

# العمر: إعادة هيكلة «بيتك» لن تؤثر على تحقيق الأفضل لمساهمييه ومودعيه

**«بيتك للأبحاث»: النظرة السلبية للاقتصاد العالمي تحد من ارتفاع أسعار النفط**

ذكر تقرير أعدته شركة بيتك للأبحاث المحدودة، التابعة لمجموعة بيت التمويل الكويتي «بيتك»، حول تطورات أسواق النفط العالمية، أن تباطؤ الاقتصاد العالمي في ظل تزايد النظرة السلبية تجاه اقتصادات بعض الدول وتفاقم المخاوف من انخفاض الطلب على النفط، يؤدي إلى كبح جماح ارتفاع أسعار النفط في الأسواق العالمية، إلا أن التقرير استدرك بأنه على الرغم من التقلبات الحالية في الأسعار، فإنه من المتوقع أن تشهد الأسعار تحسناً خلال الربع الثالث من العام الحالي نتيجة زيادة الطلب في بعض المناطق.

وفي التفاصيل، أشار التقرير إلى اقتراب أسعار النفط إلى أقل مستوى لها في أسبوع، حيث تراجعت لأقل من 90 دولاراً للبرميل نتيجة لتفاقم المخاوف على خلفية ضعف الطلب على الوقود في ظل تهديدات أزمة الديون الأوروبية التي تعصف بالاقتصاد العالمي. وانخفضت الأسعار بنسبة 11٪ منذ بداية العام. وفي نفس الوقت، تراجعت أسعار خام مزيج برنت لتعقد تسوية سيئتمبر بصورة حادة حيث فقدت أكثر من 4 دولارات للبرميل لتعقد عند 103,26 دولاراً للبرميل، وانخفض الفارق بين خام برنت وهو المقياس الأوروبي وخام غرب تكساس الوسيط إلى 15,12 دولاراً بينما كان 15,39 دولاراً في اليوم السابق.

توقع التقرير أن تعود أسعار خام غرب تكساس الوسيط مرة أخرى لتتجاوز حاجز الـ 90 دولاراً للبرميل وتسجل متوسط مبلغ 88 دولاراً للبرميل على مدى النصف الثاني من عام 2012، وذلك بعد حدوث تغيرات في التوقعات بالنسبة لأسواق النفط والمخاطر السلبية الإضافية السائدة حالياً في الأسواق. أدى الانتعاش الاقتصادي العالمي المتذبذب مع تفاقم أزمة الديون في منطقة اليورو إلى تراجع الطلب على الوقود، ومن شأن تدهور الوضع الاقتصادي في منطقة اليورو أن يشكل خطراً لانخفاض الطلب العالمي على النفط مما ينتج عنه هبوط الأسعار.

وفي هذه الأثناء، خفض صندوق النقد الدولي من توقعاته للنمو العالمي إلى 3,5٪ في عام 2012 و3,9٪ لعام 2013، حيث كانت توقعاته السابقة عند 4,1٪ و4,1٪ على التوالي، والتي أوردتها الصندوق في تقرير آفاق الاقتصاد العالمي لشهر أبريل 2012، وعزا الصندوق التوقعات الأكثر تشاؤماً إلى وجود دلالات على المزيد من الضعف خلال الأشهر الـ 3 الأخيرة والذي نتج عن مخاطر الهبوط المستمر الذي يلوح في الأفق بصورة كبيرة كنتيجة للمخاطر المتزايدة من أزمة الديون في منطقة اليورو والقضايا ذات الصلة بميزانية الولايات المتحدة فضلاً عن تباطؤ الاقتصادات الصاعدة.

وأضاف أن «بيتك» سيعمل على تنفيذ عدد من الخطط والبرامج التي تتناسب مع كافة شرائح العملاء مع إطلاق باقة من الخدمات المميزة التي تمنح العميل قيمة مضافة، علاوة على عدد من المزايا التي يتم منحها لكل شريحة، وذلك من خلال دراسة السوق الذي يشهد بدوره منافسة كبيرة في هذا المجال.

من جهته أكد رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي أنور الغيث على أهمية التقنيات الحديثة التي تشهد تطوراً سريعاً ومستمر في صالح العميل، مشدداً على الخدمات التي ترتبط بالهاتف النقالة أو ما يعرف بالـ m-banking وكذلك الخدمات الإلكترونية الأخرى وهي ما تعرف بالـ e-banking وغيرها من الوسائل التي تربط العميل بالبنك على مدار الساعة وتوفر الوقت والجهد معاً.

