

الأولى من نوعها بالكويت عملاء «الوطني» المميزون يحظون ببطاقة «Visa Signature» الانتمانية



وخدمة إيقاف السيارات المجانية إلى جانب العديد من العروض الحصرية محليا وعالميا في أبرز الفنادق، المطاعم، والمتاجر حول العالم بالإضافة إلى العديد من الخصومات المغرية. ويواصل البنك الوطني تعزيز موقعه الريادي في السوق المحلية والإقليمية من خلال ابتكاره للمنتجات المصرفية الفريدة، ليكون الأول في تلبية احتياجات عملائه والأسرع في توفير كل ما هو جديد. ويضيف البنك الوطني من خلال طرحه لبطاقة Visa Signature الانتمانية الجديدة قيمة جديدة إلى خدماته، ويوفر المزيد من الخيارات الأكثر تميزاً وحصرية.

هذا ويحرص البنك الوطني من خلال شراكته مع أبرز الشركات العالمية على تأمين خيارات سداد

وأمنة ومبتكرة لعملائه. وقد تم تصميم البطاقة الانتمانية غير المسبوقه محليا بالتعاون مع شركة فيزا العالمية لتنضم إلى مجموعة بطاقاته الانتمانية ذات المزايا الخاصة وهي تهدف إلى خدمة عملاء الخدمات المصرفية الممتازة، وتفتح آفاقا جديدة من المزايا والعروض الحصرية أمامهم. وتتمتع بطاقات الوطني الانتمانية بتغطية واسعة على النطاق العالمي وتعتبر الوسيلة الأكثر سهولة لسداد قيمة المشتريات في الوقت الذي تتيح لحاملها الاستفادة من العديد من المزايا والخصومات والمكافآت المميزة. للمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على الخدمة الهاتفية 1801801 أو زيارة الموقع الإلكتروني nbk.com.

يوفر بنك الكويت الوطني بطاقة الانتمانية الأولى من نوعها في الكويت لعملاء الخدمات المصرفية المميزة، وتتمتع هذه البطاقة بمزايا وخصائص فريدة وخدمات أكثر تطوراً وحصرية لتلبية احتياجات هذه الشريحة المميزة من العملاء.

وأطلق البنك الوطني هذه البطاقة بالتعاون مع شركة فيزا العالمية، لتشكّل إضافة جديدة إلى مجموعة بطاقات الوطني الانتمانية، وتتيح لحاملها مجموعة من المزايا الحصرية التي تشمل مجموعة من الخدمات الفريدة مثل الدخول إلى أكثر من 35 قاعة شرف في المطارات الدولية الكبرى وخدمة الكونسيرج المحلية والدولية، وتأمين مجاني على السفر تصل تعويضاته حتى 500,000 دولار أميركي،



فيصل العيار (وسط) مع رئيس اتحاد طلبة الكويت احمد قبايزد (يسار) وحمد الهاجري

«طلبة أميركا» يكرم «مشاريع الكويت»

كرم الاتحاد الوطني لطلبة الكويت - فرع الولايات المتحدة شركة مشاريع الكويت (القايزة) لرعايتها البلاطونية للمؤتمر السنوي الثلاثين الذي أقامه الاتحاد مؤخرا في مدينة سان دييغو الأمريكية تحت رعاية سمو رئيس مجلس الوزراء الشيخ جابر المبارك. وقال نائب رئيس مجلس إدارة شركة مشاريع الكويت فيصل العيار لدى استقباله معلمي الاتحاد «إن فلسفة شركة مشاريع الكويت فيما يتعلق بالمسؤولية الاجتماعية، تركز على أن يكون اسمها والقيم والأخلاقيات التي

«التجاري» يدعم «هيئة الصناعة»



جانب من تسليم شيك الدعم

في إطار حرص البنك التجاري الكويتي على توطيد أواصر التعاون بينه وبين مؤسسات المجتمع المدني المختلفة، قام البنك بتقديم مساهمة لدعم الأنشطة والفعاليات الاجتماعية والرياضية التي تنظمها الهيئة العامة للصناعة لموظفيها سنويا. وقد أتت هذه الرعاية إدراكا من البنك لأهمية دعم ومساندة الهيئات والمؤسسات الصناعية التي تعمل من أجل تنمية الصناعة المحلية في البلاد. وبهذه المناسبة قام كل من المدير الإقليمي هنادي المسلم ومدير فرع الفحيحيل فلاح المناع - من قطاع الخدمات المصرفية للأفراد،

