

«يوسف الغانم وأولاده للسيارات» تعلن الفائزة الأولى بسيارة ماليبو في عروض شفروليه الذهبية بـرمضان

أجرت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات شفروليه في الكويت، السحب الأول على سيارة ماليبو LT وذلك ضمن عروض شفروليه الذهبية بـرمضان، وقد جرى السحب في 11 يوليو الجاري وكان الحظ من نصيب الفائزة الأولى الشخبة هيا الصباح، وجرى السحب في معرض صفاء البري بحضور مندوبين عن وزارة التجارة وبحضور عدد من مديري شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، وعدد من العملاء.

وكانت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات شفروليه في الكويت، قد أطلقت في شهر رمضان عرضاً نوعياً قدمت فيه سياراتها بأسعار ومزايا عديدة، إضافة إلى فرصة الفوز بخمس سيارات شفروليه ماليبو LT في سحبيات أسبوعية. وإذ تتمنى الشركة للشعب الكويتي والمقيمين على هذه الأرض الطيبة كل الخير بحلول الشهر الكريم فإنها تقدم جميع سياراتها من شفروليه بأسعار خاصة، حيث يمكن زيارة معارض الشركة والإطلاع على هذه السيارات والعروض التي تشمل شفروليه تاهو بسعر يبدأ من 9,777 ديناراً، وسلفرادو الشبانية القوية بسعر يبدأ من 5,777 ديناراً، وترافرس العائلية المتطورة بسعر يبدأ من 8,222 ديناراً، وماليبو ابتداءً

أعلنت مجموعة الملا، الوكلاء الحصريون لسيارات ميتسوبيشي في الكويت، عن عرضها الخاصة لهذا العام التي تأتي بالعديد من المفاجآت السارة والمزايا الترويجية السخية التي تتماشى مع نفحات شهر رمضان المبارك، وذلك بعد نجاح حملاتها الرمضانية خلال الأعوام الماضية.

وأشارت المجموعة: إلى أنه خلال عرض ميتسوبيشي الملا الرمضاني لهذا العام، ستتضاعف الجوائز الفورية القيمة والخصومات لتصل إلى 20٪، حيث سيحصل العملاء عند شرائهم أي من سيارات ميتسوبيشي الملا الجديدة على كوبون أمسح وأربع مضمون الربح بجوائز فورية قيمة تمكنهم من الفوز بأجهزة آيباد ميني، أو آيفون 5، أو جالكسي اس 4، أو الحصول على خدمة مجانية لغاية 20 ألف كلم، إضافة إلى الحصول على ضمان لمدة 5 سنوات أو 100 ألف كلم (أيهما أسبق)، وخدمة المساعدة على الطرق لتكون المحصلة النهائية تجربة الشراء من الملا مثالية وخالية من أية متاعب. ولا تقتصر مزايا العرض الرمضاني على تقديم السعر الأفضل والجوائز القيمة فقط، بل تتجاوز ذلك لتقديم أفضل الحلول التمويلية خلال الشهر الكريم، والتي تشمل أقل هامش ربح وفترة سماح بالسداد

عروض الملا الخاصة في رمضان

خصومات لغاية 20% + أمسح وأربع جوائز فورية

بوستر الحملة الجديدة لمجموعة الملا

«فورد»: جهاز الفتح التلقائي للباب الخلفي تقنية مبتكرة وفريدة

تتيح للعملاء فتح وتشغيل سياراتهم دون الحاجة إلى استخدام المفتاح. وتعمل هذه التقنية الفريدة بسهولة فائقة، حيث تم تركيب جهاز إلكتروني تحت المصد الخلفي لقراءة شكل سائق الإنسان وحركة الركل والاستجابة لها، مع الحماية من حالات فتح الباب بالمصادفة، أثناء القيادة أو عند التوقف والركن، وذلك عبر معايرة إعدادات هذه التقنية لتتناسب مع حركة السائق وحركته فقط من بين أمور أخرى، ويمكن تعديل ارتفاع الجهاز وإعادة ضبط إعداداته يدوياً بما يتناسب مع احتياجات العميل.

إطار حرصنا الدائم على تسهيل حياة عملائنا حتى في أصغر التفاصيل، وبذلك يحظى مالكو سيارات إسكيب الجديدة بالقدرة على تحميل مشترياتهم ومتعلقاتهم الشخصية بسهولة تامة ودون الحاجة إلى وضعها جانباً لفتح الباب». وأضاف صياغ: «نحن على ثقة من أن هذا النوع من التقنيات سيسعد عملائنا ويرتقي بتجربة ملكية سياراتنا المشرية، وفيما نشهد اليوم موجة جديدة من التقنيات الحديثة الرامية لتحسين تجربة السائقين والركاب في سوق السيارات، عقد فريق الأبحاث لدى فورد العزم على إيجاد الحل المناسب لهذه المشكلة، التي قد تكون بسيطة، إلا أنها تتسبب بإزعاج متكرر للعملاء في كل زيارة يقومون بها للتسوق ونقل متعلقاتهم الشخصية، وذلك بتصميم نظام مريح لفتح الباب الخلفي للسيارة تلقائياً دون الحاجة لاستخدام البدين. وأسفرت الجهود الكبيرة التي بذلها الفريق عن تقنية جهاز الفتح التلقائي للباب الخلفي (Liftgate) الفريدة والتي جهزت فورد بها سيارات إسكيب من طراز العام 2013، التي تم إطلاقها مؤخراً في منطقة الشرق الأوسط. وفي هذا السياق قال المدير الإقليمي لإدارة مبيعات فورد في الشرق الأوسط تيري صياغ: «باتسي إطلاقنا لهذه التقنية الفريدة المبتكرة في

