

الاقتصادية

آخر أخبار الاقتصاد المحلية والعالمية زوروا موقعنا على www.alanba.com.kw/Business

المؤشر السعري
7664.59
بتغيير قدره
+9.52
0.12%



«المركزي» بصد الموافقة على تأسيس شركات صرافة جديدة

علمت «الأنباء» من مصادر مطلعة أن بنك الكويت المركزي بصد الموافقة على تأسيس شركات صرافة جديدة بالكويت وذلك بعد أن توقف تأسيسها منذ يوليو 2011 حيث كانت آخر شركة صرافة تمت الموافقة على تأسيسها وحتى الآن. علما أن عدد شركات الصرافة العاملة في السوق المحلي 40 شركة. وافادت المصادر بان توجه «المركزي» نحو الموافقة على تأسيس شركات صرافة جديدة يأتي بعد قرار وزير التجارة والصناعة رقم 409 لسنة 2013، الذي اخص بتنظيم ضوابط جديدة لأعمال مؤسسات وشركات الصرافة واشتمل على 17 مادة.



● محمود فاروق

50 ألف دينار بحريني أرباح «التعمير»

أعلنت شركة التعمير للاستثمار العقاري أنها قامت ببيع عدد مليوني سهم من كامل حصتها في أسهم شركة «منتج الزلاق» - سوفتيل الزلاق البحرين تالاسا - سي وسبا - ملكة البحرين بقيمة 2,05 مليون دينار بحريني ونتاج عنها ربح بمقدار 50 ألف دينار بحريني ستظهر ضمن قائمة الدخل لشركة التعمير.

«VIVA» تفوز بجائزة «أفضل تطبيق لتقنية LTE» خلال مؤتمر عالم الاتصالات في الشرق الأوسط

توسيع نطاق تواجدها في مختلف المناطق الكويتية من خلال تدشين فروع وشركات جديدة، فضلا عن تقديم أحدث المنتجات ومنح عملائها خدمات حائزة جوائز. وفي يونيو 2013، حصلت شركة «VIVA»، أيضا على جائزة «أفضل مكتب دعم فني من فئة «مدير مركز خدمة العملاء لعام 2013 وجائزة أفضل عرض للصور الفوتوغرافية في مراكز خدمة العملاء من مركز «إنسابت ميدل ايبست» المتخصص في خدمات مراكز الاتصال بالشرق الأوسط.

«VIVA»: «من دواعي فخرا أن نتسلم هذه الجائزة المرموقة، كما أنه يشرفنا أن نحظى جهودنا بتقدير مؤسسة رائدة بهذا المصاف، فشركة «VIVA» انخرطت في هذا القطاع بهدف إحداث فرق في المجتمع من خلال مجموعة خدماتها، فضلا عن منح عملائها تجربة فريدة مميزة، حيث باشرت مؤخرا ترقية شبكتها لتتمكن من توفير تقنية LTE Advance المتقدمة لتصبح بذلك أول شركة تقدم مثل هذه التقنية في الكويت. فعملنا هو دوما مصدر الإلهامنا وتوقنا إلى توسيع آفاقنا والمضي قدما نحو تحقيق أرقى مستويات التميز والابتكار.» هذا وتعتزم VIVA استثمار مبالغ إضافية للارتقاء بشبكتها وتعزيز خدماتها ومواردها البشرية، حيث تواصل الشركة

