

المجموعة وصفته بالإيجابي على عملياتها التشغيلية

«زين» تثنى قرار الحكومة السودانية بالإعفاء الضريبي لقطاع الاتصالات 3 سنوات



بدر الخرافي



أسعد البنوان

إعفاء «زين» من ضريبة أرباح الأعمال بنسبة 30% من صافي الأرباح

ذكرت شركة الاتصالات المتنقلة «زين» أن الحكومة السودانية قررت إعفاء شركات الاتصالات المتنقلة العاملة داخل السوق السوداني من ضريبة أرباح الأعمال بنسبة 30% من صافي الأرباح وضريبة التنمية الاجتماعية بنسبة 5% من صافي الأرباح ورسوم الرخصة السنوية بنسبة 2,5% من صافي الأرباح، وذلك لمدة ثلاث سنوات، على أن يستعاض عن ذلك بغرض ضريبة على إجمالي الإيرادات وقدرها 2,5%، على أن يظهر التأثير الكامل لهذا الإعفاء في البيانات المالية للعام الحالي.

فبخلاف أنها ضخت استثمارات على مر السنوات الماضية بقيمة 3,5 مليارات دولار استثمرتها الشركة في تحديث قطاع الاتصالات، ليصبح السودان واحداً من الدول التي تتمتع بشبكة اتصالات حديثة ببنية تحتية متطورة، فقد قدمت الشركة مدخولات نقدية لخزينة الدولة بقيمة مليار دولار تقريبا على مر السنوات الماضية.

كما أن زين استمرت كأكبر مشغل لخدمات الهاتف النقال في السودان منذ دخولها إلى السوق السودانية قبل سبع سنوات، بحصة سوقية قدرها 52%، ومع استمرار نمو قاعدة العملاء بفضل خطط التشغيل والتوسعات التي تقوم بها الشركة لنشر شبكتها في كل المناطق، فإن عدد عملاء زين في السودان الآن يمثلون أكثر من 12,5 مليون عميل، حيث تشكل قاعدة عملاء زين في السودان ما يعادل 28% من إجمالي قاعدة عملاء المجموعة، كما تساهم الشركة بما نسبته 15% من إجمالي إيرادات المجموعة كما في نهاية الربع الأول لعام 2013.

البشير وللحكومة السودانية وقال «هذا القرار يحمل معه دلالة كبيرة على تفهم القيادة السياسية في الدولة لطبيعة التحديات التي يواجهها قطاع الاتصالات في السودان، حيث يبرهن حرص الحكومة السودانية على تشجيعها ودعمها للاستثمارات، ومع سياسة الإعفاء الضريبي التي أقرها القرار لمدة ثلاث سنوات، فإن شركة زين متشجعة على مواصلة وتطوير عملياتها في السودان». وكشف الخرافي بقوله «في ظل وجود هذا الاهتمام من السلطات الحكومية بدعم وتحفيز استثمارات القطاع الخاص، فإننا ننتهز هذه الفرصة لنعلن أن شركة زين السودان تعكف الآن على بناء مقر رئيسي جديد لها في العاصمة الخرطوم كخطوة منها لتعزير مواقعها التنافسية باعتبارها الشركة الأكبر والأوسع انتشارا في كافة القطر السوداني».

الجدير بالذكر أنه تطبيقا لسياسة ومعايير عمل المجموعة، فقد نجحت شركة زين السودان في إحداث تأثير فعال في الاقتصاد الوطني، ليعبر عن شكره وتقديره للرئيس عمر البشير وللحكومة السودانية لإصدار هذا القرار الذي سيعزز من استثمارات زين في السودان، والوفاء بالتزاماتها ووعودها اتجاه المواطن السوداني الذي ارتبطت معه بعلاقة وثيقة منذ دخولها إلى السوق السودانية قبل سبع سنوات.

من جهته تقدم نائب رئيس مجلس إدارة شركة زين السودان بدر ناصر الخرافي بشكره وتقديره للرئيس عمر البشير وللحكومة السودانية لإصدار هذا القرار الذي سيعزز من استثمارات زين في السودان، والوفاء بالتزاماتها ووعودها اتجاه المواطن السوداني الذي ارتبطت معه بعلاقة وثيقة منذ دخولها إلى السوق السودانية قبل سبع سنوات.

