

«فاست تلكو» تطلق خدمات الواي فاي في مجمع الصالحية

الاتصال بشبكة الإنترنت بسرعة وسهولة تامة. وأضاف أنه تم اختيار تزويد مجمع الصالحية بشبكة الواي فاي Wi-Fi كونه أحد أبرز المراكز التجارية في الكويت من حيث عدد الزوار. وأعرب مسؤولون في مجمع الصالحية من جهتهم عن حماسهم لإضافة هذه الخدمة بالتعاون مع فاست تلكو FASTtelco إلى مجموعة الخدمات التي يوفرها المجمع حيث أنها ستسمح الزوار المزيد من حلول الاتصال سواء كانت على الصعيد العملي أو الترفيهي خلال زيارتهم للمجمع. وفي الختام أكد النقيب ان فاست تلكو «FASTtelco» ستواصل العمل بجد لتطوير خدمات الإنترنت محليا بهدف تلبية كل حاجات العملاء ومتطلباتهم والمحافظة على موقعها كمركز الإنترنت الأول والرائد في الكويت.

الاتصال اثناء تواجدهم في المحطات والمجمعات الحيوية التي تغطيها فاست تلكو FASTtelco، مما يمنحهم ما يكفي من المرونة لمتابعة نشاطاتهم على شبكة الإنترنت من دون انقطاع. من ناحية أخرى، قال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في شركة الدبيرة القابضة، والمدير التنفيذي في شركة فاست تلكو FASTtelco عبد الوهاب النقيب «انه من شأن هذه الخطوة أن يترسخ دور الشركة الريادي في سوق خدمات الإنترنت في الكويت، كما انها تأتي تأكيداً على ان فاست تلكو FASTtelco لن تدخر جهداً ولن تفوت فرصة لتوظيف بنيتها التحتية المتينة وشبكاتها المتطورة من أجل تقديم أفضل خدمات الاتصال لزوار مجمع الصالحية. وأوضح ان إطلاق خدمة الواي فاي Wi-Fi سيأتي لزوار مجمع الصالحية



عبد الوهاب النقيب

كشفت شركة فاست تلكو «FASTtelco»، المتخصصة في توفير حلول الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، عن توفيرها خدمة الواي فاي Wi-Fi في مجمع الصالحية الذي يشهد إقبالا واسعا من أصحاب الأعمال ومستخدمي الإنترنت. وبينت الشركة في تصريح صحفي أن نقل فاست تلكو «FASTtelco» لتجربتها في توفير خدمة الواي فاي Wi-Fi إلى مجمع الصالحية يهدف إلى تقديم أفضل خدمة إنترنت لزوار هذا المركز التجاري المهم، موضحاً أن ذلك يندرج ضمن إطار الجهود الدائمة للشركة لتعزيز تواجدها في كل المواقع البارزة بالكويت. ويأتي سعي فاست تلكو «FASTtelco» لتغطية الأماكن الحيوية بخدمة الواي فاي Wi-Fi، من حرصها على ضمان حصول الزوار على أعلى مستوى من جودة

بوخمسين لـ «الأنباء»: ضح دماء شابة في «وربة للتأمين» ضمن خطة لتطوير الأداء وطرح منتجات جديدة

الاستثمارية للشركة تقوم في المرحلة المقبلة على الاستثمار بتنوع مصادر الدخل للمحفظة الاستثمارية وتوزيع المخاطر جغرافياً وعلى قطاعات الأعمال والأصول الاستثمارية ذات السيولة، وذلك لتحسين الأداء العام للمحفظة وتقليل مخاطر تقلبات الأسواق المالية. وقال: ان إستراتيجية العمل المقبلة تتركز أيضاً في الاستثمار بتقديم الدعم الفني والإداري للشركات التي تم الاستثمار فيها في دول المنطقة وتطوير هذه الشركات الإستراتيجية للاستفادة من النهوض الاقتصادي الذي تشهده بعض دول المنطقة.

وأشار الى ان الشركة ستعمل على النهوض بنشاطها التأميني وتعزيز القدرة التنافسية لها في ظل المعطيات الحالية وأزدياد المنافسة من الشركات العالمية التي دخلت سوق التأمين المحلي، وذلك بالتعاون مع الشركاء الاستراتيجيين في الأسواق التي تعمل الشركة فيها، بالإضافة الى العمل على زيادة شبكة الفروع المحلية للشركة، واستمرار بناء شركات إستراتيجية مع شركات رائدة في مجال التأمين في المنطقة، الأمر الذي يزيد من الحصص السوقية ومنافسة قوية مع الشركات العاملة في المنطقة.



