

الشركة عقدت اجتماعها السنوي التاسع في دبي بمشاركة 28 موزعاً معتمداً

# «زين» تتبنى عنواناً جديداً مع شبكة موزعيها المعتمدين في 2013



لقطة جماعية لموزعي الشركة على هامش الاجتماع

أقامت شركة زين اللقاة السنوية التاسعة لشركائها من الموزعين المعتمدين تحت شعار «نجاح مستمر»، وهو الاجتماع السنوي الذي تلتقي فيه الشركة عن قرب مع شبكة موزعيها، والذي استضافته دبي هذا العام على مدار ثلاثة أيام بحضور 28 موزعاً معتمداً.

وأعلنت زين أن الأنشطة اللقاة التاسعة شهدت العديد من الحوارات المفتوحة مع شبكة موزعيها، والتي تعول عليها في تنفيذ استراتيجيتها التسويقية للعام 2013، مبيّنة أن هذه الاجتماعات المستمرة تسهم بشكل كبير في كسر أي حواجز كانت موجودة قد تؤثر على علاقة العمل مع الشركة.

وأكدت الشركة في بيان صحفي أنها تؤمن بالحوار مع شركائها من منطلق مبدأ الاستماع إلى الراي الآخر وتعزيز مفهوم الشراكة في العمل لمواصلة رحلة التفوق بنجاح، موضحة أنها دائماً ما تعزز منظومة الاتصال مع شبكة موزعيها، وذلك نظراً للدور الكبير الذي يمثلونه في تحقيق أهدافها وخططها التسويقية.

وشدد الرئيس التنفيذي للعمليات في الشركة هاني الكخن في كلمته التي ألقاها في هذه المناسبة على ضرورة الارتقاء في العمل بالشكل الذي يتناسب مع متطلبات هذه المرحلة، مستذكراً بقوله «إن هذا لن يتحقق إلا في حالة واحد وهو البحث باستمرار عن أفضل الطرق لتقديمها بالصورة التي ترضي العميل».

وأوضح الكخن بقوله: «هذه الاجتماعات الدورية تعطي لشركة زين تصورا

## «زين» تستعد لنقطة جديدة لخدماتها بالتزامن مع انطلاقها التاريخية لشبكة الـ 4G

وأوضح عن مدى الإمكانيات التي يمتلكها موزعوها، والوقوف عليها لاستثمارها بالشكل الأمثل لتعود بالإيجاب على الطرفين».

وأكد أن هذا الاجتماع ليس الغرض منه تحقيق مبدأ المقابلة فحسب بل هو فرصة لتوطيد العلاقات الاجتماعية مع الموزعين وتعزيز أواصر هذه العلاقة، مبيّناً أن اللقاء جاء فرصة لتقييم حجم العلاقة التي تحكم الموزعين مع الشركة واستعراض الخطط المستقبلية في ذات الوقت.

وبين الكخن أن اللقاء بمثابة الباب المفتوح ليسمع كل طرف من الآخر وأمام المسؤولين في الشركة معتبراً ذلك في حد ذاته جراًءة تحسد عليها شركة زين، مؤكداً في ذات الوقت أن

الشركة تتمتع بدرجة عالية من المصداقية والشفافية في التعامل مع موزعيها.

من ناحيته، قال الرئيس التنفيذي لقطاع الشؤون التجارية في الشركة شفيق السيد عمر: «تحرص شركة زين على توفير مناخ عام يتسم بالآلفة فيما بينها وبين شركائها من الموزعين، وإقامة هذا اللقاء السنوي جاء لتعزيز هذه المساعي».

وأوضح عمر بقوله: «هذا التجمع يعد فرصة ممتازة لتقييم طبيعة الأداء خلال العام الماضي مبيّناً أن هذا من شأنه أن يبرز العوامل الإيجابية والسلبية التي ستأخذها الشركة في اعتبارها عند وضع خطط العام 2013».

الاجتماعات واللقاءات بصفة مستمرة، نظراً لما تقدمه من آليات العمل المناسبة التي تساعد الشركة في الارتقاء بأدائها، مبيّناً أن هذه المبادرات هي ترجمة واضحة لشعار لقاء هذا العام «نجاح مستمر».

