

من خلال أكثر من 15 مركز خدمة «بوبيان» يتوسع في تقديم خدماته وحلوله التمويلية لقطاع السيارات

مقدمة وإمكانية تاجيل القسط الأول لفترة تصل إلى 6 أشهر بالإضافة إلى تأمين الدين المجاني الذي يغطي إجمالي قيمة الدين. إضافة إلى أن تحويل الراتب لا يعد شرطاً أساسياً عند القيام بطلب التمويل من بوبيان. ويمكن للعميل سداد المبالغ المستحقة من خلال مختلف القنوات الإلكترونية. وبإمكان عميل بنك بوبيان الاستفادة من العروض الأخرى التي تتم بالتعاون مع مختلف كبرى الوكالات في الكويت على مدار العام.



عبدالله التويجري

لهم إضافة إلى أن شرط تحويل الراتب لم يعد مطلوباً للحصول على التمويل، وذلك إيماناً من البنك بأهمية هذه الشريحة وبضرورة تقديم خدمات التمويل لها بالطريقة التي تناسب احتياجاتهم ومتطلباتهم الخاصة. وأشار التويجري إلى أن بنك بوبيان نجح في التواجد في أهم وكالات السيارات من خلال أكثر من 15 مكتباً تضم مجموعة مميزة من الموظفين ذوي خبرة وكفاءة تمنحهم القدرة على تقديم المشورة التي يحتاج إليها العميل خاصة فيما يتعلق بفترة التمويل المناسبة أو الاختيار من ضمن الباقات والمزايا المختلفة التي يقدمها البنك. وأكد التويجري أن الفترة المقبلة ستشهد المزيد والمزيد من العروض والخدمات المميزة سواء في قطاع تمويل السيارات أو القطاعات الأخرى والتي يسعى من خلالها البنك إلى تلبية مختلف المتطلبات وتلبية رغبات عملائه وغيرهم.

يذكر أن هناك العديد من المزايا التي يقدمها بوبيان لعملائه من أهمها تقديم مبلغ تمويل يصل إلى 15,000 دينار وبمعدل أرباح تنافسي جداً وهو الأقل في السوق مقارنةً بباقي البنوك وشركات التمويل الإسلامية ودون اشتراط دفعة

أكديك بوبيان حرصه الدائم على تقديم أعلى مستويات الخدمة وأسرعها في مجال تمويل السيارات الذي يعتبر أكبر قطاعات التمويل في الكويت وأسرعها نمواً. وقال نائب الرئيس التنفيذي في البنك عبدالله النجران التويجري «إلى جانب ما تتميز به باقة بوبيان التمويلية الخاصة بتمويل السيارات فإن الخدمة المميزة والسريعة إضافة إلى معدل الأرباح التنافسي الذي نقدمه لعملائنا والذي هو الأقل على مستوى البنوك الإسلامية يجعلنا الخيار الأفضل في عالم تمويل السيارات في الكويت». وأضاف أن سوق تمويل السيارات يشهد دوماً منافسة عالية سواء بين وكالات السيارات نفسها أو الجهات التي تقوم بعملية التمويل، وهو ما ينعكس إيجابياً على المستهلك النهائي الذي يجد نفسه دوماً أمام مجموعة مميزة من العروض التي تمنحه فرصة الاختيار. وذكر التويجري أن سياسة تمويل السيارات لدى بنك بوبيان تعد سلسلة جداً وملائمة لاختلاف شرائح العملاء، حيث قام البنك أخيراً بالتوجه نحو استهداف العملاء المقيمين أيضاً وذلك من خلال تقديم أفضل المزايا وأفضل معدلات الأرباح

«اتحاد الشركات الاستثمارية» يقدم برنامجاً تدريبياً حول «نزاهة الشركات بين الشفافية والمساءلة»

الأصول كامكو - شركة أعيان للإجارة والاستثمار - شركة الأمان للاستثمار - شركة المنار للتمويل والإجارة - شركة دار الاستثمار - شركة الوطني للاستثمار - شركة أصول للاستثمار - بيت الاستثمار العالمي جلوبل - شركة الفغار للاستثمار - شركة استراتيجيا للاستثمار.

