

إجمالي المبيعات بلغ 8.871 مليون مركبة

22 ترليون ين ياباني صافي عائدات «تويوتا» للسنة المالية 2012



أعلنت شركة تويوتا عن نتائجها المالية للسنة المالية المنتهية في 31 مارس 2013، حيث بلغ صافي العائدات 22 ترليون ين، بزيادة 18,7٪، وبلغ الدخل التشغيلي 1,32 ترليون ين، بزيادة بلغت 965,2 مليار ين وبلغ إجمالي المبيعات 8,871 ملايين مركبة، بزيادة 1,519 مليون مركبة وبلغ الدخل قبل احتساب الضرائب 1,40 ترليون ين، وارتفع صافي الدخل من 283,5 مليار ين إلى 962,1 مليار ين.

وتعليقاً على النتائج المالية، قال رئيس شركة تويوتا أكيو تويودا: «حققنا ارتفاعاً في مبيعات مركباتنا وبخاصة في أميركا الشمالية وآسيا خلال السنة المالية المنتهية في مارس، وإلى جانب نتائج الأنشطة التي هدفنا من خلالها إلى تحسين

نسبة الأرباح، تمكنا من تحقيق دخل تشغيلي بلغ 1,32 ترليون ين.

وأضاف تويودا: «لقد وجهنا العديد من التحديات منذ العام 2009، ولكننا اكتسبنا خبرات واسعة جعلتنا نؤكد أن على تويوتا المحافظة على نمو مستدام. إننا نؤمن بأن الدافع للنمو المستدام هو حتماً تقديم مركبات أفضل، ونحن نطلق مركبات تم تطويرها استناداً إلى هذا المفهوم، كما أننا نحقق تقدماً في تحسين تقنياتنا الإنتاجية وعمليات تطوير المركبات ضمن مبادرة «الهندسة العالمية الجديدة لتويوتا»، وأنا على ثقة من أن الدورة الإيجابية المحددة لأعمالنا ضمن رؤية تويوتا الشاملة تتشكل على نحو تدريجي وبشكل ثابت». وتشمل

أهم العوامل التي أدت إلى ارتفاع الدخل التشغيلي، التأثيرات الإيجابية الناتجة عن الأنشطة التسويقية والتي حققت 650 مليار ين، والمساهمة في خفض التكلفة والتي أسهمت في توفير 450 مليار ين، والتقلبات في أسعار العملات والتي بلغت قيمتها 150 مليار ين، الأمر الذي ساهم في تعويض التأثيرات السلبية الناتجة عن التقلبات ذات الصلة والتي بلغت 300 مليار ين.

وفيما يتعلق بالتوقعات للعام المالي 2014، فإن تويوتا تتوقع تحقيق مبيعات إجمالية تبلغ 9,1 مليون مركبة، وعائدات إجمالية صافية تبلغ 23,5 ترليون ين، ودخل تشغيلي يبلغ 1,8 ترليون ين وصافي دخل يبلغ 1,37 ترليون ين.

تقدم 1000 دينار مع كل تامين في أقوى عرض تقدمه للشباب وعشاق سيارات القوة «شفروليه الغانم» تطرح عرضاً عند شراء تاهو أو سيلفرادو

الاحتياجات، وهي غنية بمواصفات السلامة من سائد هواء 8 ونظام ABS وستابيلي تراك إضافة إلى نظام تثبيت السرعة وتشغيل المحرك عن بعد. وتتعد شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده في العناية بعملائها وتقديم تجربة لا تضاهي في الشراء وخدمات ما بعد البيع، إضافة إلى تقديم أحدث وأكبر تشكيلة من السيارات والخدمات عبر مركز الخدمة الذي يلبي مختلف متطلبات العملاء لصيانة سياراتهم. وحرصاً منها على تقديم خدمة عالية المستوى، تسعى شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده إلى إطلاق عروضها الجديدة ليستفيد منها جميع عملائها ولتحقيق رضاهم عبر العديد من الخدمات والعروض القيمة.