فازت شركة الاتصالات الكويتية VIVA، مشغل الاتصالات الأسرع نموًا في الكويت بجائزة «أفضل تطبيق لتقنية LTE»، خلال حفل توزيع جوائز عالم الاتصالات في الشرق الأوسط الذي يعتبر أضخم حدث دولي يترقبه مشغلو الاتصالات. وقد تم الإعلان عن هذه الجائزة وغيرها من الجوائز خلال مؤتمر استمر ثلاثة أيام أقيم في إمارة دبي بمنتجع جيميرا البحري في الفترة من 30 سبتمبر إلى 2 أكتوبر الجاري. وتأتي هذه الجائزة تقديرا للجهود المتميزة التي بذلتها «VIVA» لتزويد عملائها بحل شامل ومتكامل ما يتيح لهم الاستمتاع بتصفح الإنترنت بدون انقطاع، كما تؤكد التزام الشركة بمنح عملائها أحدث ما في عالم التكنولوجيا من منتجات وخدمات متطورة. وقد تجلى هذا الالتزام عندما أعلنت مؤخرا «VIVA» عن ترقية شبكتها إلى تقنية LTE Advance المتقدمة، وهي الجيل الجديد من تقنية LTE الفائقة السرعة التي تتيح للمستخدم تجربة تنزيل وتحميل بسرعات تصل إلى 1 غيغابت في الثانية. وفي معرض تعليقه على هذا الإنجاز المهم، قال عبدالرزاق بدر العيسى، مدير إدارة العلاقات العامة والتواصل الاجتماعي في



زار خان يتسلم الجائزة بالتيبة عن «VIVA».

على أرضها الواقعة في مرفأ البحرين الاستثمائي «المزايا» تتفق على تطوير مشروع وحدات صناعية بنظام المخازن بـ 7,8 ملايين دينار بحريني



رشيد النفيسي يصافح أمين العريض عقب توقيع الاتفاقية بحضور إبراهيم الصقعي وسليو ملحس ودانيال تايلور

مع شركة مجال للمستودعات والتي تعتبر إحدى الشركات البحرينية الضليعة في تطوير وتاجير المشاريع اللوجستية في البحرين، حيث قام بتوقيع الاتفاقية عن شركة المزايا القابضة الرئيس التنفيذي بالوكالة م.إبراهيم الصقعي بحضور رئيس مجلس الإدارة رشيد النفيسي ونائب الرئيس التنفيذي لتطوير الأعمال والتسويق م.سليو ملحس، في حين وقعها أمين العريض العضو المنتدب لدى «مجال» بحضور رئيس العمليات دانيال تايلور. واستطرد الصقعي يقول أن مهام «مجال» تتلخص في إدارة تطوير المشروع وترشيح المكاتب الهندسية والمقاولين المؤهلين لتنفيذ هذا النوع من المشاريع، علاوة على استقطاب الشريحة الراغبة في التاجر في هذا القطاع، خاصة أن «مجال» تمتلك الخبرة الكافية لمثل هذا النوع من الأعمال في السوق البحرينية بعد تنفيذها مشاريع مشابهة في نفس المنطقة.

وقام مشروع الوحدات الصناعية في البحرين مشروع وحدات صناعية بنظام المخازن على الأرض المملوكة لها والواقعة في مرفأ البحرين الاستثمائي، وهو المشروع الذي تبلغ قيمته الإجمالية 7,8 ملايين دينار بحريني. وحول هذه الاتفاقية قال رئيس مجلس الإدارة رشيد النفيسي ان الشركة عكفت أخيرا على دراسة محفظتها العقارية والتي تضم مجموعة من الأراضي الميزة في مواقع استراتيجية حيوية وهي منطقة الخليج والشرق الأوسط، وذلك بهدف تطويرها مباشرة أو من خلال الدخول في شركات استراتيجية.

وأشار إلى أن المزايا تتبع حاليا خطة عمل تحل أهدافا ذكية ترمع تحقيقها وفق جدول زمني صارم، حيث تحتوي الخطة على الدخول في مشاريع عقارية جديدة، والتخرج من مشاريع سابقة، والتوسع جغرافيا إلى دول وأعد.