أنور بوخمسين

توقع رئيس مجلس الإدارة في شركة وربة للتأمين أنور بوخمسين أن تحقق الشركة أداء إيجابياً خلال العام الحالي، وذلك بعد اعتماد الشركة إستراتيجية ورؤية جديدة تركز على تدعيم أنشطة الشركة بالطاقات الشابة الوطنية ذات الطابع الابتكاري، والتوسع واقتناص الفرص في الأسواق التي تعمل فيها. وقال بوخمسين لـ «الأنباء»: ان «وربة» عازمة على ضح دماء شابة جديدة تعمل على تنشيط وابتكار منتجات تأمينية تتناسب مع احتياجات الأسواق التي تعمل فيها، لاسيما السوق الكويتي. وأكد على ان السياسة

مجموعة الباطين توقع مع «رساميل» اتفاقية تأجير تشغيلي مع الصيانة لسيارات إنفينيتي الفاخرة



لقطة جماعية عقب توقيع الاتفاقية

فصل العويس المدير العام لشركة رساميل اوتوليس، من جهته، ان الاتفاقية تعكس ثقتنا وعملائنا المتزايدة بسيارات إنفينيتي وبوكيلها في الكويت. وقال محمد شلبي، رئيس العمليات في مجموعة الباطين، كلمة خلال التوقيع قال فيها: ان شركة رساميل اوتوليس تعد حليفاً استراتيجياً والتعاون معها سيثمر عن المزيد من النجاحات. وأكد السيد عصام سلامة، مدير عام المبيعات في مجموعة الباطين، على أن علاقات قوسية وممتازة مع شركائنا في النجاح ومنهم شركة رساميل اوتوليس، معتبراً أن ذلك يعزز مركزها ويزيد من قدرتها على تلبية حاجات العملاء في الكويت.

رئيس العمليات وعصام سلامة المدير العام لمبيعات السيارات ومدير صوابا مدير عام مبيعات إنفينيتي، وقد قام بحضور توقيع العقد من جانب رساميل كل من عصام الطواري رئيس مجلس إدارة شركة رساميل للهيكلية المالية وفصل العويس المدير العام لشركة رساميل اوتوليس. وعبر صالح الباطين عن ثقته بتحقيق نتائج إيجابية مع شركة رساميل اوتوليس، حيث أنها تعتبر من العملاء المميزين لشركة الباطين، واضعاً هذه الخطوة في إطار إستراتيجية الشركة الرامية إلى زيادة رقة تواجدها في السوق الكويتي من خلال عقد صفقات واتفاقيات مع شركات كبيرة على غرار شركة رساميل اوتوليس. وأوضح السيد



صالح عبدالمحسن الباطين

وقعت شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، الوكيل حصري لسيارات إنفينيتي في الكويت، اتفاقاً مع شركة رساميل اوتوليس المملوكة بالكامل لشركة رساميل للهيكلية المالية برنامج التأجير التشغيلي مع الصيانة لسيارات إنفينيتي الفاخرة حصرياً في الكويت، وقد تم اختيار فئة إنفينيتي من قبل شركة رساميل لتميز هذه السيارة بتصميم يتسم بالجودة والجانبية والأسعار المميزة التي تحقق خدمات متميزة بأسعار تنافسية. وقد حضر توقيع الاتفاقية من مجموعة الباطين كل من صالح عبدالمحسن الباطين الرئيس التنفيذي وناصر عبدالمحسن الباطين عضو مجلس الإدارة ومحمد شلبي

بالتعاون مع «طيران الإمارات»

«الأهلي» يطلق حملة «ضاعف أميالك

مع بطاقات الأهلي - الإمارات الانتمانية»

البنك الأهلي جمع حاملي بطاقات الأهلي-الإمارات بأميال سكاى واردين مجانية مع كل استخدام محلي ودولي للمطابقة.»

وأضاف: «هذا العرض يأتي في إطار حملة البنك الأهلي السنوية خلال فصل الصيف، حيث كل استخدام لبطاقة الأهلي الإمارات - الانتمانية بقيمة 100 دينار شهرياً كحد أدنى يسهل العميل للدخول الى السحب للفوز بثلاثة أضعاف أو ضعفين من أميال سكاى واردين المكتسبة خلال الشهر»، لذا خطط لرحلتك، وتسوق وضاعف أميالك مع عرض الصيف من البنك الأهلي الكويتي.



أعلن البنك الأهلي الكويتي بالتعاون مع طيران الإمارات عن حملة «ضاعف أميالك مع بطاقات الأهلي الانتمانية» لكل حاملي بطاقات الأهلي-الإمارات الانتمانية، حيث يمنحهم فرصة للفوز بثلاثة أضعاف أو ضعفين من أميال سكاى واردين المكتسبة عند إنفاق 100 دينار كحد أدنى خلال الشهر، وذلك من خلال عمليات الشراء داخل الكويت وخارجها باستخدام احد بطاقات الأهلي الإمارات الانتمانية.

