

جوائز فورية عند شراء أي من سيارات ميتسوبيشي طراز 2012 مجموعة الملا: عروض استثنائية وأسعار خاصة جدا في رمضان



معارض ميتسوبيشي الملا. ومن خلال هذا العرض الاستثنائي فإن سيارات ميتسوبيشي الحديثة متاحة بأسعار خاصة طيلة أيام شهر رمضان المبارك، حيث ان ميتسوبيشي باجيرو متاحة بسعر 7999 ديناراً بدلاً من 8899 ديناراً، وباجيرو سبورت متوافر بسعر 6999 بدلاً من 7899، وميتسوبيشي اوتلاندر متوافر بسعر 5999 ديناراً بدلاً من 6749 ديناراً، أما ميتسوبيشي اي اس اكس فهو متاح بسعر 5499 ديناراً بدلاً من 6249 ديناراً.

كما يقدم العرض اسعاراً استثنائية على سيارات الصالون العائلية حيث ان ميتسوبيشي لانسر اي اكس متاحة خلال فترة العرض بسعر 4399 ديناراً بدلاً من 4749 ديناراً، ولانسر سعة 1,6 لتر متوافر بسعر 3899 ديناراً بدلاً من 4149 ديناراً، أما جالانت خاصة جداً وكوبونات «امسح واربح» الربح مضمون معها تمكنهم من الفوز بجوائز فورية عينية ونقدية قيمة منها: 200 دينار نقداً، 100 دينار نقداً، هاتف جالسي اس 3، ايفون 4 اس، اي باد 3، لابتوب، أو 1000 لتر بنزين.

ولا تقتصر مزايا عرض «الملا يتفوق دائماً» عروض استثنائية في رمضان» على تقديم السعر الأفضل والجوائز القيمة بل تقدم أيضاً أعلى قيمة تمين لسيارتك القديمة وأفضل الحلول التمويلية التي تشمل تقديم أفضل هامش ربح والحصول على الموافقة الأسرع على الإطلاق لإجراءات عملية التمويل، إضافة إلى ان العملاء سيستمتعون خلال فترة العرض الرمضاني بكرم الضيافة العربية الاصيلية في

تحتفل مجموعة الملا، الوكيل الحصري لسيارات ميتسوبيشي في الكويت، بشهر رمضان لهذا العام بإطلاق العديد من العروض الفورية عند شراء أي من سيارات ميتسوبيشي طراز 2012.

وقالت المجموعة في بيان صحفي انها اعادت على مفاجئة عملائها على السدوم بعروض استثنائية مبتكرة وحملات ترويجية تعد الأولى من نوعها في العديد من المناسبات الخاصة بمقدمتها شهر رمضان المبارك الذي يعد المناسبة المثلى ليشعر عملاء المجموعة خلاله بالتميز مع هذه العروض والمكافآت المبتكرة.

وأوضحت المجموعة ان العملاء الذين سيقيمون بالشراء خلال شهر رمضان الكريم سيحصلون على اسعار خاصة جداً وكوبونات «امسح واربح» الربح مضمون معها تمكنهم من الفوز بجوائز فورية عينية ونقدية قيمة منها: 200 دينار نقداً، 100 دينار نقداً، هاتف جالسي اس 3، ايفون 4 اس، اي باد 3، لابتوب، أو 1000 لتر بنزين.

وتستقبل معارض سيارات المجموعة عملاءها خلال شهر رمضان الفضيل من يوم السبت حتى الخميس من الساعة 9:30 صباحاً حتى الساعة 12:30 ظهراً، ومن الساعة 8:30 ليلاً حتى الساعة 11:30 ليلاً.

«شمال الخليج» تطلق حملة «صوب واربح» الرمضانية للعام الثالث

توسان وفيرا كروز. وتسعى الشركة من خلال العروض التي تقدمها ان تكون بمثابة رد جميل للعملاء على تقديمتهم بها كشركة وعلامة تجارية. هذه الثقة، التي جانب اصرارها على التميز وسعيها لتقديم الأفضل، هي التي مكنتها من زيادة حصتها السوقية ومن الفوز بأرفع الجوائز التقديرية على اداؤها في جميع اقسامها بدءاً من المبيعات مروراً بصالات العرض المتميزة التي طورتها في الأعوام القليلة الماضية، وصولاً إلى جميع خدمات ما بعد البيع مثل الصيانة، التي جانب باقي الخدمات مثل قسم قطع الغيار وغيرها.

ونجاح هذا العرض دليل على نجاح سياساتها التسويقية واستراتيجياتها الاعلانية، كما هو دليل على رسوخ موقعها المتقدم في سوق السيارات بالكويت. ويبقى هدف شركة شمال الخليج وهو تحويل عملية شراء سيارة جديدة إلى شراء راحة البال، فخدماتها لا تتوقف عند شراء بل ترافق العملاء طوال العمر حيث سيارات هونداي تحقق حلم كل شخص بامتلاك سيارة عصرية ذات أداء قوي تعكس شخصية الفرد وتلاقي بحته عن الرفاهية والاعتمادية العالية.



