

كشف رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في الشركة الكويتية لنفط الخليج هاشم الرفاعي ان الشركة رصدت ميزانية تقدر بـ 206 ملايين دينار لتحديث مرافق الإنتاج في منطقة الوفرة وذلك من خلال مشاريع ستنفذها الشركة للأعوام 2012-2017، مشيراً الى ان الشركة ستقوم بتوسعة مركز التجميع الرئيسي للنفط الثقيل ومشروع تحديث مرافق مراكز التجميع الفرعية ومشروع الاستفادة من الغاز المركزي والإمداد بطاقة إضافية. وأوضح الرفاعي في حوار خاص مع «الأنباء» ان معدل إنتاج الشركة اليومي يبلغ 258 ألف برميل نفط يوميا ويمثل هذا الرقم 50٪ من الإنتاج الكلي لكل من منطقة عمليات الخفجي المشتركة ومنطقة عمليات الوفرة المشتركة. وأضاف الرفاعي: «لا توجد أي اعتراضات من الجانب الكويتي على مشروع الغمر بالبخار مع شيفرون السعودية في منطقة الوفرة ولم يقم الجانب السعودي بتعيين مستشار منفرد بدون أخذ الاستشارة أو الرأي من الجانب الكويتي في هذا الشأن، بل إن المشروع قد دخل مرحلة متقدمة». وحول مشروع مد خط أنابيب الغاز من عمليات الخفجي المشتركة إلى شركة البترول الوطنية الكويتية قال ان المشروع هو لنقل حصة الشركة المقدرة بـ 40 مليون قدم مكعبة من الغاز المصاحب يوميا وحوالي 4700 برميل من الغاز المسال يوميا من حقل الخفجي إلى الكويت وقد تم الانتهاء من التصميم الهندسية للمشروع وجار العمل على تنفيذه حالياً، وفيما يلي التفاصيل:

كتب: احمد مغربي

## أكد في حوار لـ «الأنباء» أن معدل إنتاج الشركة اليومي يبلغ 258 ألف برميل نفط يومياً العمل وبدء مشروع الحقن بالبخار المصغر لمكمن الأيوسين الأول الرفاعي: «نفط الخليج» رصدت 206 ملايين دينار لتحديث مرافق الإنتاج في «الوفرة»

الخفجي وميناء الأحمدية؟  
● مشروع مد خط أنابيب الغاز من عمليات الخفجي المشتركة إلى شركة البترول الوطنية الكويتية: وهو لنقل حصة الشركة المقدرة بـ 40 مليون قدم مكعبة من الغاز المصاحب يوميا وحوالي 4700 برميل من الغاز المسال يوميا من حقل الخفجي إلى الكويت، وقد تم الانتهاء من التصميم الهندسية للمشروع وجار العمل على تنفيذه حالياً.

بالانتقال إلى مشاريع الشركة ما أهم المشاريع المخطط تنفيذها خلال العام المقبل؟ وما الميزانية الموضوعة لتنفيذ تلك المشاريع؟

● أهم المشاريع المخطط تنفيذها للعام المقبل على النحو التالي:

- تطوير حقل الخفجي.
- تطوير حقل الدرة.
- تطوير حقول العمليات المشتركة بالوفرة.
- استغلال الغاز المركزي بالوفرة.
- تطوير النفط الثقيل في العمليات المشتركة بالوفرة.
- الاستكشاف في العمليات المشتركة بالوفرة.
- إنشاء خط أنابيب غاز جديد من منطقة العمليات المشتركة بالخفجي إلى مصفاة ميناء الأحمدية التابعة لشركة البترول الوطنية الكويتية.



تطوير حقل الخفجي ضمن اولويات «نفط الخليج» في المرحلة المقبلة

الاستفادة من الغاز المركزي والإمداد بطاقة إضافية.

ما معدل إنتاج الشركة من النفط يوميا؟  
● يبلغ معدل إنتاج الشركة اليومي 258 ألف برميل نفط يوميا ويمثل هذا الرقم 50٪ من الإنتاج الكلي لكل من منطقة عمليات الخفجي المشتركة ومنطقة عمليات الوفرة المشتركة.

ما آخر تطورات انشاء خط الغاز الرابط ما بين

2012 للعمليات المشتركة لمنطقة الوفرة حوالي 218 ألف برميل نفط يوميا وبذلك تكون حصة الشركة 109 آلاف برميل نفط يوميا. وتقوم الشركة من خلال خطة خمسية للأعوام 2012-2017 بميزانية تقدر بـ 206 ملايين دينار وهي تمثل 50٪ من حصة الشركة لتغطية نفقات الإنتاج في منطقة الوفرة وذلك من خلال مشاريع عديدة نذكر منها مشروع توسعة مركز التجميع الرئيسي للنفط الثقيل ومشروع تحديث مرافق مراكز التجميع الفرعية ومشروع

المكمن الأيوسين الأول ومشروع الحقن بالبخار الموسع لمكمن الأيوسين الأول وقد أظهر نتائج أولية مشجعة وهي قيد الدراسة والتقييم.