وعن هذه الحملة، قال مدير عام الخدمات المصرفية للأفراد ستيوارت لوكي: «بطاقات الأهلي-الإمارات الانتمانية هي الأفضل من

نوعها في الكويت، فبالإضافة الى كل المزايا والخدمات التي تتوافر مع البطاقة يكافئ

أكد أن الجمعية أصبحت الآن في مرحلة الانطلاق نحو الأفضل بعد تسديد مديونياتها السالم: «الجهراء التعاونية» حققت صافي أرباح بلغ مليوناً و287 ألف دينار في 2012

مخصصات لها وكانت تقدر قيمة البضاعة آنذاك بمبلغ 200 ألف دينار.

وتابع: كما تم توفير عدد (2) موقع للهيئة العامة خدمة استلام وتسليم البطاقة المدنية بالميزانين بسوق الجهراء المركزي بضاحية الجهراء لخدمة أهالي الجهراء الكرام.

وكشف السالم النقاب عن نية مجلس الإدارة في المرحلة المقبلة بالاهتمام بالنواحي الاجتماعية التي تهم المساهمين في منطقة عمل الجمعية على جميع الأصعدة التعليمية والدينية والرياضية والترفيهية. وفيما يتعلق بالأولويات التي تسيير عليها الخطة الاستثمارية والإنشائية، أوضح السالم أن مجلس الإدارة يضع نصب عينيه تطوير سوق الواحة المركزي وتوسعة وتطوير أسواق وفروع الجمعية الصغيرة وذلك بعد تكوين المخصصات اللازمة لمثل هذه المشاريع الكبيرة في الميزانية المقبلة، مؤكداً على العمل من أجل حماية أموال المساهمين والحفاظ عليها وتوفير السلع بأسعار مناسبة وبجودة عالية، مسيراً الى ان من كان لديه أي استفسار فأبوابنا مفتوحة للجميع.

قال رئيس مجلس إدارة جمعية الجهراء التعاونية بدر السالم ان الجمعية العمومية العادية لجمعية الجهراء التعاونية قد انعقدت مساء يوم الأربعاء الموافق 2013/5/29 وتمت المصادقة على التقريرين المالي والإداري عن السنة المالية المنتهية في 31/12/2012 واختيار مراقب لتدقيق حسابات الجمعية لعام 2013، مضيفاً ان مجلس الإدارة يتقدم بخالص الشكر والتقدير الى جميع المساهمين الكرام على الثقة الكبيرة التي أولواها بإيهم راجين أن يكون المجلس عند حسن الظن به ويتعهد بالعمل على بذل المزيد من الجهد والإخلاص نحو التقدم والرفق للجمعية والأهالي المنظمة الكرام.



بدر السالم خلال العمومية

كما أشار السالم الى أنه إذا استمر الوضع الحالي على ما هو عليه فستقوم الجمعية بتوزيع أرباح على المساهمين هذا العام 2013 حيث ان المؤشرات والأرقام التي تحققت تسدل على ان جمعية الجهراء التعاونية أصبحت الآن في مرحلة الانطلاق نحو الأفضل بعد ما قامت بتسديد المديونيات والخسائر المالية المرحلة من سنوات سابقة. وخير دليل على ذلك النتائج المالية الفصلية التي تشير الى ارتفاع المبيعات



وسيلتك الأمثل للتداول بين يديك تطبيق NICE360 لأجهزة iPad و Android

عندما يتعلق الأمر بالتداول الإلكتروني، فلابد أن تhtar الوسيلة الأمثل لإدارة استثمارك بمنتهى الراحة والسهولة أينما كنت داخل الكويت أو خارجها. يمكنك الآن متابعة أسهمك لحظة بلحظة والتداول في أسواق المال عبر الإنترنت مع تطبيق NICE360.

المزايا:

- التداول في جميع أسواق دول الخليج والسوق الأمريكي من خلال حساب واحد
- البث المباشر واللحظي لأسعار الأسهم في جميع الأسواق
- التداول في مختلف الأسواق، العملات والأدوات
- سهولة تحويل الأموال من وإلى الحساب مع إمكانية استخدام الكي - نت
- إمكانية إدارة عدة حسابات وإدارة حساب واحد من خلال عدة مستخدمين
- أوامر البيع والشراء بمميزات حديثة ومتطورة
- واجهة التطبيق باللغتين العربية والإنجليزية
- عدم الحاجة إلى تحميل أية برامج للدخول على الحساب مع حفظ إعدادات المستخدم للدخول إلى الحساب من خارج الكويت

لمزيد من المعلومات، يرجى الاتصال على خدمة العملاء 6666 2226 أو زيارة www.nice360.com

