

«الدر المنثور» استعدت لموسم الحج



ضرائر الطرارة

أعلنت شركة الدر المنثور عن اكتمال استعداداتها لموسم الحج هذا العام، موضحة أنها قامت بتجهيز عدد كبير من الهدايا العطرية والعود والبخور المخصصة لحجاج بيت الله الحرام لتناسب جميع الأذواق، كما أعدت هدايا مميزة «VIP» بتصاميم وابتكارات جديدة تتلاءم مع روعة الاختيار وتنسجم مع جوهر الأصالة. وقالت الشركة إنه وفي إطار استعداداتها لموسم الحج العظيم، فقد قامت بتجهيز العديد من الهدايا العطرية بأحجام مختلفة وأشكال متميزة لتكون ملائمة لحجاج بيت الله الحرام. وأكدت «الدر المنثور» أنها ستبقى ملتزمة على الدوام بإداء دورها الفاعل في مثل هذه المناسبة الدينية من كل عام وكذلك في المناسبات الأخرى كافة، مشيرة إلى حرصها الدؤوب على طرح منتجات عطرية تنسجم وروحانيات هذه الأجواء العطرية. وفي هذا الصدد، قال رئيس مجلس إدارة شركة الدر المنثور ضرائر الطرارة: «إن الهدايا التي أعدتها «الدر المنثور» خصوصاً لحجاج بيت الله الحرام تأتي إدراكاً من الشركة وتعظيماً منها لهذه المناسبة ورفعة مكانتها لدى عامة المسلمين ولما يحظى به الحجاج من حفاوة في الاستقبال من قبل أقرانهم ومعارفهم حال عودتهم من أداء مناسك الحج، حيث يحرص هؤلاء على التسابق من أجل تقديم الهدايا وغالباً ما تكون هذه الهدايا من العطور والبخور»، لافتاً إلى أن موسم الحج من الفترات الأكثر رواجاً لسوق العطور في الكويت.

«صلة الخليج» تدشن وحدة للاستشارات في البحرين والكويت



جوزيف توفيق

أعلنت شركة «صلة الخليج» عن التدشين الرسمي لوحدها الجديدة «صلة للاستشارات» في البحرين والكويت، والتي ستقدم مجموعة واسعة من الخدمات تركز على إدارة تجربة العملاء. وتهدف الشركة من خلال الوحدة الجديدة إلى مساعدة الشركات بالخليج على تنمية حصتها السوقية وتعزيز الربحية من خلال العمل مع خبراء عالميين في مجالات تشمل إستراتيجية مراكز الاتصال وإدارة خدمة العملاء والإسناد الخارجي للأعمال، حيث تستفيد الشركة مما لديهم من مستوى عالمي من المعرفة والإطلاع وأحدث مصادر الأبحاث. وفي تصريح له حول تدشين «صلة للاستشارات»، أكد الرئيس التنفيذي لشركة صلة الخليج جوزيف توفيق، على الحاجة إلى مثل هذه الخدمات لشركات القطاع الخاص المتنامي في المنطقة، وقال: «تشكل أجواء الأعمال في البحرين تحدياً كبيراً ولا يبدو أنها تتجه نحو السهولة في المستقبل القريب، حيث تواجه الشركات صعوبة تنمية أعمالها في ظل هذه الأجواء المليئة بالتحديات، ومن هنا يأتي دور خدماتنا الاستشارية لتزويد الشركات في البحرين بفرصة لتنمية أرباحها بأقل قدر من الاستثمار». وأضاف: «عند تنفيذ ممارساتنا في إدارة تجربة العملاء فإن ذلك يؤدي إلى عائدات أعلى للاستثمار، حيث تعمل هذه الممارسات على تمييز عملائنا في السوق، وقد قمنا بتصميم هذه التقنيات بحيث تحقق أعلى مستويات رضا العملاء وهو ما يترجم سريعاً إلى إنفاق أعلى من العملاء وزيادة في الولاء (Customer Loyalty)، ولا توجد هناك شركة تضاهي خبرة صلة الخليج في هذا المجال».

«الداو للمشاريع البيئية» عضواً رسمياً في «تشارترد لإدارة النفايات» البريطاني



مريم نعمة

أن تكون من إحدى الشركات البيئية الرائدة في تقديم الحلول والاستشارات للمشكلات البيئية بالتعاون مع الشركاء المحليين والعالميين، مشيرة إلى أن لشركة الداو للمشاريع البيئية دوراً ريادياً في مجال تدوير النفايات السائلة والصلبة والتي تالت بها العديد من الشهادات وجوائز التكريم لدورها الرائد في المجال البيئي.

وتحقيقها لأغراضها على المستوى التقني والفني، مما يعكس التزامها بتقديم خدماتها تجاه عملائها بفاعلية أكبر. وأضافت نعمة قائلة: «إننا نفخر بكوننا من إحدى أوائل الشركات الحاصلة على هذه الشهادة على المستوى الإقليمي في الشرق الأوسط، وهذا ما تسعى إليه شركة الداو للمشاريع البيئية منذ تأسيسها عام 2006 إلى

شتى أرجاء العالم. وفي هذا الصدد، أشارت مدير قطاع العلاقات العامة في شركة الداو للمشاريع البيئية مريم نعمة إلى أن الشركة حصلت على هذه الشهادة المتميزة بعد التزامها في تطبيق الشروط والمعايير العالمية واعتمادها لأفضل الممارسات والاستراتيجيات البيئية من قبل معهد «تشارترد» والتي تؤثر وبشكل مباشر على أداء الشركة

شركة الداو للمشاريع البيئية أنها عززت من مكانتها ضمن الشركات المحلية والعالمية، وذلك بحصولها على شهادة «تشارترد لإدارة النفايات» والتي أصبحت بموجبها عضواً رسمياً في معهد تشارترد لإدارة النفايات في المملكة المتحدة، وهو الهيئة المهنية الأعلى عالمياً والذي يمثل المهنيين العاملين في مجال النفايات المستدامة وقطاع إدارة النفايات في

امتلك تويوتا

ب 5

مزايا رائعة

- مجاناً تأمين ضد الغير
- مجاناً 1000 لتر وقود
- مجاناً تسجيل بالمرور
- مجاناً صيانة سنتين / 30,000 كم*

أعلى قيمة للتأمين وعروض تمويلية مميزة



اغتنم الآن فرصة العروض المميزة لا متلاك سيارة تويوتا الجديدة.

هذا العرض حصرياً على سيارات أقالون، كامري، كورولا ويارس (هاتش باك وصالون).

فترة العرض من 7 - 31 أكتوبر 2012.

يشمل العرض مبيعات التجزئة فقط.

*أيهما أقرب - لا يشمل الضرائل.



بالتعاون مع:



www.facebook.com/toyotakw
www.twitter.com/toyotakw
www.youtube.com/alsayergroup

100 000 كم أو 3 سنوات كفاية

شركة مؤسسة محمد ناصر السايير وأولاده ذ.م.م.



إحدى شركات مجموعة السايير
ت، 1803803، الري، الدائري الرابع - الأحمدية، المنطقة الصناعية - الجهراء، المنطقة الصناعية - الشويخ، معرض التلال
مبيعات الجملة، داخلي، (2012/3/4) www.toyota.com.kw