القيم والمعايير ومقومات نجاح الحكومة، وكذلك التعرف على المشاكل التي تواجهها الحكومة، وكيف يمكن التغلب عليها، مع عرض لتجارب دولية في حوكمة الشركات، وإجراء تمارين وتطبيقات عملية. وفي نهاية البرنامج تم تقديم شهادات للمشاركين، وهم من الشركات أعضاء الاتحاد التالية: الشركة الكويتية للاستثمار - شركة ديمه كابيتال للاستثمار - شركة الأمان للاستثمار - شركة المركز المالي الكويتي - شركة مشاريع الكويت الاستثمارية لإدارة

قدم مركز الدراسات الاستثمارية والخدمات المالية لدى اتحاد الشركات الاستثمارية وبالتعاون مع جمعية الشفافية الكويتية برنامجاً تدريبياً بعنوان «نزاهة الشركات بين الشفافية والمساءلة» وذلك في الفترة من 17 - 19 يونيو 2013 في مقر الانصاف بمبنى غرفة تجارة وصناعة الكويت، وقد قدم البرنامج صلاح الغزالي لمرشحي الشركات الاستثمارية أعضاء الاتحاد. وقد صرح من جانبها - مدير المركز بالوكالة فدوى درويش بأن هذا البرنامج أتى للتعريف بمعاني الإصلاح والشفافية والنزاهة والمساءلة ومكافحة الفساد، والتركيز على حوكمة الشركات، حيث تم تعريف مفهوم الحوكمة، وأهميتها، أهدافها، ودورها في نجاح وإخفاق الشركات، كما تم استعراض أطراف الحوكمة في الشركات وإجراءاتها، والمزايا التي تجنيها الشركة والمساهمين ومجلس الإدارة والموظفين، كما تم استعراض



المشاركون في الدورة التدريبية

«الوطني»: توقعات بارتفاع الطلب على النفط بمقدار 0,8 مليون برميل يومياً في العام 2013 بدعم من الصين والشرق الأوسط

لكامل العام 2013. وفي هذه الحالة، فإن سعر خام التصدير الكويتي سيبقى مدعوماً فوق مستوى 100 دولار للبرميل خلال العام. ولكن نظراً لارتفاع الإنتاج في العراق، فإن أعضاء آخرين من أوبيك لا سيما السعودية سيحتاجون لخفض إنتاجهم من أجل الحفاظ على إجمالي إنتاج المنظمة عند مستوياته الحالية. وأشار إلى أنه لم تصدر بعد البيانات الختامية لجزائبة السنة المالية 2012/2013 المنتهية في شهر مارس، ولكن مع بلوغ متوسط أسعار خام التصدير الكويتي 107 دولارات للبرميل في العراق، فإن أعضاء آخرين من أوبيك لا سيما السعودية سيحتاجون لخفض إنتاجهم من أجل الحفاظ على إجمالي إنتاج المنظمة عند مستوياته الحالية.

ترتفع بقدر متواضع لتبلغ 0,5 مليون برميل يومياً في العام 2013. وفي هذه الحالة، فإن سعر خام التصدير الكويتي يبقى عند 100 دولار للبرميل في النصف الثاني من السنة كمدعه في الربع الثاني من العام 2013. أما لو سجلت الدول من خارج أوبيك إنتاجاً أعلى بمقدار 0,3 مليون برميل يومياً مما هو متوقع في النصف الثاني من العام 2013، فإن أوبيك ستحتاج للقيام بخفض أكبر وأسرع للإنتاج من أجل الحفاظ على مستويات الأسعار عند 100 دولار للبرميل تقريباً. وفي المقابل، فقد تحقق الإمدادات من الدول من خارج أوبيك مستوى أقل بمقدار 0,3 ملايين برميل يومياً مما هو متوقع في النصف الثاني من العام 2013، لتتخطى بذلك لأوبيك أن تحافظ على مستويات الإنتاج الحالية

التي شهدناها خلال العام الماضي. وقد سجلت دولتان فقط من أعضاء أوبيك، فنزويلا ونيجيريا، تراجعاً في شهر أبريل. فقد تراجع الإنتاج في هاتين الدولتين بمقدار 18 ألف و9 آلاف برميل يومياً على التوالي، ويرجع التراجع في إنتاج نيجيريا إلى مسائل أمنية. وتوقعات الأسعار



وقال التقرير إن أسعار النفط يتوقع أن تبقى بحسب السيناريوهات المختلفة المذكورة أدناه مستقرة نسبياً في النصف الثاني من العام 2013 عند حوالي 100 دولار للبرميل، وذلك لأنه من المتوقع أن تعدل أوبيك الإنتاج حسب الضرورة من أجل تحقيق التوازن في السوق. وبناءً على الإجماع السائد بزيادة قدرها 0,8 مليون برميل يومياً (0,9٪) في الطلب العالمي على النفط، وزيادة فوسية قدرها 1,5 مليون برميل يومياً في إمدادات الدول من خارج أوبيك والذي يقلل منه جزئياً الخفض في إنتاج أوبيك، فإن مخزونات النفط العالمية قد

