتنظيم أي معارض سوى معرض هليتون بالمنقف الذي تنطلق فعالياته اليوم، مبيناً أن الشركة تلتزم بكل معايير وضوابط وزارة التجارة والصناعة وتضع نصب أعينها مصلحة العملاء والشركات المشاركة وهي تعمل على هذا التوجه منذ نشأتها، مبيناً أن هذا المعرض يقام في توقيت مناسب ومع بداية النشاط العقاري الحقيقي الملاحظ حالياً في السوق العقاري فمعرض فبراير العقاري فرصة حقيقية للشركات المشاركة فيه لعرض أفضل ما لديها من فرص واعدة وخاصة في ظل مشاركة مجموعة كبيرة من الشركات الرائدة في مجال العقار إقامة المعارض العقارية تمثل فرصة جيدة لمتابعة أكبر عدد من المشروعات العقارية مجتمعة تحت سقف واحد وهي فرصة مثالية للمقارنة بين جميع المشروعات العقارية المطروحة واختيار الأنسب منها ويعتبر المعرض حدثاً مهماً ويترقبه الكثير من المهتمين لما يشكله من قراءة دقيقة لواقع ومستقبل القطاع العقاري لعام 2014 وليقيس مدى إقبال المستثمرين على التعامل مع العقار محلياً وإقليمياً وعالمياً وبين دقة ومدى تعافي السوق العقاري.

وأشار عفيفي إلى أن معرض فبراير العقاري يعتبر الحدث الاقتصادي الأبرز في دولة الكويت خلال شهر فبراير. «دعم للتطوير العقاري» هذا وقد صرح عيسى البارون نائب رئيس مجلس الإدارة وعضو مجلس الإدارة بدعم للتطوير العقاري بأن شركة دعم من أوائل الشركات العقارية الكويتية التي حرصت على تقديم أفضل النظم العقارية لعملائها بالكويت يارقي السبل والوسائل حيث تعتبر الشركة هي الأولى والرائدة في مجال بيع واستثمار وتطوير العقارات السكنية داخل الكويت، وتعد أبرز الشركات الكويتية في مجال التطوير العقاري، وأشار إلى أن الشركة تسعى جاهداً من خلال دورها الفعال والمكتمل إلى تطوير البنية التحتية على المستوى العقاري في الكويت، لافتاً إلى أن الشركة قامت ببناء وتطوير عدة مشاريع في مناطق الكويت منها ما تم تسليمه في منطقة الشعب البحري ومنطقة مازال تحت الإنشاء في السالمية والنفطاس وبنيد الفار وموضحاً أن «دعم» استطاعت خلال الأوامر الماضية من سنوات عمرها تحقيق عدة إنجازات كبيرة من خلال توسيعها في استثماراتها العقارية في مختلف مناطق الكويت لتصل قيمتها إلى 80 مليون دينار وذلك وفق رؤية تضع مصلحة العميل أولاً، مبيناً أن الاستثمار الذي تقوم به الشركة استثمار داخلي يبنى ويقوى القطاع العقاري الكويتي الذي يحتاج إلى مزيد من الاهتمام والرعاية وضخ المزيد من الاستثمارات فيه.

«الميثاق المتحدة العقارية» من جانب آخر أكد مدير عام مركز الميثاق المتحدة العقارية عبد الرؤوف الكندري أن مركز الميثاق المتخصص في بيع الأراضي في مدينة صباح الأحمد البحرية سوف يقوم بطرح أراض سكنية خلال مشاركته في معرض فبراير العقاري، حيث ستقوم الشركة بتسهيل وصول الراغبين في التملك في المدينة إلى أفضل خيار يناسبهم. كما أوضح أنه يتم حالياً طرح أراض في مدينة صباح الأحمد البحرية في جميع المراحل وخصوصاً في المرحلة الرابعة حيث إنها تتناز عن المراحل الثلاث السابقة بأن باقي المداخل، كما أن أراضيها تظل مباشرة على البحر ولا يوجد بها صفاً ثاباً من الأراضي الأمر الذي يجعل من هذه المنطقة مناسبة جداً للمنطقة ومحيي التميز وأنه في ظل الارتفاع الكبير والمتواصل في أسعار العقار السكني نظراً للطلب

على تطوير البنية التحتية على المستوى العقاري في الكويت، لافتاً إلى أن الشركة قامت ببناء وتطوير عدة مشاريع في مناطق الكويت منها ما تم تسليمه في منطقة الشعب البحري ومنطقة مازال تحت الإنشاء في السالمية والنفطاس وبنيد الفار وموضحاً أن «دعم» استطاعت خلال الأوامر الماضية من سنوات عمرها تحقيق عدة إنجازات كبيرة من خلال توسيعها في استثماراتها العقارية في مختلف مناطق الكويت لتصل قيمتها إلى 80 مليون دينار وذلك وفق رؤية تضع مصلحة العميل أولاً، مبيناً أن الاستثمار الذي تقوم به الشركة استثمار داخلي يبنى ويقوى القطاع العقاري الكويتي الذي يحتاج إلى مزيد من الاهتمام والرعاية وضخ المزيد من الاستثمارات فيه.

