



«غراند سانتافي» الجديدة

هيونداي: «غراند سانتافي» تدخل أسواق الشرق الأوسط الصيف الحالي للمنافسة بقوة



تصميم ميهير

أعلنت شركة هيونداي موتور، أن سيارتها الرياضية متعددة الاستخدامات الجديدة بالحجم الكامل من سبعة مقاعد، ستدخل أسواق الشرق الأوسط خلال الصيف الحالي وترتكز «غراند سانتافي» على النجاعات الكبيرة التي حققتها مركبة «سانتا في» بخمسة مقاعد التي كانت قد وصلت إلى المنطقة في أواخر 2012، وهي تلزم بتوجه العلامة التجارية الكورية العملاقة والذي يتحور حول مبدأ «الفخامة العصرية» وتتميز بتصميم عصري أنيق، والكثير من الخصائص والمزايا التخفيفية، والأداء الممتاز إضافة لمزيد من العمالية والمساحة.

«علي الغانم وأولاده للسيارات» تطلق عرضاً حصرياً احتفالاً بحلول شهر رمضان المبارك



عروض علي الغانم وأولاده عند الشراء

هلّت بشائر الخير في الشهر الكريم.

كفالة لمدة خمس سنوات، وصيانة لمدة أربع سنوات، وتأمين شامل لمدة عام مع سيارات BMW.

مميزة لبتتمتعوا بتجربة ملكية راقية بكل ما للكلمة من معنى والحصول على قيمة ممتازة مقابل المال، وهي ميزة تفخر بها شركة علي الغانم وأولاده للسيارات. إن BMW ConnectedDrive هي فلسفة مجموعة BMW لتبادل المعلومات بين السائق والسيارة والعالم الخارجي لمنح السائق والركاب المعلومات والخدمات التي تساعدهم على الاستمتاع بتجربة قيادة أكثر أمناً وراحة. وتتوافر عروض شهر رمضان المبارك حتى نهاية شهر رمضان المبارك في صالة عرض شركة علي الغانم وأولاده للسيارات في الشويخ وبيت التمويل الكويتي. وسيكون فريق المبيعات الخاص بالمولد الحضري والموزع المعتمد موجوداً من السبت إلى الخميس خلال ساعات العمل الخاصة بشهر رمضان المبارك وهي من الساعة 10:00 صباحاً وحتى الساعة 1:00 بعد الظهر، ومن الساعة 8:30 مساءً وحتى الساعة 11:30 مساءً. أما منشآت خدمة ما بعد البيع فستفتح أبوابها من السبت إلى الخميس من الساعة 8:00 صباحاً وحتى الساعة 2:00 بعد الظهر ومن الساعة 8:00 مساءً وحتى الساعة 11:00 مساءً.

أطلقت شركة علي الغانم وأولاده، الوكيل الحضري والموزع المعتمد لمجموعة BMW في الكويت مجموعة من العروض الحصرية بمناسبة حلول شهر رمضان المبارك. وتتوافق هذه العروض مع التزام الوكيل الحضري والموزع المعتمد بمنح عملائه خدمة لا منازع لها ومنحهم فرصة قيادة سيارة جديدة من BMW أو MINI. وكجزء من العرض، يحصل العملاء الذين يشترون سيارة جديدة من BMW أو MINI على كفالة لمدة 5 سنوات أو 150,000 كيلومتر (أيهما يأتي أولاً). إضافة إلى ذلك، سيحصلون على عقد خدمة يغطي أربع سنوات أو حتى 84,000 كيلومتر (أيهما يأتي أولاً)، وتأمين شامل خلال السنة الأولى. إلى ذلك، تتكفل شركة علي الغانم وأولاده للسيارات بتسديد جميع تكاليف التسجيل مما يمنح العملاء بداية سهلة ومرحة لتجربة اقتنائهم سيارة جديدة من BMW أو MINI. وعلق المدير العام لشركة علي الغانم وأولاده يوسف القطامي قائلاً: «بالنسبة لنا، إن رضا العملاء يتشكل حجر الأساس لنجاحنا، ولا شك في أن شهر رمضان المبارك هو المناسبة المثالية للاحتفال بروح العطاء. ومن هنا، تسمح عروضنا الحصرية هذه السنة بمنح عملائنا لفة

خلال حفل لموزعي «ماكسس» في آسيا وأفريقيا غلفيكس-البابطين تحصد جائزة التفوق في المبيعات من «ماكسس»

للإطارات وأكد على أن العلامة التجارية لماكسس ستظل الأولى في الكويت.

