الأنباء
الخميس 2 مايو 2013

بعد اعتمادها الوكيل الوحيد لسيارات هوندا ومنتجات ومعدات الطاقة

«الغانم موتورز» تستقبل تيتسو إيواموراً نائب الرئيس التنفيذي لـ «هوندا موتور»

بعد الإعلان الرسمي لشركة الغانم موتورز باعتمادها الوكيل الوحيد لسيارات هوندا ومنتجات ومعدات الطاقة من هوندا في الكويت، قامت شركة الغانم موتورز بالترحيب بنائب الرئيس التنفيذي لشركة هوندا موتور اليابانية العملاقة تيتسو إيواموراً في زيارته للكويت.

وقد رافق إيواموراً شونيتشي أوشيدا المدير التنفيذي في هوندا الشرق الأوسط وهشام فهمي الهواري المدير العام للتطوير في هوندا الشرق الأوسط.

وحظيت هذه الزيارة المرموقة باهتمام بالغ لدى شركة الغانم موتورز باعتبارها أول زيارة إلى الكويت لإيواموراً.

وقد تم استقبال الضيوف والاحتفاء بهم من قبل عمر

ALGHANIM MOTORS
الغانم موتورز

عمر قتيبة الغانم مصافحا تيتسو إيواموراً

قتيبة الغانم، الرئيس التنفيذي لصناعات الغانم والذي اصطحب الضيوف في جولة خاصة في مرافق هوندا الغانم الجديدة التي تشمل معرض سيارات هوندا الغانم في صفاة الغانم في الري، ثم مركز هوندا الغانم لخدمة وصيانة السيارات في منطقة الشويخ قرب مبنى صناعات الغانم.

وإيمانا بالمستقبل الواعد الذي تحمله هوندا في الكويت، فإن هذه الزيارة تعتبر ذات أهمية بالغة لتأكيد الاهتمام الكبير الذي توليه هوندا اليابان لهذه الشراكة الجديدة، وقد اعجب إيواموراً بالتصميم الحديث لمعرض السيارات والتقنية والدقة اللتين يتحلى بهما مركز الخدمة.

وعبر أيضا عن سعادته وإعجابه بطريقة سير العمل في جميع المراكز والمرافق الجديدة لهوندا الغانم.

بدوره، عبر عمر قتيبة الغانم عن سعادته باستضافة إيواموراً والوفد المرافق، شاكرا الدعم والثقة الكبيرين منه ومن شركة هوندا موتور في هذه الشراكة الجديدة، مؤكدا رؤية شركة الغانم موتورز في تعزيز الاسم التجاري لكلتا الشركتين وخاصة بما تتمتع به صناعات الغانم في الكويت من سمعة موثوقة وعراقة في الخدمة وفق أعلى المعايير التي تهتم في المقام الأول برضا العملاء.

وأكد عمر قتيبة الغانم أن شركة الغانم موتورز ستقوم بإعادة تقديم جميع منتجات شركة هوندا للسوق الكويتي وبشكل أوسع مع الحرص العميق على أن يحصل عملاء هوندا على أفضل المنتجات والخدمات سواء في معارض البيع أو مراكز الخدمة بما يناسب متطلباتهم ويليق بالمعايير العالمية.

خاتون الحداد تفوز بـ 125 ألف دينار من «الوطني» في سحب الجوهرة لشهر أبريل

فازت خاتون علي صالح الحداد بمبلغ 125 الف دينار في سحب حساب الجوهرة لشهر أبريل من بنك الكويت الوطني، وجرى السحب تحت إشراف وزارة التجارة والصناعة. وقد شكرت الفائزة البنك الوطني على هذه الجائزة القيمة لأنها ستفتح المجال أمامها لتحقيق الكثير من التطلعات والمشاريع المستقبلية، ونوهت بالخدمات المميزة التي يوفرها البنك لعملائه. وقد قام البنك الوطني بتطوير حساب الجوهرة وتعزيز قيمة الجوائز ليقدم لعملائه فرصا أكثر للفوز بما يكرس ريادته في السوق المصرفية المحلية، حيث زاد من فرص عملائه للفوز بـ 5 الاف دينار أسبوعيا و125 الف دينار شهريا و250 الف دينار ربع سنوي، وذلك انطلاقا من سعيه الدائم إلى مكافأتهم وتقديم الأفضل لهم. ويؤهل حساب الجوهرة جميع عملائه تلقائيا الى الدخول في السحوبات الأسبوعية والشهرية وربع السنوية مقابل كل 50 دينارا فقط، وكلما ازداد رصيد العميل، ازدادت فرصه بالفوز بإحدى هذه السحوبات الثلاثة. وتجدر الإشارة إلى أن حساب الجوهرة يتيح للعملاء إجراء عمليات السحب والإيداع في أي وقت ولدى أي من فروع الوطني المنتشرة في كافة أنحاء الكويت. ويعتبر حساب الجوهرة من بنك الكويت الوطني الخيار الأفضل للعملاء بفضل مزاياه العديدة والجوائز النقدية القيمة التي يقدمها على نحو أسبوعي وشهري وربع سنوي والتي تتيح لهم تحقيق أحلامهم وتطلعاتهم، هذا إلى جانب تميزه كحساب من دون فوائد.

