

عموميتها أقرت توزيع 5% نقدا وأرباحها نمت بنسبة 66.9% بنهاية العام الماضي

## بوخمسين: 12% الحصة السوقية لـ «وربة» من خدمات التأمين في 2012

شركات إستراتيجية مع شركات رائدة في مجال التأمين، كما تقوم الشركة بدراسة تطوير أعمال التأمين اقليمياً عبر المساهمات الإستراتيجية في شركات تأمين في دول المنطقة، وتنصب خطط الشركة في المرحلة القادمة على توسيع قاعدة العملاء وزيادة الحصة السوقية للشركة عن طريق زيادة فروع الشركة وتقديم منتجات تأمينية جديدة وكذلك عن طريق تعزيز الشركة لتقديم المنتجات التأمينية المنافسة للمعملاء.

نشاط الاستثمار وحول نشاط الاستثمار، قال رئيس مجلس الإدارة ان السياسة الاستثمارية للشركة في المرحلة المقبلة تقوم على الاستثمار في تنوع مصادر الدخل للمحفظة الاستثمارية وتوزيع المخاطر جغرافياً وعلى قطاعات الأعمال والأصول الاستثمارية ذات السيولة وذلك لتحسين الأداء العام للمحفظة وتقليل مخاطر تقلبات الأسواق المالية، وضمن خطة المجموعة الاستراتيجية لتطوير محافظها المتنوعة، هذا وقد ازدادت الاستثمارات النقدية بنسبة نمو 2.1% لتصل إلى 36.5 مليون دينار، كما سجل صافي دخل الاستثمار والإيرادات الأخرى عائداً ممتازاً بقيمة 1.14 مليون دينار، وأسهم بوخمسين قلائد إن إستراتيجية العمل القادمة لهذا النشاط تتمثل في الاستثمار في تقديم الدعم الفني والإداري للشركات التي تم الاستثمار فيها في دول المنطقة وتطوير هذه الشركات الإستراتيجية للاستفادة من النهوض الاقتصادي الذي تشهده المنطقة، وذلك إيماناً بسياسة الكويت الحكيمة في دعم اقتصاد الدول العربية الشقيقة، وأكد رئيس مجلس الإدارة أن جميع التعاملات مع الشركات الزميلة والأطراف ذات العلاقة تتم بما يحقق المصلحة العليا للشركة وعلى أسس تجارية، كما يتم الإفصاح عنها بالشكل المطلوب في التقرير السنوي والبيانات المالية للشركة وعرضها على الجمعية العامة للمساهمين بشفاافية.

نشاط الاستثمار، قال رئيس مجلس الإدارة ان السياسة الاستثمارية للشركة في المرحلة المقبلة تقوم على الاستثمار في تنوع مصادر الدخل للمحفظة الاستثمارية وتوزيع المخاطر جغرافياً وعلى قطاعات الأعمال والأصول الاستثمارية ذات السيولة وذلك لتحسين الأداء العام للمحفظة وتقليل مخاطر تقلبات الأسواق المالية، وضمن خطة المجموعة الاستراتيجية لتطوير محافظها المتنوعة، هذا وقد ازدادت الاستثمارات النقدية بنسبة نمو 2.1% لتصل إلى 36.5 مليون دينار، كما سجل صافي دخل الاستثمار والإيرادات الأخرى عائداً ممتازاً بقيمة 1.14 مليون دينار، وأسهم بوخمسين قلائد إن إستراتيجية العمل القادمة لهذا النشاط تتمثل في الاستثمار في تقديم الدعم الفني والإداري للشركات التي تم الاستثمار فيها في دول المنطقة وتطوير هذه الشركات الإستراتيجية للاستفادة من النهوض الاقتصادي الذي تشهده المنطقة، وذلك إيماناً بسياسة الكويت الحكيمة في دعم اقتصاد الدول العربية الشقيقة، وأكد رئيس مجلس الإدارة أن جميع التعاملات مع الشركات الزميلة والأطراف ذات العلاقة تتم بما يحقق المصلحة العليا للشركة وعلى أسس تجارية، كما يتم الإفصاح عنها بالشكل المطلوب في التقرير السنوي والبيانات المالية للشركة وعرضها على الجمعية العامة للمساهمين بشفاافية.

