الأنباء
الثلاثاء 13 نوفمبر 2012

30 شهراً دون فوائد أو هدية نقدية فورية لغاية ألف دينار

«يوسف أحمد الغانم وأولاده» تطلق عرض «ما ينرد على شفروليه»

في واحد من اقوى عروضها، اعلنت شركة يوسف احمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات شفروليه في الكويت، عن اطلاقها حملة لا تفوت في شهر نوفمبر وهي واحدة من اقوى الفرص للعملاء لاقتناء سيارة شفروليه بالاقساط ودون فوائد لمدة 30 شهرا او الحصول على الف دينار نقدا، ويمكن زيارة معارض الشركة لاختيار اللون والموديل المفضل والاستفادة من هذا العرض القوي على جميع سيارات شفروليه من سيدان ودفع رباعي وشاحنات وسيارات رياضية وغيرها.

ويمكن للعملاء الاختيار ما يناسبهم والاستفادة الفورية من هذا العرض الخاص على موديلات 2012 الجديدة، حيث يمكن للعميل شراء السيارة على الاقساط والحصول على اول 30 شهرا بدون فوائد مما يعد قيمة توفيرية كبيرة تفخر الشركة بتقديمها لعملائها، او يمكنه ان يختار الحصول على مبلغ لغاية الف دينار نقدا من قيمة السيارة عند الشراء، وفي كلتا الحالتين، يحظى العميل بتوفير يستحق اقتناء سيارة شفروليه جديدة.

وتضم سيارات شفروليه ايقونات بارزة احتلت مكانة محلية وعالمية بارزة في عالم السيارات كسيارة تاهو الجبارة التي جرت تسميتها بالقوة الصافية، وتأتي هذه السيارة بمحرك 5,3 ليترات من 8 سلندرات و6 سرعات اوتوماتيكية لتتمكن السيارة من اطلاق 320 حصانا كقوة جر صارمة، ولكنها في الوقت نفسه غنية بمواصفات وتجهيزات الامان والسلامة من انظمة ABS وستابيليتي تراك وتثبيت السرعة وتشغيل المحرك عن بعد.

وتقدم شفروليه ماليبو لمحبي سيارات السيدان، والتي تعد اختيارا لايمكن مقاومته باعتبارها مركبة جديدة تعيد تعريف فئة السيدان المتوسط الحجم، وتهتم السيارات بتجهيزات الرفاهية والاناقة والقوة مع اعتبارها سيارة اقتصادية بنظام الحرق الذكي للوقود، وتتوافر السيارة بمحرك 4 او 6 سلندرات، وتضم تجهيزاتها الداخلية شاشة تعمل باللمس ومدخل USB وبلوتوث ونظام اضاءة انيق اضافة لتطبيقات تكنولوجية تضم تشغيل المحرك بالمفتاح الذكي وأنظمة السلامة المتطورة.

أما عشاق السرعة فبإمكانهم اليوم قيادة كامارو بعرض شراء رائع، حيث يمكن الاختيار بين موديلين للسيارة، الاول بمحرك 8 سلندرات وسعة 6,2 ليترات يطلق 426 حصانا، والثاني بمحرك 6 سلندرات وسعة 3,6 ليترات يطلق 312 حصانا.

وما يجعل الاستفادة من هذا العرض قيمة لا تضاهى، هو وجود شركة يوسف احمد الغانم وأولاده كوكيل محلي لهذه السيارة، حيث توفر الشركة مركز صيانة وخدمة هو الاكبر على مستوى العالم، اضافة الى اكفأ فريق عمل فني وتقني وتسويقي يحرص على تقديم افضل خدمة ترضي العملاء، وتتوافر السيارات الجديدة المشاركة في هذه العرض المميز في جميع معارض شركة يوسف احمد الغانم وأولاده في الكويت حيث الفرصة لا تقاوم للشراء خلال شهر نوفمبر الجاري.

.. والشركة تطلق عرض أول 3 أقساط هدية عند شراء كاديلاك

حرصا منها بتقديم اقوى العروض على الدوام، وخاصة لعشاق سيارات الفخامة كاديلاك، اطلقت شركة يوسف احمد الغانم وأولاده حملتها المميزة لمحبي سيارات كاديلاك الجديدة لتمنحهم من خلال العرض هدية قيمة هي اول 3 اقساط، مما يتيح لهم الاستمتاع على الفور بسيارة كاديلاك الجديدة من دون اي تردد، ومع توفير لهم مدة اطول قبل البدء بسداد الاقساط، واستطاع هذا العرض منذ اطلاقه في اول نوفمبر ان يجتذب الكثير من الزبائن والعملاء الذين وجدوا القيمة العالية في هذا العرض المميز.