موديلات 2013 من «XF» و«XJ» من شركة الزياني

«جاكوار» تقدم مستويات أعلى من الخيارات والتكنولوجيا

تمتاز كل من جاكوار «XF» الفائزة بالعديد من الجوائز، وسيارة الصالون ذات البدن المصنوع من الألومنيوم «XJ» بإدخال تحسينات مهمة على موديلات عام 2013، مع زيادة الكفاءة بشكل كبير من خلال مجموعة المحركات الموسعة حديثا، حيث ينضم محرك البنزين فائق الشحن بقوة 340 حصانا ومحرك البنزين بتقنية الشحن التوربيني وقوة 240 حصانا إلى التشكيلة الحالية التي تتألف من محركي بنزين V8 سعة 5,0 ليترات، أحدهما عادي الشحن والآخر فائق الشحن.

على الرغم من حجمه الصغير ووزنه الخفيف الذي يبلغ 138 كغ فقط، يقدم محرك البنزين الجديد بقوة 240 حصانا وتقنية الشحن التوربيني مخرجات مذهلة محددة بـ 120 حصانا لكل ليتر. ويتم تحقيق ذلك من خلال الجمع بين عدد من التقنيات المبتكرة التي تسهم في إنتاج قوة قصوى تبلغ 240 حصانا عند 5500 دورة في الدقيقة، مع عزم دوران يبلغ 340 نيوتن متر بين 2000 و4000 دورة في الدقيقة. ويضمن الشاحن التوربيني منخفض العطالة إنتاج قوة سلسة وسريعة الاستجابة - ويتم تحقيق ذلك بسلاسة تامة بفضل نظام نقل الحركة ذي الثماني سرعات - بينما يسهم دمج حاضنة الشاحن التوربيني مع مشعب العادم رقيق الجدران وخفيف الوزن في تقليل فترات إحماء المحرك والمحول الحفاز، وبالتالي خفض الانبعاثات. كما تسهم تقنية التوقيت المتغير لصمامات الطرد والسحب في تعزيز نطاق عزم الدوران وتحسين استهلاك الوقود عندما تكون السيارة في وضع

الحركة، مع الحصول على أقصى مستوى من الأداء عند سرعات الدوران المرتفعة.

وفي سيارات الصالون «XF»، يستطيع هذا المحرك تحقيق تسارع إلى 100 كم/ساعة في غضون 7,9 ثوان، مع سرعة قصوى تبلغ 241 كم/ساعة، وفي الوقت نفسه تحقيق معدل 8,9 ليترات/100 كم في استهلاك الوقود. أما بالنسبة لسيارات «XJ» المصنوعة بالكامل من الألمنيوم، فيمكن للمحرك ذاته التسارع بالسيارة إلى 100 كم/ساعة في غضون 7,5 ثوان، وإلى سرعة قصوى تبلغ 241 كم/ساعة، مع استهلاك 9,3 ليترات/100 كم فقط من الوقود.

يمتاز أحدث محركات البنزين فائقة الشحن من جاكوار ذو قوة 340 حصانا بجمعه بين عدد من أحدث التقنيات المتطورة التي تتيح له إنتاج قوة 340 حصانا بسلاسة ونقاء وحماسة كبيرة عند 6500 دورة في الدقيقة، مع عزم دوران يبلغ 450 نيوتن متر بين 3550 و5000 دورة في الدقيقة. كما يقترن كل من نظام التوقيت المتغير للحدبة المستقلة المزدوجة (DIVCT) ونظام الحقن المباشر بالرذاذ الموجه (SGDI) مع نظام جديد لتوجيه الشرارة يعمل على محاذاة القطب بدقة تامة لتعزيز كفاءة الاحتراق. ومع نسبة انضغاط تبلغ 10,5:1، تعزز هذه المزايا من القوة وعزم الدوران والاقتصاد في جميع سرعات دوران المحرك.