بزيارة الهيئة العامة للصناعة والاجتماع بمدير العلاقات العامة سالم المهنا ورئيس قسم الصرف يوسف الوتر، حيث قدم لهم البنك شيك المساهمة. وتخلل الزيارة أحاديث ودية ومناقشات حول سبل تطوير وتعزيز التعاون القائم ما بين البنك والهيئة العامة للصناعة، لاسيما أن البنك لا يدرج وسعا في تقديم الدعم والمساندة للمؤسسات التي تعمل على تنمية الصناعة المحلية في البلاد وتحقق أهدافها في توسيع قاعدتها الإنتاجية والحرفية بما يخدم القطاع الصناعي الكويتي وجميع أفراد المجتمع بصورة عامة.

مليونير «الدانة».. الخميس



بنك الخليج. وسيقام السحب واسعا على مدى سنوات، وسيكون الدانة الذي سيشهد تتويج فائز محفوظ واحد، تحت إشراف ممثل عن وزارة التجارة والصناعة. كذلك سيتضمن الحدث المنشق السحب أيضا على جائزتين تبلغ الأولى 50,000 دينار وتبلغ الجائزة الثانية 250,000 دينار وعلى هامش هذه السحوبات سيكشف بنك الخليج برنامج سحوبات الدانة لعام 2014.

شهد سحب الدانة من بنك الخليج إقبالا جماهيريا واسعا على مدى سنوات، وسيكون لهذا السحب اطلالة أضخم في العام 2014 حيث من المقرر إجراء سحب الدانة على جائزة المليون دينار وبالغراندي أفنيو في تمام الساعة الـ 7:00 من مساء يوم الخميس الموافق 9 يناير 2014 ضمن احتفال كبير باستضافة سفير فوق العادة للنوايا الحسنة الفنان الكبير حسن الجسمي وهديل الفضلي -مدير أول، اتصالات عامة في

«بوبيان» يقدم خدمات تمويلية بمعرض «المسار»



جانب من جناح «بوبيان»، في المعرض

شارك بنك بوبيان في معرض المسار العقاري حيث قام موظفو البنك بعرض أبرز الخدمات والمنتجات التمويلية التي يقدمها لمختلف الشرائح. وتأتي مشاركة البنك في المعرض انطلاقا من أهمية القطاع العقاري حيث انه وعلى الرغم من تنوع أدوات ومنتجات الاستثمار المختلفة أمام المستثمرين يظل للعقار أهميته الخاصة والتي تجعله الاستثمار المفضل لاسيما مع الأزمات التي تعرضت لها مختلف القطاعات الاقتصادية في الكويت والعالم.

وقام موظفو البنك خلال المعرض بعرض مجموعة من مزايا تمويل المواد الإنشائية والتي تساعد العميل في الحصول على منزل أحلامه وتتضمن تمويلا يصل حتى 70,000 دينار بمعدل أرباح تنافسي وتأمين دين مجاني يشمل إجمالي قيمة التمويل مع السرعة العالية والبرونة في

إنهاء معاملة التمويل. وستواصل حملة البنك الترويجية «بوبيان يحقق لك الكثير» والتي تحمل العديد من المفاجآت لعملاء البنك الجدد الذين سيقومون بتحويل رواتبهم لمختلف باقات الرواتب المميزة «انت»، «وياك» و«بلاتينيوم» حيث سيكون بإمكانهم الحصول على فرصة لربح واحدة من الجوائز القيمة من بينها سبائك الذهب والقشائم التشرائية المنوعة من مجموعة مميزة من العلامات التجارية والمحلات التي تشمل أرقى الساعات والمجوهرات والملابس النسائية والرجالية إضافة إلى ملابس الأطفال وقسائم شرائية من أفخم المطاعم إلى جانب قسائم لتذاكر سفر من أفضل وكالات السفر إضافة إلى فرصة لربح إحدى الجوائز الكبرى النقدية التي تبدأ قيمتها من 1,000 دينار وحتى 10,000 دينار.