وقد شمل العرض مجموعة خلاصة من سيارات هونداي للعام 2013 التي تمتاز بالأداء القوي والرفاهية، ومنها سيارة أزيرو الأنيقة التي اثبتت حضورها في السوق، وسيارة سوناتا ذات المواصفات الرائعة والتي تستوفي من اسمها التناسق والتناغم الموسيقي بين أداء المحرك وروعة الهيكل، وسيارة النترا واكسنت الغنيتين عن التعريف، وسيارة فيلوستر الرياضية الشبابية، التي جانب تحفتي الدفع الرباعي

هذا إلى جانب الميزة غير المسبوقة التي تقدمها «شمال الخليج» لجميع مالكي هونداي وهي الكفالة مدى الحياة مع عداد مفتوح ورسوم التسجيل المجانية. وقد اطلقت الشركة هذا العرض الرابع ابتداءً من 15 يوليو ليستمر حتى 31 أغسطس، وقد لاقى إقبالا قياسيا وترحبيا قويا من محبي هونداي الذين باتوا ينتظرون بكل شوق العروض المميزة التي تقدمها «شمال الخليج» والتي تفاجئهم كل مرة بما هو جديد ومفيد.

أطلقت شركة «شمال الخليج» التجارية، الوكيل الحصري لسيارات ومركبات هونداي في الكويت، عرضها الترويجي خلال شهر رمضان الكريم، وقد لاقى هذا العام، كما في الأعوام السابقة، إقبالا منقطع النظير، خصوصا بسبب المزايا النوعية والتسهيلات المفيدة والمميزة التي اهدتها الشركة لعملائها، بجانب الأجواء الرمضانية والضيافة العربية الاصيلية داخل معارض الشركة.

وقد اتاح العرض المميز الذي قدمته «شمال الخليج» هذا العام لجميع العملاء عند شرائهم أي من سيارات هونداي الجديدة فرصة المشاركة في لعبة «صوب واربح»، وربح مبلغ تقدي تصل قيمته إلى 500 دينار فوراً، إضافة إلى مجموعة من الجوائز الإلكترونية القيمة. وإلى جانب لعبة تصويب المدفع المستوحاة من المدفع الشهير الذي يبلغ الصائمون بحلول موعد الإفطار خلال الشهر الفضيل، قدمت شركة «شمال الخليج» لجميع الباحثين عن امتلاك سيارة جديدة مجموعة من المزايا النوعية التي تصعب مقاومتها. من هذه المزايا لعملاء الشراء بالأقساط، دفع القسط الأول بعد ستة أشهر، بدون مقدم ومع نسبة أرباح مخفضة جداً، إضافة إلى التامين الذهبي الشامل مجاناً.

**إشتر خط تعبئة
وقد تربح سيارة أسبوعياً
أرسل GO إلى 535**

www.viva.com.kw

VIVA
تقدر

VIVA تعلن فائزي حملة «اربح سيارة كل أسبوع»

لجمهورها الواسع في الكويت، بشكل مستمر ودائم، وقد حضر السحب ممثلون عن وزارة التجارة وشركة VIVA. تجدر الإشارة إلى ان عرض VIVA مستمر لعدة أسابيع مقبلة، وهو حصرياً لعملاء VIVA الكرام ذوي الدفع المسبق. ويتضمن العرض فرصتين لدخول السحب والفوز بسيارة أسبوعياً، الأول الاشتراك بمبلغ 500 فلس يومياً، فيحصل المشترك على فرصة واحدة لدخول السحب كل يوم، إضافة إلى اتصالات ورسائل محلية غير محدودة لمدة يوم كامل فقط ضمن شبكة VIVA. أما الخيار الثاني فهو خاص بمشتركي خدمات BlackBerry للدفع المسبق، حيث يحصل العميل تلقائياً على 15 فرصة لدخول السحب عند الاشتراك بخدمة BlackBerry الشهرية بـ 3,9 دنانير، وذلك لتشجيع عملاء الدفع المسبق للاستفادة من جميع خدمات BlackBerry غير المحدودة بالسعر الجديد.

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية VIVA، أحدث مشغل لتكنولوجيا الاتصالات في الكويت، عن اسم الفائزين الجدد في السحب الأسبوعي لحملة «اربح سيارة كل أسبوع»، حيث فاز كل من ستاليزا باينسينز حلقام وناجيندرا بابو وأمل عبدالله الخالدي بسيارة شفروليه كامارو 2012 V6. وقد عبر الفائزون عن فرحتهم بالجوائز عند سماعهم خبر فوزهم، وتوجهوا بالشكر لشركة VIVA التي منحتهم فرصة الفوز، مشيرين إلى أن هذا الفوز جاء بعد محاولات متكررة، متمنين الفوز للجميع. كما تتمنى الشركة للمشاركين الذين لم يحالفهم الحظ هذه المرة حظاً أوفر في المرات المقبلة خاصة مع استمرار عمليات السحب أسبوعياً والتي سوف تكون على سيارة شفروليه كامارو V6. هذا وتحرض VIVA على تقديم عروض تميز عملاءنا دائماً، ويأتي ذلك في ظل إستراتيجيتها الرامية لتقديم أفضل خدمة

أرباح النصف الأول لعام 2012 لشركة الإتصالات المتنقلة - زين

يسر مجلس إدارة شركة الإتصالات المتنقلة ش.م.ك أن يعلن لمساهمي الشركة الكرام أن الشركة قد حققت أرباحاً صافية بلغت **142 مليون دينار كويتي (510 مليون دولار أميركي)** لفترة الستة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2012.

وينتهز مجلس الإدارة هذه المناسبة ليعرب عن شكره وتقديره لجميع عملاء ومساهمي الشركة المحترمين لثقتهم العالية، وبعدهم بالإستمرار في تقديم خدماتهم لهم على أحسن وجه.

H1-2011		H1-2012		
39.6		41.4		عدد العملاء (مليون)
USD	KD	USD	KD	العملة
2,381	659	2,384	664	الإيرادات (مليون)
1,058	293	1,074	299	الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب والإهلاكات (مليون)
507	140	510	142	صافي الأرباح المجمعة (مليون)
0.13	0.036	0.13	0.036	ربحية السهم

