

لتوفير الأجواء المناسبة لأكثر من 12,000 طالب في كل فصل دراسي «زين» تجدد صالة القبول والتسجيل في جامعة الكويت



وليد الخشتي يتوسط د.الخيزيم ود.المطلق أمام الصالة

أعلنت زين أكبر شبكة اتصالات متطورة في الكويت عن تجديد صالة القبول والتسجيل بحرم جامعة الكويت بمنطقة الشويخ، وذلك في إطار مسؤولييتها الاجتماعية لتسهيل استقبال 12,000 طالب وطالبة في كل فصل دراسي على مدار السنة، وقد حضر الافتتاح مدير العلاقات والاتصالات بالشركة وليد الخشتي بالإضافة للعميد المساعد لعمادة القبول والتسجيل د.صبيح المخيزيم ود.ندى المطلق مديرة صالة القبول والتسجيل.

وأفادت الشركة في بيان صحافي بأن هذه المبادرة جاءت في ظل استراتيجيتها الرامية إلى دعم المنظومة التعليمية التي تضعها على رأس أولوياتها، وقد حرصت زين على التعاون مع جامعة الكويت لتطوير صالة القبول والتسجيل وذلك لتوفير الأجواء المناسبة والمرحة للطلبة والعاملين في صالة القبول والتسجيل عند انجازه معاملاتهم مما سينعكس إيجابيا على تحصيلهم الأكاديمي.

وفي هذه المناسبة، قال مدير العلاقات والاتصالات في شركة زين وليد الخشتي: «إن تلك الشراكة تبرز عن قوة العلاقة بين شركة زين

وجامعة الكويت منذ انطلاق خدماتنا منذ 30 عاما، فالشركة تؤدي دورها في خدمة المجتمع ودعم ورعاية وتطوير الشباب والمبادرات التعليمية والاجتماعية». وأشار الخشتي إلى أن زين مهتمة بتهيئة المؤسسات التعليمية بما يضمن الراحة للشباب ويمكنهم من إطلاق طاقاتهم والكشف عن مكامن إبداعاتهم والاستثمار ما يمثل حجر الأساس للنهوض باقتصاد الدولة في المستقبل. وأكد الخشتي أن زين حريصة على الدوام للمساهمة في دعم وتطوير القطاع

مجموعة «لاندمارك» تفتتح اليوم أكبر متجرين لـ «سنتر بوينت» و«هوم سنتر» في الكويت



سنتر بوينت وهوم سنتر في الأفيوز

تفتتح مجموعة «لاندمارك» اليوم رسميا أكبر متجرين تابعين لـ «سنتر بوينت» و«هوم سنتر» في الكويت، وذلك في مجمع «الأفيوز» في تمام الساعة التاسعة والنصف مساء، في خطوة تؤكد أهمية دولة الكويت بالنسبة للمجموعة. وبهذا، يصل عدد متاجر «سنتر بوينت» إلى 94 متجرا، فيما يرتفع عدد متاجر «هوم سنتر» إلى 85 متجرا، في جميع المناطق. وسيكون للمتجرين مدخل منفصل من المدخل الشمالي لمجمع الأفيوز، وسيشغلان مساحة تزيد على 11400 متر مربع.

وبالحديث عن افتتاح المتجرين الجديدين، قال سايبل باسو، مدير العمليات التنفيدي للمجموعة في الكويت: «نحن متحمسون للغاية لافتتاح أكبر متجرين لنا في الكويت اليوم في «الأفيوز» لنقدم لعملائنا في الكويت تجربة متميزة. ويعد افتتاح هذين المتجرين خطوة مهمة أخرى ضمن استراتيجيتنا التنموية الطموحة. إن نذير حاليا ما يزيد على 9 متاجر تابعة لـ «سنتر بوينت» و5 تابعة لـ «هوم سنتر» في الكويت وننتقل قديما لتزويد العملاء بأخر ما يقدمه عالم الأزياء والموضة وأحدث الأفكار والمفاهيم في الأثاث المنزلي والاستكسورات خلال القادم

أكبر متجرين تابعين للمجموعة في الكويت مفتوحان حاليا لاستقبال الزوار في مجمع الأفيوز