● محمود فاروق



(إسامة أبو عيطية)

أنور بوخمسين متوسلاً الجمعية العمومية لشركة وربة للتأمين



أنور بوخمسين

كشف رئيس مجلس إدارة شركة وربة للتأمين أنور جواد بوخمسين عن ارتفاع الحصة السوقية للشركة من خدمات التأمين لتصل إلى 12% بنهاية 2012، إلى جانب ارتفاع حصتها من عمليات إعادة التأمين، فيما بلغ إجمالي أصول الشركة نحو 97.3 مليون دينار بنسبة نمو قدرها 11.6% لافتاً إلى ارتفاع إجمالي حقوق المساهمين بالشركة ليصل إلى 47.4 مليون دينار وذلك بنسبة 3.2%، حيث انعكس ذلك على زيادة أرباح الشركة بالإضافة إلى تحسين أسعار أسهم بعض الشركات التي تساهم فيها الشركة.

جاء ذلك في كلمة له أمام المساهمين في الجمعية العمومية لشركة وربة للتأمين للجلسة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2012 والتي عقدت بنسبة حضور بلغت 75.85% ووافقت على جميع بنودها التي أبرزها الموافقة على توزيع أرباح نقدية بواقع 5% عن 2012.

وأضاف بوخمسين أنه رغم الظروف التي مر بها الاقتصاد وانعكاساتها على مختلف مفاصل السوق فإن العام الماضي يمكن اعتباره من أكثر الأعوام نمواً في مسيرة الشركة نظراً لما تحقق فيه من إنجازات، مرجعاً ذلك إلى الرؤية والأهداف التي وضعتها مجلس الإدارة عبر بناء استراتيجية تهدف إلى النمو المستدام وإدارة المخاطر باقتدار، وإلى جهود الإدارة التنفيذية في وضع الاستراتيجية قيد التنفيذ بما لديها من خبرات واحترافية في الإدارة، وإلى موارد وربة للتأمين البشرية التي استطاعت أن تكون على مستوى المسؤولية، وإلى المساهمين الذين لم يبخلوا بتقديم الدعم والمساندة المطلوبة، وإلى شركاء إعادة التأمين ومؤسسات التصنيف والإشرافية بالدولة وحملة الوثائق والعملاء الذين ظل ولاؤهم هو الانتماء الذي نهضت به لخدمتهم، مشيراً إلى الدور الذي لعبه التقدم في أعمال الاكتتاب والنتائج المالية الجيدة بشكل عام والمركز المالي المستقر والتطور

عملاننا، وأوضح بوخمسين انه خلال العام 2012 وعلى الرغم من الظروف التي مر بها الاقتصاد المحلي وانعكاساتها على القطاع فقد تمكنت الشركة من تحقيق نتائج إيجابية، حيث بلغ صافي الربح مليون دينار بنسبة نمو بلغت 66.9%، وهو ما يعكس زيادة الإيرادات ونسبة نمو بلغت 33.7% لتصل إلى 11.2 مليون دينار، مع الاستثمار في بناء الاحتياطات الفنية المالية للشركة، وأشار بوخمسين إلى أن ما تحقق من إنجازات في الفترة من 2010 إلى 2012 تم على الرغم من الظروف التي تكفل التعامل مع الأحداث المهمة تنوعت، وقد كان لتنوع أنشطة الشركة دور كبير في دعم قدرة الشركة على تنمية

انشطتها.

خطة مستقبلية وحول الخطط المستقبلية للشركة أكد رئيس مجلس الإدارة على أن خطة العمل للشركة في المرحلة القادمة تركز على النهوض بنشاط التأمين وتعزيز القدرة التنافسية له في ظل المعطيات الحالية وازدياد المنافسة من الشركات العالمية التي دخلت سوق التأمين المحلي، وذلك من خلال تطوير وتحديث المنتجات التأمينية المختلفة للشركات والأفراد وتقديم خدمات متميزة للعملاء عن طريق زيادة شبكة الفروع المحلية للشركة وبناء