ويتمتع محرك البنزين فائق الشحن ذو قوة 340 حصانا بالقدرة على التسارع بسيارة الصالون الرياضية «XF» وسيارة الليموزين «XJ» إلى 100 كم/ساعة في غضون 5,9 ثوان، مع سرعة قصوى محددة تبلغ 250 كم/ساعة. وتتمتع كلتا السيارتين بمعدلات متطابقة في استهلاك الوقود تبلغ 9,4 ليترات/100 كم. تم الآن تجهيز كامل تشكيلة موديلات 2013 من سيارات «XF» و«XJ» بنظام نقل الحركة «ZF» ذي الثماني سرعات لضمان معدلات أفضل في استهلاك الوقود وخفض الانبعاثات وتحقيق تسارع أكثر سلاسة بالمقارنة مع الموديلات السابقة المجهزة بنظام نقل الحركة ذي الست سرعات. وجرى ضبط برنامج تشغيل نظام نقل الحركة، في جميع النماذج، لضمان تطابقه بشكل تام مع قوة المحركات المقترنة به، لتقديم شعور بالقيادة الرياضية والدقة وسلاسة نقل الحركة المتوقعة من سيارة جاكوار.

كما تمثل موديلات عام 2013 من «XF» و«XJ» بداية شراكة جديدة بين جاكوار والشركة البريطانية المتخصصة في الأنظمة الصوتية «ميريديان» - سبق رؤيتها في الطراز المتميز «XJ Ultimate». حيث تعمل الشركة على تطوير الأنظمة الصوتية المنزلية فائقة التميز منذ أكثر من 35 عاما، وقد تعاونت بشكل وثيق مع مهندسي جاكوار لدمج خبراتها الكبيرة بسلاسة في البيئة الفاخرة لمقصورة «XF» و«XJ». وتشمل الترقيات التقنية إدخال عدد من التحسينات والمزايا الجديدة وتعزيز سهولة استخدام الأنظمة الصوتية وأنظمة المعلومات والترفيه في جميع موديلات «XF» و«XJ».

وواصلت جاكوار أيضا تحسين أداء ونقاء نظام التعليق في موديل 2013 من «XJ»، حيث يمتاز هذا الموديل الآن بإعادة معايرة نظام النوابض وضبط المخمدات لتعزيز مستوى العزل وراحة الركاب على مختلف أنواع الطرق، دون التأثير على القدرة الديناميكية التي يشتهر بها هذا الموديل. مع الإشارة إلى أن الضبط الجديد لنظام التعليق جاء لأول مرة على سيارات «XJ» التي تتصدر التشكيلة. وفي سياق حديثه حول طرح تشكيلة 2013 من جاكوار «XF» و«XJ»، قال ديريك ديفيز، مدير من بين جميع موزعي جاكوار في منطقة الخليج العربي، وقال فهد العنزي – مدير مبيعات جاكوار في شركة الزياني: «تحظى سيارات جاكوار «XF» و«XJ» بمكانة متميزة وإقبال كبير في الكويت، ومع تطبيق أحدث التقنيات المتطورة في موديلات عام 2013، فإننا نتوقع أن تشهد علامتنا التجارية نموا أكبر في المنطقة». تجدر الإشارة إلى أن جميع موديلات جاكوار «XF» و«XJ» متوافرة في صالة العرض التابعة لشركة الزياني في الكويت.

64 مليون دولار إيرادات الشركة غير المدققة في الربع الأول

أكبر: 2013 سيكون عاماً شيقاً لـ «كويت إنرجي»

أعلنت امس شركة «كويت إنرجي» عن نتائجها المالية والتشغيلية للربع الأول من العام، حيث ارتفعت إيرادات الشركة غير المدققة بنسبة 8,6٪ مقارنة بالربع الأول من العام الماضي لتبلغ 64 مليون دولار، وارتفع أيضا متوسط إنتاج الشركة بنسبة 24,2٪ مقارنة بالربع الأول من العام الماضي ليبلغ 21,586 برميل من النفط المكافئ في اليوم. وقالت الرئيس التنفيذي لشركة «كويت إنرجي» سارة أكبر ان كويت إنرجي حققت ارتفاعا جديدا في حجم إنتاجها وإيراداتها في الربع الأول من العام. حيث تمكنت الشركة من استكمال استحواذها الجديد في اليمن، وقامت بالتوقيع النهائي على عقد استكشاف جديد في العراق، ونجحت في زيادة متوسط إنتاجها اليومي إلى ما يفوق مستوى العشرين ألف برميل من النفط المكافئ في اليوم. ومع هذه النجاحات المهمة، نحن على ثقة من أن هذا العام سيكون عاما شيقا لشركة كويت إنرجي.

