

«مجموعة الباطين» تكرم محمد كمال



مجموعة الباطين تكرم محمد كمال

عن التقدير والشكر له، إيماناً منها بأن المكافأة المعنوية التي تمنح للموظفين تعطيهم دفعا مهما لإتمام عملهم على أكمل وجه. ودائما ما تحرص مجموعة الباطين على تطوير العمل من خلال الإصغاء لموظفيها وتلبية حاجاتهم ومساعدتهم على حل مشاكلهم مهما كانت لأنها بذلك تضمن شعورهم بالراحة في مكان العمل الذي يصبح بالتالي كأنه منزلهم الثاني يعيشون فيه ك أسرة واحدة متماسكة وتتوحد مصالحهم الشخصية ومصحة الشركة، فيعود ذلك بالفائدة على كل الأطراف.

وقد أشاد ناصر الباطين بتفاني كمال في عمله لتسيير أمور المكتب بأكثر قدر من السلاسة، مشيدا بمهنيته في كل الأوقات لاسيما في الفترات التي تشهد فيها الشركة ضغط عمل كثيفا.

أقامت مجموعة الباطين، حفل تكريم في مقرها مدير مكتب ناصر الباطين، العضو في مجلس إدارة الشركة محمد كمال، وذلك تقديرا منها لجهوده الحثيثة التي تساهم في نجاح الشركة المستمر وإنجازاته العديدة التي حققها على مر السنوات.

وجرى التكريم بحضور عضوي مجلس ادارة الشركة ناصر الباطين وعبدالمحسن محمد الباطين بالإضافة إلى عدد من أعضاء فريق العمل، وحصل كمال على درع تكريمية باسم الشركة عربون شكر له على جهوده وتفانيه في العمل ومهنيته في التعامل مع زملائه.

ويندرج هذا التكريم، الذي يعيره القائمون على الشركة اهتماما كبيرا، في إطار المساعي الرامية إلى تقديم الدعم للكادر الوظيفي والتعبير

«المتحد» يعلن فائزي «الحصاد الإسلامي»

سامر محمد خليل، سامي حسن منصور، حسين أحمد عبدالله، بنية جعفر محسن، عبدالأمير صادق علي، أحمد مكي مدن.

بدر الأسماوي، مروان إبراهيم عبد الحافظ، أحمد فارس المهدي، فتحة علي المهدي، أحمد جاسم الحساوي، علي هادي الهاجري، فوزي محمد حسن، أحمد الكندري، نور راشد، عبدالعزيز عباس عبدالله، ثناء محمد إبراهيم، لياء محمد جمعة، طيبة منصور حسين،

أجرى البنك الأهلي المتحد في العشرين من شهر مارس الماضي السحب الأسبوعي لبرنامج حصادي للجوائز المضاف لحساب التوفير الاستثماري «الحصاد الإسلامي»، حيث أعلن عن 27 جائزة، وفاز بالجائزة الأسبوعية الكبرى بقيمة 25 ألف دينار نقدا كل من: ساندرنا جوزيف ديسوزا، سليمان فهد سليمان.

كذلك فاز بجائزة قيمتها 1000 دينار كل من: زاهر يد الدين رحمن، يوسف سليم مبارك، محمد طاهر، مبارك سيف العازمي، وسيلة هندي ميراداس، بدرية رسول أحمد،

البنك الأهلي المتحد
ahli united bank

حققت نموا بنسبة 81% عن العام المنصرم خلال شهري يناير وفبراير وحصلتها السوقية ترتفع إلى 11%.

هيونداي «شمال الخليج التجارية» تقفز للمرتبة الثالثة من حيث المبيعات الإجمالية



مقر شركة شمال الخليج

واصلت شركة شمال الخليج التجارية، الوكيل الحصري لسيارات وشاحنات هيونداي في الكويت، تحطيم الأرقام القياسية، محققة نجاحا غير مسبوق في الأشهر الأولى من العام 2013، ما يبشر بعام حافل من الإنجازات، يضاف إلى نجاحات وإنجازات متعددة تمكنت خلالها هيونداي الكويت من تثبيت موقعها كواحدة من الشركات الأكثر نموا في السوق الكويتي، وواحدة من الوكلاء الأبرز لهيونداي في منطقة الشرق الأوسط.

