

الملا للسيارات المستعملة «سيليك» تطلق عرض «أهلاً رمضان»

به من حملات تعديل وتصليح سواء في المحرك أو الهيكل. وتوفر «سيليك» لعملائها خدمات وتسهيلات كثيرة ما بعد البيع، من برامج صيانة مميزة، وخدمات مساعده، وتوفير مراكز حديثة مجهزة بأحدث التقنيات التي من شأنها أن توفر راحة البال وأقصى درجات الراحة للعملاء.

الرمضاني ستكون الفرصة مواتية أمام العملاء لاقتناء سياراتهم المفضلة من مجموعة السيارات المستعملة والمضمونة بدون مقدم، وبدون فوائد لخلاص سنوات، إضافة إلى استحقاق القسط الأول بعد ثلاثة أشهر، وذلك بالتعاون مع شركة السور للتمويل والإيجار.

ولا تتوقف مزايا العرض عند هذا الحد بل يقدم للعملاء العديد من المزايا الاستثنائية الأخرى مثل كفاية لغاية سنتين، وإمكانة تمكين السيارة، وقسائم شريفة من سيني سنتر بقيمة 30 أو 50 ديناراً، بالإضافة إلى التسجيل المجاني بالمرور. الجدير بالذكر أن جميع سيارات الملا المضمونة تم تجربتها وفحصها من قبل فريق متخصص قام بإجراء جميع الفحوصات الفنية المطلوبة التي تضمن سلامة السيارة، كما أن لها سجل فحص، بدون فيه تقرير شامل عن حالة السيارة خلال خضوعها للضمانة الدورية لدى الوكيل، ويطلق ذلك التأكد من عداد الكيلومترات وما مرت

أعلنت شركة الملا للسيارات المضمونة «سيليك»، عن إطلاق حملتها الرمضانية «أهلاً رمضان»، التي تأتي استمراراً لمفاجآت الشركة العديدة التي تقدمها في المناسبات الخاصة حيث يعتبر شهر رمضان المناسبة المثلى لكي يشعر عملاء الشركة بتميزهم مع العروض المبكرة والمتعددة، ويأتي هذا العرض الذي يستمر حتى نهاية الشهر الكريم بالتوافق مع ما عهدت عليه الشركة من توفير عروض استثنائية باعتبارها إحدى الشركات الرائدة في قطاع السيارات المستعملة، وهو متاح في معارض الشركة الأربعة في كل من الري والشويخ والشرق والفحيحيل. وسيمتخ هذا العرض الاستثنائي للعملاء فرصة التمتع بأسعار في متناول اليد لأحدث طراز السيارات التي تتضمن سيارات الصالون العائلية وسيارات الدفع الرباعي والسيارات الصغيرة إضافة إلى السيارات الرياضية، بحيث تلبى المتطلبات المختلفة لقائدي المركبات، ومن خلال العرض

«التجاري» يعلن فوزي «النجمة»



أعلن البنك التجاري الكويتي عن إجراءه أمس السحب اليومي على «حساب النجمة»، في المركز الرئيسي للبنك، بحضور ممثل وزارة التجارة والصناعة ووزير المالية. وقد فاز بجائزة قيمتها 7000 دينار كل من: أمينة حسن محمد (أو) فخرية غلوم علي، مانيوس بالوكونيل توماس، فريدة محمد صالح نسبية، عوض فهد مزيد المطيري، وأحمد جمعة مصطفى محمد، ويتميز حساب النجمة الجديد بتأهيل عملائه للفرز بجائزة يومية قدرها 7000 دينار، للفرز البنك التجاري بتقديم أكبر جائزة سحب يومي، بالإضافة إلى أربعة سحبيات كبرى تجرى خلال العام تبلغ قيمة كل جائزة منها 100,000 دينار تقام في العيد الوطني والتحرير، وعيد الفطر، وعيد الأضحى المبارك بالإضافة إلى ذكرى تأسيس البنك في 19 يونيو.