في الخرطوم، حيث بين بقوله أنه يقمن ويقدرون الاستثمارات الكويتية في السودان، وللموقف المشرف للحكومة الكويتية وللشعب الكويتي مع قضايا السودان. وقال رئيس مجلس إدارة مجموعة زين أسعد البنوان في تعليقه على هذا القرار «لقد لمسنا خلال زيارتنا للرئيس السوداني فهما وأضحا لمطالبنا، وحرصه على تذليل كل العقبات أمام الاستثمارات الكويتية في السودان».

وانتهز البنوان الفرصة لمجلس إدارة شركة زين السودان بدر الخرافي، وعضو مجلس إدارة المجموعة جمال الكندري، وهي الزيارة التي استعرض فيها الوفد واقع الاستثمارات زين في السودان وطبيعة التحديات التي تواجهها في هذه الفترة، وكيفية إيجاد سبل الحل لتجاوز هذه العقبات، وذلك في ظل تفهمها للوضع الاقتصادي الراهن في السودان. وكان الرئيس السوداني قد أبدى لوفد المجموعة تفهمه لهذه التحديات خلال استقباله لهم

مجلس إدارة شركة زين السودان بدر الخرافي، وعضو مجلس إدارة المجموعة جمال الكندري، وهي الزيارة التي استعرض فيها الوفد واقع الاستثمارات زين في السودان وطبيعة التحديات التي تواجهها في هذه الفترة، وكيفية إيجاد سبل الحل لتجاوز هذه العقبات، وذلك في ظل تفهمها للوضع الاقتصادي الراهن في السودان. وكان الرئيس السوداني قد أبدى لوفد المجموعة تفهمه لهذه التحديات خلال استقباله لهم

مجلس إدارة شركة زين السودان بدر الخرافي، وعضو مجلس إدارة المجموعة جمال الكندري، وهي الزيارة التي استعرض فيها الوفد واقع الاستثمارات زين في السودان وطبيعة التحديات التي تواجهها في هذه الفترة، وكيفية إيجاد سبل الحل لتجاوز هذه العقبات، وذلك في ظل تفهمها للوضع الاقتصادي الراهن في السودان. وكان الرئيس السوداني قد أبدى لوفد المجموعة تفهمه لهذه التحديات خلال استقباله لهم

أعلنت مجموعة زين أنها تثنى قرار الحكومة السودانية الأخير الذي منحت بموجبها قطاع الاتصالات إعفاء ضريبي لمدة 3 سنوات، وهو القرار الذي وصفته المجموعة بأنه سيكون له تأثير إيجابي على عملياتها التشغيلية في السودان. وأثنت مجموعة زين على الجهود الكبيرة التي تقوم بها الحكومة السودانية واهتمامها بمساندة ودعم قطاع الاتصالات المتنقلة عصب الاقتصاد الوطني السوداني، مبيئة أن هذا القرار يحمل معه دلالات واضحة تؤكد على الرؤية الحكيمة للقيادة السياسية السودانية، خصوصا بعد التحديات التي تواجهها شركات الاتصالات المتنقلة، والتي زادت بشكل كبير خلال الفترة الأخيرة.

يذكر أن هذا القرار جاء بعد الزيارة التي قام بها وفد من مجلس إدارة مجموعة زين إلى الرئيس عمر البشير رئيس دولة السودان، حيث تقدم الوفد رئيس مجلس إدارة المجموعة أسعد محمد البنوان، ونائب رئيس مجلس إدارة المجموعة عبد العزيز النقيسي، وعضو مجلس الإدارة ونائب رئيس

مجموعة شركات ناصر السايير الغذائية

ترعى معرض الغذاء الرمضاني

أعلنت شركة ناصر محمد السايير للمواد الغذائية وشركة مصنع السايير للمربطبات رعايتها لمعرض الغذاء الرمضاني والمزمع إقامته في أرض المعارض بمشرف صالة رقم 4 خلال الفترة من 27 يونيو حتى 29 يوليو 2013 المقبل بمشاركة حشد من شركات ومصانع المواد الغذائية. وبهذه المناسبة صرح مساعد مدير الموارد البشرية ناصر العتيبي بأن معرض الغذاء الرمضاني يشكل فرصة كبيرة للشركات الغذائية التي تتطلع إلى التواصل المباشر مع المستهلك، لا سيما أن علاقة المستهلك بالمنتجات غالبا ما تكون عن طريق الأسواق التجارية والجمعيات التعاونية، والهدف من المشاركة هو السعي إلى إرضاء زبائن