واستكملت «كويت إنرجي» خلال الربع الأول من العام، عملية الاستحواذ على شركة «جنة هانت أويل» التي تشغل «الرقعة الخامسة» المنتجة للنفط في اليمن وتمتلك فيها أيضا حصة تشغيلية تبلغ 15٪. وتقع «الرقعة الخامسة» في حوض مأرب - شبوه حيث تضم أربع قطع منتجة للنفط، ويبلغ إجمالي الإنتاج اليومي فيها 38 ألف برميل من النفط، وتبلغ حصة «كويت إنرجي» التشغيلية منها ما يقارب 5,700 برميل من النفط يوميا. كما قام التحالف الذي تقوده «كويت إنرجي» بتوقيع العقد النهائي لاستكشاف وتطوير منطقة «الرقعة التاسعة» الواقعة في محافظة البصرة في العراق، بحيث يبدأ العقد فعليا في 3 فبراير 2013، ويمتد على مدى 20 عاما حتى عام 2032. وضم التحالف الذي تقوده «كويت إنرجي» أيضا الشركة المستقلة «دراجون أويل» المتخصصة في عمليات الاستكشاف والتطوير وإنتاج النفط والغاز. وستكون «كويت إنرجي» المشغل الرئيسي للرقعة بحصة تشغيلية تبلغ 70٪، فيما تمتلك شركة «دراجون أويل» الحصة التشغيلية المتبقية البالغة 30٪. وقد قام التحالف بتقديم الخطة الاستكشافية الخاصة بالرقعة إلى اللجنة الإدارية المشتركة بتاريخ 31 مارس 2013. وواصلت الشركة المفاوضات مع الحكومة الأفغانية على عقدي تراخيص استكشاف ومشاركة إنتاج امتيازي «الرقعة الأولى» (صندوكلي) و«الرقعة الرابعة» (مزار شريف) بعد أن تم اختيار العرضين اللذين قدمهما التحالف الذي ضم «كويت إنرجي» في جولة مناقصات أفغانستان الثانية. وعلى الصعيد المالي، استخدمت «كويت إنرجي» بنهاية الربع الأول 50 مليون دولار من التسهيلات المتعاقدة مع شركة «أبراج كابيتال»، بالإضافة إلى 50 مليون دولار كجزء من الاتفاقية المبرمة مع «بنك قطر الأول»، لدعم خطط الشركة القريبة المدى للنمو والتطوير. كما استخدمت الشركة أيضا 50 مليون دولار من اتفاقية تمويل مقابل الاحتياطيات بقيمة 165 مليون دولار كانت قد أبرمتها مع المؤسسة الدولية للتمويل (IFC)، التابعة للبنك الدولي، ودويتشه بنك. ووقعت «كويت إنرجي» أيضا على عقد قصير المدى لمدة 3 أشهر مع بنك الكويت الدولي للحصول على تسهيلات تمويلية بقيمة 25 مليون دولار، والتي سيتم استخدامها لتمويل جزء من الاستحواذ على شركة «جنة هانت أويل» المشغلة «للرقعة الخامسة» في اليمن.

أبرز مؤشرات الربع الاول

ارتفعت الإيرادات بنسبة 8,6٪ على أساس سنوي إلى 64 مليون دولار وارتفع متوسط الإنتاج اليومي بنسبة 24,2٪ على أساس سنوي إلى 21,568 برميل من النفط المكافئ وذلك بمقارنة مؤشرات الربع الأول من 2013 بالفترة ذاتها من العام الماضي. وارتفعت الإيرادات بنسبة 11,6٪ على أساس ربع سنوي إلى 64 مليون دولار، كما ارتفع متوسط الإنتاج اليومي بنسبة 7,5٪ على أساس ربع سنوي إلى 21,568 برميل من النفط المكافئ، وذلك بمقارنة مؤشرات الربع الأول من 2013 بالربع الأخير من العام الماضي. أبرز الإنجازات التي حققتها الشركة في الربع الأول من 2013