«يوسف أحمد الغانم وأولاده للسيارات» تستقبل كبار عملائها من الشركات في غبقة رمضان



رامي سيدروس متحدداً خلال الغبقة

الذي تلعبه العقود الشاملة ومبيعات الجملة بالنسبة لعملاء شفروليه من الشركات والمؤسسات والهيئات الخاصة والعام، الأمر الذي أضاف نجاحاً مشتركاً للطرفين في كل تعاون ولقاء.

وبعد ذلك شهدت الأمسية توزيع التذكارات من شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده إلى عملائها تقديراً لجهودهم المشتركة وسط بوفيه غني بخانف الطاباق الرمضانية والحلويات الخاصة بالغبقة. وكانت شركة يوسف

أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري لسيارات شفروليه في الكويت قد أطلقت هذا العام عدداً من السيارات الجديدة التي أثار اهتماماً كبيراً في عالم السيارات وخاصة لسيارة شفروليه ماليبو الجديدة كلياً التي حملت في صورتها الجديدة لمساحات من كامارو ومواصفات متطورة عززت شرفوليه ماليبو الجديدة ومستويات الرفاهية وجعلت قيادتها رغبة قوية انعكست في الإقبال الملحوظ على شراء هذه السيارة الجديدة، وكذلك حققت شفروليه سونك تميزاً بتصميمها الرشيق ومزاياها العديدة بينما كانت كاديلاك على موعد مع إطلاق موديلاتها الخاصة بالعام 2012.

وستشهد شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده قريباً إطلاق النسخة الأحدث من سيارات كاديلاك XTS وATS وكذلك سيارات شفروليه تريل بليزر وكولورادو الحدث الذي طال انتظاره نسبة لما تقدمه هذه السيارات من جودة وقيمة عالية.

وبهذا اللقاء تؤكد شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده للسيارات مرة أخرى على أهمية التطبيق الحقيقي لرؤيتها في تقوية جسور الثقة والتواصل مع عملائها سواء عبر الأنشطة واللقاءات التي عبر الخدمات النوعية التي تقدمها لهم من خلال أكبر مركز خدمة في العالم.

جرباً على عاداتها في تعزيز التواصل مع عملائها من الشركات وبمناسبة حلول شهر رمضان الكريم، دعت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده للسيارات نخبة من كبار العملاء من الشركات ليكونوا ضيوفها على الغبقة الرمضانية المقامة على شرفهم وذلك في فندق المارينا مساء يوم السادس من أغسطس الجاري.

وكان في استقبال الضيوف نائب رئيس مجموعة السيارات في شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده إيهاب الخطيب، ومدير عام مبيعات السيارات عبدالله مؤذن، ومدير مبيعات الجملة للسيارات رامي سيدروس بحضور مدير عمليات البيع في جنرال موتورز - الشرق الأوسط مارتينو بيكوتي على العلاقة التاريخية العميقة التي تربط جنرال موتورز بشركة يوسف أحمد الغانم وأولاده للسيارات، وكيف استطاعت عبر تلك السنوات الطويلة أن ترتقي بالعلامة التجارية لشفروليه وكاديلاك لتضعهما في المقدمة مع الاهتمام الشديد بالتطوير المستمر للخدمات وطريقة تقديم الخدمة، ثم أشاد بعد ذلك بالدور الفعال

وبعد الترحيب بالضيوف تحدث مدير مبيعات الجملة للسيارات رامي سيدروس مرحباً بالضيوف، مؤكداً على



جانب من الضيوف خلال الغبقة الرمضانية

«الأولى لتسويق الوقود» تعيد افتتاح محطة غرب مشرف

قابلة للسحب للجهتين بهدف تخفيف الأحمال في المحطات، وتوفر مواقع المحطات على خرائط غوغل وتركيب نظام قياس الخزانات الأوتوماتيكي والمراقبة بالكاميرات لتوفير الحماية للعملاء وتركيب أبراج جديدة للهواء والماء، وأخيراً وليس آخراً توفير نظام غسل سيارات صديق للبيئة في عدة محطات، وتدعو «الأولى» عملائها لتجربة المحطة الجديدة وخدماتها الجديدة.

