

بأسعار تنافسية تلبى مختلف احتياجات عملائها «زين»: عرض جديد على BlackBerry

نقل المعلومات، وأشارت «زين» إلى أنها مستمرة في سياسة جلب الإحدث إلى عملائها من حيث العروض والخدمات والأجهزة، وذلك ضمن إطار الهدف الذي تسعى إليه وهو تقديم الخدمة المميزة والعروض الحصرية لقاعدة عملائها الكبيرة، حتى يشعر مستخدم شبكة «زين» بالفرق الواضح في الجودة والسرعة عند الاتصال في وقت وأي مكان.

عدد من خدمات الانترنت والبريد الإلكتروني والتي يحتاجها العميل في حياته اليومية، ومنها خدمة BlackBerry Messenger (BBM) و Facebook و Twitter و WhatsApp واستخدام تطبيقات App World، بالإضافة إلى My Space، وتصفح الإنترنت. وأكدت الشركة أنها دائمة الحرص على تأمين أفضل العروض والخدمات بأحدث التقنيات والأجهزة، خصوصاً أنها استثمرت كثيراً في مجالات تكنولوجيا المعلومات وطورت كثيراً من شبكتها بما يخدم توجهات وأهداف الشركة للمرحلة المقبلة التي تتطلب مزيداً من التوسع في خدمات

أعلنت شركة زين عن طرحها لمجموعة من العروض الجديدة على أجهزة BlackBerry وذلك بأسعار تنافسية تلبى احتياجات عملائها المختلفة. وذكرت الشركة في بيان صحفي أن هذه العروض الجديدة تحتضن عدداً من المميزات، حيث يمكن العميل اختيار أي من أجهزة BlackBerry الجديدة والحصول على باقة BlackBerry Lite مجاناً لمدة 3 شهور بقيمة 175 ديناراً أو جهاز BlackBerry 9790 بقيمة 91 ديناراً، وذلك لتعطي عملاءها بحسب احتياجاتهم ورغباتهم الشخصية. وأوضحت أن باقة BlackBerry Lite تحتوي على



احصل على جهاز بلاك بيري واستمتع بباقة بلاك بيري Lite لمدة 3 أشهر مجاناً
بوستر العرض الجديد

«الخليج» يفوز بجائزتي أفضل إستراتيجية للموارد البشرية في مجال الأعمال والتدريب

إننا مستمرون في التركيز على هذه الجوانب، فيما نحن نعمل مع موظفينا على تنمية مهاراتهم والارتقاء بمسيرتهم المهنية بما يتيح لهم أداء مهامهم الوظيفية بكل كفاءة. وباسم بنك الخليج، أود أن أوجه جزيل الشكر إلى لجنة التحكيم المؤثرة على اختيارها بنك الخليج ليكون الفائز بجائزة «أفضل إستراتيجية موارد بشرية متوافقة مع الأعمال» وجائزة «التميز في التدريب».

حفل جوائز أفضل جهة عمل في آسيا، يأتي هذا التقدير تأكيداً لجهودنا وحرصنا على منح موظفينا الدعم والموارد التي يحتاجون إليها لتطوير مهاراتهم من مختلف الجوانب المهنية. وأضافت قائلة: «لطالما آمن بنك الخليج بإستراتيجية الموارد البشرية التي نقيم بأنظمام مدى تحسن الأداء على ضوء سلامة البنك وحسن إدارته، وهذه الإستراتيجية تشجع الموظفين على اكتساب مهارات جديدة لمساعدة البنك على تحقيق أهدافه المهنية».