«المنار» تتسلم 1000 سيارة ميتسوبيشي لانسر من «الملا» خلال 2013



تصافح عقب توقيع العقد

وأوضح البيان الصادر عن مجموعة الملا، أن هذه الصفقات تعتبر من أضخم الصفقات لبيع وتسليم أسطول مركبات من فئة واحدة، وأن اختيار شراء هذا العدد الضخم من سيارات ميتسوبيشي لانسر جاء بعد دراسات وإجراء تجارب طويلة تمكنت من خلالها لانسر من التفوق على منافسيها بكل المقاييس من ناحية السعر والجودة والمواصفات والأمان والسلامة. وأن تزايد إقبال العملاء من شركات الأجرة وتاجر السيارات على شراء ميتسوبيشي لانسر يأتي

في بيان لها إن تجديد هذه الاتفاقية يعكس نجاحها في تنفيذ أسرارها الرامية إلى تعزيز التعاون المشترك مع جميع عملائها والتي تعتبر شركة المنار للتمويل والإجارة من أبرزهم في قطاع التمويل والإجارة. ويتطلع مسؤولو الشركتين بموجب هذه الاتفاقية إلى تقديم خدمة مميزة لعملائها من خلال امتلاكهم سيارات ميتسوبيشي، بالإضافة إلى تمتين أطر الشراكة العميقة بين الشركتين من خلال حرص الطرفين على تطوير وتعزيز علاقاتهما المهنية مع الشركاء الاستراتيجيين.

أعلنت مجموعة الملا، عن تسليمها عدد 1000 مركبة ميتسوبيشي لانسر بفئتها للتمويل والإجارة خلال عام 2013 ضمن الاتفاقية السنوية المبرمة بين الطرفين والتي تم تجديدها مؤخرا لتوريد كمية مماثلة من المركبات خلال عام 2014، حيث تعد هذه الاتفاقية واحدة من أكبر الاتفاقيات التي تبرم في قطاع مبيعات الجملة المحلي للسيارات من طراز واحد.

وقد تم توقيع وتجديد الاتفاقية خلال حفل خاص أقيم بهذه المناسبة حضره العديد من مسؤولي الشركتين، حيث قام مدير عام قطاع السيارات في مجموعة الملا هشام فقيه بتوقيع الاتفاقية نيابة عن المجموعة، وبدوره قام الرئيس التنفيذي لشركة المنار للتمويل والإجارة عبدالله البدر بالتوقيع نيابة عن الشركة. كما حضر الحفل عن شركة المنار للتمويل والإجارة كل من نائب الرئيس التنفيذي د.منير أفوني، مدير إدارة التمويل يوسف الزمقان، ورئيس مجموعة التمويل علي عبدالله وقالت مجموعة الملا

دليل على الاعتمادية العالية لهذه السيارة والتي تحتاجها كافة شرائح العملاء في السوق المحلي. ويصفها إحدى الشركات الرائدة في الكويت في قطاع التمويل والإجارة وفق ضوابط الشريعة الإسلامية، وبناء على العلاقة المتينة والثقة المتبادلة بينها وبين مجموعة الملا، فقد استثمرت الشركة في مركبات ميتسوبيشي وذلك في إطار تزويد عملائها الناشطين في قطاعي الإجارة والتأجير وغيرهما بسيارات عملية تحقق متطلبات هذه الشركات وتغطي احتياجاتهم من خلال حصولهم على باقة مواصفات ومميزات عالية الجودة المتوفرة بسيارات ميتسوبيشي.

ويبقى أن اختيار سيارات ميتسوبيشي لانسر جاء بناء على ما تتمتع به هذه السيارة من سمعة عالمية وخصائص كثيرة تميزها عن باقي السيارات في فئتها من حيث المتانة والجودة والمواصفات العالية بالإضافة إلى التزام مجموعة الملا اتجاه عملائها بتقديم أفضل خدمات ما بعد البيع.