تحرص فورد دوماً على تلبية الاحتياجات الفعلية لعملائها عبر الابتكارات الفريدة المصممة خصيصاً لارتقاء بمستوى الملاءمة الذي يحصلون عليه وتجربة ملكية قيادة سياراتها الاستثنائية، وقد باشرت الشركة إلى البحث عن حل لمسألة نواجهها جميعاً عندما نذهب للتسوق، ألا وهي الارتباك الحاصل عند فتح الباب الخلفي للسيارة وتحميل المشتريات، وفيما نشهد اليوم موجة جديدة من التقنيات الحديثة الرامية لتحسين تجربة السائقين والركاب في سوق السيارات، عقد فريق الأبحاث لدى فورد العزم على إيجاد الحل المناسب لهذه المشكلة، التي قد تكون بسيطة، إلا أنها تتسبب بإزعاج متكرر للعملاء في كل زيارة يقومون بها للتسوق ونقل متعلقاتهم الشخصية، وذلك بتصميم نظام مريح لفتح الباب الخلفي للسيارة تلقائياً دون الحاجة لاستخدام البدين. وأسفرت الجهود الكبيرة التي بذلها الفريق عن تقنية جهاز الفتح التلقائي للباب الخلفي (Liftgate) الفريدة والتي جهزت فورد بها سيارات إسكيب من طراز العام 2013، التي تم إطلاقها مؤخراً في منطقة الشرق الأوسط. وفي هذا السياق قال المدير الإقليمي لإدارة مبيعات فورد في الشرق الأوسط تيري صياغ: «باتسي إطلاقنا لهذه التقنية الفريدة المبتكرة في



..والشركة تطلق أكرم العروض على «كاديلاك» في رمضان

وظائفها شاشات الأجهزة الذكية، وتزيد عليها بأن جميع أيقوناتها كبيرة نسبية لسهولة التحكم والمتابعة أثناء القيادة. ويقدم مركز الخدمة لشركة الغانم خدمة عالمية ورفيعة المستوى سواء من حيث التجهيزات والمعدات المتطورة أو من حيث فريق المهندسين والتقنيين الذين يضمون راحة البال في كل ما يقومون به.

لا تفوت هذه الفرصة الذهبية، وقم بزيارة معرض كاديلاك لشركة يوسف أحمد الغانم وأولاده في السري لتتمكن بعدها من مشاهدة هذه اللوحات الفنية الصناعية واختيار ما يناسبك منها خلال الشهر الفضيل لتستمتع بالفخامة وتوفر أكثر مع أقوى وأكرم العروض في رمضان.

السيارة البديلة والتوصيل في العديد من الحالات وخاصة أعمال التصليح. ويشمل عرض كاديلاك الرضاني سيارات CTS، و كوييه، واسكاليد و SRX وكذلك سيارة السيدان المدمجة الجديدة كلياً ATS وXTS الجديدة بالكامل حيث تتميز السيارتان الأخيرتان بنظام تجربة عملاء كاديلاك «CUE» الأحدث كونه أفضل تقنية للأنظمة الترفيهية والمعلوماتية لتزيد للقيادة متعة إضافية وتجربة غنية.

وتعتبر واجهة نظام CUE الترفيهي المعلوماتي هي تلك الشاشة التي تعمل باللمس وتتيح للسائق الاستفادة من مزاياها ووظائفها الرائعة سواء الترفيهية بما تقدمه من تفاعل وتشغيل وربط مع الملفات الموسيقية وغيرها لأي أجهزة بلوتوث في السيارة وتشغيلها عبر هذا النظام، أو من حيث ما تقدمه للسائق من معلومات تحكم وإرشاد عبر نظام الملاحة وغيرها. وتتميز الشاشة بسهولة استخدامها حيث تشبه في



عروض «يوسف الغانم» على سيارات كاديلاك

تؤمن شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات كاديلاك في الكويت، بأن أي عرض لكاديلاك لا بد أن يكون بالغ التميز بما يعكس الصورة الراقية والفريدة التي تحظى بها هذه السيارة الفخمة في أذهان محبيها وعمالها. ولذلك اختارت شركة الغانم لشهر رمضان الكريم عرضاً سخياً يمنح الفخامة في جميع سيارات وموديلات كاديلاك بمزايا تجعل من اختيار هذه السيارة خلال رمضان المبارك قراراً ذكياً ومتمراً.