«الميثاق المتحدة العقارية» من جانب آخر أكد مدير عام مركز الميثاق المتحدة العقارية عبد الرؤوف الكندري أن مركز الميثاق المتخصص في بيع الأراضي في مدينة صباح الأحمد البحرية سوف يقوم بطرح أراض سكنية خلال مشاركته في معرض فبراير العقاري، حيث ستقوم الشركة بتسهيل وصول الراغبين في التملك في المدينة إلى أفضل خيار يناسبهم. كما أوضح أنه يتم حالياً طرح أراض في مدينة صباح الأحمد البحرية في جميع المراحل وخصوصاً في المرحلة الرابعة حيث إنها تتناز عن المراحل الثلاث السابقة بأن باقي المداخل، كما أن أراضيها تظل مباشرة على البحر ولا يوجد بها صفاً ثاباً من الأراضي الأمر الذي يجعل من هذه المنطقة مناسبة جداً للمنطقة ومحيي التميز وأنه في ظل الارتفاع الكبير والمتواصل في أسعار العقار السكني نظراً للطلب

على تطوير البنية التحتية على المستوى العقاري في الكويت، لافتاً إلى أن الشركة قامت ببناء وتطوير عدة مشاريع في مناطق الكويت منها ما تم تسليمه في منطقة الشعب البحري ومنطقة مازال تحت الإنشاء في السالمية والنفطاس وبنيد الفار وموضحاً أن «دعم» استطاعت خلال الأوامر الماضية من سنوات عمرها تحقيق عدة إنجازات كبيرة من خلال توسيعها في استثماراتها العقارية في مختلف مناطق الكويت لتصل قيمتها إلى 80 مليون دينار وذلك وفق رؤية تضع مصلحة العميل أولاً، مبيناً أن الاستثمار الذي تقوم به الشركة استثمار داخلي يبنى ويقوى القطاع العقاري الكويتي الذي يحتاج إلى مزيد من الاهتمام والرعاية وضخ المزيد من الاستثمارات فيه.

«الميثاق المتحدة العقارية» من جانب آخر أكد مدير عام مركز الميثاق المتحدة العقارية عبد الرؤوف الكندري أن مركز الميثاق المتخصص في بيع الأراضي في مدينة صباح الأحمد البحرية سوف يقوم بطرح أراض سكنية خلال مشاركته في معرض فبراير العقاري، حيث ستقوم الشركة بتسهيل وصول الراغبين في التملك في المدينة إلى أفضل خيار يناسبهم. كما أوضح أنه يتم حالياً طرح أراض في مدينة صباح الأحمد البحرية في جميع المراحل وخصوصاً في المرحلة الرابعة حيث إنها تتناز عن المراحل الثلاث السابقة بأن باقي المداخل، كما أن أراضيها تظل مباشرة على البحر ولا يوجد بها صفاً ثاباً من الأراضي الأمر الذي يجعل من هذه المنطقة مناسبة جداً للمنطقة ومحيي التميز وأنه في ظل الارتفاع الكبير والمتواصل في أسعار العقار السكني نظراً للطلب

على تطوير البنية التحتية على المستوى العقاري في الكويت، لافتاً إلى أن الشركة قامت ببناء وتطوير عدة مشاريع في مناطق الكويت منها ما تم تسليمه في منطقة الشعب البحري ومنطقة مازال تحت الإنشاء في السالمية والنفطاس وبنيد الفار وموضحاً أن «دعم» استطاعت خلال الأوامر الماضية من سنوات عمرها تحقيق عدة إنجازات كبيرة من خلال توسيعها في استثماراتها العقارية في مختلف مناطق الكويت لتصل قيمتها إلى 80 مليون دينار وذلك وفق رؤية تضع مصلحة العميل أولاً، مبيناً أن الاستثمار الذي تقوم به الشركة استثمار داخلي يبنى ويقوى القطاع العقاري الكويتي الذي يحتاج إلى مزيد من الاهتمام والرعاية وضخ المزيد من الاستثمارات فيه.

«الميثاق المتحدة العقارية» من جانب آخر أكد مدير عام مركز الميثاق المتحدة العقارية عبد الرؤوف الكندري أن مركز الميثاق المتخصص في بيع الأراضي في مدينة صباح الأحمد البحرية سوف يقوم بطرح أراض سكنية خلال مشاركته في معرض فبراير العقاري، حيث ستقوم الشركة بتسهيل وصول الراغبين في التملك في المدينة إلى أفضل خيار يناسبهم. كما أوضح أنه يتم حالياً طرح أراض في مدينة صباح الأحمد البحرية في جميع المراحل وخصوصاً في المرحلة الرابعة حيث إنها تتناز عن المراحل الثلاث السابقة بأن باقي المداخل، كما أن أراضيها تظل مباشرة على البحر ولا يوجد بها صفاً ثاباً من الأراضي الأمر الذي يجعل من هذه المنطقة مناسبة جداً للمنطقة ومحيي التميز وأنه في ظل الارتفاع الكبير والمتواصل في أسعار العقار السكني نظراً للطلب

على تطوير البنية التحتية على المستوى العقاري في الكويت، لافتاً إلى أن الشركة قامت ببناء وتطوير عدة مشاريع في مناطق الكويت منها ما تم تسليمه في منطقة الشعب البحري ومنطقة مازال تحت الإنشاء في السالمية والنفطاس وبنيد الفار وموضحاً أن «دعم» استطاعت خلال الأوامر الماضية من سنوات عمرها تحقيق عدة إنجازات كبيرة من خلال توسيعها في استثماراتها العقارية في مختلف مناطق الكويت لتصل قيمتها إلى 80 مليون دينار وذلك وفق رؤية تضع مصلحة العميل أولاً، مبيناً أن الاستثمار الذي تقوم به الشركة استثمار داخلي يبنى ويقوى القطاع العقاري الكويتي الذي يحتاج إلى مزيد من الاهتمام والرعاية وضخ المزيد من الاستثمارات فيه.

«الميثاق المتحدة العقارية» من جانب آخر