ورفع منتجون خليجيون آخرون أيضاً الإنتاج بمقدار 5 آلاف إلى 10 آلاف برميل يومياً لتلبية للطلب المحلي المتوقع في الصيف. وتظهر الأرقام الرسمية أن أكبر زيادة في إنتاج أوبيك كانت في الكويت، حيث ارتفع الإنتاج بقوة بمقدار 245 ألف برميل يومياً ليصل إلى 9,3 ملايين برميل يومياً، وهو أعلى مستوى له منذ خمسة أشهر.

يوميًا ليصل إلى 27,3 مليون برميل يومياً في شهر أبريل، منهياً بذلك خمسة أشهر متتالية من التراجع. ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى استمرار السعودية في رفع الإنتاج، حيث ارتفع بمقدار 139 ألف برميل إضافية يومياً ليصل إلى 9,3 ملايين برميل يومياً، وهو أعلى مستوى له منذ خمسة أشهر.

السنة، فإن التباطؤ الأشمل في الاقتصاد العالمي (بما فيه الصين التي تلعب دوراً رئيسياً حيث تظهر البيانات الاقتصادية تراجعاً) يمكن أن يقلل من التأثير الجيد لهذا الارتفاع. ونوه التقرير إلى أن إنتاج النفط الخام لدول أوبيك الإحدى عشرة (أي باستثناء العراق) ارتفع بما يقارب الـ 174 ألف برميل

وفق تقرير أدائها التشغيلي لشهر أبريل

«الجزيرة» تصدر قائمة شركات الطيران في الشرق الأوسط في نسبة الالتزام بمواعيد السفر

الخط	حصة طيران الجزيرة في شهر أبريل 2013 من الخطوط التي تقدمها
خط الكويت - النجف	76%
خط الكويت - الإسكندرية	16%
خط الكويت - عمان	44%
خط الكويت - أسبوط	53%
خط الكويت - البحرين	10%
خط الكويت - بيروت	38%
خط الكويت - القاهرة	22%
خط الكويت - دبي	15%
خط الكويت - اسطنبول	5%
خط الكويت - جدة	15%
خط الكويت - الأقصر	72%
خط الكويت - مشهد	24%
خط الكويت - الرياض	9%
خط الكويت - شرم الشيخ	62%
خط الكويت - سواج	54%

المصدر: تقرير الإدارة العامة للطيران المدني الكويتي لحركة المسافرين خلال شهر أبريل 2013.

على خط الكويت - الأقصر، وبنسبة 39٪ على خط الكويت - سواج، وكانت «طيران الجزيرة» أكبر ناقلة على هذه الخطوط حيث استحوذت على حصة 62٪ على خط الكويت - شرم الشيخ، وحصة 53٪ على خط الكويت - أسبوط، وحصة 72٪ على خط الكويت - الأقصر، وحصة 54٪ على خط الكويت - سواج.

بنسبة 20٪ مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي. أما على الخطوط التي تخدم الوجهات المصرية، فشهدت الشركة في شهر أبريل زيادة في عدد المسافرين على خط الكويت - شرم الشيخ بنسبة 27٪ مقارنة بالشهر ذاته من العام الماضي، فيما ارتفع عدد المسافرين بنسبة 6٪ على خط الكويت - أسبوط، وبنسبة 47٪

دبي والكويت - جدة، وذلك مقارنة بشهر أبريل من العام الماضي، وارتفع عدد المسافرين على خط الكويت - دبي بنسبة 6٪ وبنسبة 8٪ على خط الكويت - جدة. وبين التقرير أن «طيران الجزيرة» استحوذت على أكبر حصة تشغيلية على خط الكويت - عمان، حيث بلغت حصتها نسبة 44٪، بينما شهدت أيضاً زيادة في عدد المسافرين على هذا الخط

أصدرت شركة «طيران الجزيرة» أمس تقرير أدائها التشغيلي عن شهر أبريل من عام 2013، الذي أظهر أن الشركة تصدرت من جديد قائمة شركات الطيران في الشرق الأوسط في نسبة الالتزام بمواعيد السفر خلال الشهر، محققة نسبة التزام بلغت 91٪، وذلك بحسب التقرير الفصلي الذي يصدره المركز الأمريكي والمستقل لتعقب ومراقبة الرحلات «فلايت ستاتس» (FlightStats).

