

«الملا»: بيع 200 سيارة ميتسوبيشي مع «رساميل أوتوليس»

الحلول والمنتجات والخدمات المتميزة التي تحقق تطورات القطاع التجاري وقطاع تجار السيارات.

ومن ناحيته قال مدير عام شركة رساميل فيصل العويس إن هذه الشراكة تعكس العلاقة العميقة بين الشركتين.

وتابع: «قد جاء اختيارنا لسيارات ميتسوبيشي لاعتبارات عديدة أهمها العلاقة المميزة التي تربطنا مع مجموعة الملا إضافة إلى تميز سيارات ميتسوبيشي بالعديد من المواصفات والمزايا التي تجعلها السيارة المثالية لعملائنا بفضل متانتها وقوتها واقتصاديتها في استهلاك الوقود، حيث إنها تمثل الاستثمار الأفضل لنا».

وأضاف: «نحن نسعى بشكل دائم لزيادة حصتنا السوقية في قطاع تجار السيارات، من خلال اهتمامنا الكبير والمتزايد بطرح أفضل المنتجات وتقديم الخدمات لعملائنا من الأفراد والشركات وتلبية احتياجاتهم بشكل مهني يفوق توقعاتهم».



مسؤولو مجموعة الملا ورساميل أوتوليس عقب الاتفاقية

علاقاتها المهنية مع شركائها الاستراتيجيين». وأشار فقيه إلى أن شركة رساميل أوتوليس هي شريك استراتيجية وعميل مميز لمجموعة الملا، وأن المجموعة تتطلع من خلال هذه الاتفاقية إلى تقديم خدمة مميزة لعملاء رساميل من خلال سيارات ميتسوبيشي. وأوضح أن اختيار شراء هذا العدد من سيارات ميتسوبيشي جاء بعد دراسات وإجراء تجارب طويلة تمكنت خلالها سيارات

ميتسوبيشي من التفوق على منافسيها بكل المقاييس من ناحية السعر والجودة والمواصفات والأمان والسلامة، مبيها أن تزايد إقبال العملاء من شركات تجار السيارات على شراء طرز ميتسوبيشي المختلفة، يأتي كدليل على الاعتماديّة العالية لطرزنا والتي تحتاجها شركات التاجر. وأضاف أن مجموعة الملا ومنذ أكثر من 35 عاما تحرص على توفير أفضل

أبرمت مجموعة الملا، الوكيل الحصري لسيارات ميتسوبيشي في الكويت، وشركة رساميل أوتوليس صفقة شراء 200 سيارة من مختلف موديلات ميتسوبيشي الحديثة، لتقوم رساميل بدورها بتأجيرها لعملائها. وقد تم توقيع الاتفاقية خلال حفل خاص أقيم بهذه المناسبة حضره العديد من مسؤولي الشركتين، حيث قام كل من مدير عام قطاع السيارات هشام فقيه، نيابة عن مجموعة الملا والمدير العام لشركة رساميل أوتوليس فيصل العويس.

وبهذه المناسبة قال مدير عام قطاع السيارات بمجموعة الملا هشام فقيه: «إن هذه الاتفاقية تعكس الشراكة العميقة بين الشركتين، وهي تأتي ضمن إستراتيجية المجموعة الرامية إلى تعزيز التعاون المشترك مع الشركات العاملة في قطاع الأساطيل التجارية، حيث إن المجموعة تواصل تحقيق النجاح تلو الآخر، وذلك بفضل حرصها على تطوير وتعزيز

تويوتا كورولا» أو رحلة لباريس جوائز «الساير» لعروض الصيف



جانب من عملية السحب

وانتهى في 17 نوفمبر 2013. وكان العرض: لكل 4 لبيترات أو أكثر يتم شراؤها من زيوت كوفران، يحصل العميل على كوبون واحد يؤهله لدخول السحب على هذه الجوائز الرائعة - سيارة تويوتا كورولا 2013 والعديد من الجوائز الأخرى القيمة مثل رحلة لشخصين إلى باريس و5 قطع ذهبية و4 أيفون 5 و4 جالاكسي اس 4، و2 جالاكسي نوت 2.

زيوت كوفران متوفرة لدى شركة السايير في الكويت منذ عدة سنوات وقد حظي هذا العرض بالدعم من أكثر من 70 محل ينشر والحلات التابعة للجمعيات التعاونية في جميع أنحاء الكويت. تود مجموعة السايير شكر جميع المشاركين لدعمهم المميز ودورهم في هذا النجاح الهائل لهذه العروض.