أول 3 أقساط مجانا لسيارات شفروليه «الغانم»

أوتوماتيكي بست سرعات وهي خصائص تفردها بها هذه السيارة ضمن فئتها. تم تجهيز شفروليه كروز بتكنولوجيا MyLink ومشغل CD/MP3 ويتوافر فيها نظام تحكم أوتوماتيكي للسرعة وعجلات من الألومنيوم قياس 16، وتأتي كروز مع أكياس الهواء الموافقة للمعايير العالمية، هذا فضلا عن مكابح ABS لتوفر الحماية اللازمة للركاب.

تفخر شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده للسيارات بإطلاق شفروليه تاهو بالنسخة الحصرية مع مجموعة مذهلة من الإضافات التي تجعل تاهو مظهرا استثنائيا، متوجهة بذلك إلى أصحاب الرؤية الخاصة الذين يبحثون عن سيارة مائلة تعكس ما يتطلعون إليه في السيارة التي يريدون قيادتها.

تأتي سيارة شفروليه تاهو بالنسخة الحصرية مع الإضافات الخاصة التالية: مصابيح خلفية LED بشكل فريد، مقابض الأبواب والمرآيا مغلقة بالكروم، الشبك الأمامي وغطاء الباب الخلفي يأتي أيضا مغطى بالكروم، مما يعطي تاهو طابعا مميزا على الطريق وحضورا استثنائيا يبهز الأنظار. ومازالت تاهو تحتل مكانتها المتقدمة كتعريف

ماليبو، فيمكن اعتبارها اكتشافا مشوقا في عالم الرفاهية لمحبي سيارات المتوسطة الحجم، حيث تتفوق على منافسيها، وتحصل كذلك على انجوم الخمسة الكاملة لاختيارات السلامة. وتتوافر السيارة بمحرك 6 سلندرات، 2,4 ليتر لتطلق قوة سحب هائلة وذلك بالتوظيف التكنولوجي المتطور للضواح الأتراق الذكي للوقود، وتولي ماليبو اهتماما كبيرا بتعزيز تجربة الرفاهية الداخلية من خلال توظيف التكنولوجيا التي يمكن الاستمتاع بتطبيقاتها عبر نظام MyLink الترفيهي والمعلوماتي مع إمكانية التواصل عبر البلوتوث، إضافة لمزايا عديدة منها الأضواء الداخلية الخافتة بلون الأزرق وتشغيل السيارة بالريموت كنترول ونظام عزل الضجيج الخارجي لينعم الركاب بقيادة مريحة وهادئة للراغبين في اقتناء سيارة سيدان أنيقة وعصرية، تاتيكم شفروليه كروز الرائعة بمواصفاتها الجذابة التي تشمل الأسلوب، القوة والأداء، إضافة إلى التصميم الخارجي المميز مع الفسحة الداخلية الواسعة. وتتميز شفروليه كروز بمحرك 1,8 ليتر، و4 أسطوانات بقوة 140 حصانا وناقل حركة



حقيقي للتحدي والقوة، مما جعلها حلما شبابيا من جهة، وسيارة مناسبة للشخصيات التنفيذية والقيادية أيضا، إضافة إلى اعتبارها سيارة عائلية بامتياز سواء لنزهات المدينة أو الرحلات الخارجية. وتحمل السيارة محركا ضخما من 8 سلندرات بسعة 5,3 ليترات ويدعمها ناقل حركة من 6 سرعات بتعاون لإطلاق قوة سحب تبلغ 320 حصانا. تاهو هي سيارة لجميع الاحتياجات، وهي غنية بمواصفات السلامة من وسائل هواء ثمانية ونظام ABS وستابلي تراك إضافة إلى نظام تثبيت السرعة وتشغيل المحرك عن بعد.

تتعهد شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده للسيارات وشفروليه بتقديم تجربة تسوق وشراء وتملك متميزة من خلال مجموعة من المنتجات والخدمات والمنشآت الاستثنائية التي تداعب مشاعر العملاء وتلبي متطلباتهم ويوضع العميل في صميم كل ما يقومون به من خلال «تعهد شفروليه» الوعد الذي قطعتة شفروليه على نفسها لتقديم لعملائها تكاليف الخدمة والمزيد من الشفافية وخدمات سريعة وموثوقة ضمن مستويات هي الأفضل في قطاع صناعة السيارات، هذا بالإضافة إلى تجربة خدمة عملاء لا يمكن مقارنتها.