

«برقان» يعلن الفانز في السحب الأسبوعي لحاملي بطاقات فيزا



أعلن بنك بركان الفانز عن اسم الفائز في حملة بنك بركان لحاملي بطاقات فيزا، وهو أحمد أكاد زعل الظفيري والذي فاز بمبلغ 2000 دينار. يأتي إعلان الفائز ضمن العرض الذي أطلقه بنك بركان مؤخراً لحاملي بطاقات فيزا. مقابل كل 20 ديناراً ينفقها العملاء باستخدام بطاقات فيزا الائتمانية داخل الكويت أو خارجها يحصل العملاء على فرصة واحدة لدخول السحب الأسبوعي، كما سيحصل العملاء أيضاً على فرصة واحدة لدخول السحب عند استخدام بطاقات السحب الآلي الخاصة ببنك بركان خارج الكويت فقط. يبدأ السحب الأسبوعي في 14 يوليو وينتهي في 30 سبتمبر 2013. يتماشى عرض بنك بركان مع التزامه المستمر بتقديم مزاي متعددة لكل عملائه تناسب أسلوب حياتهم، لمعرفة المزيد حول كل خدمات بنك بركان بالإضافة إلى مختلف العروض الذي يقدمها البنك، نتبعن على العملاء زيارة أقرب فرع لبنك بركان أو الاتصال على مركز الاتصال على الرقم 1804080.

«منا وفينا» أقامت معرضاً ترويجياً بمجمع البيرق



محمد فهد مع إحدى الأطفال وزينب حسين

تلقت الهيئة العامة للصناعة المعرض الترويجي بمجمع البيرق، بحضور نائب المدير العام لتتمة الصادرات الصناعية في «الهيئة» ومدير الحملة الإعلامية للترويج عن المنتج الوطني «منا وفينا» محمد فهد، وعلى هامش افتتاح المعرض أكد محمد فهد أن فعاليات الحملة مستمرة بشكل مكثف خلال الفترة القادمة، مبيناً أن حملة «منا وفينا» انطلقت منذ نهاية عام 2011 وتستمر حتى نهاية عام 2014، لافتاً إلى أن فعاليات الحملة تستهدف الأمان التي يوجد فيها الناس لذا حرصوا على تنظيم المعارض الترويجية في جميع المجمعات التجارية وفي جميع المحافظات نظراً لما تشهده تلك المجمعات من إقبال كبير من الجمهور سواء من الكويتيين أو الوافدين. وأكد فهد أن المنتج الوطني يتميز بجودة عالية وطابق ويضاهي أعلى المواصفات العالمية، ولذلك نظمت الهيئة العامة للصناعة الحملة الإعلامية للترويج عنه كنوع من التشجيع للمصنعين وفي نفس الوقت تعريف المستهلك بمواصفات المنتج الكويتي كي يقبل على شراؤه، متمنياً أن تحقق الحملة الهدف المرجو منها خلال الفترة المحددة. وبين فهد أن هناك فعاليات كثيرة ستقام خلال الفترة القادمة غير المعارض الترويجية، منها فعاليات تنظم في المدارس وأخرى في الجامعات، لافتاً إلى أنهم حرصوا على إقامة فعاليات في المدارس والجامعات لتعزيز مفهوم المنتج الوطني في نفوس التلاميذ والطلاب كي ننشئ جيلاً جديداً مشجعاً للمنتج الوطني ويفضله في الشراء. ودعا المواطنين والمقيمين إلى تشجيع المنتج الوطني من خلال شراؤه، مؤكداً على جودته العالية وسعره المناسب للجميع، مشيراً إلى أن شراؤهم دعم للاقتصاد الوطني وزيادة في فرص العمل للشباب.



زيارة طلابية للبنك الوطني



لقطة من إحدى زيارات الطلبة إلى البنك الوطني

في إطار زيارات ميدانية نظمها للمدارس والمعاهد في الكويت

«الوطني» استقبل أكثر من 3000 طالب وطالبة خلال العام الدراسي 2012-2013

العديد من الفرص التدريبية للطلبة والشباب مثل برامج التدريب الميداني وبرنامج التدريب الصيفي السنوي لطلبة المدارس، وقد شارك في البرنامج لهذا العام أكثر من 450 طالباً وطالبة، وهو برنامج يشتمل على دورات تدريبية وتتضمن التدريب المهني المكثف على العمل المصرفي في إدارات البنك المختلفة بالإضافة إلى الأنشطة الميدانية والزيارات المؤسسات القطاعية العام