ما خطط الشركة لتحديث مرافق الإنتاج في منطقة الوفرة؟ وما هو معدل الإنتاج الحالي لمنطقة الوفرة؟ وما هي الميزانية الموضوعة لتحديث مرافقها وما هو التوقيت الزمني؟

● بلغ معدل الإنتاج لسنة



هاشم الرفاعي

ما ميزانية مشروع الغمر بالبخار؟ والنتائج المتوقعة منه؟

● إن مشروع الغمر بالبخار هو أحد أهم المشاريع العملياتية المشتركة في الوفرة وجزء هام من إستراتيجية مؤسسة البترول الكويتية للوصول بالطاقة الإنتاجية للكويت بأربعة ملايين برميل في اليوم بحلول عام 2020. إن الحقن بالبخار يعتبر من أحد الطرق الممكن استخدامها لزيادة الإنتاج لهذه المكمن، وفعلا بدأ العمل بمشروع الحقن بالبخار المصغر

أن نؤكد هنا انه لا توجد أي خلافات بين الجانبين حول مشروع الغمر بالبخار لتحسين الإنتاج ومعامل الاستخلاص للنفط في الوفرة، بل إن المشروع قد دخل مرحلة متقدمة تتسم بالجدية والتفاهم الواضح بين الجانبين، حيث يقوم الجانبان بمراجعة دقيقة للدراسات الخاصة بالمشروع من أجل الوصول إلى النتائج التقييمية المثلى التي تحقق مصلحة كلا الجانبين باتخاذ القرارات المناسبة للانتقال للمرحلة اللاحقة من المشروع.

لا اعتراض كويتياً على مشروع الغمر بالبخار مع شيفرون السعودية في منطقة الوفرة



لعملاء الكويت وقطر

## القدمي: «باريت هومز» تسلم 28 فيلا في ميلتون كينيز ببريطانيا الشهر الجاري



لقطة من القفل قيد التسليم

أعلنت مجموعة توب العقارية وزميلتها القطرية بوتوبيا للعقارات أن ديسمبر الجاري سيشهد في منطقة ميلتون كينيز ببريطانيا تسليم النفعة الثالثة لعدد 28 فيلا وبيتا ملاكها الجدد من الكويت وقطر والتي قام بتطويرها وبنائها عمارات التطوير العقاري في بريطانيا مجموعة باريت هومز والتي يمثلها في المنطقة مجموعة توب العقارية ويوتوبيا. وتقدم العضو المنتدب للمجموعة وليد القدومي بالتهدئة للاك البيوت، وقال إنه سيتواجد وفريق عمل الشركة في بريطانيا خلال هذه الفترة للإشراف على عملية تسليم هذه البيوت ومساعدة عملاء الشركة ولتقديم كل التسهيلات اللازمة لهم ولعائلاتهم في سبيل

ان تكون تجربة تسلم البيت الجديد تجربة مميزة وممتعة للجميع. وبين القدومي أن عددا من العملاء والذين لن يتمكنوا من السفر إلى بريطانيا خلال هذه الفترة قد أوكلوا مهمة تسليم بيوتهم لشركة «ام بي ديليو» المتخصصة بإدارة العقارات في بريطانيا والتي تعمل بشكل مشترك مع مجموعة توب العقارية، وهي خدمة مضافة تقدمها المجموعة لعملائها وبما يحقق لهم راحة البال وعدم القلق على العقار. وكشف القدومي أن الأشهر الماضية قد شهدت تسليم 17 فيلا على دفعتين، حيث أتممت عملاء بمستوى البيوت ومطابقتها للمواصفات التي تم الاتفاق عليها بالإضافة إلى إشارتهم بالمطور وما قدمه من خدمات كبيرة مميزة للملاك الجدد وتذليل كل الصعاب أمامهم. وأضاف ان تسليم البيوت التي هي قيد الإنشاء سيكون متواصلا حتى يونيو 2013 والذي سيتم تسليم آخر بيت فيه، مشيراً الى ان باريت هومز أتمت تسليم البيوت قبل مواعيدها المتفق عليها مع العملاء بشهر تقريبا.

وأضاف ان المجموعة قد حققت منذ ابريل الماضي مبيعات كبيرة ومميزة للقلل والبيوت في منطقة ميلتون كينيز التي تعد من المناطق العقارية الواعدة في بريطانيا وهي مدينة حديثة نسبيا منذ 1960 وتقع على مقربة 50 ميلا شمال لندن وترتبط بها شبكة مواصلات جيدة وتستغرق رحلة