الهدف، وأغتنم هذه المناسبة باسمي وباسم جميع موظفي «الأولى» ومجلس إدارتها لتقديم جزيل الشكر لوزير النفط، وإدارة وموظفي كل من مؤسسة البترول الكويتية وشركة البترول الوطنية الكويتية على جهودهم ودعمهم المتواصل لشركتنا في إعادة افتتاح هذه المحطة.

الجدير بالذكر أن شركة الأولى لتسويق الوقود تستثمر في اكتشاف أساليب جديدة وفعالة لتحسين تجربة العملاء في المحطات وجعلها أكثر متعة. وتتضمن الحلول الذكية الجديدة التي تطبقها «الأولى» وضع خراطيم مضخات وقود

أعلنت شركة الأولى لتسويق الوقود عن إعادة افتتاح محطاتها في منطقة مبارك العبدالله غرب مشرف.

وتأتي هذه الخطوة كجزء من أهداف «الأولى» للتوسع جغرافياً وتقديم مجموعة منتجاتها وخدماتها المتميزة لأوسع شريحة من العملاء، وذلك في مناطق لا تتوفر فيها محطات وقود، بالإضافة إلى التزود بالوقود بجميع أنواعه (خصوصي - ممتاز - الترتا 98)، كما يستمتع عملاء محطة وقود غرب مشرف بخدمات إضافية للسيارات مثل الغسيل الألي والتسويق في فرع الأولى للتسويق وخدمات السيارات الأخرى. وتخدم المحطة خصوصاً سكان المنطقة والمناطق القريبة، وكذلك العدد المتنامي من الموظفين وطلاب الجامعات في محيطها.

وتعليقاً على إعادة افتتاح المحطة، قال العضو المنتدب في شركة الأولى لتسويق الوقود حمزة بخش: «تم تصميم محطة غرب مشرف لتناسب احتياجات العدد المتنامي من سكان هذه المنطقة، وتقدم لهم الخدمات الضرورية. ونأمل مع إعادة افتتاح محطاتنا أن نحقق هذا

«الاجين للمعادن» تعتمد إستراتيجية عمل جديدة



يوسف الأمير

أعلنت شركة «الاجين للمعادن» انها تعكف خلال الفترة الحالية على وضع الخطوط النهائية لإستراتيجية عمل الشركة خلال المرحلة المقبلة بعد مرور أكثر من 17 عاماً على تواجدها في السوق المحلي استطاعت خلالها تأكيد وجودها كصرح صناعي وطني يحتل مكانة مرموقة بين كبرى الشركات المتخصصة في هذا المجال على الصعيدين المحلي والإقليمي حصلت خلالها على شهادة الأيزو 2008:9001 في المعادن.

ويهدف هذه المناسبة اكد المدير العام في الشركة يوسف الأمير ان «الاجين للمعادن» قد حرصت منذ تأسيسها على تبني سياسة الجودة في الاداء وتوفير احتياجات السوق وتزويده بكل ما هو جديد في مجال الحديد المشغول بجميع أنواعه وأشكاله، حيث وصل عدد المنتجات والموديلات الحديثة التي تنتجها الشركة الى نحو 700 موديل من مختلف الأشكال والألوان وبما يناسب جميع الأنواع والمستويات.

وأشار الأمير الى ان إستراتيجية عمل الشركة للمرحلة المقبلة لن تنفصل عما سبق من تميز ادائها ونوايا العمل فيها منذ نشأتها وإنما ستعتمد إستراتيجيتها على مزيد من التواصل مع عملائها المتميزين ومزيد من التواجد في المعارض الداخلية والدولية تحقيقاً للسياسة العامة للدولة الرامية الى ابراز الصناعة الوطنية في المعارض والمحافل الدولية. وفي هذا الاطار ستقر الشركة لقاء سنويا واسعا مع عملائها المتميزين، هذا الى جانب التواجد الفاعل عبر المواقع الإلكترونية للتواصل الاجتماعي للربط الدائم بينها وبين عملائها بأسلوب يواكب روح العصر وتطوراتها ومتطلباته.

