

بسام حنون رئيساً تنفيذياً لـ «الوطنية للاتصالات»



د. بسام حنون



الشيخ عبدالله بن محمد بن سعود آل فاني

للاتصالات يعول على د. حنون اليوم ليكون على رأس فريق الوطنية للاتصالات في الكويت وليتسلم زمام القيادة، متمنين له كل التوفيق.

من جهته، أكد د. بسام حنون بالقول «أشعر بالفخر لاختياري لقيادة فريق الوطنية للاتصالات والتي جعلت من تجربة العملاء محورا رئيسيا لاستراتيجيتها. كما أنني على يقين أن الأشهر القادمة ستأخذ من وقتي الكثير أملا في تحسين المستوى والخدمات والعروض التي سنقدمها لعملائنا».

وفي تصريح له بهذا الشأن قال رئيس مجلس إدارة الشركة الوطنية للاتصالات الشيخ عبدالله بن محمد بن سعود آل فاني: «إن حجم المعرفة والخبرة التي يتمتع بها د. بسام حنون وولاه لمجموعة الوطنية يمكن وصفها بالقوية والعميقة.

وتنح إذ نتمنن دوره وفريق عمل الوطنية فلسطين في تعزيز مكانة الشركة وجعلها منافسا قويا في السوق، علاوة على تقديم خدمات عالية المستوى لعملائنا في بيئة صعبة وقاسية، ومجلس إدارة الوطنية

على نجاح الشركة ونمو عملياتها التشغيلية. وشغل في وقت سابق الرئيس التنفيذي لشركة «واي ماكس» الرائدة في الأردن، و«واي ترايب» في الأردن، وهي شركة تابعة لمجموعة كيوتل، ويمتلك د. حنون خبرة قوامها أكثر من عشرين عاما خبرة في قطاع الاتصالات في أوروبا والشرق الأوسط، وهو حاصل على شهادة الدكتوراه في هندسة الاتصالات السلكية واللاسلكية، وحاصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال مع التركيز على التسويق الاستراتيجي.

أعلنت شركة الوطنية للاتصالات انضمام د. بسام حنون رئيساً تنفيذياً للشركة، على أن يباشر مهام عمله في القريب العاجل. وأرغب مجلس إدارة الشركة عن امتنانه وتقديره للجهود التي يبذلها م. عبدالعزیز فخر في الفترة الحالية والذي سيستأنف مهامه التي أوكلت إليه في وقت سابق بصفته الرئيس التنفيذي بالإضافة للشركة الوطنية للاتصالات.

وتبوأ د. حنون منصب الرئيس التنفيذي لشركة الوطنية موبايل فلسطين، حيث عمل جاهدا

بربحية للسهم تعادل 24.51 فلساً

«الخليج للتأمين» تربح 4,5 ملايين دينار للنصف الأول

أطلقه البنك لمستخدمي الآيفون والآيباد قبل عامين «بيتك»: مليون مستخدم للمصحف الإلكتروني من مختلف أنحاء العالم

لجصل إلى 284,8 مليون دينار بزيادة مقدارها 18 مليون دينار ونسبتها 7٪ عن السنة المنتهية في 2011/12/31.

وأشار السلي انه في إطار التوسعات الإقليمية لشركة الخليج للتأمين، فقد عززت الشركة خلال الربع الثاني من العام الحالي تواجدها في المنطقة العربية من خلال استحوادها على حصة تبلغ 20٪ من شركة الأينس للتأمين في الإمارات العربية المتحدة وتم إدراجها في البيانات المالية كشركة زميلة.

وفي معرض تعليقه على هذه النتائج، قال الحسن: ان نتائج الربع الثاني من هذا العام إنما تعكس النمو المتواصل للشركة

عن السنة المالية المنتهية في 2011/12/31، وبلغت قيمة الأقساط المكتتية 68,1 مليون دينار بزيادة نسبتها 17٪ عن الفترة نفسها من العام السابق.