وتأتي سيلفرادو أيضاً بـ 3 فئات (1500، 2500 و3500)، وبنظام دفع X2 أو 4X4. أما سيارة تاهو التي أصبحت اليوم أقوى للسيارات المتكاملة التي يمكنها أن تكون للشباب العاشق للقوة، كما يمكنها أن تكون للمدبري التنفيذي وكذلك سيارة عائلية سواء لنزهات المدينة أو الرحلات الخارجية. فهذه السيارة التي حصلت على لقب سيارة العضلات والشباب نتيجة لقوتها وأداؤها. وتحمل السيارة محركاً ضخماً من 8 سلندرات بسعة 5,3 ليترات ويدعمها ناقل حركة من 6 سرعات بالتعاون لإطلاق قوة سحب تبلغ 320 حصاناً. تاهو هي سيارة لجميع

لرحلات البر والشاليه والمشاور الشبابية، علماً أن تاهو بموديلاتها المختلفة حسب الحجم والمزايا والمحرك، أصبحت أيضاً رمزاً للشخصية التنفيذية، وهو ما جعلها سيارة مفضلة للكثير من المديرين التنفيذيين في الشركات والمؤسسات العامة والخاصة. ويشمل العرض شاحنة سيلفرادو وعشاق القوة من الشباب، وهي السيارة التي كانت تجذب الأبطال لدى مرورها بكامل حضورها القوي على الطرقات. وتتقدم سيلفرادو بـ 3 محركات لتمنح كل ما تبحث عنه من متعة المغامرة والانطلاق لجميع مشاويرك ورحلاتك منها محرك بسعة 4,8 ليترات ومحرك بسعة 5,3 ليترات ومحرك 6,0 ليترات وجميعها بـ 8 سلندرات.



عرض شفروليه الغانم

افتتحت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده موسم الصيف بباقة من العروض المذهلة بمزاياها، ومنها عرض خاص ونوعي على سيارات شفروليه تاهو وسيلفرادو، حيث قامت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده للسيارات، الوكيل الحصري لسيارات شفروليه في الكويت، بتقديم 1000 دينار على كل تامين يقوم به العميل عند إحضار سيارته القديمة للتأمين وشراء سيارة جديدة تاهو أو سيلفرادو. ويحقق هذا العرض أثراً رائعاً على الشباب الذين كانوا على الدوام يعتبرون سيلفرادو وتاهو من سيارات القوة والتحدي، إضافة لما تتميز به هذه السيارات من أداء جبار ورحابة وقوة جعلها الاختيار الأمثل

لدى مركز الخدمة الجديد بمناسبة الافتتاح «الغانم موتورز» تطلق عرضاً حصرياً لجميع قاندي سيارات هوندا



وأعلنت شركة الغانم موتورز عن إطلاق عرض حصري لجميع قاندي سيارات هوندا التي مازالت تحت الكفالة، حيث يتضمن العرض تبديل الزيت، فحص السيارة وغسيل السيارة مجاناً لتكون راحة البال والرضا علامة يفخر قاندي هوندا بالحصول عليها في مركز صيانة هوندا الغانم في الشويخ بالقرب من صناعات الغانم مقابل متحف السيارات الكلاسيكية لدى وكيلها الجديد، الغانم موتورز.

ويكمن لجميع أصحاب سيارات هوندا الغانم المكفولة أن يحضروا سياراتهم إلى مركز خدمة هوندا الغانم الجديد في الشويخ خلف صناعات الغانم للاستفادة من هذا العرض المميز والاستراحة في قاعة الانتظار المخصصة لعملاء هوندا الغانم والمجهزة بشاشات التلفزيون والكمبيوترات المحمولة وإنترنت لاسلكي بالإضافة إلى قهوة عربية وتمور للضيافة، ألعاب فيديو PS3 ومقاعد للمساج للاسترخاء.

ويلتزم مركز الخدمة الجديد بأعلى المواصفات العالمية التي لدى هوندا، وكذلك المعيارية الرفيعة الجودة التي تطبقها صناعات الغانم في جميع أنشطتها وأعمالها.