من الأيام». وأردف باسو بقوله: «يستند النجاح الذي حققته مجموعة «لاندمارك» إلى مفهوم واحد بسيط، وهو أن الأزياء العصرية يجب ألا تكون باهظة الثمن، وكان لهذه الفكرة أن حققت نجاحا واسع النطاق في الكويت، كما في غيرها من الدول. ويعتبر حضور المجموعة القوي في الكويت دالة على أن الناس أصبحوا أكثر تفهما وتذوقا للموضة العصرية. وسعيا لاستقطاب عملائنا في الدولة، نحرص على تقديم تجربة منفردة تجمع ما بين الجودة والأسلوب الأنيق، مما يدفع الناس للقدوم إلى متاجرنا ليجدوا فيها كل ما يناسبهم ويتلاءم مع أسلوبهم الشخصي وميزانيتهم». وتواظب «سنتر بوينت» و«هوم سنتر»

«التجاري» يعلن أسماء الفائزين بمسابقة «شاركنا فرحة نجاحك واربح» عبر «انستغرام»



اماني الورع في لحظة مع الفائزتين

قام البنك التجاري الكويتي بإجراء المسح الخاص بمسابقة «شاركنا فرحة نجاحك واربح» عبر صفحته على شبكة التواصل الاجتماعي «انستغرام»، والتي كان البنك قد أطلقها في 9 يونيو واستمرت حتى 8 يوليو 2013، وقد جاءت هذه المسابقة انطلاقا من حرص البنك على تعزيز التواصل مع الجمهور والعملاء بكل الوسائل المختلفة للتعبير عن فرحتهم بالنجاح. وفي هذا السياق قالت

مساعدة المدير العام - إدارة الإعلان والعلاقات العامة - أماني الورع: «جاءت فكرة مسابقة «شاركنا فرحة نجاحك واربح» عبر شبكة التواصل الاجتماعي «انستغرام» لتكون أقرب من الطلبة والطالبات ولنشاركهم فرحة نجاحهم وهو ما يعزز مفهوم المسؤولية الاجتماعية للبنك وجهوده الهادفة إلى تفعيل المحاور المهمة للتواصل مع المجتمع بجميع أطيافه».

«برقان» يعلن الفائزين بسحب حساب يومي

من فتح الحساب مما يعد نقلة جديدة تصنف فرصا سريعة ومباشرة للفوز. وقام البنك كذلك بتخفيض الحد الأدنى لفتح الحساب ليصبح 100 د.ك فقط أو ما يعادلها من العملات الأخرى مما يتيح الفرصة لعدد أكبر من العملاء الراغبين في فتح هذا الحساب. كما يحظى العملاء بكيوبون مقابل كل 10 د.ك، وهو الأمر الذي يعني إمكانية زيادة فرص الفوز بمرات عديدة مع زيادة الرصيد المدفوع في الحساب. هذا، ويحظى حساب يومي حاليا بحضور واسع في السوق الكويتي، ويظهر هذا من خلال الارتفاع المتزايد في عدد العملاء الذين يقومون بفتح



«بوبيان» يطلق مسابقة لاختيار أفضل صورة للاحتفال بالقرقيعان

كما سيتم إعلان أسماء الفائزين في 31 يوليو 2013 حيث سيكون اختيار الصور الفائزة بناء على قرار لجنة التحكيم التي جانب الحصول على أكبر نسبة اعجاب like. وبإتياق هذه المسابقة مع بدء البنك في توزيع القرقيعان على عملائه والذين يمكنهم الحصول عليه من خلال مختلف فروع البنك المنتشرة في جميع مناطق الكويت، حيث

أعلن بنك بوبيان عن إطلاقه مسابقة لاختيار أفضل صورة للاحتفال بالقرقيعان على موقع التواصل الاجتماعي الانستغرام من خلال حساب البنك @bankbouyan. وقال البنك في بيان صحافي ان الهدف من المسابقة هو مشاركة الشعب الكويتي الاحتفال بواحدة من العادات الشعبية الجميلة التي ارتبطت بالشهر الفضيل والتي لا يزال

تطرحان مشاريع بالكويت والأردن في الحدث الذي تنظمه «المسار» «عوائد الكويت» ولؤلؤة الخرافي» تشاركان في معرض العقار الرمضاني 22 الجاري