وأوضح الحسن قائلا «تدعينا لاعمال الشركة التشغيلية وحقوق حملة وثائقها فقد تمت زيادة صافي الاحتياطيات الفنية للشركة من 80,2 مليون دينار في 2011/12/31 إلى 85,8 مليون دينار (في 2012/06/30) أي بزيادة مقدارها 5,5 ملايين دينار ونسبتها 6,9٪، وهو ما يعزى قدره الشركة على تحمل المخاطر الطارئة التي قد تطرأ في المستقبل.

وارتفع مجموع الأصول في النصف الأول من عام 2012

كما تمكنت الشركة من تحقيق نموا في مجموع حقوق المساهمين بنسبة 5,8٪ ومقداره 3,8 ملايين دينار ليصل إلى 70,4 مليون دينار في 2012/6/30 بالمقارنة مع 66,5 مليون دينار في 2011/12/31 وذلك بعد توزيع أرباح على المساهمين بنسبة 20٪ نقداً و5٪ أسهم منحة



خالد الحسن

أعلن العضو المنتدب الرئيس التنفيذي بشركة الخليج للتأمين خالد الحسن عن تحقيق الشركة أرباحاً بلغت 4,5 ملايين دينار عن فترة الأشهر الستة الأولى المنتهية في 2012/06/30 بربحية 24,51 فلساً للسهم الواحد بزيادة نسبتها 10٪ ومقدارها 400,759 دينار عن الفترة نفسها من العام السابق.

كما تمكنت الشركة من تحقيق نموا في مجموع حقوق المساهمين بنسبة 5,8٪ ومقداره 3,8 ملايين دينار ليصل إلى 70,4 مليون دينار في 2012/6/30 بالمقارنة مع 66,5 مليون دينار في 2011/12/31 وذلك بعد توزيع أرباح على المساهمين بنسبة 20٪ نقداً و5٪ أسهم منحة

بعنوان «مول سيارتك بربح 1٪ لمدة ثلاث سنوات»

«المتحد» يطلق حملة متميزة لتمويل السيارات

وجيب وفيات ومازدا وكرايسلر وسيات.

يذكر أن البنك الأهلي المتحد الذي عرف بتاريخه العريق على مدار أكثر من واحد وسبعين عاماً قد أطلق مؤخراً خدمة التمويل الإسلامي للسيارات الجديدة بالتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية، بإجراء مرنة وميسرة، في إطار سعيه ليكون بنكاً رائداً لتقديم الخدمات المالية الإسلامية لتمويل احتياجات العملاء من كل الفئات، وذلك عبر مجموعة متكاملة من الخدمات المصرفية والتمويلية والاستثمارية التي تتيح فرص الاختيارات المناسبة لكل عميل، وبأسعار تنافسية متميزة.

التمويلي المتميز متاح لجميع العملاء، ويعتبر هذا العرض هدية من المتحد لعملائه بمناسبة حلول الشهر الفضيل، ومراعاة لتلبية احتياجاتهم، وتخفيف أعباء السداد عليهم لتمكين العميل من امتلاك السيارة التي يرغب فيها، لافتاً إلى أن المتحد يهتم بإطلاق العديد من العروض الجديدة ضمن سعيه الدائم لتقديم أفضل المنتجات والخدمات المميزة لعملائه.

وأشار البنك إلى أن معرضه الكائن في شارع السري يضم مجموعة من أشهر وكالات السيارات وهي نيسان، وجي إم سي وفورد وشفروليه وبي إم دبليو وكيا وهوندا وميتسوبيشي وودودج



بالمعرض ويستمر العرض حتى نفاذ الكمية.

ويهدف البرنامج، قال البنك الأهلي المتحد في بيان صحفي في إنطلاقة لهذه الحملة يأتي انطلاقاً من حرصه على تقديم خدمات متميزة لعملائه (سعر أفضل، معاملة أسرع، وخدمة ما بعد البيع).