أقامت شركة السايير سحبا على الجائزة الكبرى لعرض الصيف من كوفران. انتهت حملة عرض الزيوت التي استمرت لمدة 3 أشهر في 17 نوفمبر 2013. أقيم السحب على سيارة تويوتا كورولا 2013 ورحلة لشخصين إلى باريس، قطع ذهبية والعديد من الجوائز الأخرى الرائعة في 20 نوفمبر 2013 في الساعة 6:00 مساءً وذلك بحضور ممثل من وزارة التجارة والصناعة في مركز كوفران - شارع كنداراي. وقد حضر السحب أيضا كريشنا كومار، مدير الزيوت والأصباغ، وفيليك كولي مدير مبيعات الزيوت والأصباغ بالإضافة إلى محمد نسيبي مدير التسويق - ما بعد البيع، والعديد من الأشخاص الذين كانوا متحمسين للفوز بإحدى هذه الجوائز الرائعة.

بدأ العرض رسميا في 18 أغسطس 2013

تويوتا كامري» جائزة الفائز بعروض الصيف من «يوكوهاما»



لحظة اعلان الفائز

نظمت شركة محمد ناصر السايير وأولاده السحب الكبير الخاص بحملتها «عرض الصيف من يوكوهاما» في معرض يوكوهاما - كنداراي في الساعة 6:00 مساءً في 22 أكتوبر 2013 والذي حضره ممثل وزارة التجارة والصناعة عبدالعزیز أشكناكي بالإضافة إلى اندريال سينغ - مدير مبيعات الإطارات من شركة السايير يوكوهاما. وفاز جابر محمد حسين بالجائزة الأولى وهي عبارة عن سيارة تويوتا كامري موديل 2013.

حملت «عرض الصيف من يوكوهاما» ابتدأت في 14 يوليو حتى 13 أكتوبر 2013. والعرض هو: مقابل إطار يتم شراؤه خلال عرض الصيف، يحصل العميل على كوبون يؤهله لدخول السحب الكبير على جوائز مميزة ومنها سيارة تويوتا كامري 2013 بالإضافة إلى جوائز أخرى قيمة مثل 10 قطع من الذهب، كاميرا كانون، 2 آيفون 5، 2 جالاكسي اس 4، 2 جالاكسي نوت 2.

«الغانم للسيارات» تحتل المركز الثاني في مسابقة «جنرال موتورز» الإقليمية لمهارات مهنيي الوكلاء



«الغانم» للسيارات احتلت المركز الثاني في المسابقة الإقليمية لجنرال موتورز لمهارات مهنيي الوكلاء



تاجودين فيروز حاز المركز الثاني هذا العام كأفضل مهني

في المنطقة عاما بعد عام منذ انطلاقتها عام 2008 خاصة أنها أحرزت مركزا متقدما ضمن العشرة الأوائل، وهو المركز الثاني مقارنة بالعدد الكبير للمشاركين. وقد حصل تاجودين فيروز على المركز الثاني هذا العام كأفضل مهني في مسابقة جنرال موتورز الشرق الأوسط وذلك دليل على التزام مجموعة يوسف أحمد الغانم «بتقديم خدمة عملاء من الطراز الأول» وهو الأساس لنجاح الشركة.

بعض الأعطال فيها عن عمد. وقد تم تقييم مهارات المهنيين بحسب 3 مجالات متعارف ضمنها في جنرال موتورز وهي: معرفة السيارات، المعرفة المهنية والإصلاح من أول مرة، ويختار الحكام 10 فائزين للدخول إلى المرحلة النهائية التي تستمر بانها تتطلب مهارة عالية. وهذه المناسبة، أعربت مجموعة يوسف أحمد الغانم وأولاده عن فخرها بالمشاركة في المسابقة الأشهر

بها المهنيون لدى الوكلاء. وقد دخل مسابقة عام 2013 حوالي 2000 مهني من شبكة وكلاء جنرال موتورز في الشرق الأوسط وتتضمن شفروليه، كاديلاك وجي إم سي، وبعد المرحلتين الأوليين اللتين اختبرتا معرفتهم، توجه 40 منهم إلى دبي للمشاركة في الحدث. وتم اختبار المهنيين 42 حكما لتقديم أفضل مستوى من خدمة العملاء والمساعدة في تطوير المهارات المهنية والخبرات والمعرفة التي يتمتع