وأشار الأمير الى ان المرحلة المقبلة في عمر الشركة ستشهد أيضاً ضمن إستراتيجيتها إضافة جديدة ونقلة نوعية في طبيعة ما تقدمه في معارضها وفروعها، حيث سيتم افتتاح فرع جديد للشركة يعني بالديجيتال والخدمة الخارجية لأي مبنى لمساعدة العملاء على الوصول لخياراتهم بسهولة ويسر على ايدى نخبة من الخبراء والفنيين المتخصصين الذين سينضمون رغبات العملاء الى اوامر تنفيذ دقيقة تعتمد على التوظيف الأمثل للإمكانات المتاحة وفي ظل الاعتمادات المالية المقررة بأسلوب علمي مبسط.



برنامج حافل بالمفاجآت للمتسوقين في معرض «بنتا» الضجيج طوال شهر رمضان



كعادتها في ابتكار وسائل مبهجة بهدف دعم العلاقات التينة الجامعة بين موظفيها وعملاء المخلصين، أعلنت «بنتا» للأثاث والفرشاة عن الانتهاء من إعداد برنامج حافل بالمفاجآت تستقبل من خلاله المتسوقين في معرضها الكائن بمنطقة الضجيج بالفرشاة، طوال شهر رمضان المبارك حتى ساعة متأخرة من الليل.

وضمن إطار هذا البرنامج تسمى «بنتا» دائماً للتواصل مع العملاء، إذ لم يعد تحقيق الأرباح هو ما يشغلها حالياً، وإنما السعي لتكوين قاعدة عريضة من الزبائن تستمر علاقاتها بهم سنوات وسنوات، ومن هنا جاءت أهمية إعداد البرنامج الخاص بشهر رمضان الفضيل والذي تأمل أن يقدم فرصة رائعة للتواصل بيننا.

أظهرت «بنتا» في خبرتها الطويلة في سوق الأثاث المحلي والمستمر على مدى ثلاثة عقود، وكذلك تجاربنا العملية أن التسويق عملية اجتماعية متبادلة، وكما الرغبة في بيع المنتجات أيضاً الزبائن في حاجة إلى كسب ثقة المؤسسة وإيجاد من يقدر على تلبية احتياجاتهم، ومن هذا المنطلق يتضمن البرنامج الرمضاني تجربة تسوق متكاملة سترضي جميع الأذواق، وتناسب كل المستويات.

وتم الكشف عن أن هذه التجربة الفعلة بالحيوية تجمع بين التسوق والترفيه والاسترخاء في آن واحد، ووسط تشكيلة عصرية من أحدث ما وصل إلى «بنتا»، من أثاث وفرشوات واكسسوارات منزلية سيجد أولياء الأمور فرصة رائعة لاصطحاب أطفالهم معهم، حيث توفر «بنتا» للمصار الأجزاء مخصصة لهم، وتضم هذه المنطقة مجموعة من الألعاب الجاذبة لانتباههم، يمارسون فيها ما شاءوا من ألعاب التسلية، أو يشاهدون أفلام الكرتون التي يعشقونها.

بالقرب من هذه المنطقة كافيتريا تقدم لائحة طويلة من الشرروبات الساخنة والباردة، إلى جانب قائمة أخرى من الساندوتشات والأكولات الخفيفة لتمنحكم فرصة جيدة للالتقاء والجلوس في أجواء هادئة، دون أن يعكر صفو تواجدهم في ضيافتنا الفلح على الأطفال.

إنها بحق تجربة تسوق عائلية ممتعة، لا نحتاج منكم أكثر من قرار بزيارة معرضنا خلال شهر رمضان المبارك... نحن في انتظاركم.

فنون

نعم كبير معنا

مسابقات أموله

كل ليلة 12:00

أمل العوضي معكم على «فنون»

للمشاركة في البرنامج أرسل حرفاً أو A على الأرقام التالية:

الوطنية: 1636

زين: 93308

فيفا: 50119

على الترتيب: نايل سات 11842 أفقي

www.facebook.com/funontvkw | www.youtube.com/funontvkw | www.twitter.com/funontvkw