هذا العرض سار على كل موديلات كاديلاك الجديدة، حيث يمكن لمحبي سيارة كاديلاك CTS سيدان الاستفادة من العرض بقسط مميز ابتداء من 199 دينارا شهريا، ولـ CTS COUPE ابتداء من 249 دينارا ولـ SRX ابتداء من 219 دينارا شهريا. وبالاضافة لهذا العرض الخاص، يحظى جميع عملاء كاديلاك ببرنامج الرعاية المتميز يقدم خدمة وصيانة لمدة 4 سنوات، او 100 ألف كم اضافة لخدمة المساعدة على الطرقات في جميع انحاء الشرق الاوسط لمدة 4 سنوات غير محددة المسافة، وكذلك ضمان 4 سنوات او 100 الف كم، وكذلك خدمة التوصيل عند اعمال الصيانة الدورية وسيارة بديلة عند اعمال التصليح تحت الكفالة.

وما يزيد هذا العرض الخاص من شركة يوسف احمد الغانم وأولاده اهمية هو ما تتميز به الشركة من خبرة واهتمام برضا العملاء، ابتداء من خدمات ما بعد البيع وصولا الى خدمات مركز الصيانة الذي تم اعداده وفق اعلى المعايير العالمية، وبتوظيف احدث التقنيات والمعدات وأفضل الكفاءات الفنية والهندسية لتوفير افضل خدمة وأجود نوعية للعملاء، وخاصة في وجود هذا العرض المميز الذي لا يمكن مقاومته الآن في نوفمبر.

تحت شعار "عمار يا مصر" وبحضور السفير المصري

انطلاق معرض العقار المصري غداً

أعلنت شركة يوني اكسبو عن إتمامها الاستعدادات لإزاحة الستار عن الدورة التاسعة من معرض العقار المصري غدا تحت رعاية وحضور السفير المصري لدى الكويت عبدالكريم سليمان وبحضور المستشار التجاري لمكتب التمثيل التجاري المصري جمال فيصل، حيث تقيم «يوني اكسبو» معرضها العقاري تحت إشراف الهيئة المصرية العامة لشؤون المعارض والأسواق الدولية، وبالتعاون مع شركة عمار يا مصر لتنظيم المعارض والتسويق العقاري، حيث تتواصل أنشطته خلال الفترة من 14 الى 17 نوفمبر الجاري.

وبهذه المناسبة، قال مدير عام شركة «عمار يا مصر» لتنظيم المعارض والتسويق العقاري منير مدكور إن معرض العقار المصري في دورته التاسعة يجمع كوكبة من مشاريع العقار التي تمثل نقلة نوعية في نمط المشروعات السكنية في مصر، كما أنه يتميز بجمعه عددا من المشاريع التي تخدم احتياجات الجميع من وحدات سكنية راقية ووحدات تجارية واستثمارية ووحدات سياحية.