واختتمت بالقول: «يقدر بنك الخليج العمل الجماعي ويحرص على تمكين موظفيه



فاطمة الصباح تتسلم الجائزتين بالنيابة عن البنك

«القصور الحديثة» و«رفيرا» تشارك في معرض العقارات الكويتية

ودعا منتصر المتعاملين والمهتمين لاقتناص الفرص العقارية المناسبة بزيارة المعرض وجناح الشركة للتعرف على أحدث ما تقدمه من فرص استثمارية خلال تلك الفترة والتي تعد من أهم وأفضل الفرص خلال العام الحالي. وقال العام في مؤسسة رفيرا للتجارة العامة والمقاولات محمد الصفار إن المؤسسة تعتبر إحدى المؤسسات الكويتية الرائدة في عالم الاستثمار المالي والعقاري والساحي داخل الكويت وعلى مستوى دول الخليج العربي والدول العربية الشقيقة. وأوضح قائلاً: «لقد اتسعت رقعة نشاطات مؤسسة رفيرا العقاري في المملكة الأردنية الهاشمية بحث تتناسب وكل احتياجات عملائنا الكرام من حيث نوعية الأراضي سكنية - استثمارية - زراعية - صناعية - تجارية، وكذلك من حيث الأسعار ومن حيث تنوع المناطق المستثمرة، خاصة أن الموقع الفريد التي تحتله المملكة

أعلنت كل من شركة القصور الحديثة ومؤسسة رفيرا للتجارة العامة والمقاولات عن مشاركتها في معرض العقارات الكويتية والدولية الذي سيطلق خلال الفترة من 5 إلى 10 سبتمبر المقبل، وتنظمه شركة أكسيو سيستي لتتنظيم المعارض والمؤتمرات تحت رعاية وزير الأشغال العامة د.فاضل صفر. وبهذه المناسبة، قال الرئيس التنفيذي في القصور الحديثة شريف منتصر إن التطور في الأعمال مهزون دائماً بمدى الجهدود المبذولة فيها، ومن هنا كان سعيها الدائم والدؤوب في قراءة السوق وما يتطلبه في المجال العقاري من أساليب متطورة لرفع حركة البيع والشراء. ولفت منتصر إلى أن أهداف الشركة تتمثل في بناء أسلوب أكاديمي «إتقان» فرصة قيمة أتحت لنا للانضمام لبنك بوبيان وواجب علينا عدم إهدار هذه الفرصة. ومن خلال الأسابيع الأولى من التحاقنا بالبرنامج الجديد ومتطور للتسويق العقاري وبتاحة فرص استثمارية عقارية آمنة لعملاء الشركة، وانتقاء وتنقيح المشاريع التي يتم تسويقها بالشراكة بما يحقق آمال العملاء وطموحاتهم، مشيراً إلى أن الشركة تقوم بتوفير مختلف الشرائح الاجتماعية. وأكد أن الوقت مناسب للغاية باقتناص الفرص العقارية في تركيا، مشيراً إلى أن سوق العقارات في تركيا هو أفضل سوق تتراد في سوق العقارات الدولية في مواجهة التباطؤ الاقتصادي العالمي، حيث اكتسب شعبية مع المستثمرين في الكويت والعديد من دول العالم.



شريف منتصر



محمد الصفار

يشمل الكشف المبكر عن سرطان الثدي ومكافحته وصحة الأسنان والتبرع بالدم «الوطني» يطلق برنامجاً شاملاً للتوعية الصحية بين موظفيه

ستويا حملة لمكافحة سرطان الثدي لتوعية المجتمع عموماً والمرأة خصوصاً بمخاطر سرطان الثدي وسبل الوقاية منه وأهمية الكشف المبكر له. ويشارك مجموعة من المتخصصين والأطباء في هذه الحملات التوعوية التي تشمل فحوصات عامة وتقديم الاستشارات الطبية اللازمة للوقاية من الأمراض الصحية ومشاكل الأسنان. هذا وحفل سجل «الوطني» بالعديد من المبادرات الريادية على صعيد دعم القطاع الصحي، ويسعى البنك إلى توفير مختلف سبل الدعم للمؤسسات والمؤسسات والجمعيات المعنية بتقديم خدمات الرعاية الصحية في البلاد، إلى جانب قيامه بصورة مستمرة بتنظيم الأنشطة والحملات التوعوية المتعددة الأغراض والرامية إلى تعزيز الوعي الصحي وتشجيع السلوكيات والعادات الصحية بين أفراد المجتمع.