ترجمان: تقدم

بخطى حثيثة

لنصبح الوكيل

الأول والأفضل

في الكويت



تم تطوير المرافق الملحقة بالمعارض بما فيها مراكز الصيانة عالية الجودة والتي تضم أحدث المعدات وأفضل الخبرات الهندسية والفنية التي تقدم للعملاء خدمات ما بعد البيع من صيانة وقطع غيار بطريقة تجعل زيارة العملاء تجربة سارة تعزز ولاءهم وحرصهم على اختيار هيونداي.

وخلال شهر مارس قدمت الشركة عرضا أطلقت عليه اسم «عرض 7 نجوم» تحت شعار «لراحة بالك»، ما يؤمنه من ميزات ومزايا تريح بال العميل الذي يقرر شراء سيارات هيونداي 2013. ومن مزايا العرض: التامين الذهبي الشامل المجاني، الكفالة مدى الحياة (قابلة للتحويل)، الصيانة المجانية لمدة سنتين أو 40 ألف كيلومتر أيهما قبل، التامين المجاني ضد الغير، تسجيل المرور مجانا، إلى جانب ميزة دفع القسط الأول بعد 3 أشهر.

وبلغت نسبة نمو مبيعاتها خلال العام 2012 (80%)، مساهمة بذلك في تحقيق مبيعات قياسية لهيونداي في الشرق الأوسط خلال 2012.

وحصدت «شمال الخليج» العديد من الجوائز في العامين المنصرمين، منها درع أفضل مبيعات لفئة السيارات الفخمة في الشرق الأوسط بين شهري يوليو وأكتوبر 2012، إلى جانب أرفع تقدير من شركة هيونداي كأفضل وكيل سيارات في العالم لعام 2011، بالإضافة إلى جائزة شرفية من «سرفيس هيرو» عن فئة مبيعات السيارات الجديدة.

العملاء وحاجاتهم على رأس أولوياتها، أثبتت نجاحها، وبرهنت على أن بناء الثقة مع العملاء من خلال منحهم أفضل الخدمات والعروض والمزايا سيؤدي في النهاية إلى النجاح لأنه يحقق مصالح الطرفين.

وكانت «شمال الخليج» طرحت عروضاً تسويقية غير مسبوقه خلال شهري يناير وفبراير الماضيين. ففي يناير، حصل العملاء الذين اختاروا شراء واحدة من مجموعة مختارة من سيارات هيونداي 2013 على فرصة اختيار ميزة من سبع ميزات عرضت عليهم هي: استرداد 700 دينار كويتي نقدا، التامين الشامل المجاني لمدة عام واحد، كفالة مدى الحياة، عقد صيانة لمدة سنتين، 3 آلاف ليتر بنزين والفوز بـسامسونج جالاكسي S3 ميني الجديد، وأقساط 5 سنوات بأرباح ثلاث سنوات.

وخلال شهر فبراير واحتفالا بمناسبة عيد الكويت الوطني وعيد التحرير، أطلقت شمال الخليج عرضا امتد طوال شهر فبراير 2013، حصل بموجبه العملاء الذين اختاروا شراء واحدة من سيارات هيونداي

ويحصل كل زائر معرض هيونداي على خدمة شبيه شخصية من قبل طاقم موظفي البيع الذين يطلعونه على أفضل الطرازات التي تناسب حاجاته واستخداماته كذلك ميزانيته.

والأمر لا يتوقف عند البيع، حيث تواصل «شمال الخليج» تقديم خدماتها المميزة ما بعد البيع، فقد

وخلال شهر فبراير واحتفالا بمناسبة عيد الكويت الوطني وعيد التحرير، أطلقت شمال الخليج عرضا امتد طوال شهر فبراير 2013، حصل بموجبه العملاء الذين اختاروا شراء واحدة من سيارات هيونداي

وخلال شهر فبراير واحتفالا بمناسبة عيد الكويت الوطني وعيد التحرير، أطلقت شمال الخليج عرضا امتد طوال شهر فبراير 2013، حصل بموجبه العملاء الذين اختاروا شراء واحدة من سيارات هيونداي



الطلاق والحرام

غرقوا في عتمة الحرام... فهل يرون النور؟

عرض أول
ابتداءً من الليلة
السبت - الأربعاء
11 مساءً بتوقيت الكويت





mbc.net