العوامل الرئيسية ساهمت في تحقيق العديد من أهدافنا الاستراتيجية، أبرزها اعتمادنا وتطوير وتحديث البنية التحتية لممارسة أساسيات أعمال التأمين، والتوسع في السوق المحلي من خلال خدماتنا ومنتجاتنا الموجهة للأفراد والشركات، وتقديمها بشكل مختلف ومتين، وهو ما أدى إلى نمو حصتنا السوقية وفدرتنا على المنافسة. وقال بوخمسين إلى التوسع المحلي: أن ما وضعناه كهدف بدءاً من 2010 وهو الوصول إلى أن ما تحقق من إنجازات في الفترة من 2010 إلى 2012 تم على الرغم من الظروف التي تكفل التعامل مع الأحداث المهمة تنوعت، وقد كان لتنوع أنشطة الشركة دور كبير في دعم قدرة الشركة على تنمية

انشطتها.

خطة مستقبلية وحول الخطط المستقبلية للشركة أكد رئيس مجلس الإدارة على أن خطة العمل للشركة في المرحلة القادمة تركز على النهوض بنشاط التأمين وتعزيز القدرة التنافسية له في ظل المعطيات الحالية وازدياد المنافسة من الشركات العالمية التي دخلت سوق التأمين المحلي، وذلك من خلال تطوير وتحديث المنتجات التأمينية المختلفة للشركات والأفراد وتقديم خدمات متميزة للعملاء عن طريق زيادة شبكة الفروع المحلية للشركة وبناء

العوامل الرئيسية ساهمت في تحقيق العديد من أهدافنا الاستراتيجية، أبرزها اعتمادنا وتطوير وتحديث البنية التحتية لممارسة أساسيات أعمال التأمين، والتوسع في السوق المحلي من خلال خدماتنا ومنتجاتنا الموجهة للأفراد والشركات، وتقديمها بشكل مختلف ومتين، وهو ما أدى إلى نمو حصتنا السوقية وفدرتنا على المنافسة. وقال بوخمسين إلى التوسع المحلي: أن ما وضعناه كهدف بدءاً من 2010 وهو الوصول إلى أن ما تحقق من إنجازات في الفترة من 2010 إلى 2012 تم على الرغم من الظروف التي تكفل التعامل مع الأحداث المهمة تنوعت، وقد كان لتنوع أنشطة الشركة دور كبير في دعم قدرة الشركة على تنمية

انشطتها.

خطة مستقبلية وحول الخطط المستقبلية للشركة أكد رئيس مجلس الإدارة على أن خطة العمل للشركة في المرحلة القادمة تركز على النهوض بنشاط التأمين وتعزيز القدرة التنافسية له في ظل المعطيات الحالية وازدياد المنافسة من الشركات العالمية التي دخلت سوق التأمين المحلي، وذلك من خلال تطوير وتحديث المنتجات التأمينية المختلفة للشركات والأفراد وتقديم خدمات متميزة للعملاء عن طريق زيادة شبكة الفروع المحلية للشركة وبناء

العوامل الرئيسية ساهمت في تحقيق العديد من أهدافنا الاستراتيجية، أبرزها اعتمادنا وتطوير وتحديث البنية التحتية لممارسة أساسيات أعمال التأمين، والتوسع في السوق المحلي من خلال خدماتنا ومنتجاتنا الموجهة للأفراد والشركات، وتقديمها بشكل مختلف ومتين، وهو ما أدى إلى نمو حصتنا السوقية وفدرتنا على المنافسة. وقال بوخمسين إلى التوسع المحلي: أن ما وضعناه كهدف بدءاً من 2010 وهو الوصول إلى أن ما تحقق من إنجازات في الفترة من 2010 إلى 2012 تم على الرغم من الظروف التي تكفل التعامل مع الأحداث المهمة تنوعت، وقد كان لتنوع أنشطة الشركة دور كبير في دعم قدرة الشركة على تنمية

انشطتها.