الشركة الحاليين واستقطاب زبائن جدد في المعرض من خلال تعريفهم بالأصناف الجديدة والعروض المتميزة. وقال العتيبي: إن عمر مجموعتنا الذي قد تجاوز أكثر من نصف قرن من الخبرات أهل مجموعة شركات ناصر محمد السايير لتكون موجودة في السوق الكويتي والسوق العالمي، حيث نشرك في المعرض من خلال شركة مصنع السايير للمربطبات وشركة ناصر محمد السايير للمواد الغذائية، مشيرا إلى مشاركات الشركة المتعددة في معرض الغذاء سابقا، حيث مازلنا نحرص على المشاركة في مثل هذه المعارض سواء كانت في معرض الكويت الدولي أو مع تطبيق أعلى معايير الجودة التي توصل إليها السوق العالمي، وذلك له بعض التأثير على مستوى الربح في السوق، حيث أننا نعاني من مشكلة تثبيت الأسعار دون دراسة وأفية لتكلفة الصناعة محليا وعالميا من متخذي قرار رفع الأسعار، ودون مراعاة لشروط الجودة وتكاليف النقل والتصنيع التي تتكبدتها الشركات، مضيفا أن لدى شركات مصنع السايير للمربطبات وناصر محمد السايير للمواد الغذائية التزاما أدبيا بجلب بضائع مواد خام عالية الجودة للمستهلك بالسوق الكويتي مع تحملنا للفروقات أو الخسائر المترتبة على هذا الالتزام تلبية لاحتياجات المستهلك مع المحافظة على ثقته بجودة منتجاتنا.

أعلنت شركة ناصر محمد السايير للمواد الغذائية وشركة مصنع السايير للمربطبات رعايتها لمعرض الغذاء الرمضاني والمزمع إقامته في أرض المعارض بمشرف صالة رقم 4 خلال الفترة من 27 يونيو حتى 29 يوليو 2013 المقبل بمشاركة حشد من شركات ومصانع المواد الغذائية. وبهذه المناسبة صرح مساعد مدير الموارد البشرية ناصر العتيبي بأن معرض الغذاء الرمضاني يشكل فرصة كبيرة للشركات الغذائية التي تتطلع إلى التواصل المباشر مع المستهلك، لا سيما أن علاقة المستهلك بالمنتجات غالبا ما تكون عن طريق الأسواق التجارية والجمعيات التعاونية، والهدف من المشاركة هو السعي إلى إرضاء زبائن



ناصر العتيبي

«لنترنا كوبيه» 2013 كانت من نصيب عبدالحميد يوسف فرغلي

هيونداي «شمال الخليج» تختتم عرضها التسويقي لشهر مايو

الصعيدين المحلي والإقليمي، منها حصولها على درع أفضل مبيعات لفئة السيارات الفخمة في الشرق الأوسط، بين شهري يوليو وأكتوبر، إلى جانب أرفع تقدير من هيونداي كأفضل وكيل سيارات في العالم لعام 2011، بالإضافة إلى جائزة شرفية من «سرفيس هيرو» عن فئة مبيعات السيارات الجديدة، وجائزة معارض النخبة من هيونداي.

وتحرص «هيونداي الكويت» على التواصل التفاعلي والمباشر مع عملائها وجمهورها، من خلال مشاركتها في المعارض التجارية المتخصصة، وعبر الأنشطة التفاعلية على مواقع التواصل الاجتماعي والموقع الإلكتروني، وعبر طرح باقصة متجددة من العروض التجارية التي توفر أسعارا مميزة.

ويأتي العرض بهدف المساهمة في تعزيز صورة وسمعة هيونداي كسيارة ناجحة، وكعلامة تجارية استطاعت بوقت قصير منافسة أقدم شركات السيارات وأكثرها عراقة، ووفاء لفلسفة هيونداي التي تضع حاجات العملاء على رأس قائمة أولوياتها سواء قبل البيع أو بعده.