تحقق الرؤية التي يتطلع إليها العميل، مشددا على أن هدف الشركة يتمثل في التواصل مع العملاء وارضائهم من خلال اختيار أفضل الاستراتيجيات الاستثمارية المدرة للعوائد الجيدة، لافتا إلى أن الشركة ستطرح خلال مشاركتها في المعرض حزمة من المشاريع المهمة منها مشاريع في الأردن في منطقة السلط بمساحات 500 متر مربع وبأسعار تنافسية، حيث تتميز هذه المنطقة بالقلل الراقية والمناظر الطبيعية الجميلة والهواء الطبيعي وأنواع كثيرة من الأشجار والفاكهة ودرجة الحرارة تكون رائعة بالضيف وأيضا قربها من العاصمة 15 دقيقة، حيث يمتلك الكويتيون والخليجيون اراضي سكنية وزراعية بهذه المنطقة الساحرة. وقال: ما يميز الاستثمار العقاري في المملكة الأردنية الهاشمية اهتمامها بجذب المستثمر بشكل عام بكل القطاعات الاقتصادية والرعاية الملموسة في دعم الاستثمار الخارجي لتحقيق التكامل والنظرة الاقتصادية ككل، مبيانا أن لؤلؤة الخرافي العقارية اهتمت بالاستثمار في الاراضي حيث انها تعد من أكثر الأدوات الاستثمارية المحققة للعوائد على المدين القصير والعديد، وتبلغ قيمة استثمار العقار المعروفة نحو مليون ونصف المليون دينار أردني ما يعادل مليون دينار كويتي وستقوم الشركة بطرح اراض سكنية في محافظة المفرق في منطقة الخالدية حيث تتميز بقربها من العاصمة عمان مما يتيح للمستثمر تحقيق معدل جيد للعوائد القريبة من خلال البناء والبيع حيث تبعد تقريبا عن العاصمة عمان 20 دقيقة وعن محافظة الزرقاء 15 دقيقة وما يميزها أيضا قربها من جامعة الزرقاء الأهلية والجامعة الهاشمية. وتابع: تم اختيار منطقة الباجع المميزة في المنطقة الاقتصادية الحرة الموعودة من قبل الملك عبدالله ملك الأردن للتوقعات لإنشاء مشاريع ضخمة ومرافق عمومية وشوارع وكهرباء وخدمات أخرى. مشيرا إلى أن الشركة ستطرح أراضي سكنية بأسعار تنافسية في محافظة المفرق أيضا في المنارة، الرفاعية، الأشهب، المكتفة، رويشد وكذلك الأراضي الزراعية بمساحات كبيرة يمكن للمشتري استغلالها بقصد الزراعة مما يميز هذه الأراضي من جو معتدل وتربة صرراء.



بدر الخلفان



أمين عبد الرحمن

أعلنت شركتا «عوائد الكويت» و«لؤلؤة الخرافي» عن مشاركتها في معرض العقار الرمضاني الذي تنظمه مجموعة المسار لتنظيم المعارض والمؤتمرات في قاعة الراجة بفندق كورتارد ماريوت خلال الفترة من 22 إلى 25 يوليو الجاري تحت شعار أقوى تجمع عقاري في الكويت حيث يضم المعرض قلا وسقنا سكنية وارضى للبناء إلى جانب مشاريع وفرص استثمارية مميزة دول خليجية وعربية وبعض الدول الأوروبية كما أن جميع المعارض داخل الكويت وتحت سيطرة طرحتها في المعرض مطابقة لشروط البلدية وفقا لقانون البلدية رقم 2005/5 وما الشركات المشاركة في المعرض والتي تسوق عقارات خارج الكويت فقد التزمت بتقديم ترخيص إعلان بيع ومطابقة التوكيل الأصلي من مالك العقار للشركة المسوقة إلى جانب حيازة وثائق ملكية العقار الأصلية وأوضح مدير التسويق في شركة عوائد الكويت للتقديرات العقارية بدر الخلفان أن الشركة ستطرح خلال مشاركتها في المعرض اراضي في المرحلة الاولى لمدينة صباح الاحمد البحرية المرحلة الاولى والثانية صف ثان وثالث من البحر بمواقع مميزة ومساحات مختلفة تبدأ من 715 مترا مربعا بأسعار مميزة علما بأنه يتوافر بهذه المنطقة جميع خدمات البنية التحتية ومنها على سبيل المثال (الكهرباء والماء - والبناء) كما تتميز بقربها من المنطقة الساحلية (منزلة الخيران الترفيحي) على طريق 278. وأشار الخلفان إلى أن عوائد الكويت تركز على بيع قسائم في مدينة صباح الاحمد البحرية حيث تنجها الانظار إليها حاليا حيث تمثل افضل استثمار بمواقع مميزة ومساحات مختلفة وبأسعار تنافسية، وذلك بعد الاقبال القياسي من المستثمرين على هذه المنطقة نتيجة تمتعها بحزمة من المميزات أبرزها توافر الشواطئ، الأمتة والخلاية ومراس اللجنوت والقوارب، كما انه يجسري العمل حاليا على إنشاء وتطوير المنطقة لتصبح منطقة نموذجية يتوافر بها جميع الخدمات الحكومية والمرافق التجارية والنسويقية، علما بأن وثيقة التملك هي وثيقة تمكك حرة فور الشراء. وارجع الخلفان الاقبال على الشراء في مدينة صباح الاحمد