وأوضح «المتحد» أن هذا العرض

أعلن البنك الأهلي المتحد عن إطلاق حملته المتميزة لتمويل السيارات تحت عنوان «مول سيارتك بربح 1٪ لمدة ثلاث سنوات» والتي تقدم لعملاء البنك الأهلي المتحد خصومات تنافسية، حيث تقدم هذه الحملة فرصة للعميل ليستفيد من التمويل بربح منافس وهو 1٪ فقط لمدة 3 سنوات، وذلك لعدد من الموديلات المعروضة بمعرض التمويل للسيارات الكائن بمنطقة الري شارع مكاتب السيارات، وهي: هوندا، مازدا، ميتسوبيشي، فورد، كذلك تتضمن الحملة تقديم خصومات تنافسية على موديلات السيارات الأخرى المعروضة



واجهة البرنامج



سعيد توفيقى

الاستخدام مع تعدد المرثين وكتب التفسير المختلفة بلغات متعددة (التركية، والفرنسية، علاوة على العربية والإنجليزية).

وقال إن «بيتك» عمل على إطلاق تحديثين للبرنامج مع دخول شهر رمضان المبارك خلال العام الماضي والحالي، خاصة أن هذا الشهر تستحب فيه قراءة القرآن باستمرار، وهو ما يرسخ الهوية التي ينطلق منها «بيتك» في جميع أعماله كونه أول مؤسسة مالية كويتية تعمل وفق أحكام الشريعة، كما تساهم هذه الخدمة في نشر القرآن الكريم والتعريف به لجميع مستخدمي هذه الأجهزة من دون استثناء.

هذا ويتمكن المستخدم من تنزيل البرنامج من خلال «آب ستور» الموجود في الأجهزة المذكورة، وذلك من خلال البحث عن كلمة «KFH» ومن ثم تسجيل اسم المستخدم وكلمة السر الخاصة بصاحب الحساب لدى «آب ستور».

قال نائب مدير إدارة التسويق والعلاقات العامة في بيت التمويل الكويتي (بيتك) سعيد توفيقى أن مشروع المصحف الإلكتروني الذي أطلقه «بيتك» لمستخدمي الآيفون والآيباد قبل عامين، شهد ارتفاعاً كبيراً في عدد المستخدمين من مختلف أنحاء العالم، وصل إلى مليون مستخدم، ويمثل هذا الرقم ثلاثة أضعاف عدد المستخدمين في العام الماضي.

وأضاف توفيقى في تصريح صحفي أن المملكة العربية السعودية تصدر قائمة الدول التي تم تنزيل البرنامج من خلال سكانها، بنسبة 50٪، وتليها الولايات المتحدة الأمريكية والكويت والإمارات العربية المتحدة ومصر وفرنسا وبريطانيا على الترتيب.

وأشار إلى أن البرنامج المجاني الذي يعد أضخم المشاريع الإلكترونية التي أطلقها «بيتك» لمستخدمي الآيفون والآيباد يتميز بسهولة

في عدد من المجمعات التجارية «برقان» يقدم لعملاء «بريمير» خدمة إيقاف السيارات مجاناً



الصاحبة، بمجرد إبرازهم للبطاقة لدى وصولهم إلى أي من تلك المجمعات. وتنضم خدمة إيقاف السيارات المجانية إلى باقة المزايا والخدمات المتنوعة التي يحرص البنك على ابتكارها وتطويرها لتناسب نمط الحياة العصرية الذي يتمتع بها جميع حاملي بطاقات فيزا بلاتينيوم للسحب الألي أو بطاقات فيزا بلاتينيوم الائتمانية.

أعلن بنك برقان أمس عن إضافة مواقع جديدة لخدمة إيقاف السيارة التي تقدم مجاناً لعملاء البريمير في عدد من المجمعات التجارية الشهيرة في الكويت.