ويوفر مركز الخدمة الجديد جميع قطع الغيار الأصلية من هوندا وكذلك زيوت السيارات الأصلية المعتمدة من هوندا العالمية وذلك لضمان راحة البال للعملاء والأداء الأفضل للسيارات.

وتحظى صناعات الغانم بسعة عريضة في الكويت لما حققته من ريادة وموثوقية عالية جعلتها تبني قاعدة عملاء ضخمة ومتنامية في الكويت نتيجة الالتزام الصارم بخدمات العملاء وفق أعلى المعايير والنظم العالمية لتمنح كل عميل لديها راحة البال من خلال تقديم منتجات رفيعة المستوى وخدمات مرافقة ولاحقة بأسلوب يتطور باستمرار ليتوافق مع احتياجات السوق والعملاء.

ومع إطلاق هذا العرض المميز لقاندي هوندا، فإنه يمكن الاستفادة من العرض بالتوجه إلى مركز صيانة هوندا الغانم خلف صناعات الغانم، مقابل متحف السيارات الكلاسيكية في الشويخ، حيث يسري العرض لغاية 31 مايو 2013، للمزيد من المعلومات يمكن الاتصال على 24964000.

أعلن البنك التجاري الكويتي السحب اليومي على «حساب النجمة»، في المركز الرئيسي للبنك، بحضور وزارة التجارة والصناعة ممثلة في عبدالعزيز اشكنازي، وقد فاز كل من: ناصر محمد صابر عبدالله، عبدالرؤف حسين امياي حسن، شيخة عبدالله محمد شاهين العلي، عبدالحميد عبدالغني وغلغام نايي اجميري خان بجائزة قيمتها 7 آلاف دينار لكل منهم.

«التجاري» يعلن فوزي «النجمة»

أجرى البنك التجاري الكويتي السحب اليومي على «حساب النجمة»، في المركز الرئيسي للبنك، بحضور وزارة التجارة والصناعة ممثلة في عبدالعزيز اشكنازي، وقد فاز كل من: ناصر محمد صابر عبدالله، عبدالرؤف حسين امياي حسن، شيخة عبدالله محمد شاهين العلي، عبدالحميد عبدالغني وغلغام نايي اجميري خان بجائزة قيمتها 7 آلاف دينار لكل منهم.

«بنك وربة» يستضيف طلاب الكلية الأسترالية



جانب من استضافة بنك وربة لطلاب الكلية الأسترالية في الكويت

استضاف مركز اتصال «بنك وربة» مؤخراً مجموعة من طلاب الكلية الأسترالية في الكويت خلال عدة زيارات ميدانية قام بها الطلاب مع مشرفين من الكلية ضمن برنامج خاص. وقام الطلاب بالتعرف على أسلوب العمل في مركز الاتصال ومدى أهميته بالنسبة للبنك في تلبية احتياجات العملاء وتقديم أفضل مستويات الخدمة لهم.

ونظراً لما يتمتع به موظفو مركز الاتصال في «بنك وربة» من مهارات عالية وخبرات متميزة، قامت الكلية الأسترالية باعتماد مركز اتصال «بنك وربة» كجهة أساسية يتوجه إليها الطلاب للتعرف على أحدث المعايير المتبعة في مجال خدمة العملاء. وبهذه المناسبة، قال مدير مركز الاتصال في «بنك وربة» أحمد البخاري: «يسرنا أن نستقبل مجدداً طلاب إدارة الجودة في الكلية الأسترالية، كما نفخر بأننا



في لبنان العقار عليك والتمويل علينا

مع بنك الكويت الوطني، يمكنك الآن امتلاك عقاراً بكل سهولة في: لبنان - لندن - باريس - دبي - الأردن.

لمزيد من المعلومات، يرجى الإتصال على الرقم 22595380 أو زيارة مركز الوطني لخدمات الفروع الخارجية في فرع رأس السالمية.



1801801
nbk.com

الأكثر أمناً