ومع انطلاق الموسم الأكاديمي الجديد، فإن البنك الوطني مستمر في فتح أبوابه أمام الطلاب والطالبات والتواصل مع المؤسسات التعليمية من أجل تعزيز الترابط مع فئة الشباب وتقديم جميع سبل الدعم والتشجيع لهم وإفساح المجال أمامهم للتفاعل المباشر والتعرف على مجالات علمية جديدة مثل المجال المصرفي. وتجدر الإشارة إلى أن البنك الوطني يقدم كذلك

وتعتبر هذه الزيارات جزءاً من المسؤولية الاجتماعية للبنك الوطني وتضاف إلى مبادراته السنوية الهادفة التي توفر كل أشكال الدعم التي قطاع التعليم نظراً لما لهذا القطاع من أهمية وتأثير في تنمية المجتمع والنهوض به. وأضاف الرشيد أن «الوطني» استقبل خلال الموسم الدراسي الفائت أكثر من 3000 طالب وطالبة من مختلف المدارس والكليات في زيارات ميدانية هادفة.

وأقسام البنك لإتاحة المجال أمامهم للأطلاع عن كثب على طبيعة وآليات العمل المصرفي. وقال مدير إدارة العلاقات العامة في بنك الكويت الوطني عبدالمحسن الرشيد إن البنك يواصل تنظيم الزيارات الميدانية لطلبة المدارس حرصاً منه على التواصل مع المؤسسات التعليمية والإكاديمية والتزاماً منه بدعم الطلبة في مختلف المراحل الدراسية.

استقبل بنك الكويت الوطني ما يزيد على 3000 طالب وطالبة خلال العام الدراسي الماضي 2012-2013، من مختلف المدارس والمعاهد في الكويت، وذلك في إطار زيارات ميدانية ينظمها البنك كجزء من مبادراته الأكاديمية والتعليمية التي يلتزم بها تجاه المجتمع. وقد واطب البنك سنويا على تنظيم زيارات ميدانية لطلبة المدارس والمعاهد المختلفة إلى مختلف إدارات

ينطلق خلال الفترة من 27 إلى 29 يناير المقبل

«هوريكاً 2014» علامة مضيئة لتطوير الضيافة والصناعات الغذائية

أن تجمع الشركات الرائدة يكسب المعرض زخماً كبيراً ويجعله ركيزة أساسية لتنمية ازدهار قطاع الضيافة بمواكبة التوجه الحكومي لتطوير قطاع السياحة بمختلف أنواعها. وقالت ليدرز جروب» إن ما يزيد من أهمية «هوريكاً الكويت» هو توقع وصول الغرف الفندقية إلى أكثر من 10 آلاف غرفة بحلول عام 2015، وهو ما يحتاج إلى مزيد من المتخصصين من المعنيين المستويين للرفع للكويت في هذا المجال. الجدير بالذكر أن هوريكاً الكويت 2014 من نسخته الثالثة سيقام خلال يناير، وسيستيعب هوريكاً بيروت في نسخته 21 في شهر أبريل، بينما سيقام هوريكاً السعودية الثاني في ديسمبر 2014، وهو ما يعزز تكامل الرؤية نحو المزيد من التقدم والتطور للصناعات الغذائية وقطاع الفنادق في

الكويت، فضلاً عن انطلاق المشاريع التنموية في مختلف المناطق، فقد أصبح لزاماً على المعنيين بقطاع الضيافة الحرص على الارتقاء به وفق أسلوب علمي مدروس على يد الخبراء والمتخصصين الذين يجودون في «هوريكاً» الفرصة الكاملة لتحقيق هذه الغاية، والمساهمة في تقديم رؤية فنية تساهم في المزيد من التقدم والرقي لهذا القطاع الحيوي، مشيرة إلى



جانب من الحضور الكبير في معرض 2013

بغية تحقيق المزيد من التقدم والتطور لهذا القطاع الحيوي. وقد أعلنت شركة ليدرز جروب التي تنظم المعرض بالتعاون مع شركة هوسبيتالتي سيريفيس أن «هوريكاً الكويت 2014» سيقام خلال الفترة من 27 إلى 29 يناير المقبل في صالة بديرة بفندق الجميرا، مشيرة إلى

واسعة من الرعاية والداعمين، خاصة بعد الخطى الواسعة التي قطعها المعرض خلال العاميين الماضيين، واكتسابه ثقة الخبراء والمتخصصين لقطاع وشركات التغذية من داخل وخارج الكويت، وحرصهم على اللقاء لتبادل الخبرة واستعراض آخر ما توصل إليه العلم الحديث،