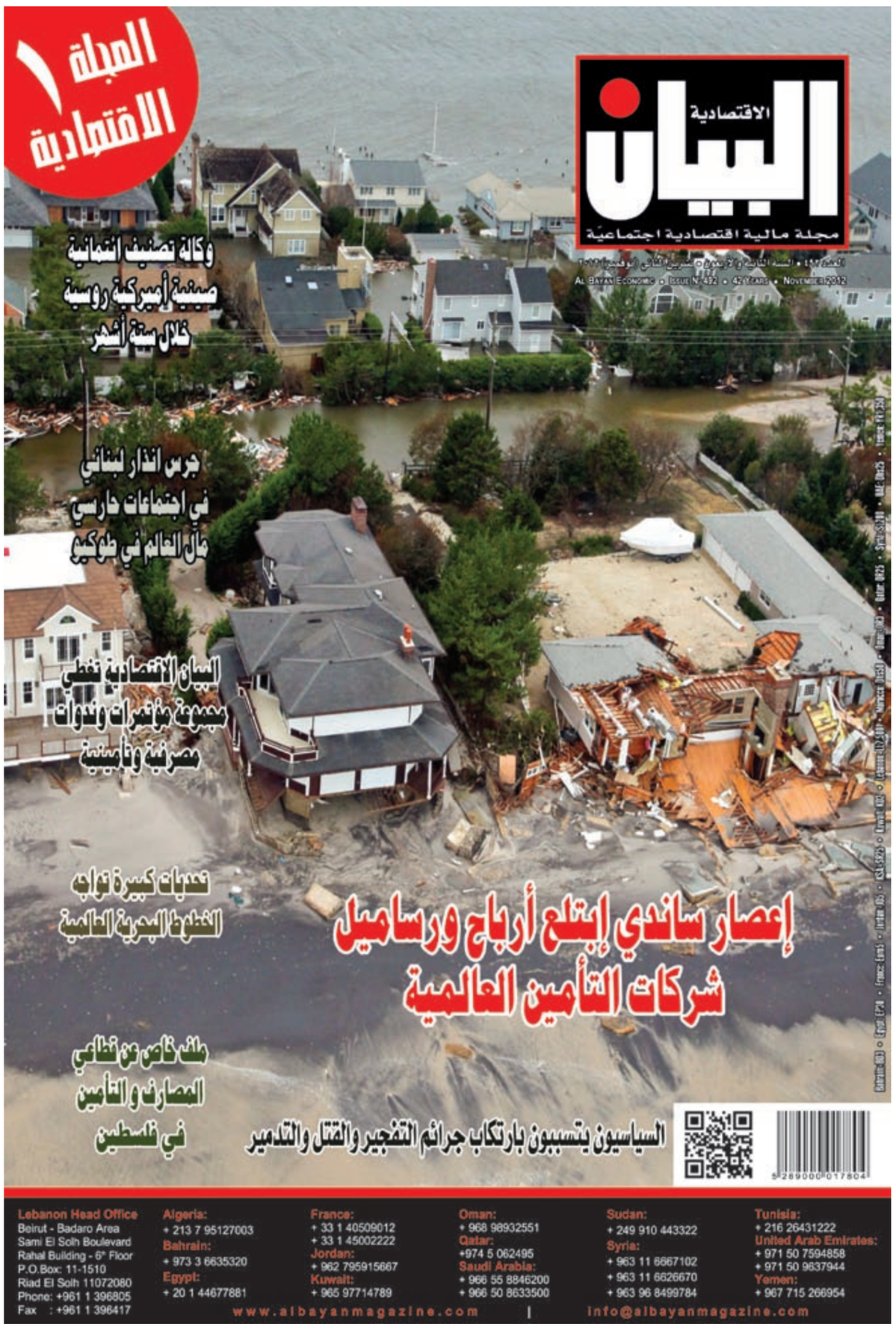
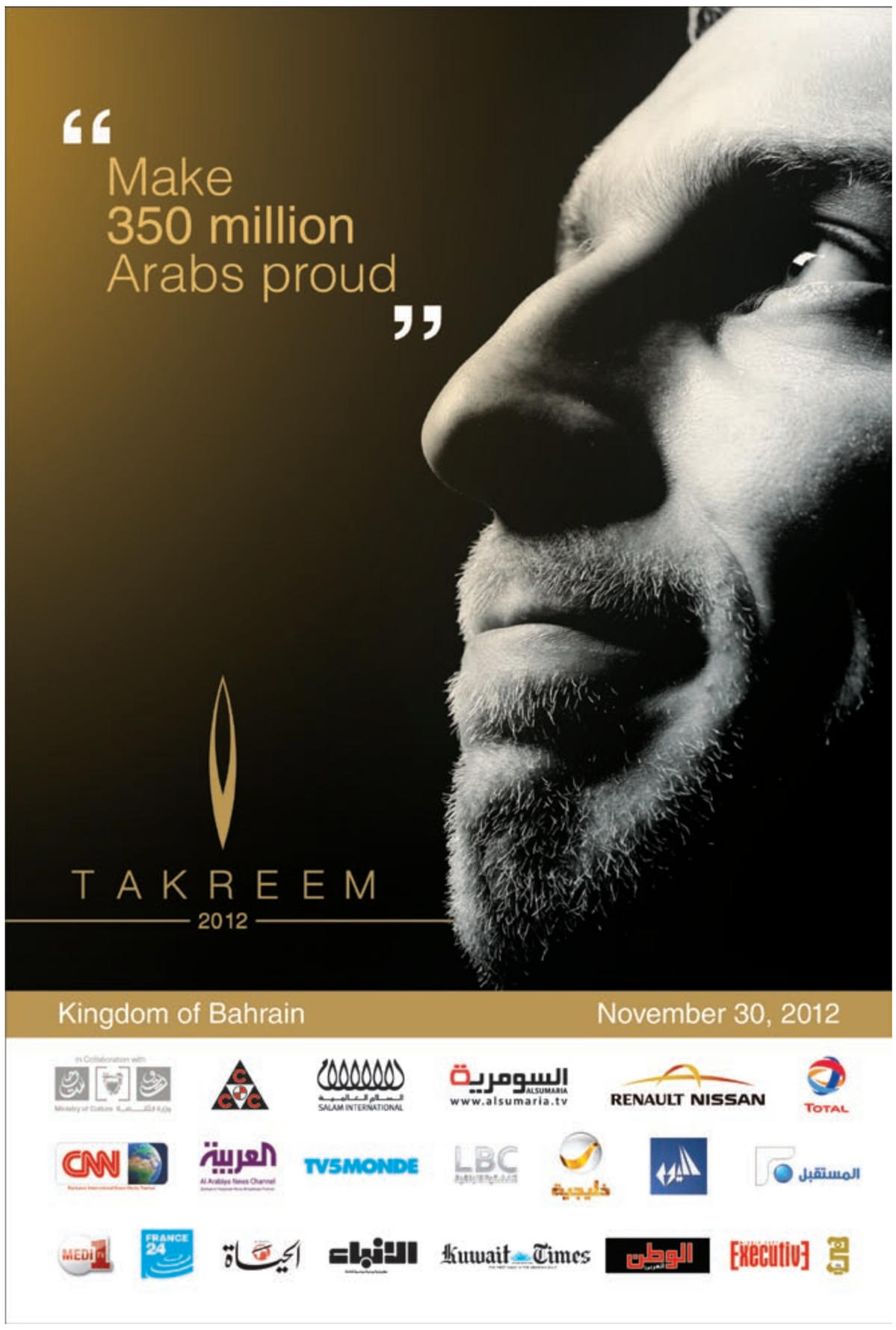
منير مدكور