كما أظهر تقرير شهر أبريل الذي اعتمد على الإحصاءات الشهرية لحركة المسافرين في مطار الكويت الدولي الصادرة عن الإدارة العامة للطيران المدني الكويتي، أن طيران الجزيرة قد استحوذت على حصة تشغيلية قيادية على الخطوط التي تخدم كل من عمان وبيروت والبحرين ودبي وشم الشيخ وأسبوط والأقصر وسواج. واستحوذت «طيران الجزيرة» على حصة 38٪ على خط الكويت - بيروت خلال شهر أبريل، وعلى حصة تشغيلية بلغت 15٪ على خط الكويت - دبي، وحصة 10٪ على خط الكويت - البحرين.

كما شهدت الشركة خلال الشهر زيادة في عدد المسافرين على خطي الكويت

ينطلق 27 الجاري على أرض المعارض بمشرف

«نابكو» ترعى معرض الغذاء الرمضاني والأواني 2013

لنا التواجد في كثير من الاسواق المحلية، بل تعداها الى المناطق الإقليمية ومن ثم العربية، مشيراً الى ان شركة الانصاف التجارية وهي وكيل شركة نابكو للمنتجات الاستهلاكية منذ العام 1992، حيث اصبح لدى شركة نابكو مراكز وفروع في كل أنحاء الخليج العربي واليمن والاردن. واختتم مجدلاني حديثه موجهاً شكره للقائمين على تنظيم هذا المعرض، مذكراً الجمهور الكريم بضرورة اغتنام الفرصة بزيارة جناح الشركة بمعرض الغذاء الرمضاني والأواني في القاعة رقم 4 بارض المعارض بمشرف والاستفادة من عروضه المميزة قبل حلول شهر رمضان المبارك.

الشركة لتنضيت المبيعات في رمضان قال مجدلاني ان قسم التسويق والمبيعات بالشركة قام ومنذ اشهر بتحضير قائمة واسعة من العروض والتخفيضات المميزة للمستهلك الكويتي على مجمل الاصناف الرمضانية، لافتا الى ان المنافسة في سوق الكويت شديدة، حيث تتنافس الشركات على سوق صغير الحجم رغم توافر القدرة الشرائية الكبيرة للمستهلك، مؤكداً على ان المنافسة تنحصر بين المتنافسين في توفير أفضل العروض. وأوضح مجدلاني: اننا في نابكو استطعنا على مدى سنين طويلة كسب ثقة شريحة وأجيال هائلة من جمهور المستهلكين، مما أتاح

بين المستهلك والشركات المنتجة، مشيراً الى أهمية التواجد يمثل هذا الحدث الاستهلاكي على الصعيد المحلي، خاصة ان المعرض يستقطب شرائح عديدة من الزوار، الأمر الذي يسمح للشركات المشاركة بتوسيع دائرة التعريف بأنشطتها والإطلاع على آخر منتجاتها وزيادة وتنوع طرق وخطط التسويق لديها. وأكد مجدلاني على حرص الشركة على نيل رضا جميع المستهلكين من خلال عمل الدراسات التسويقية لمعرفة اتجاهات السوق ومتطلبات المستهلكين عبر دراسة سلوكهم وعاداتهم الشرائية وتلبية تطلعات أكبر شريحة ممكنة من الجمهور المستهدف. وحول استعدادات



هشام مجدلاني

أكد «مدير منطقة» بشركة نابكو للمواد الاستهلاكية هشام مجدلاني حرص الشركة على رعاية معرض الغذاء الرمضاني الذي تقيمه وتنظمه شركة معرض الكويت الدولي على أرض المعارض الدولية بمشرف في صالة رقم 4 خلال الفترة من 27 يونيو إلى 9 يوليو 2013.

وقال مجدلاني: ان مشاركتنا السنوية ورعايتنا لهذا المعرض تأتي من إيماننا بأهمية هذا القطاع وتعظيم وترتكيز الرؤى التسويقية خاصة وانه من القطاعات الاقتصادية الحيوية التي تخدم الأمن الغذائي وتهم شرائح كبيرة في المجتمع الكويتي مواطنين ووافدين، وان معرض الغذاء الرمضاني يعد فرصة مثالية تجمع



سعر 100 دولار للبرميل في السنة المالية 2013/2014 يحقق فائضاً في ميزانية الكويت