«الوطني» يهتم بصحة موظفيه

برعاية بدور البنك الفعال في خدمة المجتمع وخدمة المرضى والمحتاجين. ويولي البنك الوطني اهتماماً

بإيماننا بدور البنك الفعال في خدمة المجتمع وخدمة المرضى والمحتاجين. ويولي البنك الوطني اهتماماً

تقدم هدايا مجانية تتضمن مستلزمات الدراسة

«بيتك» يطلق حملة «العودة للمدارس» لعملاء «بيتك»

أجهزة التبريد الشامل على كل فروعه لمساعدة العملاء الحصول على خدمات مميزة خلال وبعد أوقات الدوام الرسمي للفروع من خلال إيداع الأموال والشيكات والسحب الآلي من الأجهزة. يذكر أن حساب التوفير «بيتكي» المخصص للأطفال ابتداء من حديثي الولادة وحتى عمر 14 عاماً، يقدم العديد من المزايا من خلال العروض المنوعة والبرامج الثقافية والترفيهية على مدار العام، كما بحث أفراد هذه الشريحة المستهدفة على الأرباح وغرس استخدام التقنية الحديثة من خلال متابعة حساباتهم وما طرح من مميزات جديدة عبر الإنترنت.

مع هؤلاء العملاء، من خلال مشاركتهم مناسباتهم وطرح المنتجات والخدمات التي تلائم احتياجاتهم وتطلعاتهم، حتى نستمر العلاقة ويتعزز ولاؤهم خلال مراحلهم العمرية والعملية المقبلة. وذكر الخليفي أن فروع «بيتك» المصرفية تتميز بتقديم منظومة من الخدمات الشاملة والمتكاملة تفعيلاً للمفهوم الحديث والمتطور للخدمة المصرفية، حيث تخصص بغالبية الفروع أقساماً خاصة للخدمات، بالإضافة إلى أقسام لخدمة مندوبي الشركات والمؤسسات، وخدمات لعملاء التميز من ذوي الملاءة المالية، كما قام «بيتك» بتعميم خدمة

على التقدير لعملائنا من شريحة الأطفال حملة حساب «بيتكي» وذويهم لاختيارهم «بيتك» وتفتيم به. وأضاف الخليفي قائلاً: سيتم توزيع الهدايا على العملاء من خلال فروع «بيتك» المختلفة للرجال والسيدات، وكل عميل حسب الفرع التابع له، مؤكداً في هذا الصدد أن تقديم الهدايا غير مشروطة بإيداع أموال أو فتح حسابات جديدة، وسيتم توزيع الهدايا حتى نفاد كميتها. وأكد أن بنك الكويت شريحة الأطفال من الشرائح الاستراتيجية باعتبارهم عملاء المستقبل، وبالتالي يحرص البنك على الاستثمار في بناء علاقة وثيقة



جمال الخليفي

أطلق بيت التمويل الكويتي (بيتك) حملة «العودة للمدارس» تزامناً مع الموسم الدراسي الجديد، حيث تقدم الحملة التي تستهدف شريحة الأطفال عملاء حساب «بيتكي» الحاليين، هدايا مجانية مميزة تتضمن مستلزمات دراسية، عبر فروع «بيتك» المنتشرة في مختلف المناطق الجغرافية، وذلك ضمن مساهمات البنك في دعم ورعاية قطاع التعليم الذي يحظى باهتمام كبير في برامج المسؤولية الاجتماعية. وبهذه المناسبة، قال مدير إدارة الفروع المصرفية بالوكالة جمال إبراهيم الخليفي في تصريح صحفي: إن الهدف من إطلاق هذه الحملة السنوية هو التأكيد