العام لشركة غلفيكس السيد غازي البابطين «أنا نسعى دائماً إلى أن تكون رواداً في السوق لسنة 2012، وذلك في حفل كبير لموزعي إطارات ماكسس في آسيا وأمريكا، أقيم على جزيرة بانينج في ماليزيا. ويأتي هذا التكريم تقديراً من الشركة الأم لغلفيكس-البابطين لجهودها لتسويق إطارات ماكسس، حيث أصبحت من العلامات الرئيسية في الكويت التي أحرزت أعلى مستوى من رضا العملاء.

حصلت شركة غلفيكس-البابطين على جائزة التفوق في المبيعات وخدمة العملاء لسنة 2012، وذلك في حفل كبير لموزعي إطارات ماكسس في آسيا وأمريكا، أقيم على جزيرة بانينج في ماليزيا. ويأتي هذا التكريم تقديراً من الشركة الأم لغلفيكس-البابطين لجهودها لتسويق إطارات ماكسس، حيث أصبحت من العلامات الرئيسية في الكويت التي أحرزت أعلى مستوى من رضا العملاء. ويظلم هذا الحدث سنوياً من قبل ماكسس تايران، حيث يتم وضع معايير عالية لجميع الموزعين فيما يتعلق بالمبيعات وخدمة ما بعد البيع ورضا العملاء. وتعرف غلفيكس-البابطين بامتلاكها علامات تجارية ذات نخب أول، حيث تؤمن بالجودة وخدمة ما بعد البيع ورضا العملاء. وبدوره قال المدير



جانب من جائزة التفوق في المبيعات من «ماكسس»

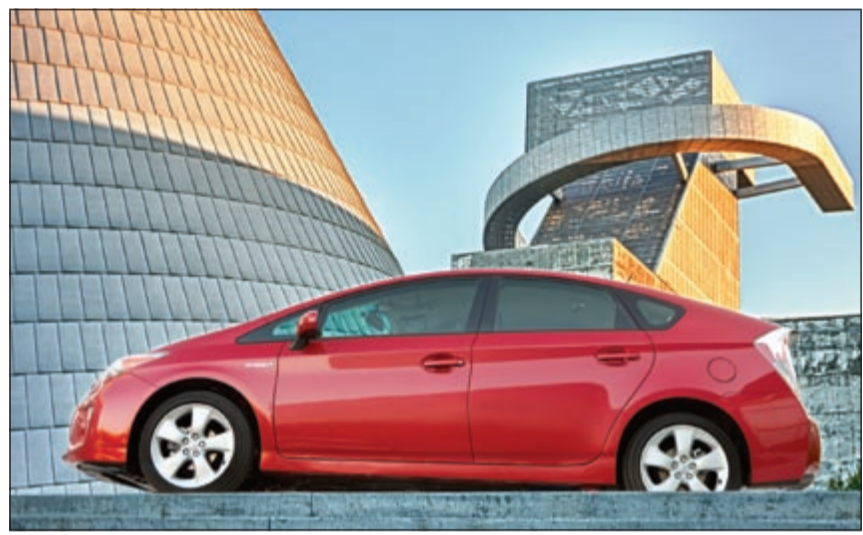


«تويوتا بريوس» تصميم رائع

ستطلق 17 مركبة هجينة جديدة على المستوى العالمي بحلول العام 2015 «تويوتا بريوس» تعكس ريادة «تويوتا» لتقنيات المركبات الهجينة

مستوى العالم بحلول العام 2015.

وستستمر تويوتا في عمليات البحث والتطوير والاستثمار في مجال تطوير الأنظمة الهجينة وأحدث التقنيات وتحقيق نمو مستدام عن طريق نشر هذه التقنيات المتطورة في جميع أنحاء العالم. وتماشياً مع هذا الالتزام، قامت تويوتا أيضاً في العام 2012 بإدخال التكنولوجيا الهجينة إلى فئة مركبات السباق عن طريق المشاركة في سباق التحمل بمركبات هجينة بالكامل، حيث حققت مركبة LMP1 إنجازاً تاريخياً، الأمر الذي عزز مكانة تويوتا كأول مصنع يقوم بإنشاء فريق سباق يعتمد النظام الهجين بالكامل. وقد حققت تويوتا الهجينة نجاحاً كبيراً في الموسم الأول لها حيث فازت بثلاثة سباقات من ضمن السباقات الست التي خاضتها.