الخلفان: «عوائد الكويت» تعزز اطلاق مشاريع جديدة في السوق العقاري المحلي

البحرية إلى خصوصيتها التخليبية وسرعة تحقيقها عوائد مجزية للمدخرين عن تقلبات الاسواق مشددا على أن الاستثمار العقاري يمثل افضل استثمار آمنة للاستثمار خاصة على المستوى المحلي نظرا لندرة الاراضي وللإقبال الدائم والمستمر من قبل المستثمرين للشراء خاصة بهدف التطوير، مبيانا أن هناك اقبالا قياسيا من الكويتيين على الشراء في مدينة صباح الاحمد البحرية التي ما زالت مغرية بالشراء، فالمدينة تتمتع بجميع عوامل الجاذبية بالإضافة إلى القنوات والمرات المائية، حيث يصل طول الشواطئ المستخدمة في مدينة صباح الاحمد البحرية 84 كيلو مترا طويلا، كما تم بناء واقامة حواجز وكاسر امواج بامتداد خط الشاطئ في المدينة لمنع انجراف الساحل الرملي مع تعاقب موجات المد والجزر، التي تعاقب متوافر هيكل بطول 1.2 كيلومتر ككاسر للموج يحمي المشروع مستخدمة وحدات حماية خرسانية مصممة خصيصا لضمان أقصى درجة من الكفاءة كما ان المدينة تعتبر صديقة للبيئة. وأشار الخلفان إلى أن الشركة تعزز اطلاق مشاريع جديدة في السوق العقاري المحلي في اطار الاستراتيجية الجديدة التي تبنتها والتي تستند إلى التركيز على السوق المحلي بوصفه سوقا يوفر فرصا للنمو وعوائد جيدة إلى جانب معدلات مخاطرة المحدودة قياسا على الاسواق الاقليمية الاخرى في ظل الاضطرابات الضخوسياسية في المنطقة وارتفاع معدلات المخاطر والخوف من التلاعبات السلبية لانكماش الاقتصادي عالميا. وفي السياق ذاته، أعلن مدير التسويق في شركة لؤلؤة الخرافي والمرافق الزراعية بمساحات كبيرة يمكن للمشتري استغلالها بقصد الزراعة مما يميز هذه الأراضي من جو معتدل وتربة صرراء.

بدر الخلفان: «عوائد الكويت» تعزز اطلاق مشاريع جديدة في السوق العقاري المحلي

البحرية إلى خصوصيتها التخليبية وسرعة تحقيقها عوائد مجزية للمدخرين عن تقلبات الاسواق مشددا على أن الاستثمار العقاري يمثل افضل استثمار آمنة للاستثمار خاصة على المستوى المحلي نظرا لندرة الاراضي وللإقبال الدائم والمستمر من قبل المستثمرين للشراء خاصة بهدف التطوير، مبيانا أن هناك اقبالا قياسيا من الكويتيين على الشراء في مدينة صباح الاحمد البحرية التي ما زالت مغرية بالشراء، فالمدينة تتمتع بجميع عوامل الجاذبية بالإضافة إلى القنوات والمرات المائية، حيث يصل طول الشواطئ المستخدمة في مدينة صباح الاحمد البحرية 84 كيلو مترا طويلا، كما تم بناء واقامة حواجز وكاسر امواج بامتداد خط الشاطئ في المدينة لمنع انجراف الساحل الرملي مع تعاقب موجات المد والجزر، التي تعاقب متوافر هيكل بطول 1.2 كيلومتر ككاسر للموج يحمي المشروع مستخدمة وحدات حماية خرسانية مصممة خصيصا لضمان أقصى درجة من الكفاءة كما ان المدينة تعتبر صديقة للبيئة. وأشار الخلفان إلى أن الشركة تعزز اطلاق مشاريع جديدة في السوق العقاري المحلي في اطار الاستراتيجية الجديدة التي تبنتها والتي تستند إلى التركيز على السوق المحلي بوصفه سوقا يوفر فرصا للنمو وعوائد جيدة إلى جانب معدلات مخاطرة المحدودة قياسا على الاسواق الاقليمية الاخرى في ظل الاضطرابات الضخوسياسية في المنطقة وارتفاع معدلات المخاطر والخوف من التلاعبات السلبية لانكماش الاقتصادي عالميا. وفي السياق ذاته، أعلن مدير التسويق في شركة لؤلؤة الخرافي والمرافق الزراعية بمساحات كبيرة يمكن للمشتري استغلالها بقصد الزراعة مما يميز هذه الأراضي من جو معتدل وتربة صرراء.