ظل ما يقوم به البنك من عملية تقييم لأي تمويل يقدمه.

وأكد العمر على أن بيتك يقدم كل الدعم لشركائه المملوكة له، موضحاً ذلك بقوله: «ماكو مالك دعم شركة يملكها كما فعل «بيتك»، مستشهماً في ذلك بما قدمه إلى شركة عارف الاستثمارية بدءاً من سداد ديونياتها الخارجية إلى إعادة هيكلة ديونياتها بعد 18 شهراً من السماح».

واستدرك هذا التعميم بالإشارة إلى «بيتك» بدعم شركائه التابعة لكن عملها مرتبط ببيئتها التشغيلية، لافتاً إلى وجود مؤشرات لتحسن البيئة الاستثمارية بما قد يفرز نتائج إيجابية بعد العام 2012، مبدياً تفاؤله بالوضع الاقتصادي العام في الكويت خلال الفترة المقبلة متوقفاً بدء دوران عجلة التنمية.

أما مساعد المدير العام للقطاع المصرفي في بيت التمويل الكويتي ناصر الفوزان فأكد على تركيز «بيتك» خلال المرحلة المقبلة على تعزيز انشطته في قطاع التجزئة، الذي يتمثل بتمويل الأفراد مع تعزيز الخدمة النوعية المقدمة للعميل، مشيراً إلى ضرورة الاهتمام بقاعدة العملاء وتطبيق معايير خدمة الجودة.

وأضاف أن «بيتك» سيعمل على تنفيذ عدد من الخطط والبرامج التي تتناسب مع كافة شرائح العملاء مع إطلاق باقة من الخدمات المميزة التي تمنح العميل قيمة مضافة، علاوة على عدد من المزايا التي يتم منحها لكل شريحة، وذلك من خلال دراسة السوق الذي يشهد بدوره منافسة كبيرة في هذا المجال.

من جهته أكد رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي أنور الغيث على أهمية التقنيات الحديثة التي تشهد تطوراً سريعاً ومستمر في صالح العميل، مشدداً على الخدمات التي ترتبط بالهاتف النقالة أو ما يعرف بالـ m-banking وكذلك الخدمات الإلكترونية الأخرى وهي ما تعرف بالـ e-banking وغيرها من الوسائل التي تربط العميل بالبنك على مدار الساعة وتوفر الوقت والجهد معاً.

من جهته أكد رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي أنور الغيث على أهمية التقنيات الحديثة التي تشهد تطوراً سريعاً ومستمر في صالح العميل، مشدداً على الخدمات التي ترتبط بالهاتف النقالة أو ما يعرف بالـ m-banking وكذلك الخدمات الإلكترونية الأخرى وهي ما تعرف بالـ e-banking وغيرها من الوسائل التي تربط العميل بالبنك على مدار الساعة وتوفر الوقت والجهد معاً.

من جهته أكد رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي أنور الغيث على أهمية التقنيات الحديثة التي تشهد تطوراً سريعاً ومستمر في صالح العميل، مشدداً على الخدمات التي ترتبط بالهاتف النقالة أو ما يعرف بالـ m-banking وكذلك الخدمات الإلكترونية الأخرى وهي ما تعرف بالـ e-banking وغيرها من الوسائل التي تربط العميل بالبنك على مدار الساعة وتوفر الوقت والجهد معاً.

● شريف حمدي



العمر متحدثاً لوسائل الإعلام وبيديو فيصل القناعي

سيحافظ على شخصيته المتكاملة من منظور إسلامي بالمساهمة في إعمار الأرض وتحقيق التنمية بما يضمن زيادة الزكوات وخلق بيئة اقتصادية مستدامة النمو وهو الأمر الذي وضح «بيتك» بالقول: مستثمرون بالعمل الشامل لكن وفق تقنين يضمن تقليل المخاطر والاهتمام بقاعدة العملاء وتطبيق معايير خدمة الجودة.