وستتمكن عملاء بنك برقان الذين يحملون بطاقة فيزا بلاتينيوم للسحب الألي أو بطاقة فيزا بلاتينيوم الائتمانية الاستفادة من المواقع الجديدة التي تضم مجمع الفخار، مارينا ويفر، فندق النخيل، ومجمع

موظفو «بوبيان» يشاركون الجمعية الكويتية لأولياء أمور المعاقين فرحة الاحتفال بالقرقيعان



موظفو البنك يحتفلون بالقرقيعان مع عدد من المعاقين

تعرض حصاً في 10 مشاريع للمستثمرين حتى 9 الجاري «تيماس الدولية» تطرح المرحلة الثانية من برنامج «توبيزي» بعوائد مدى الحياة

افضل الأماكن التسويقة من أجل تحقيق افضل عوائد وأرباح. وأوضح البلوشي أن المساهمة في مشاريع البرنامج توفر عوائد مضمونة مدى الحياة تتراوح بين 150 و 2700 دينار شهرياً، مشيراً إلى أن البرنامج سيقدّم عروضاً خاصة لأصحاب الاسهم الممتازة.

تأمين مستقبليهم. وأضاف أن هذا البرنامج يخاطب 3 شرائح في الكويت في مقدمتهم الراغبين في الاستثمار من أجل تحقيق عوائد مالية شهرية تتج لهم القدرة على الإيفاء بالتزاماتهم بالإضافة إلى شريحة الراغبين في تأمين الاستقلال المادي كما يستقطب البرنامج شريحة أخرى من الباحثين عن اقتناص فرص استثمارية واعدة في المجالات الصناعية والخدمية.

ولفت السلي إلى أن «تيماس» تقدم للراغبين في الاستثمار في مشاريع المرحلة الثانية من البرنامج الحدائق والمتنوعة للمشاريع بما يتيح للمستثمرين الفرصة للتعرف على اسم المشروع ونسبة عونه ونوعه سواء خدمي أو صناعي، وحالة المشروع وتاريخ إنطلاقه وعدد الحصص المتاحة به وحجم العوائد المتوقعة على أقل تقدير للدراسة التفصيلية للمشروع والعائد المتوقع للمستثمر الواحد، مشيراً إلى أن البرنامج راعي في دراسته التفصيلية الأولى اختيار الأماكن المتميزة للمشاريع بحيث تكون في

أعلنت شركة تيماس الدولية عن طرحها المرحلة الثانية من برنامج «توبيزي» الاستثماري ابتداء من اليوم وحتى 9 أغسطس الجاري، وتتكون المرحلة الثانية للبرنامج من 10 مشاريع استثمارية بحيث يتم بيع حصص كل مشروع على المستثمرين الراغبين في المشاركة من جميع الشرائح في الكويت.

وبهذه المناسبة قال عضو مجلس الإدارة بشركة تيماس م.حسن البلوشي أن المرحلة الثانية من البرنامج تأتي بعد النجاح الكبير الذي حققته الشركة في بيع جميع الحصص في مشاريع المرحلة الأولى والتي بلغت 27 مشروعاً، مشيراً إلى أن المرحلة الثانية ستطلق 10 مشاريع جديدة في 2013 كما أن عوائدها الشهرية ستبدأ في التوزيع اعتباراً من شهر نوفمبر المقبل.

وأوضح البلوشي أن المساهمين في المشاريع من حققهم امتلاك نسبة البنك من 15٪ من قيمة المشروع، وكذلك من حقه من انتفاع من هذه المشاريع بتحقيق عائد مدى الحياة وهو ما يساعدهم على

.. والبنك يحتفل بتوزيع القرقيعان على عملائه في جميع الفروع

في خدمة العملاء والتواصل معهم على مختلف المستويات.

وأكد البنك حرص إدارة بنك بوبيان على التواصل مع العملاء بصورة مستمرة خاصة في المجالات التي تعدد إطار التعاملات المصرفية البحثية باعتبار العلاقة بين الطرفين علاقة ذات أبعاد إنسانية واجتماعية أشمل.