وإذ أكد أن زين تسعى دائماً إلى التفوق وتقديم الأفضل، فقد بين بقوله «إن نجاح الموزعين في تطبيق هذه السياسة لا شك أنه نجاح للشركة في المقام الأول على اعتبار أن مبدأ الشراكة هو الذي اكتسب به ملامح علاقة العمل بين الطرفين».

وكشف عمر أن طبيعة المنافسة في السوق بدأت تأخذ شكلاً مختلفاً في هذه الأونة خصوصاً، أو بتحديد أكثر، في السوق الكويتية باتت مشبعة للغاية، مؤكداً أن التنوع في الخدمات يمثل الآن

التحدي الأكبر للشركة لرفع حجم عملياتها بالشكل الذي يضمن لها المحافظة على مكانتها التنافسية المتقدمة.

وأفاد بقوله: «إن هذا الاجتماع يأتي بالتزامن مع الانطلاقة الناجحة لشبكة الشركة بتقنية الجيل الرابع (LTE)، والتي ستعمل لها النقطة النوعية الجديدة لخدماتها نحو دخول مرحلة جديدة من تاريخها، وهي تحمل عملاءها إلى بوابة العبور للدخول إلى عالم جديد من جيل الاتصالات عالم تكنولوجيا المعلومات».

من ناحيته، استعرض المدير التنفيذي لقطاع المبيعات أحمد الكندري خطة العمل للعام 2013 وقال ستعزز الشركة من برنامجها الخاص بألية مكافآت شركاء «زين»، وهو البرنامج

الذي وصفه بأنه سينطلق هذه المرة بمزيد من التحسينات التي تضمن تنفيذها بالمرحلة الكافية التي تضمن تحقيق الأهداف المرجوة من تطبيقه.

وأوضح الكندري أن الهدف من هذه التحسينات الجديدة هو الارتقاء بمستوى المبيعات، وذلك من خلال التركيز على الخدمات المضافة ونقل المعلومات والبيانات على أجهزة الهواتف الذكية والحواسب اللوحية، مبيّناً أن هذه التعديلات الجديدة على نظام المكافآت سوف تسهم في تعزيز مستويات متغيرهم من جهة، والمحافظة على الريادة في السوق الكويتية من جهة أخرى.

الجدير بالذكر أن اجتماع هذا العام ناقش العديد من الملفات المهمة، منها الموضوعات التي

## «التجاري» يرضى ماراثون «يداً بيد لأجلك يا وطن»

اعلن البنك التجاري الكويتي عن قيامه برعاية «ماراثون يبدأ بيد لأجلك يا وطن» الذي نظّمته مدرسة حومة الابتدائية بنات - قسم التربية البدنية - بمشاركة عدد من طالبات مدارس الإدارة العامة لمنطقة حولي التعليمية التابعة لوزارة التربية، وذلك إيماناً من البنك بأهمية التواصل مع الأنشطة الاجتماعية التي تنظمها مؤسسات المجتمع المدني، ومن هنا جاءت هذه الرعاية للماراثون الذي نظّمته مدرسة حومة الابتدائية التابعة لإدارة حولي التعليمية.

وفي هذا السياق صرحت مساعداً المدير العام - إدارة الإعلان والعلاقات العامة - أماني السورج قائلة: «تتمتع جهود المسؤولية الاجتماعية لتغطي الأنشطة الرياضية تقوم بتنظيمها مؤسسات المجتمع المدني، ومن هنا جاءت هذه الرعاية للماراثون الذي نظّمته مدرسة حومة الابتدائية التابعة لإدارة حولي التعليمية سيما وأن حث الطالبات منذ

نوعمة أظافرهن على ممارسة الرياضة ينعكس إيجاباً في خلق جيل واع بأهمية ممارسة الأنشطة الرياضية المختلفة التي تساهم في مكافحة السمنة والأمراض المرتبطة بها».

من جانبها، عبرت إدارة مدرسة حومة الابتدائية عن شكرها العميق لإدارة البنك على رعايته لهذا الماراثون، الذي شارك فيه عدد كبير من طالبات مدارس حولي، مشيدتين بجهود البنك التواصلية وحرصه الدائم على دعم الأنشطة المجتمعية التي



لقطة جماعية للطالبات المشاركات بالماراثون

## «فاست تلكو» تطرح خدماتها المميزة للشركات الصغيرة خلال معرض إنفو كونكت



أحمد الصفار

قالت شركة دار الكوثر العقارية إحدى شركات المجموعة الخليجية للتنمية والاستثمار، أنها تعزز اليوم إقامة حفل توشين وانطلاق تسويق أكبر مشروع والأول من نوعه في مدينة كربلاء بالعراق وهو مشروع منازل الروضتين، حيث تطلق الشركة حملة التسويق للمشروع فعلياً بحضور سفير العراق لدى دولة الكويت.