«بوبيان»: أكاديمية «إتقان» انطلاقة جديدة لبناء قيادات مصرفية كويتية شابة



الحارث الهاجري



لمى بوسيدوا



عبدالله الشهران



صالح المعوشرجي



دانة الأخوند

من ناحية أخرى أكدت لمى بوسيدوا إحدى المتحقات بالأكاديمية من موظفي البنك، أن الالتحاق بالأكاديمية إتقان يعتبر بداية الطريق لمستقبل أحر مميزات ومختلف تدمج فيه الخبرات العملية بالأطر الأكاديمية في سبيل تكوين قيادات كويتية شابة يمكنها القيام بمهامها في المستقبل من أجل كويت الغد. وأضافت: «نحن في هذه المرحلة من الأكاديمية 15 من الشباب الكويتي الواعد مختلف الأراء والإفكار وهي فرصة لتبادل الخبرات - وأن كانت محدودة - إلا أن مجرد التبادل والنقاش المستمر في أجواء عملية وعلمية سوف يضيف لنا الكثير».

وقال عبدالله الشهران أحد موظفي البنك المتضمنين للأكاديمية: يعتبر برنامج أكاديمية «إتقان» فرصة قيمة أتحت لنا للانضمام لبنك بوبيان وواجب علينا عدم إهدار هذه الفرصة. ومن خلال الأسابيع الأولى من التحاقنا بالبرنامج الجديد ومتطور للتسويق العقاري وبتاحة فرص استثمارية عقارية آمنة لعملاء الشركة، وانتقاء وتنقيح المشاريع التي يتم تسويقها بالشراكة بما يحقق آمال العملاء وطموحاتهم، مشيراً إلى أن الشركة تقوم بتوفير مختلف الشرائح الاجتماعية. وأكد أن الوقت مناسب للغاية باقتناص الفرص العقارية في تركيا، مشيراً إلى أن سوق العقارات في تركيا هو أفضل سوق تتراد في سوق العقارات الدولية في مواجهة التباطؤ الاقتصادي العالمي، حيث اكتسب شعبية مع المستثمرين في الكويت والعديد من دول العالم.

التشغيلية، وتساعد على إيجاد بيئات عمل أكثر انسجاماً تركز على العمل الجماعي». وأضاف قائلاً: «سيتمكن المتدربون في الأكاديمية ممن يستوفون شروطاً معينة من الحصول على 24 وحدة دراسية معتمدة من برنامج الماجستير في إدارة الأعمال MBA لدى جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا GUST، حيث تمثل ما نسبته 53% من الساعات المعتمدة الكلية للبرنامج، حيث تتناسب الوحدات المعتمدة مع المتطلبات الرئيسية للعمل في بنك بوبيان. وسيتم منح المتدربين الفرصة باستكمال الوحدات الدراسية بالمتابعة في إدارة الأعمال MBA لدى جامعة الخليج للعلوم والتكنولوجيا للحصول على الشهادة في حال رغبتهم بذلك».

أفاق واسعة ومستقبل مشرق

تمثل أكاديمية إتقان التابعة لبنك بوبيان نموذجاً عملياً لمرحلة جديدة في التدريب وتنمية الموارد البشرية من خلال طرحها لنموذج جديد تماماً على القطاع المصرفي الكويتي والعربي من خلال تطوير المفاهيم المرتبطة بالتدريب من شكلها التقليدي المتعارف عليه إلى شكل أكثر تطوراً يتحمل بمنح الشهادات العلمية الجامعية المعروفة من بكالوريوس وماجستير بالتعاون مع كبرى الجامعات الأميركية والعالمية. وجاءت تدشين الأكاديمية في شهر يوليو الماضي ليضع بنك بوبيان بين أكثر المؤسسات المالية المحلية والعربية الساعية على تطوير مواردها البشرية وصقل النخبة من الشباب الكويتي الواعد في مجال القطاع المصرفي من خلال الإخذ بأساليب غير تقليدية لتنمية القدرات الكويتية الشابة، حيث تم اختيار 15 من الكفاءات الوطنية الشابة لتكون النواة الأولى للأكاديمية.



شريف منتصر



محمد الصفار