انسيابية في التصميم

المركبات لعملائنا». ومنذ تطويرها للحيل الأول من مركبة «بريوس»، وضعت تويوتا التكنولوجيا الهجينة كتكنولوجيا جوهرية لتطوير أنواع مختلفة من المركبات الصديقة للبيئة، وأنصب تركيزها على تطوير

إجمالي مبيعات بريوس (وفقاً لقاعدة بيانات شركة تويوتا)			
الجيل الأول ديسمبر 1997	الجيل الثاني سبتمبر 2003	الجيل الثالث منذ مايو 2009	المجموع التراكمي ديسمبر - أغسطس 2003
123,000	1,192,000	1,688,000	3,002,000 (3)
65,000	360,000	899,000	1,325,000
57,000	831,000	788,000	1,677,000 (3)
52,000	683,000	600,000	1,335,000 (3)
4,000	123,000	134,000	262,000
500	24,000	53,000	79,000

مع إطلاق الجيل الثالث من مركبة بريوس في اليابان في شهر مايو 2009، تم بيع الجيل الثاني منها تحت اسم XE، انتهى إنتاجها في شهر ديسمبر من العام 2012، (2) بريوس فقط، لا تتضمن «بريوس a / بريوس v / بريوس +»، «اكو / بريوس C أو بريوس VPH»، (3) المجموع التراكمي حتى نهاية مايو 3102 وحجم مبيعات شهر يونيو في الولايات المتحدة. (1) وفقاً لقاعدة بيانات شركة تويوتا (2) تم قياسه باستخدام دورة الاختبار 10 - 15 لوزارة الأراضي والبنية التحتية والنقل والسياحة باليابان (3) زيادة 10٪ سنوياً (4) زيادة 11٪ سنوياً

أسعار مميزة و5 سيارات شفروليه ماليبو في انتظار العملاء عروض رمضان من «يوسف أحمد الغانم للسيارات»

اكتشف أمناً جديدة

عروض شفروليه الذهبية بمرضان كرم الأسعار، وفرصة ذهبية لربح شفروليه ماليبو أسبوعياً

شفروليه تاهو

فرصة لربح لفة 5 سيارات شفروليه ماليبو الجديدة كلياً ضمن السحوبات الأسبوعية

شفروليه كامارو

شفروليه سيلفاردو

بوستر العرض

التي يسعى آلاف الشباب في الكويت لاقتنائها لما تتميز به من قوة جبارة تجعلها السيارة الأنسب للنزهات في البر وكذلك طلعات الشاليهات وخاصة بمحركها الجبار الذي يأتي بثمانية سلندرات وثلاث ساعات 4.8 ليترات، و5.3 ليترات و6.0 ليترات وقوة جر تبلغ 360 حصاناً. وتتوافر هذه الشاحنة بثلاث فئات 1500، و2500، و3500 كما

في واحدة من أجمل العروض الرمضانية بمناسبة الشهر الفضيل أتت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحضري للسيارات شفروليه في الكويت، أن تبارك جمهورها وعمالها بحلول شهر البركة بطريقة مختلفة تزيد من دلالات هذه المناسبة، فأعدت لذلك عرضاً ترويجياً نوعياً قدمت فيه سياراتها بأسعار ومزايا غنية تجعل من قرار الشراء متعة وتوفيراً، إضافة إلى فرصة الفوز بخمس سيارات شفروليه ماليبو LT في السحوبات الخمسة، ويحصل كل عميل على كوبون للسحب مقابل كل 500 دينار من قيمة السيارة الجديدة التي يشتريها من شفروليه. وإن تمنى الشركة للشعب الكويتي والمقيمين على هذه الأرض الطيبة كل الخير بحلول الشهر الكريم فإنها تقدم جميع سياراتها من شفروليه بأسعار خاصة، حيث يمكن زيارة معارض الشركة والإطلاع على هذه السيارات والعروض التي تشمل شفروليه تاهو بسعر يبدأ من 9,777 ديناراً، وسلفاردو الشبابة القوية بسعر يبدأ من 5,777 ديناراً، وترافرس العائلية المتطورة بسعر يبدأ من 8,222 ديناراً، وماليبو ابتداءً من 5,444 ديناراً وكروز ابتداءً من 4,444 ديناراً وسيارة كابتيفا الأنيقة والرياضية بسعر يبدأ من 5,999 ديناراً. ومازالت سلفرادو تعتبر السيارة الحلم، والشاحنة