الفائز يتسلم مفتاح السيارة

يقدمها العرض. ومنح العرض العملاء الذين اشترؤا أي من سيارات هيونداي موديل العام 2013، خصومات وصلت إلى 750 دينارا على سعر السيارة الأصلي. وطوال فترة العرض حصل العملاء مقابل كل 500 دينار على كوبون واحد، خو لهم أي الدخول في سحب على «لنترنا كوبيه». وحصل العملاء الذين اشترؤوا الاستفادة من هذا العرض الرابع، على رسوم تسجيل مجانية، وعلى تأمين مجاني ضد الغير، كما منحهم العرض أسعارا مخفضة مدعومة من المنتج على كل طرازات هيونداي. وتمكنت «شمال الخليج» خلال الربع الأول من العام

يقدمها العرض. ومنح العرض العملاء الذين اشترؤوا أي من سيارات هيونداي موديل العام 2013، خصومات وصلت إلى 750 دينارا على سعر السيارة الأصلي. وطوال فترة العرض حصل العملاء مقابل كل 500 دينار على كوبون واحد، خو لهم أي الدخول في سحب على «لنترنا كوبيه». وحصل العملاء الذين اشترؤوا الاستفادة من هذا العرض الرابع، على رسوم تسجيل مجانية، وعلى تأمين مجاني ضد الغير، كما منحهم العرض أسعارا مخفضة مدعومة من المنتج على كل طرازات هيونداي. وتمكنت «شمال الخليج» خلال الربع الأول من العام

عرض استثنائي تضمن أسعاراً مخفضة وباقعة من الميزات والفوائد

أجرت شركة شمال الخليج التجارية، الوكيل الحصري لسيارات وشاحنات هيونداي في الكويت، السحب على سيارة «هيونداي إنترا كوبيه» الاستثنائية في نهاية عرضها التسويقي المميز على كل سيارات هيونداي شهر مايو المنصرم. وجرى السحب في معرض هيونداي الكويت الرئيسي في الشويخ، بحضور ممثل وزارة التجارة والصناعة، ومسؤولي شركة شمال الخليج التجارية، إلى جانب المشاركين في السحب. وكانت سيارة «لنترنا كوبيه» 2013 الاستثنائية من نصيب عبدالحميد يوسف فرغلي، الذي عبر عن شكره لشركة «شمال الخليج»، كما أعرب عن سعاده بفوزه بهذه السيارة المميزة، لافتا إلى أنه اعتبر نفسه من الراحين بمجرد امتلاكه سيارة هيونداي التي أصبحت مرادفا لراحة البال في السوق المحلي.

ولقي العرض الذي أطلقته «شمال الخليج» تحت شعار «هيونداي على طول أسعارها كسول»، إقبالا واسعا من العملاء الذين انتهزوا الفرصة لامتلاك سيارة هيونداي ذات الاعتمادية الطويلة وفي الوقت نفسه الاستفادة من الميزات والفوائد العديدة التي

«هوندا الغانم» تقدم أقوى عروض الصيف على سيارات هوندا العائلية

الجديد في الشويخ قاعة انظطار مجهزة بوسائل ترفيهية بدءا من شاشات التلفزيون والكمبيوترات المحمولة والانترنت والالعاب بلاي ستيشن ومقاعد للمساج للاسترخاء. تفصلوا بزيارة معرض هوندا الغانم الجديد في صفاة الغانم البري أو مركز خدمة السيارات الجديد في الشويخ مقابل متحف السيارات الكلاسيكية أو اتصلوا على 4000-2496 مزيد من المعلومات.

مع أقصى مستويات الرفاهية الشخصية لتكون الاختيار الذكي لكل عائلة. الجدير بالذكر أن الغانم موتورز هي الموزع الوحيد في الكويت لسيارات ومنتجات الطاقة والدراجات النارية من هوندا، بالإضافة لتقديم الكفالة والخدمة بقطع الغيار والزيت الأصلية وذلك لضمان راحة البال للعملاء والأداء الأفضل للسيارات.