خطة مستقبلية وحول الخطط المستقبلية للشركة أكد رئيس مجلس الإدارة على أن خطة العمل للشركة في المرحلة القادمة تركز على النهوض بنشاط التأمين وتعزيز القدرة التنافسية له في ظل المعطيات الحالية وازدياد المنافسة من الشركات العالمية التي دخلت سوق التأمين المحلي، وذلك من خلال تطوير وتحديث المنتجات التأمينية المختلفة للشركات والأفراد وتقديم خدمات متميزة للعملاء عن طريق زيادة شبكة الفروع المحلية للشركة وبناء

العوامل الرئيسية ساهمت في تحقيق العديد من أهدافنا الاستراتيجية، أبرزها اعتمادنا وتطوير وتحديث البنية التحتية لممارسة أساسيات أعمال التأمين، والتوسع في السوق المحلي من خلال خدماتنا ومنتجاتنا الموجهة للأفراد والشركات، وتقديمها بشكل مختلف ومتين، وهو ما أدى إلى نمو حصتنا السوقية وفدرتنا على المنافسة. وقال بوخمسين إلى التوسع المحلي: أن ما وضعناه كهدف بدءاً من 2010 وهو الوصول إلى أن ما تحقق من إنجازات في الفترة من 2010 إلى 2012 تم على الرغم من الظروف التي تكفل التعامل مع الأحداث المهمة تنوعت، وقد كان لتنوع أنشطة الشركة دور كبير في دعم قدرة الشركة على تنمية

انشطتها.

خطة مستقبلية وحول الخطط المستقبلية للشركة أكد رئيس مجلس الإدارة على أن خطة العمل للشركة في المرحلة القادمة تركز على النهوض بنشاط التأمين وتعزيز القدرة التنافسية له في ظل المعطيات الحالية وازدياد المنافسة من الشركات العالمية التي دخلت سوق التأمين المحلي، وذلك من خلال تطوير وتحديث المنتجات التأمينية المختلفة للشركات والأفراد وتقديم خدمات متميزة للعملاء عن طريق زيادة شبكة الفروع المحلية للشركة وبناء

العوامل الرئيسية ساهمت في تحقيق العديد من أهدافنا الاستراتيجية، أبرزها اعتمادنا وتطوير وتحديث البنية التحتية لممارسة أساسيات أعمال التأمين، والتوسع في السوق المحلي من خلال خدماتنا ومنتجاتنا الموجهة للأفراد والشركات، وتقديمها بشكل مختلف ومتين، وهو ما أدى إلى نمو حصتنا السوقية وفدرتنا على المنافسة. وقال بوخمسين إلى التوسع المحلي: أن ما وضعناه كهدف بدءاً من 2010 وهو الوصول إلى أن ما تحقق من إنجازات في الفترة من 2010 إلى 2012 تم على الرغم من الظروف التي تكفل التعامل مع الأحداث المهمة تنوعت، وقد كان لتنوع أنشطة الشركة دور كبير في دعم قدرة الشركة على تنمية

انشطتها.

خطة مستقبلية وحول الخطط المستقبلية للشركة أكد رئيس مجلس الإدارة على أن خطة العمل للشركة في المرحلة القادمة تركز على النهوض بنشاط التأمين وتعزيز القدرة التنافسية له في ظل المعطيات الحالية وازدياد المنافسة من الشركات العالمية التي دخلت سوق التأمين المحلي، وذلك من خلال تطوير وتحديث المنتجات التأمينية المختلفة للشركات والأفراد وتقديم خدمات متميزة للعملاء عن طريق زيادة شبكة الفروع المحلية للشركة وبناء

العوامل الرئيسية ساهمت في تحقيق العديد من أهدافنا الاستراتيجية، أبرزها اعتمادنا وتطوير وتحديث البنية التحتية لممارسة أساسيات أعمال التأمين، والتوسع في السوق المحلي من خلال خدماتنا ومنتجاتنا الموجهة للأفراد والشركات، وتقديمها بشكل مختلف ومتين، وهو ما أدى إلى نمو حصتنا السوقية وفدرتنا على المنافسة. وقال بوخمسين إلى التوسع المحلي: أن ما وضعناه كهدف بدءاً من 2010 وهو الوصول إلى أن ما تحقق من إنجازات في الفترة من 2010 إلى 2012 تم على الرغم من الظروف التي تكفل التعامل مع الأحداث المهمة تنوعت، وقد كان لتنوع أنشطة الشركة دور كبير في دعم قدرة الشركة على تنمية

انشطتها.