وحول خطوة الاستثمار في المشروع أشار الصقعي إلى أن طرق «المزايا» قطاعا عقاريا جديدا بعد إحدى الخطوات الناجحة في توزيع سلتها الاستثمارية على عدد من القطاعات المختلفة، حيث سبق للشركة أن عملت في القطاع السكني، ثم القطاع الطبي، ثم القطاع التجاري، وقطاع المكاتب الادارية، وقطاع الضيافة، وها هي اليوم تطرق القطاع اللوجستي والمخازن. أما بخصوص تفاصيل المشروع فقال ان خطة «المزايا» تمكن في تطوير وتنفيذ مشروع الوحدات الصناعية خلال مدة أقصاها 16 شهرا، اعتبارا من توقيع الاتفاقية التي تم توقيعها بداية شهر أكتوبر الجاري، حيث ستعمل الشركة بشكل متواز خلال هذه الفترة على تسويق الوحدات الصناعية التي تضم مساحات متنوعة بين 250 و500م2، وتصل إلى 15000م2 للقسمية، لتتماشى مع متطلبات ورغبات مختلف الشرائح الراغبة في الاستثمار. من جهته، أعرب أمين العريض عن فخره ببدء علاقة التعاون مع شركة المزايا القابضة، مؤكدا حرصه الشديد على تنفيذ الاتفاقية على أكمل وجه وفي ظل المدة الزمنية والجودة المطلوبة.

وحول تفاصيل الاتفاقية قال أن «مجال» حاليا على تاهيل المكتب الهندسي الذي سيقوم بمهمة التصميم ومن ثم تاهيل المقاول لأعمال التنفيذ، مراعيا أن فترة تطوير المشروع هي فترة قصيرة تستدعي اتباع برنامج زمني دقيق يضمن اتمام عملية الإنجاز في الوقت المحدد.

وقام رشيد النفيسي ان الشركة عكفت أخيرا على دراسة محفظتها العقارية والتي تضم مجموعة من الأراضي الميزة في مواقع استراتيجية حيوية وهي منطقة الخليج والشرق الأوسط، وذلك بهدف تطويرها مباشرة أو من خلال الدخول في شركات استراتيجية. وأشار إلى أن المزايا تتبع حاليا خطة عمل تحل أهدافا ذكية ترمع تحقيقها وفق جدول زمني صارم، حيث تحتوي الخطة على الدخول في مشاريع عقارية جديدة، والتخرج من مشاريع سابقة، والتوسع جغرافيا إلى دول وأعد.

الماضية ومنذ تكليفها بإعداد نظام للمتحقق المسبق بناء على رغبة كل الأطراف العاملة بالسوق، على وضع النظام الذي يضمن وجود أرصدة الكاش لدى العملاء، وأرصدة الاسهم التي يمتلكها قبل انضمام أي صفقات. ولفتت المصادر إلى أن الاستعداد في هذا الخصوص جار على قدم وساق ليبدأ تفعيل النظام قبل الشروع في إطلاق المرحلة الثانية من نظام «إكستريم» الذي تعتزم إدارة السوق تطبيقه خلال الربع الأول من العام المقبل. وحول نظام التقاص والتسوية المعمول به

المضايقة ومنذ تكليفها بإعداد نظام للمتحقق المسبق بناء على رغبة كل الأطراف العاملة بالسوق، على وضع النظام الذي يضمن وجود أرصدة الكاش لدى العملاء، وأرصدة الاسهم التي يمتلكها قبل انضمام أي صفقات. ولفتت المصادر إلى أن الاستعداد في هذا الخصوص جار على قدم وساق ليبدأ تفعيل النظام قبل الشروع في إطلاق المرحلة الثانية من نظام «إكستريم» الذي تعتزم إدارة السوق تطبيقه خلال الربع الأول من العام المقبل. وحول نظام التقاص والتسوية المعمول به



وحظي البرنامج بموافقة نهائية من قبل هيئة أسواق المال. وقالت المصادر أن «المقاصة» عكفت خلال الفترة

علمت «الأنباء» من مصادر مطلعة أن الشركة الكويتية للمقاصة تنتظر ملاحظات الجهات المعنية وفي مقدمتها هيئة أسواق المال على برنامجها المبني الذي أعدته حول التحقق المسبق من توافر رصيد الأسهم والكاش. وقالت المصادر ان «المقاصة» كانت قد انتهت من إعداد هذا البرنامج وانها تتوقع عقد عدة اجتماعات مع الأطراف المعنية لتبادل وجهات النظر حول ما جاء في البرنامج المبني، مشيرة الى قرب تفعيله حال توافقت وجهات نظر كل الأطراف