بكل العجلات لتوفر لسائقها مزيدا من التحكم والأمان في مختلف ظروف الطريق، مما يجعل السيارة الاختيار الأفضل للزعماء والرحلات، وخاصة مع فحفات التكيف للمقاعد الخلفية التي تأتي قياسية على كل الفئات. وتقدم بقطع الغيار والزيت هذا العرض أيضا سيارة هوندا أوديسي، وهي مصممة بمساحة داخلية كافية لثمانية ركاب بالإضافة لماكن التخزين المتعددة، ولأنها سيارة عائلية بامتياز، فمن الطبيعي أن تأتي

لعملائها. ويضم العرض الجديد سيارة بايلوت الجبارة ذات الدفع الرباعي مع نظام 4-ATM، والتي توفر برحابها المميزة راحة لامتيل لها لثمانية ركاب. ومع مزيدا ومواصفات الرفاهية التي تقدمها السيارة، فإنها تدخل فئتها بقوة جبارة تجعلها تنافس على الصدارة. أما سيارة هوندا سي آر- في التي تنتسج لخمسة ركاب براحة مثالية، فهي تأتي مجهزة قياسيا بنظام الدفع

تقدم شركة هوندا الغانم، بالتعاون مع الأمانة للاستثمار، في عرضها الجديد فرصة حقيقية لاقتناء إحدى سيارات هوندا العائلية الجديدة الآن دون أي دفعات طوال هذه السنة لبدء الدفع في العام 2014 مما يعني فرصة مريحة لجميع العملاء للتوفير وقضاء عطلات الصيف في أي مكان دون التفكير في أي التزامات مالية. وهو الأمر الذي ننظر إليه هوندا الغانم كأكبر أهمية ضمن سعيها لتقديم الأفضل

وقعت اتفاقية لتطوير نظم المعلومات

«الكويتية» تعتمد تقنيات «مايكروسوفت» لتعزيز مستوى الإنتاجية

في المجال التقني». من جانبه أضاف علي فرساوي، نائب الرئيس لشركة مايكروسوفت العالمية: «ستقوم شركة مايكروسوفت بالعمل مع إدارة تكنولوجيا المعلومات على استخدام التكنولوجيا الحديثة طبقا لهذه الاتفاقية للمساعدة على تحقيق الأهداف والخطط المستقبلية طبقا للرؤية الجديدة للأكابن أحمد الكريباتي».

ونحن على ثقة بأن الاتفاقية الموقعة ستساهم بدور محوري في توحيد منصتنا التقنية، بالإضافة إلى توفير الدعم والتدريب اللازم للارتقاء بمستوى الإنتاجية على مستوى الموظفين. كما ستتيح تعاوننا مع «مايكروسوفت» إمكانية استخدام وتوظيف أحدث تقنياتها ومنتجاتها المتطورة، التي تقدم حولا عملية للعديد من المشكلات التي تواجهها الشركات عادة

التقنية المتاحة بما يتماشى مع الأهداف التي تتطلع إلى تحقيقها. وبهذه المناسبة قال الأكابن أحمد الكريباتي الرئيس التنفيذي للخطط الجوية الكويتية: «تستند الرؤية الجديدة والخطط الإستراتيجية المستقبلية للخطط الجوية الكويتية بشكل كبير على تحديث أسطولها من الطائرات وتحسين عملياتها وبنائها التحتية، مما يعزز تنافسيتها في القطاع.

والتعاون بالإضافة إلى تحسين أداء عمليات الاتصالات ضمن الشركة. وتساهم حلول «مايكروسوفت» في تزويد الخطوط الجوية الكويتية بالأدوات التي ترقى بمستويات الكفاءة بين الموظفين إلى مستويات جديدة من التميز. وبإمكان الخطوط الجوية الكويتية الاستفادة من التعزيزات والتحسينات المدخلة على بنية الحوسبة السحابية والقدرات

أعلنت «مايكروسوفت الكويت» عن توقيعها اتفاقية مع الخطوط الجوية الكويتية لتبني الأخيرة بموجبها أحدث تقنيات «مايكروسوفت»، بما يشمل Lync وSharePoint، و Office و Lync Plus، على مدى 3 سنوات. وبناء على الاتفاقية، ستقوم الخطوط الجوية الكويتية باعتماد وتطبيق حلول «مايكروسوفت» الأصلية، مما يعزز من مستوى الإنتاجية

إعداد وتقديم غادة بلوط ربون
الحوار الاقتصادي في نوبة خاصة رعاية وحضور
وزير الزراعة - حسن الحاج حسن ومدير عام الفلل
م عبد الحفيظ القبسي / مشاهل التصوير وجوهي
البل الطروش
كل اربعا - الساعة التاسعة مساءً
على بابسات الردد: 12130، الاسقطاب، عمودي