خطة مستقبلية وحول الخطط المستقبلية للشركة أكد رئيس مجلس الإدارة على أن خطة العمل للشركة في المرحلة القادمة تركز على النهوض بنشاط التأمين وتعزيز القدرة التنافسية له في ظل المعطيات الحالية وازدياد المنافسة من الشركات العالمية التي دخلت سوق التأمين المحلي، وذلك من خلال تطوير وتحديث المنتجات التأمينية المختلفة للشركات والأفراد وتقديم خدمات متميزة للعملاء عن طريق زيادة شبكة الفروع المحلية للشركة وبناء

## «القطرية» تحلق في فضاء «كيدزانيا الكويت»

جزءاً من تلك التجربة الفريدة لتتاح لـ «القطرية» فرصة تعريف الأطفال بالكويت إلى التجربة المميزة على متنها، ومن خلال العروض الفريدة للتعليم والترفيه في كيدزانيا الكويت.

وأكد الشهاب أن «القطرية» ستقوم برعاية وتشغيل محطة استقبال الركاب في مرافق مطار مدينة كيدزانيا الكويت والتي تشكل نقطة الدخول الأولى إلى المدينة الترفيهية الهادفة، وإلى جانب عملية تسجيل الوصول، والتي تتضمن كل الخطوات المألوفة لدى المسافرين في المطارات التجارية يمر زوار كيدزانيا بعدة مراحل ضمن إجراءات الدخول والتسجيل وهي ثلاثة أنشطة أساسية مثل إصدار التذاكر والتسجيل والصعود إلى متن الطائرة، والتي تبدأ جميعها في منطقة التجمع والأصطفاف بالدور.

● عبدالرحمن خالد



(هاني عبدالله)

من اليمين لليسان محمد الجيميري وفتحي الشهاب وفيرناندو ميديرا وكندة آغا

الخطوط الجوية القطرية. من جانبه، قال نائب رئيس أول الخطوط الجوية القطرية لدول مجلس التعاون الخليجي والشرق الأوسط وإيران فتحي الشهاب أن الكويت تعتبر أحد أبرز المسارات الجوية الخليجية وأكثرها كثافة في الحركة الجوية، مضيفاً أنه يسعد «القطرية» أن تكون

الطيران المدني. وأكد ميديرا أن انضمام الخطوط الجوية القطرية لكيدزانيا الكويت سيمكّن الأطفال من تطوير فهم وأصنافاً مختلفة الأدوار المتنوعة في قطاع الطيران، وذلك من خلال اندماجهم في بيئة واقعية للطيران تحاكي التجربة المدهشة على متن طائرات

قال نائب الرئيس في إدارة المنشآت الترفيهية في شركة محمد حمود الشايع التي تملك حقوق التمثيل التجاري لتشغيل مدينة كيدزانيا الكويت فيرناندو ميديرا أنه يسر الشركة انضمام شركة الخطوط الجوية القطرية لرعاية مرافق محطة استقبال الركاب ومنشأة الطائرة في كيدزانيا الكويت، مشيراً إلى أن «القطرية» واحدة من أبرز الخطوط الرائدة في الخليج ومن شركات الطيران الأرقى في العالم. كلام ميديرا جاء على هامش مؤتمر صحافي في فندق ميسوني أمس لانضمام الخطوط الجوية القطرية مع كيدزانيا الكويت حيث ستقوم «القطرية» برعاية منشأة الطائرة ومرافق المطار في كيدزانيا الكويت، إذ يكتسب الأطفال خبرة عملية حول كل ما يتعلق بعالم الطيران في بيئة مليئة بالمرح تنعكس فيها الأجواء الواقعية في عالم

## «الاستثمارات الوطنية»: 50% نقداً و103% منحة توزيعات صندوق الدارج الاستثماري منذ تأسيسه

وتحديد اتعابهم، كما تم اعتماد بنك بوبيان أميناً للحفظ ومراقباً للاستثمار بعد مناقشة مدير الصندوق للضوابط الخاصة باختيار وتعيين أمين الحفظ والاستثمار.