«التجارة» تختبر نظام الربط الآلي مع بعض الجهات الحكومية

وعلى أثر ذلك سيتم اختبار تلك الجهات بإمكانية ربطها بعد تطويرها أو تجديدها حتى يتم الربط بينها وبين «التجارة»، في أسرع وقت ممكن، واختيار من تلك الجهات المهم ليتم دراجه على بداية عملي أعمال الشلال حتى تتم عملية الربط.

الآلي قديم وبحاجة الى تحديث وتطوير وهي مهمة أيضا. وقد قالت مصادر معنية لـ «الأنباء» انه على أساس ذلك ستواجه عملية الربط الإلكتروني «المكثنة» مع الجهات التي تملك نظاما آليا قديما بعض التأخير في الوصول الى حل سريع.

الفني والتخطيط في وزارة التجارة والصناعة فواز الشلال لرؤية كيفية الربط مع الجهات المعنية الأخرى. معها هي من الجهات الأساسية التي كان لا بد من ربطها مع «التجارة»، وباق بعض الجهات التي لم يتم الربط بها نظامها

تكون داخل دائرة واحدة ولا تخسر عندها. وقد تم الآن الربط ما بين التجارة و4 جهات حكومية وهي: هيئة المعلومات المدنية ووزارة الداخلية والإدارة العامة للإطفاء وبلدية الكويت ومتيق حتى الآن 11 جهة يتم عمل اجتماعات مكثفة بترأسها الوكيل المساعد لشؤون الدعم

تعمل وزارة التجارة والصناعة حاليا على الربط الالي مع كافة الجهات المعنية لتتم عملياتها على اكمل وجه ولا يواجه المراجع او الموظف صعوبة في الذهاب الى أكثر من جهة، ومن شأن الربط الآلي ان يسهل ويسرع العمليات التي تتم ما بين الجهات حتى



تامر عرب

عرب: «الخطوط الوطنية» لم تبرم عقود تأجير طائرات جديدة ولم تستقبل طلبات تعيين موظفين

لشركة الخطوط الوطنية وإنما يعتبر من املاك الدولة ممثلة بالإدارة العامة للطيران المدني والتي لها الحق بالتصرف به. كما اضاف أن مجلس الإدارة مازال يعمل جاهدا في الوقت الحالي على تسوية ديونيات الشركة سيكون لها أبلغ الأثر في تحسين وضع الشركة المالي والقانوني مؤكدا الرغبة الأكيدة والصداقة بالنهوض بالشركة وتحسين وضعها وإقالتها من عثرتها، وهذا لن يحدث إلا بتكاتف الجميع من مجلس إدارة ومساهمين وجهات رقابية ومختصة.

أفاد رئيس مجلس إدارة شركة الخطوط الوطنية تامر عرب بأن الشركة لم تبرم عقود تأجير طائرات جديدة ولم تستقبل طلبات تعيين الموظفين، مؤكدا على ان الشركة لم تقم بتعيين موظفين جدد وهو مالا يعبر عن الواقع الحقيقي الذي نعيشه وإنما يعبر عن ما نتمناه لشركة الخطوط الوطنية والذي نسعى له بكل قوة رغم ما نواجهه من عقبات وصعوبات. أما فيما يخص عزم الشركة ببيع أو تأجير مطار الشيخ سعد لطيران العام، فقد أوضح عرب أن المطار لم يكن ابدا ملكا