بعد النجاح الكبير في دورتيه السابقتين، أصبح معرض «هوريكاً الكويت» علامة مضيئة في قاطرة تطوير قطاع الضيافة والصناعات الغذائية بالكويت، وقد أخذ موقعه كمساهم رئيسي في تكريس صناعة المعارض المتخصصة ذات الأهمية الكبرى في دعم التنمية الاقتصادية وتحريك عجلة المشاريع المتوسطة والصغيرة، بالإضافة إلى تقديم الرؤية الفنية المتكاملة للمشاريع المستقبلية، وهذا ما يعكس حرص الشركات الرائدة في قطاع الضيافة والصناعات الغذائية والتجهيزات الفندقية بالإضافة إلى الفخاق والمطاعم الكبرى على المشاركة في هذا المعرض لتقديم ما لديها من جديد. ومع المستوى المتميز لقطاع الضيافة بالكويت، بموازاة المستوى العالمي للشركات العاملة في هذا المجال، ينتظر أن يحظى هوريكاً 2014 بمشاركة

«دار الكوثر العقارية» راع رسمي لمعرض ومؤتمر العقار والاستثمار بمسقط



أحمد الصفار

حولي. وبين الصفار أن الشركة تقدم مشاريع متميزة في سلطنة عمان، بالإضافة لتقديمها لمجموعة من القسام والغزل في ولاية ظفار وتحديداً في صلالة التي كانت أقل المناطق تأثراً بالأحداث الاقتصادية والسياسية الأخيرة، وكانت دبي والشارقة وصلالة. وأشار إلى طرح مجموعة مختارة من الأراضي السكنية والتجارية المميزة على شريط الباطنة الساحلي وبمسافة قريبة من شاطئ البحر للراغبين في الحصول على مواقع قريبة من خليج عمان بإطلالات مباشرة على وسط ولايات محافظة الباطنة.

عقارية وعوائد جيدة من خلال القطاع العقاري الخليجي، في حين تحرص الشركة على التواصل مع جميع الشرائح المهمة بالاستثمار والتطوير في المجال الاقتصادي. ولفت إلى أن الشركة مستمرة في تعزيز التواصل مع جميع المهتمين بالقطاع سواء في الكويت أو الدول الخليجية من خلال مجموعة من نخبة المعارض والفعاليات الاقتصادية والعقارية المنعقدة في البلاد ومختلف دول العالم بين الحين والآخر والتي تحرص الشركة على المشاركة فيها مع التأكيد على تواصل الشركة الدائم مع عملائها ومستثمريها من خلال مقر الشركة الدائم والرئيسي في منطقة

أعلنت شركة دار الكوثر العقارية إحدى شركات المجموعة الخليجية للتنمية والاستثمار عن رعايتها لمعرض ومؤتمر العقار والاستثمار في سلطنة عمان (مسقط) بمركز عمان الدولي للمعارض خلال الفترة من 11 إلى 13 سبتمبر الجاري. وقال رئيس مجلس الإدارة في الشركة أحمد الصفار أن الشركة تسعى إلى أن تواصل العراية في القطاع العقاري سواء من خلال مشاريعها العقارية القوية أو رعايتها للأحداث العقارية المهمة في المنطقة. وأشار بمناسبة الرعاية للمعرض إلى أن الشركة مستمرة في طرح المشاريع المتميزة التي هي مط

أنتظار المستثمرين الراغبين في تحقيق مكاسب

ارتفاع الناتج المحلي وهدوء الأوضاع السياسية المحلية يدفعان القطاع إلى النمو

الشمري: غياب المضاربة أهم عناصر تميز العقار المحلي

يتميز به هذا النوع من الاستثمار عن غيره من الأدوات الأخرى التي تميل إلى حد المقامرة، بالإضافة إلى سرعة تحقيق الأرباح. على صعيد آخر، أشار الشمري إلى أن الطلب المتنامي على الرغم من نقص المعروض، يعطي ميزة إضافية للسوق العقاري الكويتي، معتبراً أن ميل ميزان التداول باتجاه كفة الطلب يعطي أفضلية للمستثمر في السوق ويحافظ على أسعار العقارات على اختلاف أنواعها من الانهيار، وهو ما يطمئن حول مستقبل الاستثمار في هذا القطاع. وتطرق إلى عنصر الشباب ودوره في تطوير القطاع، مشيراً إلى أن تفعيل

متوسط نمو الناتج المحلي الاجمالي المتوقع، لاسيما مع ارتفاع أسعار النفط، يعد من العوامل الداعمة بشكل كبير للسوق في جميع الأوقات ويشكل أخص خلال الفترة المقبلة. وبين أنه على الرغم من المعوقات التي تواجه نمو العقار المحلي مثل ندرة الأراضي الجديدة، إلا أن الاستثمار العقاري يبقى الأكثر أماناً واستقراراً بالمقارنة مع باقي فرص الاستثمار الأخرى الموجودة لدى المستثمرين مثل التداول في الأوراق المالية، أو السلع المختلفة في أسواق المال المحلية والأجنبية. وأوضح أن الاستثمار العقاري المحلي يتميز بعدد من الخصال المهمة، من بينها التنوع، وكذلك الأمان الذي