وكان حمد سعود الحميدي مدير أول قطاع إدارة الأصول في شركة الاستثمارات الوطنية قد استهل اجتماع جمعية حملة الوحدات بالترحيب وذلك بحضور فهد المخيزم نائب المدير العام والمختار المكونم نائب مدير صناديق الاستثمار، وقدم بشكل مختصر نبذة عن أداء الصندوق منذ تأسيسه في 2003 الذي بلغ 94.9% كما أفاد بأن الصندوق قد بلغت نسبة توزيعاته 50% نقداً و103% منحة منذ التأسيس.

قامت شركة الاستثمارات الوطنية باستكمال عقد جمعية حملة الوحدات للصناديق الاستثمارية التي تديرها بنجاح، وذلك وفقاً للفصل الثامن من اللائحة التنفيذية لقانون هيئة أسواق المال. حيث عقد صندوق الدارج الاستثماري اجتماع جمعية حملة الوحدات في مقر الشركة، واكتمل نصاب الحضور بنسبة 56.4% لعقد الاجتماع، وتم اعتماد كل بنود جدول الأعمال والتي كان من بينها تعيين أمين سر ليقوم بتحرير محضر الاجتماع بما في ذلك المداولات والقرارات المقترحة ونتيجة التصويت عليها. كما تمت الموافقة على انتخاب أعضاء مجلس إدارة الصندوق لمدة ثلاث سنوات

## «X-سايه» تطرح منقي الهواء Blueair Sense

وتتم في هذه المنقيات توظيف الجيل الثاني من أنظمة تنقية الهواء HEPASilentPlus™ والتي تقوم بعملية فلترة دقيقة للهواء من الجراثيم والغبار والدخان لتوفر جواً صحياً وهواءً نظيفاً. ويعتبر موديل Sense من أحدث وأفضل أجهزة تنقية الهواء بين منتجات Blueair بما يوفره من أداء رفيع وعالي الجودة في تنقية وتنظيف وفلترته الهواء داخل البيوت والمكاتب، حيث بإمكانه تنقية الهواء في غرف تصل مساحتها حتى 14 متراً مربعاً (150 قدماً مربعاً). ويعمل الجهاز على تنقية الهواء بنسبة 100% كل 12 دقيقة ليضمن الحصول على هواء نقي كالطبيعية.

في العاصمة السويدية ستوكهولم، حيث قامت الوكالة بتصميم منقيات الهواء بطريقة لم يتوقف تركيزها على التنظيف الفعال للملوثات الهواء داخل هذه المنتجات بل تعدى الإبداع إلى التصميم العصري للهيكل الخارجي بمكوناته من الزجاج والستيل لتكون النتيجة النهائية منقيات هواء عالية الكفاءة والجودة، تساعد الناس على استنشاق هواء نظيف وصحي داخل البيوت والمكاتب، وتم تزويد منقيات الهواء هذه بجزء علوي من الزجاج مع نظام تفاعلي يستطيع استشعار الحركة ويتبع سهولة تغيير السرعة بمجرد تمرير اليد على الزجاج الحساس والمقاوم للخدش أيضاً.



Blueair Giving you cleaner, healthier air

باعتبارها أكبر شركة إلكترونيات في الكويت، وحرصاً منها على تقديم أحدث المنتجات وأكثرها قيمة وتميزاً، تطرح X-سايه من إلكترونيات الغانم وبشكل حصري منقي الهواء Blueair Sense وهو المنتج الذي استطاع أن يفوز بأشهر جائزة عالمية مرموقة لتصميم المنتجات حول العالم وهي جائزة «Red Dot: best of the best» ليتفوق بذلك على منتج منافس. ويحظى منقي الهواء Blueair Sense في السويد باهتمام يعكس شغف الإبداع لدى صانعيه، وخاصة وكالة التصميم الهندي السويدية المشهورة عالمياً كلايسون كوفيسون رون والتي تقع مكاتبها

إعداد وتقديم غادة بلوط زبون

الحوار الاقتصادي بدأ من 17 نيسان 2013.

كل أربعاء الساعة التاسعة مساءً

على نابلسات البردة، 12130، الاستقطاب، عمودى