وقال نائب رئيس مجلس الإدارة في الشركة أحمد عبد الوهاب الصفار أن الشركة تستعرض اليوم مميزات الاستثمار العقاري في مشروع الروضتين البالغ كلفته 150 مليون دولار، على أن تقدم شريحة مناسبة للعملاء كافة.

ولفت الصفار في تصريح صحفي إلى أن الحفل سيشهد حضور مجموعة من أعضاء مجلس الأمة الكويتي ونخبة من المستثمرين في الكويت والعراق، بينما سيضم الحفل كلمة لرئيس مجلس الإدارة شركة رينج هوسبيتالتي وكلمة تعريفية عن المشروع ومميزاته.

وأشار إلى أن المشروع يتبع الفرصة لامتلاك منزل خاص في كربلاء من خلال مخطط ملكية الانتفاع (ملكية جزئية) مطابقة للشريعة الإسلامية ويمكن الحصول من خلالها إما على التملك الكامل وإما حسب الفترات المرغوبة للسكن، أما للاستثمار لفترة معينة تتراوح ما بين 7 و 10 أيام يتم اختيارهم من التقويم الهجري للإقامة في جناح يقوم باختياره العميل على مدار الخمسين عاماً المقبلة.

وأكد الصفار أن هذا المشروع يعد أكبر مشروع تسوقه شركة كويتية من حيث الحجم والقيمة، لافتاً إلى أن أغلب المشاريع التي تقوم على تسويقها «دار الكوثر» تتناسب مع العملاء كافة سواء المستثمر الراغب في الاستثمار العقاري أو السكن الخاص.

أمام الشركات الصغيرة تأتي تأكيداً على تواجد الشركة المتميز والقوي في مجال حلول الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، كما أنها تأتي في إطار خططها الإستراتيجية الهادفة للاستمرار في تطوير نموذج أعمالها وتحسين بيئة أعمال الانترنت في السوق المحلي وفقاً لرؤية متطورة، موضحة أن هذه العروض تساعد أصحاب الشركات الصغيرة على إنجاز أعمالهم وجعل التواصل لديهم أسهل وأسرع، لاسيما بعد أن غدت هذه الشركات كبيرة بحجم أهمية شريحة مستثمريها الواسعة من الشباب الكويتي الذين يملكون أفكاراً متطورة، وأكدت «فاست تلكو» أن الشركة وعلى جميع مستوياتها الإدارية والفنية لا تدخر جهداً في تعزيز موقعها في السوق المحلي كشركة متخصصة ورائدة في مجال توفير حلول الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وأنها ستستمر في طرحها للعروض المتميزة لدعم أعمال الشركات الصغيرة بصيغ متطورة، سواء كان ذلك عبر مبادراتها في تقديم الحلول المتطورة أو من خلال مشاركتها في كثير من المبادرات التي أسهمت في تحسين مجال الانترنت على مدى السنوات الماضية.



وجميع مستنداتهم بأمان تام وبسرعة من خلال خدمات «السواي فاي» المتطورة والاستفادة من أفضل التجارب على الإطلاق، مشددة على أهمية الحوسبة السحابية في الحياة اليومية بالنسبة للشركات والأفراد، خصوصاً أنها تعتبر أيضاً مصدراً للأفضلية.

كما تتضمن عروض «فاست تلكو» للشركات الصغيرة، خدمة فاست فيكس والتي توفر أفضل حلول الصيانة لأجهزة الكمبيوتر والبرمجيات، إلى جانب خدمات الشركة الهاتفية المتطورة. وبيّنت الشركة أن العروض التي تعززها

قالت شركة فاست تلكو أنها ستعرض خلال مشاركتها في معرض إنفو كونكت المقام في الفترة من 27 يناير الجاري إلى 2 فبراير المقبل، باقة من عروض الانترنت المميزة التي من شأنها أن توفر للعملاء الباحثين عن جودة التكنولوجيا لأعمالهم الفرصة للاستفادة من الخدمات المتطورة التي تمنحها الشركة لعملائها.