ان يبقى صلباً ومتماسكاً مما يعكس قدرته على مواجهات أي أزمات باقتدار وثبات. وقال الشمري، الخبير في السوق العقاري المحلي، إن هناك عدداً من العوامل التي ساعدت العقار المحلي على المحافظة على مكانته ليس فقط كأحد أهم روافد الاستثمار في الكويت، رغم الصعاب المتلاحقة التي يواجهها، بل أيضاً جعلته واحداً من أهم الأسواق العقارية في العالم، لاسيما في ظل الفترات المتسارعة التي شهدتها خلال السنوات الأخيرة. وذكر أن أهم عناصر الدعم لدى العقار المحلي، تتمثل في التعددية وتنوع فرص الاستثمار الجدية مايبا، مؤكداً في الوقت نفسه على أن تنامي

وأنفق الجدير، مشيرة إلى



محمد الشمري

أكد مدير إدارة العقار والتسويق في شركة أرياق العقارية محمد الشمري أن السوق العقاري المحلي يعد من أفضل الأسواق على مستوى الدول الخليجية والعربية ولديه مقومات عديدة تؤهله ليكون الأفضل بلا منازع، مدلاً على ذلك بأنه تمكن خلال الأزمة المالية العالمية وما أعقبها، من أن يحافظ على تماسكه دون أن ينهار. وأضاف الشمري في تصريح صحفي، أنه على الرغم من الجدل السياسي والصراع المحتد بين سلطتي الدولة التشريعية والتنفيذية المتتابعة خلال الفترات الماضية، استطاع سوق العقار المحلي رغم التذبذبات التي شهدتها على مختلف أشكاله،

الرتاج Al Ritaj Investment

التذكير

لحضور إجتماع الجمعية العمومية العادية للجنة المالية المنتهية في 2012 / 12 / 31 م

يتشرف مجلس إدارة شركة الرتاج للاستثمار ش.م.ل.د.م بتذكير السادة المساهمين الكرام بحضور إجتماع الجمعية العمومية العادية للجنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2012، المزمع عقدها في تمام الساعة 10:30 صباحاً يوم الثلاثاء الموافق 11 ذو القعدة 1434هـ الموافق 17 سبتمبر 2013 م، وذلك في مقر وزارة التجارة والصناعة قاعة إجتماعات "أ" ولتظفر في جدول الأعمال التالي:

1. سماع تقرير مجلس الإدارة عن السنة المالية المنتهية 2012/12/31 والمصادقة عليه.
2. تلاوة بيان بالجزاءات المالية والغير مالية التي تم توقيعها على الشركة من قبل بنك الكويت المركزي عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2012.
3. تلاوة بيان بالخالفات المالية والغير مالية التي تم توقيعها على الشركة من قبل وزارة التجارة والصناعة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2012.
4. سماع تقرير هيئة الفتوى والرقابة الشرعية للسنة المالية المنتهية في 2012/12/31 والمصادقة عليه.
5. سماع تقرير مراقب حسابات الشركة للسنة المالية المنتهية في 2012/12/31 والمصادقة عليه.
6. اعتماد البيانات المالية للسنة المالية المنتهية 2012/12/31 والمصادقة عليها.
7. الموافقة على اقتراح مجلس الإدارة بعدم توزيع أرباح عن السنة المالية المنتهية في 2012/12/31.
8. الموافقة على توصية مجلس الإدارة بعدم صرف مكافأة أعضاء مجلس الإدارة عن السنة المالية المنتهية في 2012/12/31.
9. إبراء ذمة أعضاء مجلس الإدارة في كل ما يتعلق بتصرفاتهم القانونية عن السنة المالية المنتهية في 2012/12/31.
11. تعيين أو إعادة تعيين أعضاء هيئة الفتوى والرقابة الشرعية للسنة المالية التي تنتهي في 2013/12/31 وتقيوض مجلس الإدارة بذلك.
12. تعيين أو إعادة تعيين مراقب الحسابات للسنة المالية التي تنتهي في 2013/12/31 وتقيوض مجلس الإدارة لتعيينه.

لذا يرجى من السادة المساهمين الراغبين في حضور الإجتماع مراجعة الشركة الكويتية للمقاصة الكائن في منطقة الشرق - شارع الخليج العربي - برج أحمد - دور 5، تليفون: 22301417 / 22301415 - فاكس: 22301421

مجلس الإدارة