وتقدم الشركة في عرضها الرمضاني هدية نقدية بقيمة 1000 دينار عند اقتناء أي من سيارات كاديلاك الجديدة، إضافة إلى برنامج الرعاية المميز والسدي يشمل الخدمة والصيانة المجانية لمدة 4 سنوات أو 100 ألف كم، وخدمة المساعدة على الطريق على مدار الساعة لتلبية احتياجات العملاء في حالات الطوارئ، هذا بالإضافة إلى الكفالة

الاتحاد الدولي للاتصالات وتقنية المعلومات كرمها لجهودها في تعزيز السلامة على الطرق

ابتكارات «بوش» تجعل القيادة أكثر أماناً وراحة في الشرق الأوسط

الجديد سيقلل من العوامل التي تدعو للتوتر والغضب في الطريق، ليسهم بالتالي في تجنب المخاطر والحوادث المرورية. ويفضل التخلص من التوتر في شوارع الشرق الأوسط، يمكن للناس تسير حياتهم بسهولة أكبر. واختتم حديثه بالقول: «سيكون نظام المساعدة في أزمات السير أداة ناجحة تسهم بفاعلية في تحقيق السلامة المرورية في المنطقة، حيث يخفف من مستويات الانفعال التي ترتبط بالعديد من حوادث السير في الشرق الأوسط». الجدير بالذكر أن شركة القرين لتجارة السيارات - إحدى شركات عبد العزيز العتي - الطوع - هي الوكيل المعتمد لمنجبات بوش في الكويت منذ الخمسينيات، وأنه على مدى العقود الخمسة الماضية شاركت بإيجابية في طرح أفضل المعدات والخدمات وجعلها في متناول

مقلقة، ولكن الجانب المشرق يتمثل في الدراسات الواقعية في دول تمكنت من إقامة حملات ناجحة للسلامة المرورية، وبينت وجود ارتباط وثيق بين الابتكار في السيارات وتقليل ضحايا الحوادث المرورية». وتابع «تعمل بوش على مواصلة الأبحاث في المجال والمساعدة الفعالة في تخفيض عدد حوادث السيارات في طرق المنطقة وحول العالم، وبخاصة تلك التي ترتبط بمعايير صناعة السيارات». وأشار إلى أن «بوش» تستكمل حالياً نظامها الرائد للمساعدة في الأزمات المرورية. وهو نظام يقود المركبة في الأزمات المرورية في الطرق السريعة، ويعمل على استخدام الفرامل والتسارع والتوجيه بشكل ذاتي تماماً عند السرعات التي لا تتجاوز 50 كيلومتراً في الساعة، وسيكون هذا النظام متوفراً في عام 2014. ووفقاً لجريغ فان النظام

يقدمون ابتكارات مميزة لجعل القيادة أكثر أماناً وراحة حول العالم. من الجدير بالذكر أن بوش للسيارات رائدة عالمياً في الابتكارات التقنية، وتعمل في سوق صيانة وخدمة السيارات في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا منذ أكثر من عشر سنوات، حيث تشمل أعمالها الشرق الأوسط وبلاد الشام وباكستان وجميع الدول الأفريقية الواقعة شمال خط الاستواء. وفي هذا الصدد، قال نائب الرئيس لدى بوش في الشرق الأوسط وأفريقيا جويدو غرينغ: «تعتبر السلامة المرورية من المشاكل الخطيرة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، وبشكل خاص في دول الخليج العربية، والتي يتعرض لجميع فيها لاحتمالات الوفاة في حادث مرورى بنسبة تتزايد سبعة أضعاف المقيمين في المملكة المتحدة، وفقاً لمنظمة الصحة العالمية». وأضاف: «إنها أرقام

التي تتخذ من ألمانيا مقراً لها من 5,000 مهندس متخصص الدولي للاتصالات تقديراً للإنجازات المتطورة التي قدمتها بوش من أجل ترسيخ السلامة



قيادة أكثر أماناً لسيارات «بوش»

حصلت «بوش» على تكريم لقاء مساهماتها المتعددة والمميزة في مجال السلامة على الطرق، وذلك خلال حفل عالمي للجوائز أقيم في جنيف. فقد حصلت الشركة التي تعتبر الاسم الرائد في العالم في مجال تقنيات السيارات بعد البيع، والتي تعمل في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، على جائزة الاتحاد الدولي للاتصالات والمعلومات التابع للأمم المتحدة، تقديراً لجهودها في تعزيز مستويات السلامة على الطريق. وتعتبر القيادة الآمنة والتشجيع عليها من أهم الجوانب التي تقلق منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، والتي تحتل المركز الأول في العالم في معدلات الوفيات في حوادث الطرق، وفقاً للشراكة العالمية للسلامة على الطريق. فقد بلغ معدل الوفيات المتسببة بحوادث السير 32.2 لكل 100 ألف فرد. تمثل جائزة الاتحاد