وأضاف أن «بيتك» سيعمل على تنفيذ عدد من الخطط والبرامج التي تتناسب مع كافة شرائح العملاء مع إطلاق باقة من الخدمات المميزة التي تمنح العميل قيمة مضافة، علاوة على عدد من المزايا التي يتم منحها لكل شريحة، وذلك من خلال دراسة السوق الذي يشهد بدوره منافسة كبيرة في هذا المجال.

من جهته أكد رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي أنور الغيث على أهمية التقنيات الحديثة التي تشهد تطوراً سريعاً ومستمر في صالح العميل، مشدداً على الخدمات التي ترتبط بالهاتف النقالة أو ما يعرف بالـ m-banking وكذلك الخدمات الإلكترونية الأخرى وهي ما تعرف بالـ e-banking وغيرها من الوسائل التي تربط العميل بالبنك على مدار الساعة وتوفر الوقت والجهد معاً.

من جهته أكد رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي أنور الغيث على أهمية التقنيات الحديثة التي تشهد تطوراً سريعاً ومستمر في صالح العميل، مشدداً على الخدمات التي ترتبط بالهاتف النقالة أو ما يعرف بالـ m-banking وكذلك الخدمات الإلكترونية الأخرى وهي ما تعرف بالـ e-banking وغيرها من الوسائل التي تربط العميل بالبنك على مدار الساعة وتوفر الوقت والجهد معاً.

من جهته أكد رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي أنور الغيث على أهمية التقنيات الحديثة التي تشهد تطوراً سريعاً ومستمر في صالح العميل، مشدداً على الخدمات التي ترتبط بالهاتف النقالة أو ما يعرف بالـ m-banking وكذلك الخدمات الإلكترونية الأخرى وهي ما تعرف بالـ e-banking وغيرها من الوسائل التي تربط العميل بالبنك على مدار الساعة وتوفر الوقت والجهد معاً.

من جهته أكد رئيس العمليات في بيت التمويل الكويتي أنور الغيث على أهمية التقنيات الحديثة التي تشهد تطوراً سريعاً ومستمر في صالح العميل، مشدداً على الخدمات التي ترتبط بالهاتف النقالة أو ما يعرف بالـ m-banking وكذلك الخدمات الإلكترونية الأخرى وهي ما تعرف بالـ e-banking وغيرها من الوسائل التي تربط العميل بالبنك على مدار الساعة وتوفر الوقت والجهد معاً.

الماضية كانت نمووية مرتبطة بمعطيات النمو الاقتصادي قبل أن يشير إلى أن التحولات التي تشهدها الكويت والعالم اقتضت استراتيجية جديدة مرتبطة بما هو مستجد من تغيرات اقتصادية ومالية كصعوبة ظروف الائتمان أو زيادة قبضة الجهات الرقابية بما يخص العمل المصرفي وتطبيق «بازل 2» و«بازل 3».

وقال العمر: خطة إعادة الهيكلة غير مبنية على خطة التنمية في الكويت كأساس وحيد لكنها مبنية على عدة قواعد تضمن تحقيق إيرادات مستقرة بمنتجات وخدمات جديدة، قبل أن يستدرك بالقول، لكن بدء عجلة التنمية سيزيد النتائج المحققة بمعدلات أسرع، مضيفاً: «بيتك لا يضع كل البيض في سلة واحدة».

وأضاف العمر: إستراتيجيتنا الجديدة ستحافظ على ريادتنا التي تضمن لـ «بيتك» أن يكون في مقدمة البنوك الإسلامية، لافتاً إلى أنه هناك مؤشرات تشير إلى زيادة معدلات الطلب على منتجات وخدمات «بيتك»، موضحاً ذلك بقوله لدينا نمو في الطلب على خدماتنا ومنتجاتنا.

وأشار إلى أن «بيتك» يتبع سياسة توسعية بافتتاح فروع جديدة في الكويت لكن بطريقة متخصصة تخدم العميل من الألف إلى الياء، مشدداً على أن بيتك



محمد العمر متحدثاً خلال الغبقة

من تواجده القوي في الأسواق الخارجية كتركيا والسعودية وماليزيا وألمانيا وسنغافورة وماليزيا مشيراً إلى أن 47٪ من الإيرادات البنك تأتي من الخارج كما أن فروع «بيتك تركيا» زادت من 186 إلى 220 فرعاً خلال العام الجاري.