أفاد رئيس مجلس إدارة شركة الخطوط الوطنية تامر عرب بأن الشركة لم تبرم عقود تأجير طائرات جديدة ولم تستقبل طلبات تعيين الموظفين، مؤكدا على ان الشركة لم تقم بتعيين موظفين جدد وهو مالا يعبر عن الواقع الحقيقي الذي نعيشه وإنما يعبر عن ما نتمناه لشركة الخطوط الوطنية والذي نسعى له بكل قوة رغم ما نواجهه من عقبات وصعوبات. أما فيما يخص عزم الشركة ببيع أو تأجير مطار الشيخ سعد لطيران العام، فقد أوضح عرب أن المطار لم يكن ابدا ملكا

«الجزيرة» و«ترافلپورت» توقعان اتفاقية عالمية للمحتوى الكامل

على الخطوط الحالية، وأسعار التذاكر المخفضة أو الترويجية، وتوفير خيارات بديلة للمطارات. وقال نائب الرئيس للمبيعات في «طيران الجزيرة»، السيد رفيف بغدادي: «بهذه الاتفاقية الجديدة، تواصل «طيران الجزيرة» بناء شراكاتها القوية مع قطاع صناعة السفر على مستوى المنطقة وتستمر كذلك في تقديم باقة أكبر بأفضل العروض التنافسية للمسافرين عبر وكلاء السفر المحليين. فشبكة التوزيع القوية هذه هي عنصر أساسي في مواصلة نمونا وتوسعنا الاستراتيجي في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط، ولا شك أن شركة «ترافلپورت» هي الشريك الأمثل في دعمنا لتحقيق هذا التوسع». وتعد شركة طيران الجزيرة، وهي شركة طيران جديدة أو الخدمات الموسعة

على الخطوط الحالية، وأسعار التذاكر المخفضة أو الترويجية، وتوفير خيارات بديلة للمطارات. وقال نائب الرئيس للمبيعات في «طيران الجزيرة»، السيد رفيف بغدادي: «بهذه الاتفاقية الجديدة، تواصل «طيران الجزيرة» بناء شراكاتها القوية مع قطاع صناعة السفر على مستوى المنطقة وتستمر كذلك في تقديم باقة أكبر بأفضل العروض التنافسية للمسافرين عبر وكلاء السفر المحليين. فشبكة التوزيع القوية هذه هي عنصر أساسي في مواصلة نمونا وتوسعنا الاستراتيجي في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط، ولا شك أن شركة «ترافلپورت» هي الشريك الأمثل في دعمنا لتحقيق هذا التوسع». وتعد شركة طيران الجزيرة، وهي شركة طيران جديدة أو الخدمات الموسعة



«طيران الجزيرة» أيضا في برنامج «Flights Advertising» الذي توفره شركة «ترافلپورت»، وهو عبارة عن أداة إعلانية تمكن شركات الطيران من وضع رحلات الطيران في مساحة منفصلة أعلى العرض المتاح في شاشة نتاج الإتاحة الخاصة بوكلاء السفر حتى تبرز عند البحث عن الرحلات. ويساعد هذا الحل الأول من نوعه في صناعة السفر في الترويج للوجهات الجديدة أو الخدمات الموسعة

أعلنت شركة «ترافلپورت»، إحدى الشركات الرائدة في مجال خدمات التوزيع والتجارة الإلكترونية لصناعة السفر العالمية، وشركة «طيران الجزيرة»، أكبر ناقلة تخدم منطقة الشرق الأوسط من الكويت، أمس عن تجديد الاتفاقية العالمية للمحتوى الكامل للبرمجة بينهما. تعزيزا للعلاقة القائمة بين شركة «طيران الجزيرة» التي تتخذ الكويت مركزا لها و«ترافلپورت» التي تلتزم بتوزيع المحتوى العالمي «GDS»، ستضمن الاتفاقية الجديدة استمرار توافر عروض «طيران الجزيرة» بشكل حصري للمستخدمي نظام التوزيع العالمي الخاص بشركة «ترافلپورت» في الكويت ومنتعم باولوية الحصول على أفضل القوائم والأسعار بشركة الطيران. وإضافة إلى صفقة المحتوى الجديد، ستشترك