ارتفع حجم الإنتاج للشركة بفضل الاستحواذ على نسبة 15٪ في «الرقعة الخامسة» في اليمن، والتي أضافت إلى إنتاج الشركة ما يقارب 5,700 برميل من النفط المكافئ في اليوم - استكملت الشركة استحواذها على شركة «جنة هانت أويل» (اليمن) المشغلة «للرقعة الخامسة» والتي تمتلك فيها حصة تشغيلية تبلغ 15٪ - وقعت الشركة في نهاية يناير 2013 على عقد استكشاف وتطوير «الرقعة التاسعة» الواقعة في البصرة في العراق، حيث يبدأ العقد في 3 فبراير 2013 - تواصل الشركة مفاوضاتها مع الحكومة الأفغانية على عقدي استكشاف ومشاركة إنتاج امتيازي «الرقعة الأولى» (صندوكلي) و«الرقعة الرابعة» (مزار شريف) بعد أن تم اختيار العرضين اللذين قدمهما التحالف الذي ضم «كويت إنرجي» في جولة مناقصات أفغانستان الثانية - وقعت «كويت إنرجي» على عقد قصير المدى لمدة ثلاثة أشهر مع بنك الكويت الدولي للحصول على تسهيلات تمويلية بقيمة 25 مليون دولار، والتي سيتم استخدامها لتمويل جزء من الاستحواذ على شركة «جنة هانت أويل» في اليمن الاحتياطيات المدققة لعام 2012.

سارة أكبر

«فورد» تسجل أعلى نسبة مبيعات للربع الأول في تاريخها في منطقة الشرق الأوسط

سجلت مبيعات علامتي فورد ولينكولن في الشرق الأوسط نمواً بواقع 14٪ خلال الربع الأول من عام 2013، وهي نسبة المبيعات الأعلى للشركة في المنطقة عن مثل هذه الفترة من العام. وجاءت هذه النتائج القوية ثمرة الطلب المتزايد والشعبية المتنامية لأحدث طرازات العلامتين، إلى جانب التحسن الملحوظ في معايير الجودة والابتكار في السيارات. وبدت المؤشرات إيجابية أيضا في أميركا الشمالية، إذ أعلنت فورد موتور كومباني مؤخرا أن أرباحها قبل خصم الضرائب قد بلغت 2,1 مليار دولار خلال الربع الأول من عام 2013مستندة في ذلك إلى تحقيق أرباح هي الأعلى للشركة في هذه السوق منذ أكثر من 10 سنوات، وبلغ صافي دخل الشركة 1,6 مليار دولار بزيادة 215

مليون دولار عن الفترة ذاتها من العام 2011. ويرتكز نمو الشركة في منطقة الشرق الأوسط على الارتفاع الكبير في مبيعات السيارات الرياضية متعددة الاستخدامات (SUV) والشاحنات بنسبة 30٪ خلال الربع الأول من العام. حيث حافظت سيارة فورد إدج على مرتبة الصدارة ضمن فئتها بنسبة نمو فاقت 70٪، فيما تميز أداء شاحنتي فوردرنجر بيك أب الصغيرة وفورد F-150 بيك أب كاملة الحجم، مع تسجيلهما زيادات هائلة في المبيعات بنسبة 400٪و215٪ على التوالي، ويذكر أن شاحنات «F-Series» سجلت نسبة النمو الأكبر ضمن فئتها في إنجاز رائع يدل على تنامي شعبية هذه الشاحنات الأفضل مبيعا في أميركا هنا في المنطقة. وبدورها، حافظت سيارة فورد اكسبيدشن الرياضية متعددة الاستخدامات على شعبيتها بالنسبة للعائلات في دول مجلس التعاون الخليجي، حيث بلغت نسبة نمو مبيعاتها نحو 10٪. وواصلت مبيعات سيارات «الكروس أوفر» ذات الحجم الكامل من طراز «لينكولن MKT» تطورها لتشهد نموا بنسبة 343٪، بينما ارتفعت مبيعات سيارات «لينكولن MKX» و«نافيجيتور» بنسبة 296٪ و90٪ على التوالي. وسجلت سيارات الصالون الجديدة أداء عاليا هي الأخرى من حيث المبيعات خلال الربع الأول من عام 2013، إذ حافظت سيارة تورس على مكانتها المرموقة كواحدة من أبرز طرازات فئتها مع زيادة في المبيعات بنسبة 88٪. وشهدت سيارة موستانج الجبارة نموا في المبيعات بنسبة 79٪، بينما ارتفعت مبيعات فيوجن بنسبة 34٪، ومبيعات سيارة فوكس الجديدة –أفضل السيارات مبيعا في العالم لعام 2012 – بنسبة 64٪. وبهذه المناسبة، قال لاري براين، المدير التنفيذي لدى فورد الشرق الأوسط: «لا شك أن مبيعاتنا لهذا العام قد شهدت انطلاقة استثنائية وقوية، فالنتائج التي حققناها حتى الآن تشير إلى نجاح استراتيجية فورد واحدة One Ford في تحقيق أهدافنا، وسنواصل التركيز على تطوير الأعمال بالتعاون مع وكلائنا، والسعي لابتكار طرازات عالية الجودة ينشدها عملاء علامتي فورد ولينكولن، تضم إبداعات وتقنيات فريدة إضافة إلى القيمة المذهلة وخدمات الدعم المميزة بعد البيع».