وأوضحت «فاست تلكو» في تصريح صحفي أنها ستسلط الضوء على معرض إنفو كونكت على دعمها للشركات الصغيرة بتقديم عروض متطورة لديها القدرة العالية على توفير الحماية التكنولوجية لأعمالهم بأمان تام وبسرعة فائقة، مبيّنة أن هذه العروض تأتي استمراً لسياسة الشركة في خدمة عملائها من أفراد وشركات، بما يليق باحتياجاتهم وتوقعاتهم لمطلوبات وتطورات العصر في مجال الانترنت.

وكشفت أن من أهم العروض التجارية التي ستسلط الضوء عليها في معرض إنفو كونكت للشركات الصغيرة، تقديم عروض خاصة للانترنت السريع، وكذلك خدمة الحوسبة السحابية التي تمكن مستخدميها من مشاركة وتبادل أعمالهم

**الشركة الكويتية لخدمات الطيران**  
**KUWAIT AVIATION SERVICES CO.**  
ش.م.ك (مقفلة) K.S.C. (Closed)

**مناقصة توريد الزهور**  
**إعلان المناقصة رقم (2013/02)**

تعلم الشركة الكويتية لخدمات الطيران (KASCO) ش.م.ك. مقفلة عن طرح المناقصة التالية بالأطرف المختومة بين الشركات والمؤسسات المتخصصة، وذلك على النحو التالي:

المناقصة	تاريخ الشراء		آخر موعد لتقديم العطاءات
	من	إلى	
<b>مناقصة توريد الزهور</b>	2013/01/27	2013/01/31	2013/02/13

وذلك حسب الشروط والمواصفات الواردة بوثائق المناقصة، ويمكن شراء مستندات هذه المناقصة من مكتب السيد / أمين سر لجنة المناقصات بمبنى إدارة الشركة الكائن خلف إدارة مبنى مؤسسة الخطوط الجوية الكويتية القديم بمنطقة مطار الكويت الدولي خلال ساعات الدوام الرسمي، علماً أن قيمة شراء مستندات المناقصة 100 د.ك غير قابلة للرد وتُدفع لأمين الصندوق بمقر الشركة بموجب إيصال رسمي يتم إرفاقه ضمن مستندات المناقصة ويودع بالطرف المختوم، ويجب أن يصاحب العطاء الكفالة الأولية لهذه المناقصة البالغة 5% من القيمة الإجمالية للعطاء وينبغي أن تكون صالحة طوال مدة سريان العطاء.

علماً أنه سوف يتم عقد اجتماع تمهيدي للشركات المشاركة في المناقصة بتاريخ 2013/02/03 في تمام الساعة 10:00 صباحاً بمقر الشركة.

وتلاستفسار برجاء الاتصال على الهاتف التالي:  
بداية رقم: 24345555 داخلي 4872 - فاكس: 24717636

## «الأمرء العقارية» تطرح مشروع «كرويدن لندن» بقيمة إجمالية 20 مليون جنيه إسترليني

ولفت دشتي إلى أن الأراضي التي تقوم على تسويقها الشركة تقع في بلدة كرويدن بلندن وهي محاطة بشوارع مسفلت من الغرب وشارع بيث فارم من الشرق وشارع واشبوند من الشمال، مشيراً إلى أنها تبعد أقل من 13 ميلاً عن منمنزة الهاید بارك وسط لندن باتجاه مطار جاتويك داخل الطريق الدائري.

وبيّن أن المشروع يتضمن أراضي سكنية وتجارية وزراعية بمساحات تبدأ من 250 متر، إلى أن المساحات المخصصة للاراضي الزراعية تبدأ من



حسين دشتي

أعلنت شركة «الأمرء الدولية العقارية» عن طرح مشروع أراضي كرويدن لندن في بريطانيا بقيمة إجمالية 20 مليون جنيه إسترليني، وهو عبارة عن 1000 قطعة أرض بمساحات مختلفة تبدأ من 250 متراً مربعاً.

وقال رئيس مجلس الإدارة في الشركة حسين دشتي في تصريح صحفي أن الشركة تطرح المشروع الذي يعتبر من المشروعات الأولى لها في العاصمة لندن وهو من أبرز المشاريع التي تقوم بتسويقها الشركة حالياً.