وذكر العمر أن «بيتك» سيكون معنياً بالمشروعات الحكومية والتقليدية التي يمكن طرحها في الفترة المقبلة مشيراً إلى أن استراتيجية البنك في الـ 30 سنة

من تواجده القوي في الأسواق الخارجية كتركيا والسعودية وماليزيا وألمانيا وسنغافورة وماليزيا مشيراً إلى أن 47٪ من الإيرادات البنك تأتي من الخارج كما أن فروع «بيتك تركيا» زادت من 186 إلى 220 فرعاً خلال العام الجاري.

وذكر العمر أن «بيتك» سيكون معنياً بالمشروعات الحكومية والتقليدية التي يمكن طرحها في الفترة المقبلة مشيراً إلى أن استراتيجية البنك في الـ 30 سنة

من تواجده القوي في الأسواق الخارجية كتركيا والسعودية وماليزيا وألمانيا وسنغافورة وماليزيا مشيراً إلى أن 47٪ من الإيرادات البنك تأتي من الخارج كما أن فروع «بيتك تركيا» زادت من 186 إلى 220 فرعاً خلال العام الجاري.

**إستراتيجية البنك الجديدة ستحافظ على ريادتنا التي تضمن لـ «بيتك» أن يكون في مقدمة البنوك الإسلامية**

وأشار إلى أن «بيتك» يتبع سياسة توسعية بافتتاح فروع جديدة في الكويت لكن بطريقة متخصصة تخدم العميل من الألف إلى الياء، مشدداً على أن بيتك

من تواجده القوي في الأسواق الخارجية كتركيا والسعودية وماليزيا وألمانيا وسنغافورة وماليزيا مشيراً إلى أن 47٪ من الإيرادات البنك تأتي من الخارج كما أن فروع «بيتك تركيا» زادت من 186 إلى 220 فرعاً خلال العام الجاري.

وذكر العمر أن «بيتك» سيكون معنياً بالمشروعات الحكومية والتقليدية التي يمكن طرحها في الفترة المقبلة مشيراً إلى أن استراتيجية البنك في الـ 30 سنة

من تواجده القوي في الأسواق الخارجية كتركيا والسعودية وماليزيا وألمانيا وسنغافورة وماليزيا مشيراً إلى أن 47٪ من الإيرادات البنك تأتي من الخارج كما أن فروع «بيتك تركيا» زادت من 186 إلى 220 فرعاً خلال العام الجاري.

وأشار إلى أن «بيتك» يتبع سياسة توسعية بافتتاح فروع جديدة في الكويت لكن بطريقة متخصصة تخدم العميل من الألف إلى الياء، مشدداً على أن بيتك

من تواجده القوي في الأسواق الخارجية كتركيا والسعودية وماليزيا وألمانيا وسنغافورة وماليزيا مشيراً إلى أن 47٪ من الإيرادات البنك تأتي من الخارج كما أن فروع «بيتك تركيا» زادت من 186 إلى 220 فرعاً خلال العام الجاري.

وذكر العمر أن «بيتك» سيكون معنياً بالمشروعات الحكومية والتقليدية التي يمكن طرحها في الفترة المقبلة مشيراً إلى أن استراتيجية البنك في الـ 30 سنة

من تواجده القوي في الأسواق الخارجية كتركيا والسعودية وماليزيا وألمانيا وسنغافورة وماليزيا مشيراً إلى أن 47٪ من الإيرادات البنك تأتي من الخارج كما أن فروع «بيتك تركيا» زادت من 186 إلى 220 فرعاً خلال العام الجاري.



موظفو «بيتك» في لحظة تذكارية على هامش الغبقة



مبارك عليكم الشهر

سانغ يونغ موتور

البنزين عليك ...  
و الصيانة علينا

تمتع بعروضنا في رمضان

- مجاناً 5 سنوات كفاءة (عداد مفلوتم)
- مجاناً 3 سنوات ميانة أو 60 ألف كم
- مجاناً تأمين شامل لمدة سنة
- مجاناً تأمين ضد الغير
- مجاناً رسوم إمدار اللوات
- أعلى تأمين لسيارتك المستعملة

77 دك القسط ابتداءً من

أكتيون

ريكستون

119 دك القسط ابتداءً من

شوخ - بهاد شارع العوالي  
24610834/5  
24397743

شركة الديوس العالمية  
AL-DABBOUS INTERNATIONAL CO.  
www.w-kd.com