وبدوره، قال تييري صباغ، المدير الإقليمي لإدارة مبيعات شركة فورد الشرق الأوسط: «شهدت مبيعاتنا الإقليمية نموا مذهلا بفضل طرازاتنا الجديدة، والدعم المستمر الذي نحظى به من جانب وكلائنا الحريصين على توسيع شبكاتهم وزيادة قاعدة عملائهم». وتابع صباغ قائلا: «يبدو واضحا اتساع شعبية الجيل الجديد من طرازات سياراتنا في المنطقة، من خلال هذه النتائج المذهلة، فمجموعة سياراتنا الجديدة تتضمن اليوم طرازات قد حازت جوائز مهمة ضمن فئاتها، ونحن واثقون من ان هذه السيارات الحالية والجديدة التي سنطلقها لاحقا خلال العام، ستواصل تعزيز مبيعاتنا على المستوى الإقليمي». وسجل السوق العراقي نسبة الزيادة الأعلى في مبيعات فورد خلال الربع الأول من العام الحالي بنسبة تقارب من 200٪ مع ارتفاع الطلب على سيارات توروس وإدج واكسبلورر واكسبيدشن، وتبوأت البحرين المرتبة الأولى بين دول مجلس التعاون الخليجي من حيث نسبة مبيعاتها التي وصلت إلى 65٪، تلتها سلطنة عمان بنسبة 50٪، ثم قطر بنسبة 42٪. وشهدت مبيعات فورد في المملكة العربية السعودية نموا قويا أيضا بزيادة نسبتها 16٪، في حين كانت نسبة المبيعات الأعلى في السوقين الإماراتية والكويتية للشاحنات والسيارات الرياضية متعددة الاستخدامات بنسبة 17٪ و16٪ على التوالي، وبالنسبة للسوق الأردني، سجلت مبيعات فورد نموا بنسبة 38٪ بينما تابعت المبيعات في لبنان بالنمو مع تعيين الوكيل المحلي الجديد. وتواصل فورد العمل بالتعاون مع وكلائها لتوسعة شبكتها في مختلف أنحاء دول مجلس التعاون الخليجي والمشرق العربي والعراق بما يشمل مرافق الوكالات ومراكز الخدمة ومنافذ توزيع قطع الغيار، وتعتزم الشركة افتتاح أكثر من 60 مركزا جديدا لمبيعات وخدمات علامتي فورد ولينكولن في مختلف أرجاء المنطقة، وذلك انطلاقا من حرصها على تلبية احتياجات عملائها. تعكف الشركة على زيادة عدد مراكز «كويك لاين» و«كويك بارتس» للخدمة السريعة في دول مجلس التعاون الخليجي، حيث تخطط لافتتاح 40 فرعا هذا العام لتعزيز توافر خدمة العملاء وقطع غيار فورد و«موتور كرافت» الأصلية على مستوى المنطقة. وتجدر الإشارة هنا إلى الدور المتنامي الذي يلعبه المركز الإقليمي لتوزيع قطع الغيار في الشرق الأوسط -والذي افتتحته فورد في منطقة جبل علي في دبي باستثمار تعادل قيمته 53 مليون دولا – في تقديم الدعم لعملاء ووكلاء فورد ولينكولن في المنطقة.