أشرف سويلم رئيساً تنفيذياً جديداً لفرع مصرف الراجحي في الكويت

أعلن مصرف الراجحي تعيين أشرف سويلم رئيسا تنفيذيا جديدا لمصرف الراجحي فرع الكويت، ويعكس انضمام سويلم إلى فريق عمل المصرف، الاتجاه نحو توفير كوادر بشرية على درجة عالية من الكفاءة لإدارة أعمال مصرف الراجحي في الكويت، وذلك نظرا للأهمية الاستراتجية الخاصة التي يوليها المصرف للسوق المالي الكويتي والتي أسس عليها توجهه لافتتاح فرع فيها، إضافة إلى تطلعه نحو تقديم أرقى الحلول والخدمات لعملائه من الأفراد والشركات والمؤسسات على حد سواء.

هذا ويشكل انضمام أشرف سويلم إلى مصرف الراجحي فرع الكويت إضافة مهمة لإدارة الأعمال المصرفية باعتباره أحد الكوادر ذات الخبرة الطويلة في هذا المجال، حيث يتمتع بخبرة مصرفية قرابة الثمانية عشر عاما، قضى منها أربعة عشر عاما بالسوق الكويتي، فقد عمل في بنك الكويت الوطني مديرا تنفيذيا لمدة تسع سنوات متتالية حتى العام 2007، ومديرا تنفيذيا بالإدارة المصرفية للشركات، بعدها انتقل للعمل في البنك الأهلي المتحد، مديرا لإدارة الشركات، وارتقى في منصبه بالبنك إلى وظيفة نائب المدير العام لإدارة الشركات والخزانة والمؤسسات المالية.

وفي إبريل عام 2010 تم انتدابه للعمل رئيسا تنفيذيا للمصرف المتحد للتجارة والاستثمار التابع لمجموعة الأهلي المتحد في ليبيا، ثم عمل كمستشار لرئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المتحد في الكويت للإشراف على إدارات الأعمال الرئيسية بالبنك، وقد ساهم سويلم طوال سنوات عمله بالسوق الكويتي في بناء علاقات قوية بين البنوك التي عمل بها وشركات عديدة في قطاعات متنوعة، مما كان له عظيم الأثر في تحقيق نمو ملحوظ للمحافظ الائتمانية في تلك البنوك وبجودة ائتمانية عالية. وحول المنصب الجديد قال أشرف سويلم: «أشعر بالفخر لانضمامي إلى العمل ضمن فريق مصرف الراجحي، هذه المؤسسة المالية ذائعة الصيت على المستوى العالمي والتي تعد أكبر مصرف إسلامي في المنطقة، لقد حقق المصرف طوال السنوات الماضية العديد من النجاحات، وأعد بأن يواصل الراجحي تقدمه المستمر في السوق المصرفي الكويتي».

وأضاف بأن الكويت من الدول المهمة على خارطة الأعمال المصرفية في المنطقة، وتشكل محورا أساسيا في خطط مصرف الراجحي الطموحة للتوسع الاستراتيجي على المستوى العالمي، لذلك جاء اختيارها ضمن أوائل الدول الثلاث التي توجه المصرف للعمل في أسواقها، وأتطلع قدما وبالتعاون الوثيق مع جميع الزملاء في المصرف إلى توفير خدمات وإمكانيات مصرفية عالمية تدعم أعمال المصرف وترقى بخدمات عملائنا في الكويت، ومساعدتهم على تنمية وتطوير أعمالهم التجارية وإدارة شؤونهم المالية بمهنية عالية.

أشرف سويلم