القطار من لندن إلى المدينة 32 دقيقة فقط. وعن المشاريع قال القدومي انها تتوزع على ثلاثة مواقع حيوية ومميزة في المدينة وتمتاز بقربها من وسط المدينة والمجمعات التجارية والمطاعم ومراكز التسوق الكبرى في المدينة، وبدأت الاسعار فيها لتصل إلى حوالي 450 ألف جنيهه استرليني لقل تصل إلى 5 غرف نوم وصالة وصالون ورفة طعام بالإضافة إلى حديقة ومواقف سيارات، مشيراً إلى ان القفل تمك حر. وبين ان المجموعة مازالت تعمل على تسويق عدد من القفل وستستقبل في بريطانيا خلال هذا الشهر أيضا مجموعة كبيرة من الزوار المهتمين بالشراء للاطلاع عن كذب على القفل قبل اتخاذ قرار الشراء النهائي وهذا ما تشجع المجموعة عليه عملاءها بالمعاينة واتخاذ القرار المناسب بالشراء وفقا لما شاهدوه ولمسه من مواصفات وتشطيبات وبما يلي أيضا حاجته وأسرتة من اختيار المساحة المناسبة والبيت المنشود. وأضاف القدومي أن المجموعة تحرص أيضا على ان يتم ترتيب لقاء بين العملاء والزوار من المنطقة ومكتب المحاماة في لندن والذي سيتولى متابعة أمور العميل بالتعاقد وشراء البيت والتأكد من سلامة الإجراءات والوثائق والمستندات المتعلقة بعملية شراء البيت منذ بدايتها وحتى تسلم العميل للملكية بالليل من الدوائر الرسمية بالدولة.



وليد القدومي



تغييرات كثيرة على طراز جراند فيتسارا 2013 منها تغيير الهيئة الأمامية بالكامل مع إضافة إضاءة أمامية خارجية من نوع زينون (Xenon Headlamps) تعمل تلقائيا في الظلام كما انها تتجه مع اتجاه السيارة، وإضافة ضوء على المرايا الجانبية لإشارات تحديد المسار وقد عملت سوزوكي اليابان على تنوع الاختيارات لنفس السيارة بإضافة مقاعد جلد وفتحة للسقف و6 أكياس هوائية للسائق والركاب وتشغيلها.

جميعا. وللجمال الداخلي فقد أضافت ديكورات خشب ومقود جلد وإضاءة داخلية أرضية. وتعتبر سيارة سوزوكي جراند فيتسارا من أفضل سيارات فئتها ذات الدفع الرباعي وقد حققت سوزوكي جراند فيتسارا نجاحا متميزا في مستوى المبيعات ورضا العميل ومحافظتها على قيمة مرتفعة عند إعادة البيع نظرا لشهرتها وانخفاض قيمة تشغيلها.



قامت شركة مصطفى كرم وأولاده بتسليم عدد 160 سيارة سوزوكي جراند فيتسارا لأحد عملائها المميزين خلال شهر ديسمبر 2012.

أعلن نائب الرئيس التنفيذي لإدارة المبيعات التجارية في شركة «فاست تلكو» طارق العلي عن نجاح مشاركة الشركة في العرض المقام لشركات الاتصالات، الذي تنظمه شركة نفط الكويت خلال الفترة من 10 إلى 13 ديسمبر بمقرها الكائن في مدينة الأحمدية، مشيراً إلى ان الإقبال عكس السعة الطيبة التي تحظى بها شركة فاست تلكو في سوق الانترنت وتبادل المعلومات. وأوضح العلي ان مشاركة «فاست تلكو» في هذا العرض التخصصي لتقديم منتجات وخدمات اتصالات تلائم احتياجات المستخدمين، كما توفر خيارات متعددة لخدمات الاتصالات التي تتسم بالسهولة والسرعة العالية، وتكون في الوقت

## العلي: نجاح «فاست تلكو» في معرض «نفط الكويت» يعكس مكانتها في سوق الإنترنت

جميع أنحاء الكويت، كما تعكس طبيعة تعاون الشركة التي تحرص على توطيد العلاقات مع الشركات والمؤسسات الحكومية لاسيما شركة نفط الكويت وموظفيها المحترمين، والتواصل مع موظفي تلك الجهات ومساعدتهم على سهولة انسياب الأعمال والمعلومات من خلال الامكانيات المتطورة التي توفرها فاست تلكو في مجالات الاتصال ونقل المعلومات. وأضاف العلي «تسعى شركة فاست تلكو لتقديم منتجات وخدمات اتصالات تلائم احتياجات المستخدمين، كما توفر خيارات متعددة لخدمات الاتصالات التي تتسم بالسهولة والسرعة العالية، وتكون في الوقت

نفسه من أحدث الوسائل تقدما في العالم، كما نهم بالمشاركة في المعارض المتخصصة باعتبارها من أفضل الطرق الممهدة لمخاطبة العملاء وإطلاعهم على خدماتنا. كما أكد العلي على حرص فاست تلكو على المشاركة في هذا المعرض والذي يعزز ويدعم كيانها كواحدة من كبرى شركات الاتصالات في الكويت، خاصة أن استراتيجية العمل داخل الشركة قائمة على حتمية الحصول على أحدث تقنيات الاتصالات، وتقديم حلول عملية لعملائها من الأفراد والشركات، والتطلع نحو المحافظة على مكانتها ضمن قمة مزودي خدمات الانترنت، والتوسع خارج نطاق السوق المحلي.



طارق العلي