وأضافة إلى الاحتفال بالقرقيعان مع عملاء البنك فان البنك نظم برنامجاً شاملاً للاحتفال بالقرقيعان مع ذوي الاحتياجات الخاصة بمشاركة العديد من موظفي البنك وأبنائهم وذلك سعياً منه لتشجيعهم ودمجهم في المجتمع بصورة أكبر وذلك يدخل ضمن إطار حرص البنك على التميز في اختيار الأنشطة والفعاليات التي يمكن ان يحتفل بها واهتمامه بجميع شرائح المجتمع المختلفة.

أعلن بنك بوبيان عن احتفاله بالقرقيعان مع عملائه في مختلف الفروع باعتبارها واحدة من أهم العادات الكويتية التراثية التي ارتبطت بالشهر الفضيل والتي تخلق أجواء الفرح والبهجة والسرور بين كبار والصغار، وذلك انطلاقاً من حرصه الدائم على التفاعل والتواصل مع مختلف العادات الشعبية الجميلة.

وقال البنك في بيان صحفي انه تم تصميم هدايا خاصة بالقرقيعان فقط لعملاء بنك بوبيان وأبنائهم والذين يمكنهم الحصول عليها من خلال زيارة أي من فروع البنك وذلك مشاركة من البنك بالاحتفال بهذه العادة الجميلة.

وأضاف ان إدارة البنك تضع دائماً العملاء في بؤرة اهتمامها وترتكز على خدمتهم انطلاقاً من شعار البنك «نعمل باثقان» والذي يسعى من خلاله البنك إلى ترسيخ مفاهيم جديدة ومميزة

3 ساعات، وتضمن الحفل العديد من الفقرات التي ترسخ لواحدة من أهم العادات الشعبية الكويتية إلى جانب العديد من المسابقات التي قدم جوائزها بنك بوبيان والتي جرت في أجواء تنافسية بمشاركة الأطفال جميعاً الأصحاء وذوي الاحتياجات الخاصة وهو ما يؤكد إمكانية دمج هذه الفئة بسهولة في المجتمع إذا ما اتبعت لها ذلك من خلال الأنشطة والفعاليات المختلفة. وتقدم البنك بالشكر إلى الجمعية وجميع المتطوعين فيها على الجهود التي يبذلونها في سبيل السعي نحو إدماج هذه الفئة في المجتمع وجعل مشاركتهم في جميع مناحي الحياة مظهر مثل الأصحاء.

يذكر أن برنامج البنك للاحتفال بالقرقيعان مع ذوي الاحتياجات الخاصة جاء إيماناً من البنك بأنه من الضروري أن يكون له بصمة خاصة مع تفاعل الموظفين مع الجمع طوال الحفل الذي استمر أكثر من

شارك عدد كبير من موظفي بنك بوبيان فرحة الاحتفال بالقرقيعان في الحفل الذي رعاه البنك والذي نظّمته الجمعية الكويتية لأولياء أمور المعاقين بحضور عدد كبير من الشخصيات وأعضاء السلكين الديبلوماسي والقتنصلي.

وتعتبر هذه المشاركة باكورة البرنامج الذي سبق وأعلنه البنك والذي يتضمن الاحتفال هذا العام بهذه العادة الشعبية الجميلة مع ذوي الاحتياجات الخاصة سعياً من البنك لتشجيعهم ودمجهم في المجتمع بصورة أكبر.

وتفاعل موظفو البنك من مختلف الإدارات مع الأطفال وشركوهم فرحتهم كما قاموا بتوزيع القرقيعان والهدايا على جميع الأطفال سواء من ذوي الاحتياجات الخاصة أو الأصحاء وهو ما أدخل البهجة إلى قلوبهم خاصة مع تفاعل الموظفين مع الجمع طوال الحفل الذي استمر أكثر من



م.حسن البلوشي