أقيمت في دبي أوتودورم مسابقة جنرال موتورز لمهارات مهنيي الوكلاء في الشرق الأوسط يومي 25 و26 نوفمبر لوضع مهاراتهم تحت الاختبار كونها المسابقة الكبرى من نوعها التي تنظمها جنرال موتورز. ومنذ بدايتها عام 2008، تأتي المسابقة كجزء من التزام جنرال موتورز الشرق الأوسط بتقديم أفضل مستوى من خدمة العملاء والمساعدة في تطوير المهارات المهنية والخبرات والمعرفة التي يتمتع

سباق كارتنج الخليج برعاية موبيل «الشايح والصقر»

من قبل زيوت موبيل، قد بدأ بداية مذهشة وقد حافظ على المركز الأول في الفئة الفضية حتى ساعات الصباح الأولى من اليوم التالي، ولسوء الحظ، وبسبب حادث مفاجئ والأعطال الميكانيكية المتكررة فقد حل الفريق بالمركز الخامس في هذه الفئة، مع 2132 لفة.

الفريق الفائز بالفئة الفضية كان فريق «برو رايدرز» بنتيجة 2168 لفة، فيما حل فريق علي الغانم للسباقات في المركز الثاني، بنتيجة 2159 لفة وJPS للسباقات حل ثالثا بنتيجة 2158 لفة.

وكان لزيوت موبيل الكويت الفرصة لرعاية وتدعيم فريق «جو كارتس»، وقد تم وضع شعار موبيل على زي الفريق. اشيش تاندون، مدير عام كايكو، من جانبه، أوضح سبب هذه الرعاية بأنها جزء من التزام الشركة المتواصل في دعم الرياضة في الكويت وفي دعم الشباب الكويتي لتحقيق أحلامهم، وتمنى حظا سعيدا للفريق في السباقات المقبلة في 2014.

قامت موبيل - الكويت برعاية ودعم فريق سباقات القدرة والتحمل الكويتي بقيادة الكابتن بدر العصيمي الذي شارك مؤخرا في الجولة الثالثة من سباق كارتنج الخليج، حيث تأتي هذه المشاركة كجزء من عقد رعاية يمتد لعام كامل لفريق سباقات كارتنج من قبل موبيل «الشايح والصقر».

لقد انطلق سباق كارتنج الخليج الثالث للقدرة والتحمل في 6 و7 ديسمبر في حلبة سباقات Sirrb، الواقعة بجانب المتحف الكويتي للسيارات في الشويخ.

هذا السباق يتمتع بعضوية شاملة في جميع اللوائح الدولية من البداية إلى النهاية، حيث يتم الحلبة إلى مهرجان مثير قبل بداية السباق، يتم استيراد العربات خصوصا لهذا السباق والمنظومون يأتون من المملكة المتحدة لتنظيم هذا السباق.

الفريق الكويتية المشاركة تم تقسيمها إلى فئتين، فئة الخبث (المحترفين) والفئة الفضية (الدرجة الثانية)، تسابقوا بلا توقف لمدة 24 ساعة، ان الفريق المدعوم والمرعي



«كاديلاك ATS» تفوز بجائزة أفضل سيارة سيدان للتنفيذيين

من التصميم، والتحكم، ومزايا السلامة والأمان، والمظهر العاطفي، والقيمة مقابل السعر، ومستويات الراحة، والأداء، والابتكار الميكانيكي. ونتيجة لذلك، وقع الاختيار على كاديلاك ATS من قبل لجنة تحكيمية عالية المستوى - تتألف من أبرز الصحفيين المتخصصين في السيارات في منطقة الشرق الأوسط - وذلك بعد فترة تقييمية شاملة امتدت لـ 7 أشهر. وبهذه المناسبة قال الرئيس والمدير العام في جنرال موتورز الشرق

تفتخر شركة يوسف أحمد الغانم بحصول كاديلاك ATS - التي تعتبر أول دخول لعلامة كاديلاك إلى فئة السيارات الفاخرة المدجة - على لقب أفضل سيارة سيدان للتنفيذيين ضمن فعاليات جوائز أفضل سيارات في منطقة الشرق الأوسط (Middle East Motor Awards 2013). وأدرجت هذه السيارة الرائدة ضمن قائمة السيارات المرشحة للفوز بجائزة فئة سيارات سيدان التنفيذيين اعتمادا على مجموعة من متطلبات الجودة التي تتضمن رضا السائق وتشاركها.

